



FACULTAD DE CIENCIAS ECONOMICAS Y ADMINISTRATIVAS

EXPORTACION DE QUINUA A LOS ESTADOS UNIDOS

Trabajo de Titulación presentado en conformidad con los requisitos establecidos para optar por el Título de Tecnólogo en Exportaciones e Importaciones

Profesor Guía

Ing. Ricardo Daniel Escobar Moreno

Autor

Cristhian Gabriel Talavera Herrera

Año

2017

## **DECLARACION DEL PROFESOR GUÍA**

“Declaro haber dirigido este trabajo a través de reuniones periódicas con el estudiante, orientado sus conocimientos y competencias para un eficiente desarrollo del tema escogido y dando cumplimiento a todas las disposiciones vigentes que regulan los Trabajo de Titulaciones”.

---

Ricardo Daniel Escobar Moreno  
Ingeniero en Comercio Exterior y Negocios Internacionales  
C.I. 1717552218

## **DECLARACIÓN PROFESOR CORRECTOR**

“Declaro haber revisado este trabajo, dando cumplimiento a todas las disposiciones vigentes que regulan los Trabajos de Titulación”.

---

Henry Santiago Gómez Sarmiento

Economista

CI No. 1717257404

## **DECLARACION DE AUTORIA DEL ESTUDIANTE**

“Declaro que este trabajo es original, de mi autoría, que se han citado las fuentes correspondientes y que en su ejecución se respetaron las disposiciones legales que protegen los derechos a autor vigentes”.

---

Cristhian Gabriel Talavera Herrera

C.I 1721961991

## **AGRADECIMIENTOS**

Es muy reconfortante haber culminado, con todos los niveles de la malla curricular agradeciendo a Dios, a mis padres y a mi familia por ser parte del apoyo diario en la lucha de seguir y terminar de forma satisfactoria mis estudios.

## **DEDICATORIA**

Dedico especialmente mi trabajo de titulación a una persona especial que ha sido gran apoyo durante mi crecimiento mi abuelito Manuel Talavera, a mis padres por ser incondicionales a diario, a mis hermanos y amigos.

## RESUMEN

En el siguiente proyecto se expondrá el proceso de exportación de Quinoa hacia los Estados Unidos de América, resaltando detalles que son importantes durante el proceso que será realizado por el comerciante que se dedique al proceso de exportación acogiéndonos a todos los parámetros necesarios tanto en el país de origen como en el país de destino, para exportar de forma legal nuestra quinoa acogiéndonos al régimen No. 40 de exportación definitiva, añadiendo que nuestro producto cuenta con la característica de ser un producto orgánico por lo cual debe cumplir ciertos requisitos frente al organismo encargado que es Agrocalidad con el fin de satisfacer la demanda que existe en el mercado estadounidense debido a que tiene un alto valor nutricional y proteínico.

La mercancía tiene como finalidad ser usada en el mercado gourmet de los Estados Unidos, brindando así una dieta saludable para sus consumidores.

## **ABSTRACT**

The following project outlines the process of exporting Quinoa to the United States of America, highlighting the details that are important during the process that was carried out by the merchant involved in the export process. Country of origin and in the country of destination, to legally export our quinoa by accepting the definitive export regime No. 40, adding that our product has the characteristic of being an organic product and therefore must meet specific requirements against the organism Manager that is Agrocalidad in order to satisfy the demand that exists in the US market because it has a high nutritional value and protein. The merchandise is intended to be used in the gourmet market of the United States, thus providing a healthy diet for its consumers.

# ÍNDICE

1. CAPÍTULO I. PLANTEAMIENTOS DEL PROBLEMA .....	1
1.1 Objetivo General.....	2
1.2 Objetivo Especifico.....	2
1.3 Justificación .....	2
2. CAPÍTULO II. EL PRODUCTO EL MERCADO DE ORIGEN .....	4
2.1 Características y usos del producto .....	5
2.2 Código Arancelario.....	12
2.3 Producción y oferta en el mercado de origen .....	12
2.4 Exportaciones del producto seleccionado del país de origen, al mundo. ....	15
2.4.1 Mercados Demandantes .....	15
2.4.2 Exportaciones que se realizaron desde el Ecuador al mundo ....	16
3. CAPITULO III. ANÁLISIS DEL MERCADO META.....	17
3.1 Producción local del producto .....	17
3.4 Acuerdos preferenciales en los cuales el país de origen participa con el mercado meta.....	21
3.5 Barreras de entrada (arancelarias y no arancelarias) .....	23
3.5.1 Barreras Arancelarias .....	23
3.5.2 Barreras No Arancelarias .....	24
3.6 Requisitos de etiquetado, empaque y embalaje .....	26
3.6.1 La etiqueta de información nutricional .....	27
3.6.2 Empaque y Embalaje.....	30
3.7 Análisis de la competencia.....	31
4. CAPÍTULO IV. PROCESO DE EXPORTACIÓN / IMPORTACIÓN .....	32

4.1 Flujo del proceso de exportación.....	32
4.1.1 Proceso de Exportación.....	33
4.2 Requisitos y tramites de exportación.....	34
4.2.1 Requisitos para ser exportador en el Ecuador:.....	34
4.2.2 Documentación previa al embarque .....	35
4.2.3 Requisitos para exportar productos orgánicos.....	35
4.2.4 Permisos.....	36
4.2.5 Cotización de exportación.....	38
4.2.6 Declaración Aduanera de Exportación.....	38
4.2.7 Factura Comercial De Exportación .....	39
4.3 Incoterm seleccionado .....	39
4.4 Transporte.....	41
4.4.1 Logística y transporte.....	42
<b>5. CONCLUSIONES Y RECOMENDACIONES.....</b>	<b>48</b>
5.1 Conclusiones.....	48
5.2 Recomendaciones.....	48
<b>REFERENCIAS .....</b>	<b>49</b>
<b>ANEXOS .....</b>	<b>51</b>

## 1. CAPÍTULO I. PLANTEAMIENTOS DEL PROBLEMA

La quinua es uno de los alimentos principales de nuestros indígenas y que es cultivado en la sierra ecuatoriana, este grano tiene una gran demanda en los mercados gourmet de Estados Unidos esto se debe a que es valorado en el mundo debido a que posee aminoácidos principales además vitaminas y no tiene gluten. (Proecuador, s.f.).

En el Ecuador existe mayor rendimiento por cada hectárea a comparación de los países vecinos, una de las ventajas para exportar quinua es que Pro Ecuador brindará soporte en:

- Realizar estudios de mercado en países específicos, determinando así nuevos nichos de mercado para exportar quinua.
- Intervención en eventos de promoción de Alimentos
- Intervención en ferias internacionales por parte del Ecuador

En las tablas obtenidas de Pro Ecuador la quinua en grano es un principal producto de exportación, la misma que tuvo una participación del 64.52 % durante el s.f..

El gobierno incentivo para aumentar la producción nacional de quinua y por ende la exportación del mismo, desde el 2013 (El año internacional de la quinua), durante el s.f. y s.f. Estados Unidos fue uno de los principales destinos de exportación por lo cual una amplia oferta ocupando el primer lugar en destino de las exportaciones de quinua con el 43.22 %. (Proecuador, s.f.)

Por lo cual se necesita de una mayor cantidad de exportadores de quinua que puedan abastecer la oferta que demanda el mercado de los Estados Unidos.

### **1.1 Objetivo General**

Exportar quinua hacia Estados Unidos, para satisfacer la oferta que demanda mercado norteamericano.

### **1.2 Objetivo Especifico**

- Exportar quinua en grano a los Estados Unidos de forma legal con todos los requerimientos necesarios.
- Determinar la producción y oferta del mercado de origen durante los últimos 10 años.
- Determinar las importaciones del país destino desde el Ecuador y del mundo, además las exportaciones del país de origen a los Estados Unidos
- Determinar el incoterm seleccionado para nuestro proceso de exportación, además del tipo de transporte que se utilizara.

### **1.3 Justificación**

Durante el s.f. los principales destinos de exportación de quinua fueron Estados Unidos, Países Bajos, Israel y Reino Unido, con una participación de 43.22%, 12.89%, 10.65% y 8.31%, respectivamente por lo cual se ha elegido como destino de exportación los Estado Unidos debido a que es uno de los mejores adquirentes de quinua para nuestro país realizando un análisis a mayor detalle sobre las exportaciones a Estados Unidos, principal mercado destino de la quiua ecuatoriana (subpartida 1008.50),según datos publicados en Trademap se observa que los mayores competidores fueron Bolivia y Perú nos apoyamos en los varios eventos de promoción realizados en EE.UU y Europa en la cual se dan exposiciones gastronómicas que utilizan la quinua como uno de los ingredientes en platos tradicionales ecuatorianos así posicionando en un buen lugar a la quinua ecuatoriana. (Trademap, s.f.)

Se eligió a la Quinoa como producto de exportación debido que es idóneo para crecer en las condiciones más duras de suelo y clima, se puede sembrar desde los 2000 hasta los 3600 metros de alto y además es tolerante a la sequía y también a los suelos pobres en minerales.

## 2. CAPÍTULO II. EL PRODUCTO EL MERCADO DE ORIGEN

La quinua en el Ecuador es sembrada y cosechada por nuestros antepasados haciéndola así un elemento clave en la alimentación; es sembrada en las provincias de la sierra ecuatoriana debido a la ubicación geográfica del Ecuador y de su clima, además de las regiones y de estar ubicados en la línea ecuatorial el producto no se ve afectado por enfermedades importantes en nuestro país. La quinua conlleva un proceso del grano lavado con el fin de eliminar la saponina también se realiza una clasificación por el tamaño del grano o por el color el cual nos indica las condiciones en las que se encuentra el producto y así poder separar el producto que servirá para exportación y pueda cumplir con todas las condiciones que nos pida el país de destino. (INIAP, s.f.)

Las provincias que producen mayor cantidad de quinua en el Ecuador son Carchi, Imbabura y Chimborazo según datos obtenidos en la página de Pro Ecuador. La quinua que se produce en el Ecuador pertenece a la variedad de Tunkahuán que es una variedad mejorada de quinua ya que tiene una gran capacidad de adaptabilidad en áreas comprendidas entre los 2400 y 3200 metros de altura según datos obtenidos del INIAP, asimismo que tiene un sabor dulce ósea bajo nivel de saponina la cual se quita en el lavado, esto se logra ya que lo cultivan con la menor cantidad de bio insumos y es la variedad que es más apetecida por el mercado. (Proecuador, s.f.)

El Ecuador posee quinua con certificación orgánica; de igual manera debido a las destrezas ancestrales que poseen los pueblos andinos en la siembra y cosecha de este grano, son conocedores del proceso de cómo se debe preservar a la quinua orgánica en estado natural para que sirva de alimento para las generaciones del presente y del futuro.

## 2.1 Características y usos del producto

La quinua que produce el Ecuador es valorada a nivel mundial debido a que tiene todos los aminoácidos esenciales, vitaminas, oligoelementos y además no posee gluten, este producto es una gran fuente de calcio, hierro y vitamina B (Proecuador, s.f.).

La quinua que el suelo ecuatoriano produce es una semilla con características únicas ya que podemos consumirlo en si como cereal este alimento provee en gran parte proteínas y grasas insaturadas destacando también que contiene ácidos, omega 3 y omega 6.

En relación al aporte calórico, la quinua es similar o ligeramente superior a un cereal debido a que contiene una mínima cantidad de hidratos. (VITONICA, s.f.)

De la misma manera se debe destacar el alto contenido de fibra, ya que logra alcanzar los 15 gramos por cada 100 gramos, siendo en su mayor cantidad fibra de tipo insoluble como poseen especialmente las semillas, además si nos debemos referir a los micronutrientes en la quinua que se va a exportar destaca debido a que contiene fósforo, calcio, magnesio, potasio, zinc y hierro del grupo de los minerales en tanto que también brinda vitaminas del complejo B en cantidades apreciables y vitamina E con función antioxidante. (VITONICA, s.f.)

La quinua que será exportada puede ser procesada y dar como resultado los siguientes productos:



*Figura 1.* Barras energéticas

Tomado de Avelina, s.f.



*Figura 2.* Bebidas que incluyen quinua

Tomado de MamaXXI, s.f.



*Figura 3. Cereales*

Tomado de Food News, s.f.



*Figura 4. Chocolate con quinua*

Tomado de Slender, s.f.

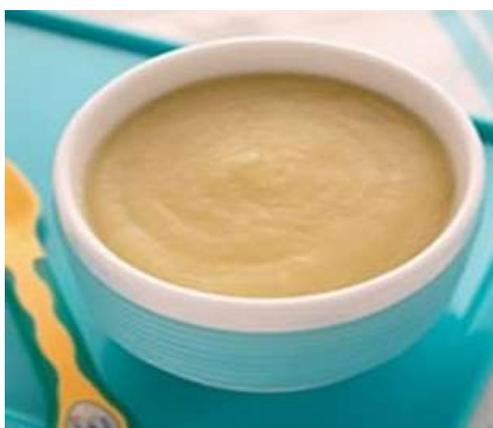


*Figura 5. Harina de quinua*

Tomado de Mc Food Dist, s.f.



*Figura 6.* Hojuelas de quinua  
Tomado de Nutriyachay, s.f.



*Figura 7.* Papilla a base de cereales con quinua  
Tomado de Blog Papilla de quinua para bebes,s.f.



*Figura 8.* Galletas con quinua  
Tomado de Quinoa, .s.f.



*Figura 9.* Pan de harina de quinua  
Tomado de Recetas de Quinua, s.f.



*Figura 10.* Pasta  
Tomado de Ministerio Coordinador de Producción, Empleo y Competitividad, s.f.

Y entre otros la gran diversidad de los productos que pueden realizarse con la quinua es debido a que cuenta con bondades nutricionales ya que está considerada como un alimento completo según el INIAP (Instituto Nacional Autónomo Investigaciones Agropecuarias) el mismo que nos brinda información de granos que sembramos en la sierra ecuatoriana. (VITONICA, s.f.)

Además, Podemos agregar que la quinua también se puede utilizar en la gastronomía al momento de hacer los siguientes platos:



*Figura 11.* Ensalada con quinua

Tomado de Sabores de México y el mundo, s.f.



*Figura 12.* Sopa de quinua

Tomado de Menestras del Negro, s.f.



*Figura 13.* Ensalada de quinua con pollo  
Tomado de Menú Perú el placer de cocinar, s.f.



*Figura 14.* Quinotto  
Tomado de Menú Perú el placer de cocinar, s.f.

## 2.2 Código Arancelario

Tabla 1.

*Codigo Arancelario (Los demas cereales)*

II	Sección	PRODUCTOS DEL REINO VEGETAL
10	Capitulo	Cereales
1008	Partida Sistema Armonizado	Alforfón, mijo y alpiste; los demás cereales.
1008.50	Subpartida Sistema Armonizado	Quinua "Chenopodium quinoa"
1008.50.90	Subpartida Nandina	Los demás
1008.50.90.10	Subpartida Nacional	ORGANICA CERTIFICADA. SOLO PARA EXPORTACIONES SEGUN RESOLUCION NO. 009-2015 DEL COMITE EJECUTIVO DEL COMEX

Tomado de Consulta de arancel de la página del SENAE

La partida arancelaria de nuestro producto es 10.08.50.90.10 la cual está ubicada en la sección II del arancel que son (PRODUCTOS DEL REINO VEGETAL), Capítulo 10 que son cereales, partida 10.08, sub partida 10.08.50, 10.08.50.90, y como subpartida nacional 1008.50.90.10

- Organica certificada. solo para exportaciones segun resolucion no. 009-2015. del comite ejecutivo del comex

## 2.3 Producción y oferta en el mercado de origen

Según la investigación y datos brindados por el INIAP la quinua necesita para su producción lo siguiente: (INIAP, s.f.)

Clima para producción de quinua

Lluvias entre: 500 a 800 mm de precipitación en el ciclo.

Temperatura del clima: 7 a 17° C

Suelo en el que se puede producir: Franco, franco arenoso, negro andino, con buen drenaje. (INIAP, s.f.)

VARIETADES: Mejoradas

INIAP TUNKAHUAN (dulce, baja en saponina)

Ciclo de cultivo:

INIAP TUNKAHUAN: de 150 a 170 días (INIAP, s.f.)

Proceso de siembra:

Época de siembra:

Desde el mes de noviembre al mes de febrero con suficiente humedad a la siembra.

Sistema de sembrado:

Dependiendo del modo en el que nuestro productor vaya a sembrar nuestra quinua puede ser de forma manual y por maquinaria, de forma manual lo recomendado por el INIAP sería de la siguiente forma. (INIAP, s.f.)

Distancia entre surcos: 60 cm

Distribución: A chorro continuo o por golpes cada 20 cm. y con máquina de la siguiente forma:

Distancia que debe haber entre surcos para la siembra: 40 o 60 cm

Distribución del agua: chorro continuo



*Figura 15.* Siembra de quinua a maquina

Tomado de Instituto Nacional de Investigaciones Agropecuarias, s.f.



*Figura 16.* Siembra de quinua manual

Tomado de Opinión Bolivariana, s.f.

### **Cosecha Y Trilla:**

Se puede realizar la cosecha de forma manual utilizando una hoz una vez de haber revisado que la quinua en grano es resistente a la presión que se hará con las uñas de las manos , además debemos trillar, esta actividad se realiza luego de la cosecha para retirar el grano de la paja; se realiza dando golpes a las gavillas con una vara y estas deben estar sobre carpas y plásticos evitando que se contaminen con tierra, piedras o con semillas de maleza. (INIAP, s.f.)



*Figura 17. Cosecha y trilla quinua*

Tomado de Instituto Nacional de Investigaciones Agropecuarias, s.f.

## **2.4 Exportaciones del producto seleccionado del país de origen, al mundo.**

### **2.4.1 Mercados Demandantes**

En el Ecuador la provincia de la sierra es el principal mercado consumidor de quinua en grano entero y perlado según datos obtenidos en Proecuador, además podemos observar que las exportaciones por producto durante el periodo s.f. al s.f. las exportaciones de quinua han tenido una tendencia positiva la cual nos muestra una tasa de crecimiento promedio anual del 53.78 % en valor FOB.

Para el año del s.f. las exportaciones de quinua tuvieron un crecimiento del 243.72 % en relación al año anterior estos datos son generados en el análisis sectorial de la quinua de s.f. por la página de Proecuador con el fin de brindar información del producto en sí.

Tabla 2.

## Comercio bilateral entre Ecuador y el mundo

Código del producto	Descripción del producto	Ecuador exporta al Mundo									
		V. 2007	V. 2008	V. 2009	V. s.f.	V. s.f.	V. 2012	V. 2013	V. s.f.	V. s.f.	V. s.f.
1008509010	Alforfón, mijo y alpiste; los demás cereales. quinua (quinoa) (chenopodium quinoa): los demás	0	0	0	0	0	372		3387	5535	3322

Tomado de Estadísticas de US Census Bureau, s.f.

## 2.4.2 Exportaciones que se realizaron desde el Ecuador al mundo

Tabla 3.

## Exportaciones de Ecuador al mundo

Banco Central del Ecuador				ESTADÍSTICAS DE COMERCIO EXTERIOR DE BIENES							
EXPORTACIONES / por Subpartida y País Destino				Período: Anual - Años: 2013,2014,2015,2016,2017							
				(TM y valores en miles de USD)							
Código Subpartida	Subpartida	Código País Destino	País Destino	2013		2014		2015		2016	
				TM (Peso Neto)	FOB	TM (Peso Neto)	FOB	TM (Peso Neto)	FOB	TM (Peso Neto)	FOB
<b>TOTALES:</b>				<b>100,0</b>	<b>371,6</b>	<b>727,6</b>	<b>3.386,6</b>	<b>1.437,8</b>	<b>5.635,5</b>	<b>1.244,4</b>	<b>3.321,9</b>
1008509000	Los demás	CAN	CANADÁ	-	-	20,0	66,0	162,1	685,4	164,0	677,4
1008509000	Los demás	COL	COLOMBIA	-	-	14,5	63,0	24,0	96,0	19,0	44,0
1008509000	Los demás	CZE	REPÚBLICA CHECA	1,8	6,6	-	-	1,1	2,4	0,3	0,6
1008509000	Los demás	DEU	ALEMANIA	-	-	60,6	237,7	357,6	1.403,8	100,0	264,0
1008509000	Los demás	ESP	ESPAÑA	-	-	20,7	92,0	66,9	326,2	30,7	79,4
1008509000	Los demás	FRA	FRANCIA	0,9	3,8	49,8	244,0	123,7	629,9	57,5	298,8
1008509000	Los demás	GBR	REINO UNIDO	-	-	-	-	40,0	152,0	20,0	58,0
1008509000	Los demás	HND	HONDURAS	-	-	-	-	0,1	0,2	-	-
1008509000	Los demás	ISR	ISRAEL	-	-	120,0	559,0	80,0	304,0	120,0	260,9
1008509000	Los demás	ITA	ITALIA	-	-	-	-	0,5	2,8	0,5	2,4
1008509000	Los demás	KOR	COREA (SUR), REPÚBLICA DE	-	-	-	-	0,0	0,0	-	-
1008509000	Los demás	KWT	KUWAIT	-	-	-	-	-	-	1,5	0,7
1008509000	Los demás	NLD	PAÍSES BAJOS (HOLANDA)	-	-	-	-	20,0	95,0	20,0	45,0
1008509000	Los demás	USA	ESTADOS UNIDOS	97,3	360,9	442,1	2.082,9	539,9	1.632,8	710,9	1.621,9

Tomado de Banco Central del Ecuador, s.f.

### **3. CAPITULO III. ANÁLISIS DEL MERCADO META**

#### **3.1 Producción local del producto**

Los Estados Unidos están experimentando con el cultivo de la quinua, en el mes de septiembre del s.f. se sacó la primera cosecha comercial del grano en un campo de 12 hectáreas, esto se dio debido a que existe una enorme demanda en este país debido a su valor nutritivo.

Aun no se tienen todos los conocimientos necesarios sobre la siembra y cosecha de la quinua por lo cual aún se encuentran en etapa de aprendizaje, los estadounidenses consumen más de la mitad de la producción de quinua no obstante es muy poco cultivada en dicho país al punto de que no figura en el censo agrícola. (Orlandosentinel, s.f.)

#### **3.2 Importaciones del producto en el país meta**

Los Estados Unidos tienen una participación muy grande en el mercado importador de quinua, es el primer en importar a comparación del resto del mundo, los países que son principales proveedores de quinua para los Estados Unidos de América son Perú, Bolivia y de menor medida Ecuador y Chile. (America economía, s.f.).

Principales importadores de Quinua a Nivel Mundial

Subpartida: 100850 Quinua "Chenopodium quinoa"

Unidad Monetaria: Dólar Americano miles (USD)

Tabla 4.

## Principales importadores de quinua a nivel mundial

Importadores De Quinua	V. importado en 2012	V. importado en 2013	V. importado en s.f.	valor importado en s.f.	valor importado en s.f.
Mundo	95257	200691	386293	311971	
Estados Unidos de América	41741	93254	159180	114479	89003
Canadá	17834	32024	54599	38876	31331
Francia	11865	17864	29787	25503	18712
Alemania	992	2921	21150	23429	15758
Países Bajos	4955	9725	20643	16154	15034
Reino Unido	2244	7024	14836	12449	8863
Italia	1867	4243	10568	12244	9073
Australia	3215	7635	19184	9704	6088
España	547	2252	5698	6219	9621
Bélgica	482	901	4548	5816	4554
Suecia	691	1304	3593	3916	2300
Japón	506	1335	2553	3848	3685
Israel	2061	4565	3848	3693	
Dinamarca	618	1516	2176	3508	2129
Suiza	767	1706	5532	3329	4431

Tomado de Estadísticas de US Census Bureau, s.f.

Los valores que se encuentran en la tabla anterior fueron reportados por los Estados Unidos.

Principales importadores de Quinua por toneladas

Subpartida: 100850 Quinua "Chenopodium quinoa"

Unidad Monetaria: Dólar Americano miles (USD)

Tabla 5.

*Principales importadores de quinua por toneladas*

Importadores de quinua	Año 2012	2013	s.f.	s.f.	s.f.
	cantidad importada, Toneladas				
Mundo	29518	46896	61862	72735	
Estados Unidos de América	13712	21903	26155	27893	31001
Canadá	4328	6790	8112	8257	8664
Francia	3563	4392	4533	5273	6300
Alemania	281	641	3232	5057	5162
Países Bajos	1616	2517	3485	4010	5999
Reino Unido	1060	1828	2617	3309	3607
Italia	566	955	1641	2945	3496
Australia	935	1767	3113	2291	2196
España	149	453	775	1380	3718
Bélgica	173	182	649	1217	1238
Israel	723	1218	749	1176	
Brasil	578	1084	1114	1014	1108
Suecia	208	291	535	790	660
Japón	162	307	360	784	1001

Tomado de Estadísticas de US Census Bureau

Los valores que se encuentran en la tabla anterior fueron reportados por los Estados Unidos.

Comercio Bilateral Entre Estados Unidos y el mundo

Unidad: Dólar Americano Miles

Tabla 6.

*Comercio bilateral entre estados unidos y el mundo*

Código del producto	Descripción	Estados Unidos de América importa desde el mundo							
		V. 2009	V. s.f.	V. s.f.	V. 2012	V. 2013	V. s.f.	Valor en s.f.	Valor en s.f.
'100850	Quinoa "Chenopodium quinoa"	0	0	0	41741	93254	159180	114479	89003

Adaptado de Cálculos del CCI en estadísticas de US Census Bureau

Tabla 7.

*Incremento anual*

Año	Valor de Importación	Incremento
2012	41741	
2013	93254	123 %
s.f.	159180	71 %
s.f.	114479	-28%
s.f.	89003	-22%

Tomado de Banco Central del Ecuador, s.f.

De acuerdo a la tabla de comercio bilateral entre Estados Unidos y el mundo podemos observar que desde el año 2012 el valor de importación es de 41'741.000 USD a comparación del 2013 que incrementa en un 123 % las importaciones con un valor de 93'254.000 USD, para el año s.f. existe un incremento de 71 % con 159'180.000 USD, para el año s.f. reducen las importaciones en un 28 % a comparación del año anterior con 114'479.000 USD, y en el segundo año en el que existe pérdida es el año s.f. reduciendo en un 22 % las importaciones con 89'003.000.

### 3.3 Importaciones del producto seleccionado desde el Ecuador

Estados Unidos tiene una participación significativa en la importación de quinua desde el Ecuador ya que esta crece de una manera sostenida. En el año 2007

se importó 3.32 millones de kg del grano originado en tierra ecuatoriana haciendo una comparación al año 2013 los Estados Unidos compraron 31 millones de kg (Oficina Comercial de Estados Unidos los Angeles, s.f.).

La demanda de Quinoa en los Estados Unidos también provocó que el precio se eleve entre el 2006 y el s.f., el precio del kilo aumentó de 4.5 USD a 8 USD (America economia, s.f.).

Comercio bilateral entre Estados Unidos de América y Ecuador  
Subpartida arancelaria 100850 Quinoa "Chenopodium quinoa"

Tabla 8.

*Comercio bilateral entre estados unidos de america y ecuador*

Código	Descripción	Estados Unidos importa desde Ecuador									
		V. 2007	V. 2008	V. 2009	V. s.f.	V. s.f.	V. 2012	V. 2013	V. s.f.	V. s.f.	V. s.f.
'1008500000	Quinoa (Chenopodium quinoa)	0	0	0	0	0	806	638	2582	2023	2236

Tomado de Cálculos del CCI en estadísticas de US Census Bureau

### **3.4 Acuerdos preferenciales en los cuales el país de origen participa con el mercado meta**

En la siguiente tabla se registran los aranceles aplicados como Nación Más Favorecida (NMF) por Estados Unidos a la quinoa importada desde el mundo, es decir los aranceles aplicados por los Estados Unidos a todos los países, sin ninguna preferencia arancelaria (Oficina Comercial del Ecuador EU, s.f.)

Tabla 9.

*Aranceles del producto*

<b>ARANCELES NMF APLICADOS POR ESTADOS UNIDOS A LAS QUINUAS IMPORTADAS</b>			
<b>Subpartida Arancelaria</b>	<b>Descripción Nacional</b>	<b>Traducción</b>	<b>Arancel NMF Aplicados</b>
10089001	Cereals nesi (including wild rice)	Los demás Cereales (incluido el arroz silvestre)	1.10%
19053100	Sweet biscuits	Galletas dulces	0.00%
11042990	Grains of cereals other than barley, oats or corn, hulled, pearled, dipped, sliced, kibbled or otherwise worked, but not rolled or flaked	Granos de cereales, excepto, la cebada, la avena o el maíz, mondados, perlados, recortado, troceados, quebrantados o trabajados de otra forma, pero no aplastados o en copos	2.70%
11029030	Cereal flours nesi, mixed together	Los demás Harinas de cereales, mezclados entre sí	12.80%
11029060	Cereal flours, other than of wheat or meslin, rye, corn, rice or buckwheat	Harinas de cereales, excepto de trigo o de morcajo, centeno, maíz, arroz o trigo sarraceno	9.00%
19041000	Prepared foods obtained by the swelling or roasting of cereals or cereal products	Alimentos obtenidos por inflado o tostado de cereales o productos de cereales	1.10%
11041990	Rolled or flaked grains of cereals, other than of barley or oats	Granos aplastados o en copos de cereales, con excepción de la cebada o la avena	0.45 cents/kg
11031990	Groats and meal of cereals other than wheat, oats, corn (maize) or rice	Grañones y sémola de cereales distintos del trigo, la avena, el maíz (maíz) o arroz	9.00%

Tomado de Perfil de Quinua y Elaborados Estados Unidos, s.f.

Además, podemos agregar que este país otorga preferencias arancelarias a varios países entre ellos incluido el Ecuador a continuación se presentan los aranceles aplicados por Estados Unidos a las quinuas provenientes de Ecuador, que están desgravadas de arancel. (Oficina Comercial del Ecuador EU, s.f.)

Como preferencias unilaterales los Estados Unidos de América conceden trato arancelario presencial unilateral con el Sistema Generalizado de Preferencia (SGP), que según autoridades americanas fomentan políticas solidad y promueven el comercio e inversiones.

Dentro del Sistema Generalizado de Preferencia el Estado Norteamericano otorga el régimen de franquicia arancelaria a explícitos productos los cuales deben proceder de los países que están en desarrollo que tienen derecho a este beneficio cabe recalcar que los artículos que están sometidos a medidas de salvaguardias o a explícitas disposiciones en materia de seguridad nacional puede que no tengan derecho al régimen del SGP. (Proecuador, s.f.)

El programa actual del Sistema Generalizado de Preferencias facilita con un tratamiento que es libre de aranceles, el cual posee alrededor de 4800 productos y en 129 países entre ellos se encuentra Ecuador.

El 29 de junio del s.f. el presidente a cargo en ese año Barack Obama suscribió la ley de extensión de preferencias Hr Trade Preferences Act<sup>1</sup> la cual tiene como objetivo beneficiar a las exportaciones ecuatorianas, el mismo que ha sido renovado hasta el año 2017, donde constan cerca de 400 subpartidas de la oferta exportable. Ecuador ha sido una de los 20 mayores beneficiarios de este sistema. (Ministerio del comercio exterior, s.f.)

Además, con la relación a la (ATPDEA) que es la Ley de Preferencias Andinas y Erradicación de la Droga es un sistema de preferencias comerciales en el cual los Estados Unidos otorgaba acceso libre de aranceles ha Colombia, Ecuador y Perú. (Oficina Comercial del Ecuador EU, s.f.)

### **3.5 Barreras de entrada (arancelarias y no arancelarias)**

#### **3.5.1 Barreras Arancelarias**

Las barreras arancelarias son tarifas oficiales las cuales son cobradas a los exportadores e importadores en la aduana de un país por la entrada o salida de mercancías de forma legal, para el Ecuador no tiene tarifa alguna exportar, es decir por la salida legal de mercancías del territorio ecuatoriano. (Proecuador, s.f.)

---

<sup>1</sup> Sistema Generalizado de Preferencias, SGP

Tienen el fin de desalentar el ingreso de mercancías a un país dado por el medio del establecimiento de derechos a la importación.

Aranceles aplicado de estados unidos a ecuador

Tabla 10.

*Aranceles aplicados de estados unidos a ecuador*

<b>ARANCELES NMF APLICADOS POR ESTADOS UNIDOS A LAS QUINUAS IMPORTADAS</b>			
<b>Subpartida Arancelaria</b>	<b>Descripción Nacional</b>	<b>Traducción</b>	<b>Arancel NMF Aplicados</b>
10089001	Cereals nesi (including wild rice)	Los demás Cereales (incluido el arroz silvestre)	1.10%
19053100	Sweet biscuits	Galletas dulces	0.00%
11042990	Grains of cereals other than barley, oats or corn, hulled, pearled, dipped, sliced, kibbled or otherwise worked, but not rolled or flaked	Granos de cereales, excepto, la cebada, la avena o el maíz, mondados, perlados, recortado, troceados, quebrantados o trabajados de otra forma, pero no aplastados o en copos	2.70%
11029030	Cereal flours nesi, mixed together	Los demás Harinas de cereales, mezclados entre sí	12.80%
11029060	Cereal flours, other than of wheat or meslin, rye, corn, rice or buckwheat	Harinas de cereales, excepto de trigo o de morcajo, centeno, maíz, arroz o trigo sarraceno	9.00%
19041000	Prepared foods obtained by the swelling or roasting of cereals or cereal products	Alimentos obtenidos por inflado o tostado de cereales o productos de cereales	1.10%
11041990	Rolled or flaked grains of cereals, other than of barley or oats	Granos aplastados o en copos de cereales, con excepción de la cebada o la avena	0.45 cents/kg
11031990	Groats and meal of cereals other than wheat, oats, corn (maize) or rice	Grañones y sémola de cereales distintos del trigo, la avena, el maíz (maíz) o arroz	9.00%

### 3.5.2 Barreras No Arancelarias

Estas son disposiciones gubernamentales las cuales tienen como objetivo obstaculizar el ingreso libre de mercancías a un país, poniendo requisitos para el ingreso de productos.

Existen dos tipos de barreras no arancelarias:

1. Barreras Sanitarias: Tienen como objetivo no dejar ingresar mercancías que atenten contra la salud de la población de un país.
2. Barreras Técnicas: Son los requisitos que debe reunir un producto en cuanto se refiere a estructura en general y componentes para que puedan ingresar de manera correcta a un mercado.

Para ingresar a los Estados Unidos el Ecuador debe cumplir con ciertos requisitos como son:

#### **3.5.2.1 Registro U.S. FDA y requerimiento de agente estadounidense (LEY DE BIOTERRORISMO U.S. FDA)**

El Registro U.S. FDA es requerido para todas las instalaciones que manufacturan, procesan, empaacan o almacenan alimentos, bebidas o suplementos alimenticios que serán consumidos en los Estados Unidos por humanos o animales. Compañías localizadas fuera de los Estados Unidos deben designar a un Agente Estadounidense para comunicaciones con la U.S. FDA. (Registrocorp, s.f.)

#### **3.5.2.3 Aviso previo express (ENVIANDO ALIMENTOS Y BEBIDAS A LOS ESTADOS UNIDOS)**

Un Aviso previo es requerido antes de que un cargamento de alimento pueda entrar a los Estados Unidos. Un Número de Confirmación de Aviso Previo con código de barras emitido por la U.S. FDA debe acompañar a la mayoría de cargamentos. (Registrocorp, s.f.)

### **3.5.2.4 Revisión de etiquetado e ingredientes de alimentos, bebidas y suplementos alimenticios**

Los errores de etiquetado son la principal causa de detenciones por parte de la FDA. Registrar Corp asiste a las compañías a modificar el etiquetado de sus alimentos, bebidas o suplementos alimenticios para cumplir con las regulaciones de la U.S. FDA. Registrar Corp provee de archivos gráficos revisados listos para imprimir y un reporte que detalla las regulaciones, guías de cumplimiento, cartas de advertencia, alertas de importación y otros documentos guía. (Registrocorp, s.f.)

### **3.6 Requisitos de etiquetado, empaque y embalaje**

El organismo que administra los alimentos y medicamentos del estado americano (FDA) tubo nuevos cambios para las etiquetas de alimentos y suplementos alimenticios en el s.f. además se debe tener un conocimiento claro del etiquetado debido a que los errores son la principal causa que han causado detenciones por parte de la FDA. (US FOOD & DRUGS, s.f.)

Los requisitos necesarios de etiquetado y empaque los hemos obtenido de la FDA la misma que está encargada de la seguridad de sustancias añadidas en los alimentos y también regula como se procesan los alimentos envasados y etiquetados.

El producto a exportar debe contar con una etiqueta de información nutricional, la que debe encontrarse en todas la bebidas y alimentos empaquetados, las cuales son encargadas de guiar al consumidor y saber en que afectará tu salud (US FOOD & DRUGS, s.f.)

### 3.6.1 La etiqueta de información nutricional

Los requisitos necesarios que deben estar en la etiqueta nutricional son los siguientes: (US FOOD & DRUGS, s.f.)

1. Tamaño de la porción: Cuantas porciones hay en el paquete y de qué tamaño son, estas pueden ser en porciones familiares, en tazas o en pedazos.
2. Cantidad de Calorías: Cuantas calorías de grasa hay en una porción, así el producto no tenga grasa no significa que este no tenga calorías.
3. Porcentaje de valor diario: Nos indica como los nutrientes en una porción del alimento contribuyen en la dieta diaria total la cual se basa en una dieta diaria de 2000 calorías dependiendo de la actividad física de cada persona.
4. Limite estos nutrientes: Grasas saturadas, grasas trans, colesterol, sodio las cuales pueden causar enfermedades cardiacas
5. Coma bastante estos nutrientes: Fibra, vitaminas, calcio, potasio las cuales nos ayudan a contraer menos enfermedades.

<b>Nutrition Facts</b>	
Serving Size 1/4 Cup (113g)	
Servings Per Container 8	
Amount Per Serving	
<b>Calories</b> 100	Calories from Fat 20
% Daily Value*	
<b>Total Fat</b> 2g	<b>3%</b>
Saturated Fat 1.5g	<b>7%</b>
Trans Fat 0g	
<b>Cholesterol</b> 10mg	<b>3%</b>
<b>Sodium</b> 460mg	<b>19%</b>
<b>Total Carbohydrate</b> 4g	<b>1%</b>
Dietary Fiber 0g	<b>0%</b>
Sugars 4g	
<b>Protein</b> 16g	
Vitamin A 0%	Vitamin C 0%
Calcium 8%	Iron 0%

\* Percent Daily Values are based on a 2,000 calorie diet.

Figura 18. Etiqueta fda

Tomado de U.S FOOD y DRUGS, s.f.

Para el Ecuador el rotulado y etiquetado de alimentos se basa en la Norma Técnica Ecuatoriana INEN 1334 (Rotulado de productos alimenticios para consumo humano), la misma que se aplica a todo producto alimenticio procesado, envasado y empaquetado el cual se ofrece para la venta directa al consumidor. (INEN, s.f.).

Según resolución No. 14 511 del MINISTERIO DE INDUSTRIAS Y PRODUCTIVIDAD, establece el Reglamento Técnico Ecuatoriano 022 con carácter de obligatorio, los requisitos mencionados en el RTE 022 son los siguientes:

- Para el rotulado de los productos alimenticios que son procesados empaquetados y envasados se debe cumplir con los requisitos de la norma técnica ecuatoriana 1334-1 y norma técnica ecuatoriana INEN 1334-2 que se encuentran vigentes además con el Artículo 14 que perteneces a la Ley Orgánica de Defensa al Consumidor.

Los alimentos que son procesados envasados y empaquetados que tienen registro sanitario tienen que cumplir además con:

- La valoración del alimento que es procesado en referencia a los componentes y concentraciones que son permitidas de azúcares, grasas y sal se tiene que referir según lo establecido en la norma técnica.
- Se debe colocar en la etiqueta un sistema gráfico que tenga barras horizontales con colores rojo, amarillo y verde según la concentración de los componentes que tenga el producto alimenticio. (INEN, s.f.)
  - a) En la barra de color rojo deben ir asignados para los componentes de que tengan alto contenido y además debe poseer la frase ALTO en y a continuación el componente.
  - b) En la barra que es de color amarillo estarán asignados los componentes que sean de contenido medio y tendrá esta barra la frase de MEDIO en y a continuación el componente.
  - c) En la barra de color verde según el NTE está asignada para los componentes que sean de bajo contenido y debe poseer la frase BAJO en y a continuación el componente

- El área del gráfico debe estar ubicado en el extremo superior izquierdo del panel principal o panel posterior.
- El sistema gráfico no debe estar oculto por ningún objeto o implemento para el consumo o uso del mismo, o por productos promocionales. (INEN, s.f.)

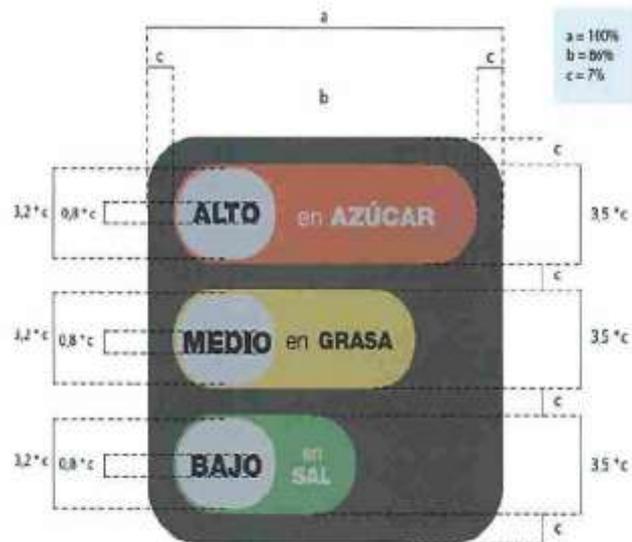


Figura 19. Rotulado

Tomado de Reglamento Técnico Ecuatoriano 022, s.f.



Figura 20. Rotulado 2

Tomado de Reglamento Técnico Ecuatoriano 022,s.f.

### 3.6.2 Empaque y Embalaje

El empaque utilizado para la quinua que se exportara será en fundas de 250 gramos y 400 gramos.



*Figura 21.* Empaque 250 gr  
Tomado de Rapunzel quino rossa, s.f.



*Figura 22.* Empaque 400 gr  
Tomado de Granero del Goloso, s.f.

Con el fin de que esta tenga una mejor presentación al consumidor y sea más atractivo para el mismo ganando así un puesto importante en el mercado demandante.

Para la exportación al granel se utilizarán sacos de 50 kg y 25 kg, en cuanto a los granos, se utilizan esencialmente sacos tejidos con fibras vegetales (yute, algodón) o fibras artificiales (polipropileno).

### 3.7 Análisis de la competencia

Los principales competidores del Ecuador en la exportación de quinua son Perú y Bolivia.

Comercio bilateral entre Estados Unidos de América y Perú

Producto: 100850 Quinua "Chenopodium quinoa"

Tabla 11.

*Comercio bilateral eu - Perú*

Código del producto	Descripción del producto	Estados Unidos de América importa desde Perú									
		Valor en 2007	Valor en 2008	Valor en 2009	Valor en s.f.	Valor en s.f.	Valor en 2012	Valor en 2013	Valor en s.f.	Valor en s.f.	Valor en s.f.
'100850	Quinua "Chenopodium quinoa"	0	0	0	0	0	10360	25696	69553	59600	45217

Adaptado de Cálculos del CCI en estadísticas de US Census Bureau

Comercio bilateral entre Estados Unidos de América y Bolivia

Producto: 100850 Quinua "Chenopodium quinoa"

Tabla 12.

*Comercio bilateral entre e.u – Bolivia*

Código del producto	Descripción del producto	Estados Unidos de América importa desde Bolivia, Estado Plurinacional de									
		Valor en 2007	Valor en 2008	Valor en 2009	Valor en s.f.	Valor en s.f.	Valor en 2012	Valor en 2013	Valor en s.f.	Valor en s.f.	Valor en s.f.
'100850	Quinua "Chenopodium quinoa"	0	0	0	0	0	30334	65822	85337	50529	38585

Tomado de Cálculos del CCI en estadísticas de US Census Bureau

La demanda de la quinua ha ido en aumento en los Estados Unidos por lo cual esto ha causado un exceso de oferta por parte de los países exportadores causando que los precios bajasen, los precios de desmoronaron en un 40 % entre septiembre del s.f. y agosto del s.f. según el informe de julio del Servicio Exterior del Departamento de Agricultura

## 4. Capítulo IV. PROCESO DE EXPORTACIÓN / IMPORTACIÓN

### 4.1 Flujo del proceso de exportación

Las exportaciones en el Ecuador pueden ser realizadas por personas ecuatorianas o extranjeros que sean residentes en el país además pueden realizar este proceso personas naturales o jurídicas. (PROECUADOR, s.f.)



*Figura 23.* Personas que intervienen en una exportación

Tomado de Pro Ecuador, s.f.

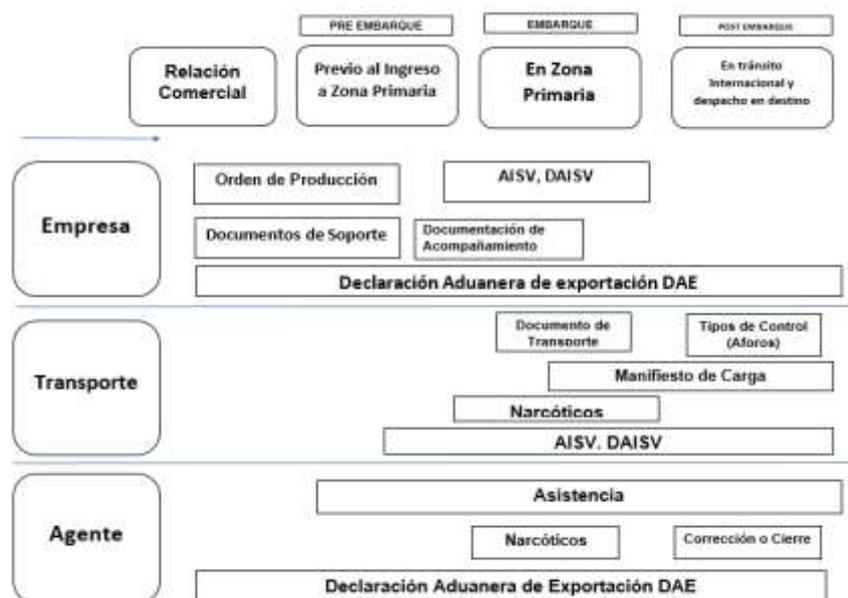


Figura 24. Flugrama de exportación

#### 4.1.1 Proceso de Exportación

Para empezar con la exportación debe darse inicio transmitiendo electrónicamente una Declaración Aduanera de Exportación y cargarla en el sistema de la aduana ECUAPASS, la misma podría ser acompañada por la factura o una factura proforma además con la documentación que se posea previo al embarque, al exportar será notificado el tipo de aforo que fue asignado para el exportador: (SENAE, s.f.)

- Aforo Automático: Cuando sea asignado este tipo de aforo la autorización de salida de la mercancía será inmediato ya para que sea embarcada.
- Aforo Documental: Cuando se haya asignado este tipo de aforo será asignado un funcionario de la Aduana que esté a cargo del trámite al momento que la carga haya sido ingresada a depósito temporal o a zona primaria. Aquí el funcionario se encargará de la revisión de datos electrónicos y documentación digitalizada la misma que se encuentra en el sistema ECUAPASS, se procederá al cierre del mismo si no existieran novedades

- Aforo Físico Intrusivo: se realiza una inspección física para así corroborar con la documentación electrónica y digitalizada que fue enviada a la DAE

Una vez que la DAE haya sido aceptada la mercancía ingresa a Zona Primaria del distrito que se embarca que en nuestra exportación será en Zona Primaria de Tababela, luego de esto debe ingresar a los depósitos temporales y registrar la mercancía después almacenar previo a la exportación. (SENAE, s.f.)

## 4.2 Requisitos y tramites de exportación

### 4.2.1 Requisitos para ser exportador en el Ecuador:

1. Poseer el Registro único del contribuyente RUC que otorga el Servicio de Rentas Internas.
2. Obtener el Token o certificado de firma digital otorgado por el Banco Central o Security Data
3. Registrarse como exportador en la página del ECUAPASS.

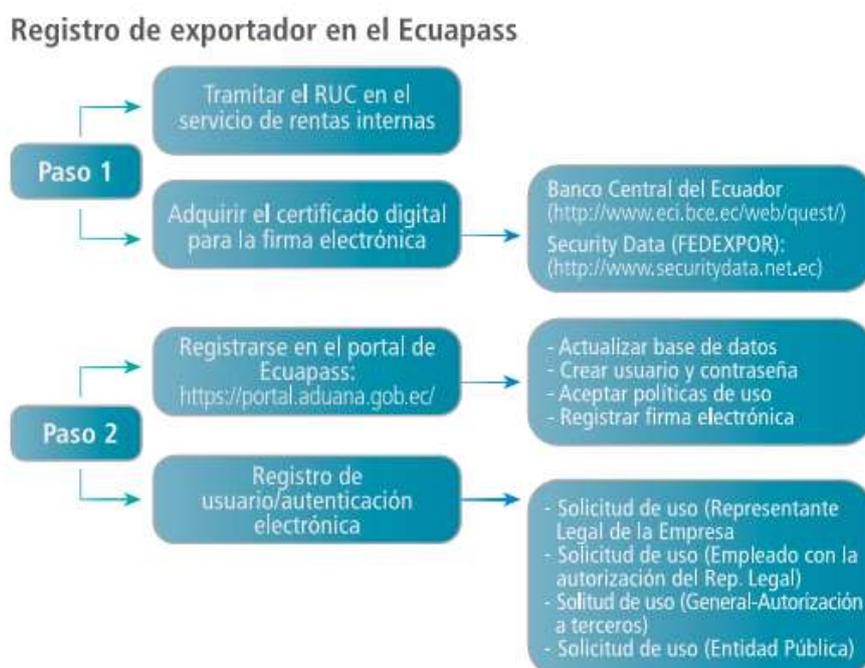


Figura 25. Registro del exportador

Tomado de Proecuador, s.f.

#### **4.2.2 Documentación previa al embarque**

También conocida como etapa de Pre-Embarque, da inicio con la transmisión de una DAE2 al sistema ECUAPASS la misma puede ser acompañada por una factura comercial o una factura proforma, lista de empaque y autorizaciones previas, cuando el caso lo amerite es necesario contratar un agente de aduana dependiendo del tamaño de la empresa que va a exportar y de la actividad económica a la que se dedica con el fin de que lo asesore sin tener obligación de contratarlo. (PROEcuador, s.f.)

- Factura Comercial o Factura Proforma
- Packing list (Lista de Empaque)
- Autorizaciones Previas en caso de ser necesarias.
- Certificado de Origen, este documento es importante cuando se exportará a aquellos países con los que se tienen acuerdos comerciales, como los que conforman la CAN (Comunidad Andina de Naciones), ALADI (Asociación Latinoamericana de integración), etc.

Para exportar Quinua Orgánica es importante contar con la documentación necesaria que solicita el país al cual se va a enviar de forma legal la mercancía, una vez que hayamos cumplido con el registro como exportador se debe presentar los siguientes documentos o permisos.

#### **4.2.3 Requisitos para exportar productos orgánicos**

Como primer paso se debe solicitar el registro de operador. Agrocalidad tiene como registro a los siguientes operadores:

- Registro de Operador Orgánico (Productor)
- Registro de Operador Orgánico (Procesadora, Comercializador)
- Registro de Recolector Silvestre
- Registro de Inspector

---

<sup>2</sup> DAE: Declaración Aduanera de Exportación

- Registro de Agencia Certificadora

Luego de esto se debe aprobar el registro, Agrocalidad se encarga de aprobar o rechazar según la información que haya sido detallada en el registro esta aprobación será realizada en un plazo de 30 días según la norma vigente.

Como tercer y último paso se debe obtener una Certificación, este último proceso involucra una inspección y aprobación del establecimiento por parte de una de las certificadoras autorizadas por Agrocalidad en todo el país. (PROECUADOR, s.f.)

#### **4.2.4 Permisos**

##### **4.2.4.1 Permisos Origen**

###### **4.2.4.1.1 Permisos Fitosanitarios**

Este tipo de permiso tiene como fin controlar el material vegetal de propagación y viveros el estado fitosanitario de plantas y productos vegetales, los mismos que circulan en territorio nacional o tienen como destino ingresar al país, con el fin de evitar la propagación de plagas y así mismo poder erradicar las mismas. Debe solicitarse como máximo dos días antes de que sean despachadas las mercancías. Después de haber obtenido el Registro en Agrocalidad, solicitamos una inspección o pre inspección. (PROECUADOR, s.f.)

###### **4.2.4.1.2 RUC**

Este es el primer paso para ser identificados como ciudadanos frente a la administración tributaria y este corresponde a un número de identificación para personas naturales y sociedades que realicen actividades económicas. (SRI, s.f.)

Este número está compuesto por trece números y su composición varía según el tipo de Contribuyente, este registra información relativa al contribuyente:

- Dirección de la Matriz y sus establecimientos
- Actividad económica
- Descripción de las actividades económicas que lleva a cabo
- Obligaciones tributarias que se derivan de sus actividades económicas.

#### **4.2.4.1.3 Registro como operador de exportación en Agrocalidad**

Se puede solicitar en la página web de Agrocalidad el registro como:

- Exportador
- Productor
- Productor – Exportador
- Exportador, Comercializador

Para nuestra exportación solicitaremos Exportador, Comercializador. Una vez realizado el primer paso se procede a la realización de la inspección por un auditor de Agrocalidad. (PROEcuador, s.f.)

#### **4.2.4.2 Permisos en Destino**

##### **4.2.4.2.1 Permiso APHIS (Animal and Plants Health Inspection Service)**

Este tipo de permiso es aplicado por la Oficina de Aduanas y Protección Fronteriza del Departamento de Seguridad Nacional de los EE.UU en los puertos de ingreso, los encargados de inspeccionar este tipo de mercancías son especialistas en agricultura los mismos que se aseguran que todos ellos estén acompañados de permisos y certificados fitosanitarios con el fin de que las mercancías hayan sido embarcadas sin que se hayan encontrado plagas ni enfermedades relevantes. (APHIS, s.f.)

### 4.2.5 Cotización de exportación

En este documento se establecen las obligaciones y derechos que tiene el vendedor como el comprador con el fin de que se evite riesgos en las operaciones de exportación entre el comprador y el vendedor.

La cotización debe contar con lo siguiente:

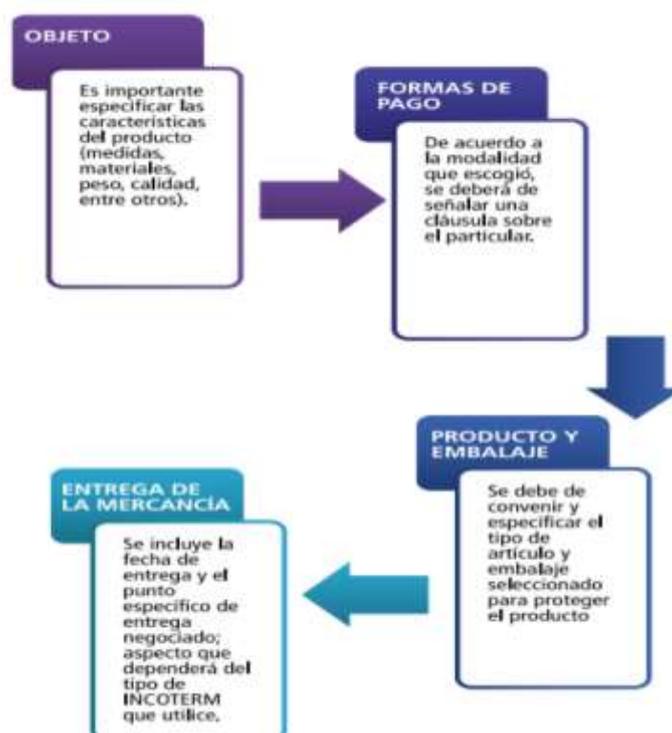


Figura 26. Cotización requisitos

Tomado de Proecuador, s.f.

### 4.2.6 Declaración Aduanera de Exportación

Esta no es solo una intención de embarque más bien es una declaración en la cual se crea un vínculo legal sobre las obligaciones que se deben cumplir con el Servicio Nacional de Aduana del Ecuador por parte del exportador o la persona a declarar. (PROECUADOR, s.f.)

Los siguientes datos serán consignados en la DAE:

- Exportador o persona declarante
- Descripción de las mercancías por ítem en la factura

- Datos del consignatario
- Destino al que se dirigirá la carga
- Cantidades que se van a exportar
- El peso de las mercancías y demás datos relativos a la mercancía

Los documentos digitales en el sistema Ecuapass que acompañan a la DAE son:

- Factura comercial original
- Autorizaciones previas cuando el caso amerite de las mismas
- Certificado de Origen cuando lo amerite el caso

#### 4.2.7 Factura Comercial De Exportación

Es el documento que el vendedor extiende a favor de un importador, debe estar ajustado a normas internacionales por lo cual este es un documento básico y necesario para realizar el proceso de exportación, este documento tiene como fin calcular los derechos arancelarios en el país de destino así mismo debe contener el incoterm en el cual fue realizada la negociación. (SENAE, s.f.)

#### 4.3 Incoterm seleccionado

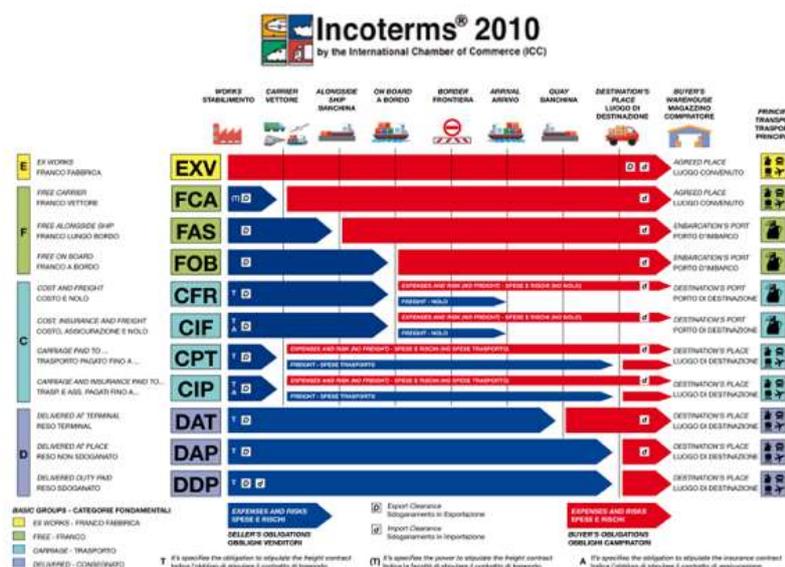


Figura 27. Incoterms cci

Tomado de Sepehr Group, s.f.

Los incoterms son reglas internacionales para interpretar términos comerciales que son habituales en las actividades de importación y exportación a nivel mundial, sirven como estandarización de prácticas y terminología, para disminuir los litigios.

Para nuestra exportación tomaremos en cuenta la edición 2010 que fue publicada por la Cámara de Comercio Internacional en su libro Reglas CCI para la interpretación de términos comerciales nacionales e internacionales.

Los incoterms quedan divididos de la siguiente manera:

Cualquier modo o multimodal		Transporte marítimo	
<b>EXW</b>	<i>EX WORKS</i>		
<b>FCA</b>	<i>FREE CARRIER</i>	<b>FAS</b>	<i>FREE ALONGSIDE SHIP</i>
		<b>FOB</b>	<i>FREE ON BOARD</i>
<b>CPT</b>	<i>CARRIAGE PAID TO</i>	<b>CFR</b>	<i>COST AND FREIGHT</i>
<b>CIP</b>	<i>CARRIAGE AND INSURANCE PAID TO</i>	<b>CIF</b>	<i>COST, INSURANCE AND FREIGHT</i>
<b>DAT</b>	<i>DELIVERED AT TERMINAL</i>		
<b>DAP</b>	<i>DELIVERED AT PLACE</i>		
<b>DDP</b>	<i>DELIVERED DUTY PAID</i>		

Figura 28. Clasificación incoterms

Tomado de Incoterms s.f.

El incoterm seleccionado para nuestra exportación será FCA (FREE CARRIER / Franco – Transportista, punto de entrega convenido).

FCA es un incoterm multimodal debido a que puede emplearse en más de una forma de transporte.

Este incoterm nos quiere decir que la empresa que vende la mercancía entregará la mercancía a otra persona o al porteador que haya sido designado por la empresa que va a importar desde los Estados Unidos, es muy importante es-

pecificar y dejar tan claro el lugar de entrega designado por las partes ya que el riesgo se transmitirá al comprador en el lugar en el que se entregará las mercancías.

El documento de entrega en FCA puede ser un recibo

El porteador a los efectos de los incoterms s.f. determinados por la Cámara de Comercio Internacional es la parte con quien se contrata el transporte.

#### **4.4 Transporte**

El transporte elegido para nuestra exportación será vía aérea debido a que el tiempo de llegada será menor que en marítimo. Una vez que se haya entregado la mercancía a la aerolínea esta se encargará del envío hacia los Estados Unidos, de realizar la paletización de las cajas que portan las fundas de quinua que pesan 26,5 kg por cada caja, por lo general este tipo de transporte es utilizado cuando son travesías intercontinentales además se caracteriza por su rapidez, seguridad, facilidad de control y seguimiento. Resulta ser el medio ideal para hacer envíos urgentes sobre todo para mercancías perecederas, el documento fundamental en este tipo de transporte es AIR WAY BILL también conocida como guía aérea. (TibaMexico, s.f.)

#### 4.4.1 Logística y transporte



Figura 29. Proceso de logística internacional

Tomado de Comercio Internacional para Pymes, s.f.

##### 4.4.1.1 Tarifas de Embarques Aéreos

La aerolínea seleccionada es United Airlines, y sus valores son:

- 130,00 USD Flete Aéreo
- Pasado los 100 kg, la aerolínea cobra 1.55 USD por cada kilogramo que se va a exportar.

Tabla 13.

##### Proforma aerolínea

No. Of Pieces	GROSS WEIGHT	Kg Lb	CHARGABLE WEIGHT	RATE CHARGE	TOTAL
5	128	kg	133	1,55	206,15

PREPAID
206,15

AWB	15,00
FEC	10,00

Total Order Charges Due Carrier	25,00
<b>TOTAL PREPAID</b>	231,15

#### 4.4.1.2 Transporte de la Quinua Hacia los Estados Unidos

El transporte elegido para transportar la quinua hacia los Estados Unidos será vía aérea.

Ruta: UIO – MIAMI

Modalidad de Transporte: Aéreo

Peso Bruto (Gross): 128 Kg

Tabla 14.

*Peso bruto*

cajas por pallet	5	128000	gramos	128	Kg
cada caja	64	25600	gramos	25,6	Kg

Tabla 15.

*Peso Volumétrico: 133.33 m3*

	TOTAL	PESO	
CAJAS	5	128	KG

LARGO	ANCHO	ALTO	/6000
100	20	80	

L*A*H	
160000	26,67

	* C. total de cajas	Resultado
26,67	5	133,35

Peso Volumetrico Total
133 m3

Dimensiones bultos: 80cm \* 20 cm \* 100 cm c/caja

Bultos: En el cubicaje realizado se determino que serán 5 cajas las que se exportarán a los Estados Unidos debido a que en una caja entran 64 fundas de 400 gr, y el total del pedido es de 320.

Detalle Mercancía a exportar: Quinua Orgánica

#### 4.4.1.3 Transporte de la Quinua Interno

El transporte de las mercancías será interno ya que se entregará en las instalaciones de la naviera por el incoterm seleccionado este será por vía terrestre, saliendo del Chimborazo y llegará a las bodegas de exportación (Novacargo), en la cual recibirán la carga para luego proceder al flete internacional esto ya corre por cuenta del comprador.

#### 4.4.1.4 Paletización

Pallet

También conocida como paleta este tiene como finalidad ser base para el almacenamiento, el manejo, el transporte de mercancías y cargas.

Paletizar

Es el proceso de agrupar cierta cantidad de mercancías sobre un pallet con el fin de conformar una sola unidad que sea manejable y pueda ser transportada y almacenada con el mínimo esfuerzo posible y que se realice en una sola operación.

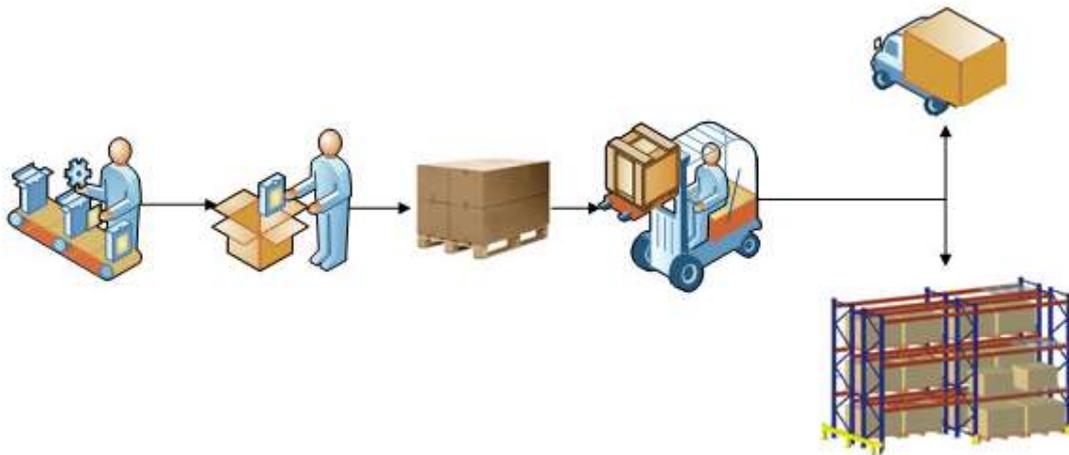


Figura 30. Proceso de logística

Tomado de Ingeniería Industrial Online, s.f.

#### 4.4.1.5 Cubicaje

Para el cubicaje de nuestra mercadería utilizaremos un tipo de caja:

Producto: Quinoa Orgánica

Peso: 400 gramos

H: 25 cm

A: 5 cm

L: 20cm



Figura 31. Empaque quinua 400 gr.

Caja 1

H:  $100 \text{ cm} / 25 \text{ cm} = 4$

A:  $20 \text{ cm} / 5 \text{ cm} = 4$

L:  $80 \text{ cm} / 20 \text{ cm} = 4$

Total

$4 * 4 * 4 = 64$

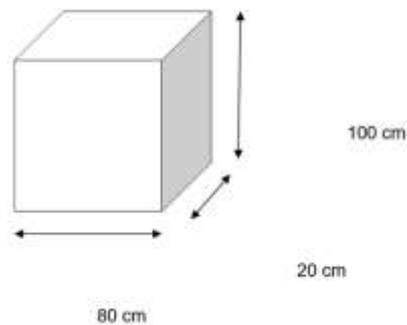


Figura 32. Dimencion caja para exportación

Como conclusión podemos determinar que en la caja podemos transportar 64 fundas de quinua orgánica de 400 gramos dándonos como total de 25 600 gramos esto es equivalente a 25,6 Kg.

El pedido del comprador en los Estados Unidos es de 320 fundas de 400 gramos que nos daría como total de 2000 Kg, dándonos como total de 79 cajas totales 78 completas de 64 productos y la última con el restante que serían 8 completando así el pedido completo.

Tabla 16.

*Palletizacion*

DIMENSIONES DEL EMPAQUE Y EMBALAJE DEL PRODUCTO			
MEDIDAS	LARGO	ANCHO	ALTO
	80 cm	20 cm	100 cm
PESO	25 600 gramos (25.6 KG)		

DIMENSIONES DEL PALLET			
MEDIDAS	LARGO	ANCHO	ALTO
	1,2	1	2,15

$$\text{Largo} = \frac{\text{largo pallet}}{\text{largo caja}}$$

$$\text{Ancho} = \frac{\text{ancho pallet}}{\text{ancho caja}}$$

$$\text{Largo} = \frac{1,2}{0,8}$$

$$\text{Ancho} = \frac{1}{0,2}$$

$$\text{Largo} = 1,50$$

$$\text{Ancho} = 5,0$$

$$\text{BASE} = (\text{largo} * \text{ancho})$$

$$\text{BASE} = 1,50 * 5,0$$

$$\text{BASE} = 7,50 \quad 7$$

$$\text{ALTP1} = (\text{Alto avion} - \text{alt pallet})$$

$$\text{ALTP2} = \frac{\text{AltP1}}{\text{alto caja}}$$

$$\text{ALTP1} = 2,40 - 0,15$$

$$\text{ALTP1} = 2,25$$

$$\text{ALTP2} = \frac{2,25}{1}$$

$$\text{ALTO DE LA PILA} = 2,250 \quad 2$$

CAJAS                    2 HACIA ARRIBA  
5                    128 KG

ALTURA CAJAS	2
ALTURA PALET	0,15
ALTO TOTAL	2,15

#### 4.4.1.6 Costos

Tabla 17.

##### *Costos*

Descripción Mercancía	V. Unitario	Unidades	V. Total Caja	V. Total a Ex- portar
Quinoa Orgánica 400 gr	1, 50 \$	64 por caja 320 Total	96,00 \$	480, 00 \$

Tabla 18.

##### *Valor a declarar*

Valor de la Mercancías	480, 00 \$
Flete Interno	200,00 \$
Montacargas	60,00 \$
Total	740,00 \$
Flete Internacional	231,15 \$
Margen de Utilidad de 25 %	195, 00 \$
Valor total costo de venta DAE	1166,15 \$

El transporte interno va desde Chimborazo hasta Tababela, el valor total a declarar en la DAE es de 1166,15 USD.

## **5. CONCLUSIONES Y RECOMENDACIONES**

### **5.1 Conclusiones**

Mediante la investigación realizada hemos llegado a la conclusión de que a pesar de que el Ecuador cuenta con un buen producto, las faltas de tratados internacionales nos colocan por debajo de la competencia, además de debe acotar a esto que existe facilidad para adquirir información de cómo exportar tanto en la página web del SENA E como en la de Pro Ecuador, información relevante en el momento de exportar mercancías de manera legal a otro país.

Además, se concluyó que para la primera exportación sí se debe contratar un agente de aduana como guía para poder exportar de manera correcta cumpliendo así con todos los requerimientos que tiene el país que será destino de nuestras mercancías.

### **5.2 Recomendaciones**

Es primordial recomendar al gobierno ecuatoriano poner más atención al sector exportador debido a que existen nichos de mercado que pueden ser cubiertos por el Ecuador debido a que posee una diversidad climática beneficiosa a la hora de obtener productos como granos, vegetales, hortalizas, flores además sería muy importante que el Ecuador tuviera acceso a un tratado de libre comercio con Estados Unidos que nos ubique a la par con los países competidores y así tener una mejor posición en el mercado.

Sería relevante también el apoyo a los productores y a comerciantes con la finalidad de que sus empresas puedan tener una visión de crecimiento más concreta.

## REFERENCIAS

- America economia. (s.f.). Estados Unidos tiene un apetito por la quinua de Bolivia, Perú y Ecuador. Recuperado el 11 de abril de 2017 de <http://www.americaeconomia.com/negocios-industrias/estados-unidos-tiene-un-apetito-por-la-quinua-de-bolivia-peru-y-ecuador>
- APHIS. (s.f.). Importación de alimentos y productos agrícolas en los Estados Unidos. Recuperado el 15 de abril de 2017, de [https://www.aphis.usda.gov/publications/plant\\_health/2012/importing\\_food\\_spanish.pdf](https://www.aphis.usda.gov/publications/plant_health/2012/importing_food_spanish.pdf)
- Gottau, G. (s.f.). Todo sobre la quinua: propiedades, beneficios y su uso en la cocina. Recuperado el 05 de abril de 2017 de <https://www.vitonica.com/alimentos/todo-sobre-la-quinua-propiedades-beneficios-y-su-uso-en-la-cocina>
- INIAP. (s.f.). Manual Agrícola de Granos Andinos: Chocho, quinua, amaranto y ataco. Recuperado el 17 de abril de 2017, de s.f.: <http://www.iniap.gob.ec/nsite/images/documentos/MANUAL%20AGRICOLA%20GRANOS%20ANDINOS%202012.pdf>
- INIAP. (s.f.). Variedad mejorada de quinua de bajo contenido de saponina. Recuperado el 05 de abril de 2017 de <http://repositorio.iniap.gob.ec/bitstream/41000/2639/1/iniapscpl345.pdf>
- INIAP. (s.f.). Manual agrícola de granos andinos. Recuperado el 01 de abril de 2017, de <http://www.iniap.gob.ec/nsite/images/documentos/MANUAL%20AGRICOLA%20GRANOS%20ANDINOS%202012.pdf>
- Orlandosentinel. (s.f.). Estadounidenses empiezan a cultivar quinua. Recuperado el 18 de abril de 2017, de <http://www.orlandosentinel.com/elsentinel/negocios/os-es-eeuu-quinua-cultivar-economia-20161008-story.html>

- Proecuador. (s.f.). Guía de exportador. Recuperado el 16 de abril de 2017, de <http://www.proecuador.gob.ec/wp-content/uploads/2014/11/GuiaExportador.pdf>
- Proecuador. (s.f.). Requisitos para Exportar Productos Orgánicos. Recuperado el 08 de abril de 2017, de <http://www.proecuador.gob.ec/pubs/requisitos-para-exportar-productos-organicos/>
- Proecuador. (s.f.). Perfil de quinua y elaboración en Estados Unidos. Recuperado el 11 de abril de 2017, de [http://www.Proecuador.gob.ec/wp-content/uplads/s.f./02PROECU\\_QUINUA\\_ESTADOS-UNIDOS.pdf](http://www.Proecuador.gob.ec/wp-content/uplads/s.f./02PROECU_QUINUA_ESTADOS-UNIDOS.pdf)
- Proecuador. (s.f.). Análisis sectorial. Recuperado el 01 de abril de 2017, de PROECUDOR: <http://www.Proecuador.gob.ec/pubs/perfil-de-quinua-s.f./>
- Registrocorp. (s.f.). Alimentos y bebidas. Recuperado el 28 de abril de 2017, de <https://www.registrarcorp.com/fda-food/>
- SENAE. (s.f.). Para exportar. Recuperado el 11 de abril de 2017, de <https://www.aduana.gob.ec/para-exportar/>
- SRI. (s.f.). Optención del RUC. Recuperado el 11 de abril de 2017, de <http://www.sri.gob.ec/web/10138/92>
- TibaMexico. (s.f.). Logística y transporte. Recuperado el 09 de abril de 2017, de <http://www.tibagroup.com/mx/transporte-internacional-de-mercancias>
- US FOOD & DRUGS. (s.f.). Cómo usar la etiqueta de información nutricional. Recuperado el 21 de abril de 2017, de <https://www.fda.gov/Food/IngredientsPackagingLabeling/LabelingNutrition/ucm268173.htm>
- Vitonica. (s.f.). Todo sobre la Quinoa propiedades y beneficios. Recuperado el abril 10 de 2017, de <https://www.vitonica.com/alimentos/todo-sobre-la-quinua-propiedades-beneficios-y-su-uso-en-la-cocina>

## **ANEXOS**

## Anexo 1. Factura Comercial - Ejemplo

### Ejemplo de factura comercial

<b>EMPRESA EXPORTADORA</b> Dirección:..... Calle Sur e Intersección Teléfono/Fax:.....593-4-2597900 E-mail:..... <a href="mailto:exportadora@ecuador.com.ec">exportadora@ecuador.com.ec</a>		RUC: 120244753001 <hr/> <b>FACTURA</b> <hr/> Mercado Exportación		
Señores: EMPRESA IMPORTADORA:.. GLORI S.A. Dirección:..... VIII / SAN MARTIN Atención:..... SR. CÉSAR ZAMORA INVOICE (FACTURA COMERCIAL)N°.....001002004954		Nombre de Contacto:..... SR. CÉSAR ZAMORA Nuestra referencia:..... N° de cliente:..... 15160 N° Orden de pedido:..... P/O 720		
La mercancía ha sido enviada en: Dimensiones de Embalaje: Fecha:..... Enero / 2013 Peso Bruto: 1,616,25 KG Peso Neto: 1,526,35 KG Marcas: SIN MARCA Vía: MARÍTIMO País de origen: ECUADOR				
PARTIDA ARANCELARIA			VALOR	
DESCRIPCIÓN	CANTIDAD	UNITARIO	TOTAL	
1604.14.00	ATÚN EN CONSERVAS	67,500 UNDS	US\$ 0,50	US\$ 33,750,00
INCOTERM: FOB			TOTAL FACTURADO: US\$ 33,750,00	

Tomado de Pro Ecuador, s.f.

- Packing list (Lista de Empaque)

## Ejemplo de Packing List

### Ejemplo de lista de empaque

LOGO DE LA EMPRESA EXPORTADORA				
<b>EMPRESA EXPORTADORA</b>				
Dirección:.....Calle Sur e Intersección				
Teléfono/Fax:.....593-4-2597980				
E-mail:..... <a href="mailto:exportadora@ecuador.com.ec">exportadora@ecuador.com.ec</a>				
<b>COMPRADOR</b>				
Dirección:.....VIII / SAN MARTIN				
Teléfono/Fax:.....(11)123-45678				
E-mail:..... <a href="mailto:smartin@gloriosa.com">smartin@gloriosa.com</a>				
<b>DETALLE DEL EMBALAJE</b>				
N° DE BULTO	DESCRIPCIÓN DE LA MERCADERÍA	CANTIDAD	KILOS	
			NETO	BRUTO
001	MERCADERÍA CLASE A	100 UNIDADES	50	70
002	MERCADERÍA CLASE B	200 UNIDADES	100	120
003	MERCADERÍA CLASE C	300 UNIDADES	150	170
TOTAL: 3 BULTOS		600 UNIDADES	300	360
MARCAS:	SIN MARCAS			
EMBALAJE:	3 PALETAS			
VÍA:	MARÍTIMO			
FACTURA COMERCIAL:	001-002-00000XXXX			

Tomado de Pro Ecuador, s.f.

- Autorizaciones Previas en caso de ser Necesarias.
- Certificado de Origen, este documento es importante cuando se exportará a aquellos países que conformen la CAN (Comunidad Andina de Naciones) o ALADI (Asociación Latinoamericana de integración).

# Ejemplo de Certificado de Origen



Ministerio de Industrias y Productividad

COMUNIDAD ANDINA  
 CERTIFICADO DE ORIGEN  
 ASOCIACION LATINOAMERICANA DE INTEGRACION  
 ASSOCIAÇÃO LATINO-AMERICANA DE INTEGRAÇÃO

N° del Certificado  
 1493605920L00000023P

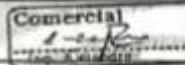
PAIS EXPORTADOR : ECUADOR		PAIS IMPORTADOR : PERU
N° de Orden (1)	NANDA	DENOMINACIÓN DE LAS MERCADERIAS
2	2710193400	GRASA CHASIS AMBAR
1	2710193400	GRASA CHASIS ROJA
3	2710193400	GRASA CHASIS NEGRA

DECLARACION DE ORIGEN

DECLARAMOS que las mercaderías indicadas en el presente formulario, correspondientes a la Factura Comercial No. [001-001-00000278] cumplen con lo establecido en las normas de origen del Acuerdo (2) DE CARTAGENA de conformidad con el siguiente desglose:

N° de Orden	NORMAS (2)
2	Decision 416, Capítulo II, Artículo 2, Límite D)
1	Decision 416, Capítulo II, Artículo 2, Límite D)
3	Decision 416, Capítulo II, Artículo 2, Límite D)

FECHA: 10 JUNIO 2013  
 RAZON SOCIAL: Empresa Exportadora S.A.  
 Sello y firma del exportador o productor



OBSERVACIONES:

CERTIFICACION DE ORIGEN

Certifico la veracidad de la presente declaración, que sello y firmo en la ciudad de QUITO, ECUADOR, a las 10:00 horas de la mañana del 2013.

*Victor Beale Alvarado*  
 ANALISTA

Nombre, sello y firma de la Unidad Certificadora

- NOTAS: (1) Esta columna indica el orden en que se detallan las mercaderías correspondientes al presente certificado. En caso de ser ineficiente, se comienza la individualización de las mercaderías en ejemplares sucesivos de este certificado, numerados consecutivamente.  
 (2) Especificar si se trata de un Acuerdo de Alcance Regional Plurilateral, indicando número de registro.  
 (3) En este rubro, se indicará la norma de origen que cumple cada mercadería individualizada por su número de orden.  
 - El formulario no podrá presentar raspaduras, tachaduras o correcciones.

Tomado de Pro Ecuador, s.f.