



FACULTAD DE CIENCIAS ECONÓMICAS Y ADMINISTRATIVAS

”EXPORTACIÓN DE ACEITE DE PALMA AFRICANA DESDE SAN LORENZO
PROVINCIA ESMERALDAS- ECUADOR HACIA EL MERCADO PARÁ-
BRASIL”

“Trabajo de Titulación presentado en conformidad a los requisitos establecidos
para optar por el título de Tecnólogo en Exportaciones e Importaciones”.

Profesor Guía

Ing. Roberto López

Autor

Cesar Leónidas Tapia Panamá

Año

2014

DECLARACIÓN DEL PROFESOR GUÍA

“Declaro haber dirigido este trabajo a través de reuniones periódicas con el estudiante orientando sus conocimientos para el adecuado desarrollo del tema escogido y dando cumplimiento a todas las disposiciones vigentes que regulan los Trabajos de Titulación”

Roberto G. López Z.
Ingeniero Comercial
CI 171139231-4

DECLARACION DE AUTORIA DEL ESTUDIANTE

“Declaro que este trabajo es original, de mi autoría que se han citado las fuentes correspondientes y que su ejecución se respetaron las disposiciones legales que protegen los derechos de autor vigentes”

Cesar Leónidas Tapia Panamá
C.I:1722958210

AGRADECIMIENTOS

Agradezco a Dios, por la vida y por el apoyo incondicional que a pesar de mis Equivocaciones siempre ha sido fiel, agradezco a mis maestros de Universidad que me han logrado compartido su valioso conocimiento, y en Especial doy las gracias a mi tutor de tesis Ing., Roberto López por ser una excelente profesional y un gran ser humano.

DEDICATORIA

Dedico esta tesis, a mis padres que con su amor, esfuerzo y apoyo, lograron plantar un ejemplo en mí.

Dedico también a mi amada esposa y su familia, que llegaron en el momento perfecto de mi vida para hacerla aún más feliz y formar una nueva Institución.

RESUMEN

El presente trabajo de titulación detalla el proceso para la exportación de aceite de palma africana hacia el mercado Brasileño desde, la provincia de Santo Domingo de los Tsachilas, se propuso el tema debido que, actualmente en el Ecuador existe muy buen cultivo de la planta de palma africana, en los últimos años se ha desarrollado su cultivo de manera rápida, y por consecuencia sus productos derivados también han incrementado su demanda, así es como el aceite de palma africana ha sido visto como una materia prima muy eficiente, debido que tiene un sinnúmeros de usos, y para este caso se lo está utilizando para la elaboración del biocombustible. En la actualidad existe una tendencia a nivel mundial de cuidar o preservar el medio ambiente, por lo cual el biocombustible, es un producto que esta con una proyección muy elevada de consumo, sobretodo en la industria automotriz, y también toda maquinaria liviana o pesada que utilice el diesel convencional, el cual será reemplazado por el biodiesel.

A partir de este estudio, podremos identificar cual es la producción real en el Ecuador del aceite de palma africana, los diferentes usos, características, precios en el mercado internacional, y sobretodo adentrarnos y conocer el correcto proceso de exportación para el producto indicado.

ABSTRACT

This paper details the process of certification for palm oil export to the Brazilian market from the province of Santo Domingo de los Tsáchilas, because the subject was proposed that in Ecuador there is currently very good crop plant African palm, in recent years its cultivation has developed quickly, and consequently derived products have also increased their demand, this is how palm oil has been seen as a very efficient raw material, because it has as numerous uses, and for this case it is being used for biofuel production. Currently there is a worldwide trend to care or preserve the environment, so the biofuel, is a product that is a very high consumption projection, especially in the automotive industry, and all light or heavy machinery use conventional diesel, which will be replaced by biodiesel.

From this study, we identify which is the actual production in Ecuador palm oil, different uses, features, prices in the international market, and above all get into and learn the proper export process for the right product.

ÍNDICE

CAPITULO I	1
1. INVESTIGACIÓN DEL PROYECTO	1
1.1 Introducción	1
1.2 Planteamiento del problema	1
1.2.1 Delimitación del problema	1
1.2.2 Definición del problema	2
1.3 Pregunta de investigación	2
1.4 Objetivos	2
1.4.1 Objetivos Generales	2
1.4.2 Objetivos Específicos	2
1.5 Formulación de Hipótesis	3
1.6 Justificación	3
1.7 Marco teórico	3
1.8 Metodología Empleada	5
CAPITULO II	7
2. EL ACEITE DE PALMA AFRICANA EN EL ECUADOR ..	7
2.1 Características y utilización del aceite de palma africana en el Ecuador	7
2.1.1 Características del aceite de palma africana	7
2.1.2 Proceso de extracción del aceite desde el fruto de la palma africana	8
2.1.3 Utilización del aceite de palma africana	8
2.2 Determinación del código arancelario	9
2.2.1 Base legal de la clasificación arancelaria a exportarse	9
2.2.2 Subpartida arancelaria Ecuador	9
2.2.3 Subpartida arancelaria Brasil	11

2.3	Producción del aceite de palma africana en el Ecuador	12
2.3.1	Producción nacional de aceite de palma africana.....	12
2.3.2	Estacionalidad del producto.	13
2.4	Exportación del aceite de palma africana desde Ecuador....	13
2.4.1	Exportación 10 últimos años del aceite de palma desde Ecuador al mundo.....	13
2.4.2	Exportación del aceite de palma africana desde Ecuador para América latina.	14
2.4.3	Exportación del aceite de palma africana desde Ecuador hacia principales mercados internacionales.	14
2.4.4	Exportación del aceite de palma africana desde Ecuador para Brasil.....	15
2.5	Precios de exportación del aceite de palma africana a Brasil.....	15
2.6	Principales exportadores de aceite de palma africana en el Ecuador.....	17
2.7	Determinación del proveedor para la exportación a Brasil...	17
2.8	Ubicación del proveedor.....	18
CAPITULO III		19
3.	ANÁLISIS DEL MERCADO BRASILEIRO.....	19
3.1	Importación de aceite de palma africana desde el mundo a Brasil	19
3.2	Importación de aceite de palma africana desde el continente Americano a Brasil	19
3.3	Importación del aceite de palma africana desde Brasil de los principales mercados internacionales.	20
3.3.1	Importaciones de aceite de palma africana desde Ecuador a Brasil	20

3.4	Acuerdos preferenciales entre Ecuador y Brasil.....	20
3.5	Barreras arancelarias y no arancelarias en Brasil.....	22
3.5.1	Barreras arancelarias.....	22
3.5.2	Barreras no arancelarias.....	23
3.6	Normas de etiquetado, empaque, embalaje.....	25
3.6.1	Etiquetado.....	25
3.6.2	Empaque.....	27
3.6.3	Embalaje.....	27
CAPITULO IV.....		28
4.	LA LOGÍSTICA DE EXPORTACIONES.....	28
4.1	Flujograma del proceso de exportación del aceite de palma africana.....	28
4.1.1	Flujograma de la declaración de la exportación en el nuevo sistema de Aduana del Ecuador “Ecuapass”.....	29
4.2	Documentos necesarios para la exportación de aceite de palma africana.....	31
4.2.1	Requisitos para registrarse como exportador en el nuevo sistema “ECUAPASS”.....	33
4.3	Permisos para la exportación de aceite de palma africana..	34
4.3.1	Determinación de la cantidad a exportar.....	36
4.3.2	Cubicaje.....	36
4.3.3	Medio de transporte.....	41
4.3.4	Tiempos empleados del medio de transporte hacia Brasil	42
4.3.5	Tiempos empleados del medio de transporte nueva ruta	43
4.3.6	Costos de transporte de exportación.	44
4.3.7	Incoterms.....	45

4.3.8 Elección de la logística de exportación del aceite de palma africana	47
4.3.9 Costos totales de exportación del aceite de palma africana	48
4.3.10 Tiempos empleados para la exportación	49
CAPÍTULO V	51
5. CONCLUSIONES Y RECOMENDACIONES.....	51
5.1 Análisis del cumplimiento de los Objetivos planteados	51
5.2 Comprobación de la hipótesis planteada	51
5.3 Recomendaciones.....	52
REFERENCIAS	53
ANEXOS.....	54

CAPITULO I

1. INVESTIGACIÓN DEL PROYECTO

1.1 Introducción

En los últimos años Ecuador ha mostrado un incremento muy atractivo en la producción de aceite de palma africana, alrededor de todo el mundo este producto es utilizados como materia prima para la elaboración de un sinnúmero de productos derivados, debido que por su composición química se han determinado variedad de usos como lo es en la industria cosmetológica, alimenticia, y hasta para la elaboración de Biocombustible.

El biodiesel convencional es un derivado del petróleo, producto que a su vez es considerado como no renovable, por lo cual este no tendrá una producción más allá del año 2037. lo cual conlleva a buscar nuevas alternativas para la elaboración de biodiesel indispensable para la movilidad de los vehículos con motor antes mencionados. Roberto Canogar (diciembre2012) Recuperado http://www.terra.org/data/acaba_petroleo.pdf).

Al mismo tiempo que se ha incrementado la producción de este aceite, las ventas internacionales o exportaciones han sido muy consecutivas, ya que la mayoría no es consumido internamente sino enviado al exterior.

Por ello el Ecuador ha brindado facilidades para mejorar el proceso y logístico y de aduanas que son piezas fundamentales para tener éxito en una negociación.

1.2 Planteamiento del problema

1.2.1 Delimitación del problema

La presente exportación tiene como primera instancia la recolección del aceite de palma en la extractora elegida, desde este punto se realizara el traslado hacia el puerto Providencia en Napo para continuar con su exportación hacia el

mercado brasileño donde se encuentra ubicada la mayor fábrica latinoamericana de biodiesel.

El estudio del proyecto se lo va a realizar en el periodo del año 2012 hasta el primer semestre del 2013.

1.2.2 Definición del problema

En el mundo existen alrededor de 250 millones de vehículos de los cuales el 30% de ellos funcionan con motor a diesel, lo cual ha ocasionado una gran demanda de este combustible, juntamente se ha producido muchos inconvenientes debido a que mediante su combustión elimina fuertes emisiones que son muy perjudiciales para el medio ambiente de todo el mundo (Diciembre 2012)recuperadohttp://www.astriven.com/recursos/frecuenciadecambiodeaceite enmotoresdieselygasolina.pdf)

1.3 Pregunta de investigación

¿Es necesaria la exportación de aceite de palma como principal materia prima para la elaboración de un combustible sustituto hacia el mercado brasileño?

1.4 Objetivos

1.4.1 Objetivos Generales

Exportar al mercado brasileño el aceite de palma africana ya que materia prima, del biocombustible sustituto del diésel convencional.

1.4.2 Objetivos Específicos

A través de los siguientes puntos establecidos, desarrollar una investigación, la cual conlleve a realizar un proyecto, que su contenido sea sustentable y necesario, tanto en la parte académica como científica.

Investigar las cualidades del aceite de palma africana y su subpartida arancelaria para estar al tanto de todos los requisitos necesarios para su exportación.

Exportar un derivado de un producto que tiene cultivos a gran escala como es la palma africana.

Comprobar a cumplimiento de los objetivos planteados y formular las conclusiones y recomendaciones.

1.5 Formulación de Hipótesis

La materia prima que es al aceite de palma mediante la cual se elabora el biodiesel, cubre la demanda insatisfecha de Sao Paulo –Brasil.

1.6 Justificación

Teniendo en consideración los problemas ya antes mencionados, necesitamos de un producto el cual cumpla con todas las características de uso técnicas, para un desarrollo normal del mismo, tomando en cuenta que la mayor fortaleza que éste debe cumplir es de ser amigable con el ambiente, por lo cual se ha encontrado en el aceite de palma la materia prima ideal para elaborar un sustituto del diesel convencional.

En el Ecuador actualmente existe un gran cultivo de palma africana, razón por la cual varias empresas han invertido en maquinaria para extracción de su aceite.

Existen muchos puntos favorables, por lo cual se realiza su exportación de aceite de palma africana, considerando la demanda insatisfecha que actualmente este producto presenta.

1.7 Marco teórico

La palma africana tiene como inicios en Ecuador en el año 1953, en la provincia de Esmeraldas Cantón la Concordia.

Luego de catorce años de cultivarse en el país, obtuvo una gran acogida, dando como resultados, grandes hectáreas de siembra. Una de las razones para el despunte de la palma se debe a los múltiples usos de la planta.

Las zonas de mayor producción son las provincias de Esmeraldas, Los Ríos, Pichincha, Santo Domingo, esta planta se adapta con facilidad en las zonas tropicales calurosas, por lo cual es muy favorable para el clima ecuatoriano. La producción comienza a partir de los primeros dos a tres años de edad, y tiene como duración productiva cincuenta años, sin embargo a partir de los 25 años, existe un inconveniente con su cultivo debido que a partir de esa edad, puede alcanzar 20 metros de altura. Sus frutos tienden a formar un racimo y tiene apariencia carnosa.

Posteriormente de cultivarse sus frutos, son recolectados en un centro de acopio, y son trasladados a las diferentes plantas extractoras para luego de ciertos procesos químicos extraer su aceite. Ing. Adriana Muñoz (2012) Agritec.com Recuperado http://www.agrytec.com/agricola/index.php?option=com_content&view=article&id=3468:palma-africana-en-el-ecuador&catid=49:articulos-tecnicos&Itemid=43.

En el Ecuador actualmente existen miles de hectáreas de siembra de palma africana, como ya mencionamos, gracias a sus diferentes características, usos y sobretodo sus derivados como es el aceite de palma, esto ha generado grandes expectativas en los empresarios, productores y hasta en el mismo gobierno de Ecuador que analizan la gran oportunidad que tiene esta planta.

Sin embargo también necesitamos tener pendiente que el país aún no tiene la suficiente tecnología avanzada como para procesar los derivados de palma y obtener un producto terminado para comercializarlo de manera adecuada.

Por otro lado, podemos analizar que el aceite de palma tiene grandes cualidades de uso beneficioso, entre las más importantes actualmente, es principal materia prima para la elaboración del biodiesel, el cual es un combustible muy amigable con el medio ambiente, reemplazando al biodiesel

convencional y tradicional que ha generado demasiada contaminación al medio ambiente de todo el mundo. Por lo cual la gran parte de científicos han tratado de encontrar un sustituto del biodiesel, y así de alguna forma parar la destrucción y contaminación, y con éxito han descubierto en el aceite de palma un excelente generador de biocombustible.

Considerando todas estas variables, y conociendo todos y cada uno de los procesos de exportación, del aceite de palma africana, se ha detectado una gran oportunidad de mercado en Brasil, debido que ahí está ubicada la empresa más grande que elabora biodiesel en todo el mundo, por lo cual nos resulta una gran oportunidad de mercado y potencializar la exportación a otros diferente mercados.

1.8 Metodología Empleada

En el capítulo I, se va utilizar el método Deductivo, debido que vamos a introducir el tema de manera general, y amplia de la exportación a realizar.

En el capítulo II, se va utilizar el método científico, aquí necesitamos conocer las características y usos del producto a exportar, así como su producción y oferta en el mercado de origen, conjuntamente se utilizara el método analítico, debido que necesitamos considerar detenidamente fortalezas y debilidades del mercado seleccionado, así como su volumen y valor comercial.

En el capítulo III, se va utilizar el método estadístico, es indispensable discutir en base a la información estadística de las importaciones del producto desde el mercado meta, y la exportación del producto desde el Ecuador, estudiar la balanza comercial, acuerdos con el país de destino, barreras arancelarias y no arancelarias, para posteriormente utilizar el método analítico, y así implementar la mejor estrategia.

En el capítulo IV, se va utilizar el método estructural-funcionalismo, debido que los procesos de exportación ya están establecidos de manera ordenada y sistemática, también es importante nombrar la experiencia del investigador

debido que está ejerciendo su trabajo en la rama de comercio exterior, por lo cual conjuntamente se utilizara el método experimental.

En el capítulo V, se va utilizar el método inductivo, aquí se analizara de cada hecho en particular, para llegar a la conclusión de manera general, así también se requiere analizar de manera detenida todo el proceso, acceder a una recomendación adecuada.

CAPITULO II

2. EL ACEITE DE PALMA AFRICANA EN EL ECUADOR

2.1 Características y utilización del aceite de palma africana en el Ecuador

2.1.1 Características del aceite de palma africana



- Es de consistencia líquida-aceitosa
- El fruto es sometido a una serie de procesos dando como resultado el aceite de palma.
- Es un aceite de origen vegetal.

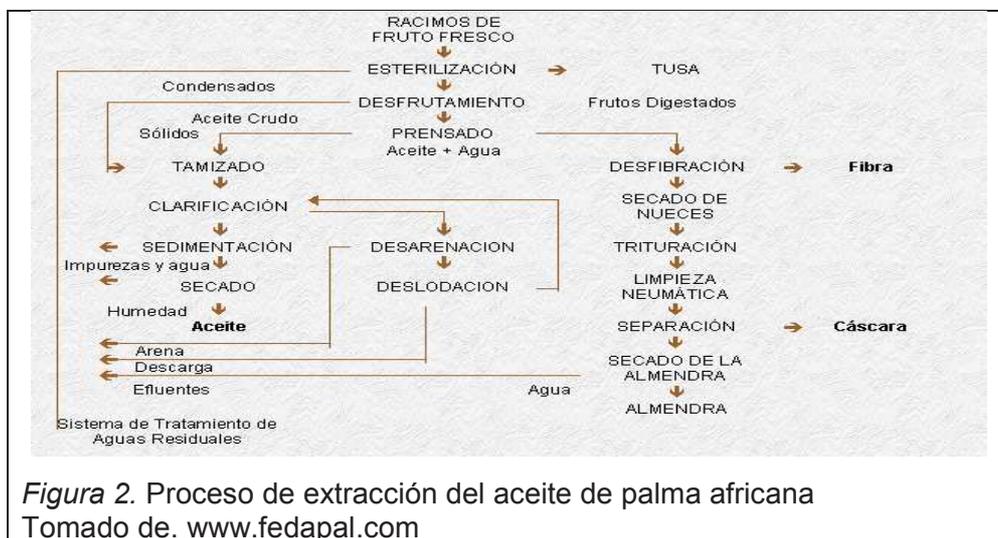
Tabla 1. Tabla informativa del aceite de palma africana

COMPUESTO	CANTIDAD
Calorías	884 Kcal
Agua	0.00 g
Proteína	0.00 g
Grasa	100.00 g
Cenizas	0.00 g
Carbohidratos	0.00 g
Fibra	0.0 g
Calcio	0 mg
Hierro	0.01 mg
Fósforo	0 mg
Vitamina E	15.94 mg

Tomado de. www.fedapal.com

Los datos de la composición nutricional del aceite de palma deben interpretarse por 100 g de la porción comestible.

2.1.2 Proceso de extracción del aceite desde el fruto de la palma africana



En la imagen anterior podemos conocer cuál es el proceso de la extracción del aceite de palma africana desde su fruto.

2.1.3 Utilización del aceite de palma africana

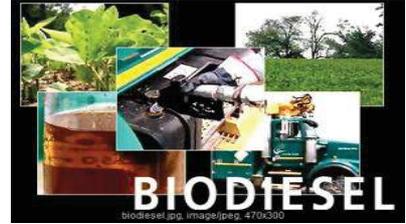
	<p>Productos cosméticos: Se elaboran con el aceite que es extraído de la pepa o almendra, se presenta de manera sólida, y con él se realizan, pintalabios, jabones, detergentes, champús, cremas.</p>
	<p>Productos alimenticios: Es el segundo Aceite más consumido en el mundo, y lo utilizan como aceite de cocina, sopas, panadería, pizzas, confitería etc. Es fuente de vitamina "A", contiene este componente 15 veces más que la zanahoria.</p>
	<p>Productos industriales: Desde el siglo XXI se ha descubierto que el aceite de palma africana, es la principal materia prima, para elaborar un sustituto del diésel convencional. Se ha hecho pruebas en motores de autos a diésel, así también en otros más grandes como los motores y máquinas agrícolas.</p>

Figura 3. Usos del aceite de palma africana
Tomado de. www.fao.org

El aceite de palma africana por su estructura física, genera una extensa variedad de productos. El fondo mundial para la naturaleza (WWF), cree que uno de cada diez productos disponibles en el supermercado contiene aceite de palma.

2.2 Determinación del código arancelario

2.2.1 Base legal de la clasificación arancelaria a exportarse

La Convención Internacional del Sistema Armonizado de Designación y de Codificación de Mercancías de la Organización Mundial de Aduanas se estableció en Bruselas el 14 de junio de 1983, y entro en vigor en 1988.

Actualmente son miembros alrededor 200 países.

Ecuador se adhirió a la OMA en el 2008 por lo cual una de sus principales obligaciones fue de alinear su arancel aduanero y su nomenclatura estadística al sistema armonizado, también formara parte del comité del mencionado sistema y así tendrá oportunidad preservar los intereses ante este organismo.

2.2.2 Subpartida arancelaria Ecuador

Tabla 2. Subpartida arancelaria Ecuador

Sección III	GRASAS Y ACEITES ANIMALES O VEGETALES; PRODUCTOS DE SUDESDOBLAMIENTO; GRASAS ALIMENTICIAS ELABORADAS; CERAS DE ORIGEN ANIMAL O VEGETAL
Capítulo 15	Grasas y aceites animales o vegetales; productos de su desdoblamiento; grasas alimenticias elaboradas; ceras de origen animal o vegetal
Partida sistema armonizado 1511	Aceite de palma y sus fracciones, incluso refinado, pero sin modificar químicamente
Subpartida sistema armonizado	
Subpartida regional 1511000	Aceite en bruto
Código producto comunitario (ARIAN)	
151100000-0000	
Código producto nacional (TNAN)	
151100000-0000-0000	

Tomado de. <https://portal.aduana.gob.ec/>

La subpartida en la se clasifica el aceite de palma africana es 1511.10.00.00.

OCE _____ | Buzon Electronico | SENAE | VUE | Guía del uso

ECUAPASS A servicio de la Aduana

Iniciar sesión Consultar

Trámites Operativos Servicios Informativos Soporte al Cliente

Menu izquierdo Servicios Informativos > 2.1.1 Consulta de arancel Mi menu 1 2 3 4 5 6

Adm. de nomenclatura y características de mercancías

Lista de Código de Elemento Seccion S.A. Capitulo S.A. Partida S.A. Subpartida S.A. Subpartida NANDINA Subpartida ARIAN

Subpartida Igual Entre En 1511100000 0000 0000

Código de Norma (Base Legal) Fecha de Consulta --Todo--

Tipo de Norma Nombre de Norma

Descripción de Elemento

Búsqueda en resultados Subpartida

Consultar

Resultado : 11

Tipo de Elemento	Subpartida	Código Complementario	Código Suplementario	Descripción de Elemento	Código de Unidad Física	Fecha de Vigencia
SUBPARTIDA S.A.	1511.10.00.00	0000	0000	-ACEITE EN BRUTO	KILOGRAMO BRUTO	01/Se
SUBPARTIDA S.A.	1511.10.00.00	0000	0000	-ACEITE EN BRUTO	KILOGRAMO BRUTO	01/En
SUBPARTIDA S.A.	1511.10.00.00	0000	0000	-ACEITE EN BRUTO	KILOGRAMO BRUTO	15/En
SUBPARTIDA S.A.	1511.10.00.00	0000	0000	-ACEITE EN BRUTO	KILOGRAMO BRUTO	23/Fe
SUBPARTIDA S.A.	1511.10.00.00	0000	0000	-ACEITE EN BRUTO	KILOGRAMO BRUTO	15/Fe
SUBPARTIDA S.A.	1511.10.00.00	0000	0000	-ACEITE EN BRUTO	KILOGRAMO BRUTO	28/Fe
SUBPARTIDA S.A.	1511.10.00.00	0000	0000	-ACEITE EN BRUTO	KILOGRAMO BRUTO	05/En
SUBPARTIDA S.A.	1511.10.00.00	0000	0000	-ACEITE EN BRUTO	KILOGRAMO BRUTO	28/Me

Adm. de nomenclatura y características de mercancías Tipo de Información Asociada a la Mercancía

* Tipo de Elemento	[SSA] SUBPARTIDA S.A.	* Descripción de Elemento	-ACEITE EN BRUTO
* Subpartida	1511.10.00.00	Código de Unidad Física	[31] KILOGRAMO BRUTO
* Código Complementario	0000	* Requiere Información de Vehículo	[N] NO
* Código Suplementario	0000	* Elemento Tácito	[N] NO
* Fecha de Inicio de Vigencia	01/09/2001	Fecha de Fin de Vigencia	14/02/2002
Código de Producto de Sistema Andino de Franja de Precios	[APA] ACEITE DE PALMA	Código de Tipo de Producto de Sistema Andino de Franja de Precios	[MAR] MARCADOR
* Naturaleza Primaria de Mercancía	[GEN] GENERAL	* Tratamiento de Mercancía	[GEN] GENERAL
* Versión de Nomenclatura	4	* Código de Norma (Base Legal)	0
Tipo de Norma	[REG] REGLAMENTO	Nombre de Norma	REGLAMENTO A LA LEY ORGNICA DEDISCAPA
* Comentarios de Apertura		Comentarios de Cierre	

Figura 4. Subpartida arancelaria Ecuador
Tomado de. <https://portal.aduana.gob.ec/>

Actualmente, Ecuador utiliza el arancel nacional de importaciones, considerando la quinta recomendación de enmienda la cual fue emitida por la Organización mundial de Aduanas OMA, según Resolución N59 del comité de comercio exterior COMEX.

Según boletín 244-2012 En el Ecuador entra en vigencia a partir del 22 de Octubre el nuevo sistema de Aduana “Ecuapass”.

Este sistema, implementado con asesoramiento de la aduana de Corea del Sur, busca generar un despacho más ágil y eficiente a los trámites de importaciones y exportaciones.

La idea es que un trámite que tomaba seis pasos, ahora solo requerirá de cuatro: registro, envío de la declaración, pago de la autoliquidación, envío y salida del depósito temporal.

Al tratarse de un sistema interactivo, el usuario podrá conocer en línea cómo va su trámite. Así mismo, con Ecuapass se espera que para 2013, la nacionalización de mercaderías se reduzca de entre seis y siete días, tan solo a tres. (recuperado 2013 www.aduana.gob.ec).

2.2.3 Subpartida arancelaria Brasil

Inicio de la consulta >Paq. anterior >

15 - GORDURAS E ÓLEOS ANIMAIS OU VEGETAIS; PRODUTOS DA SUA DISSOCIAÇÃO; GORDURAS ALIMENTARES ELABORADAS; CERAS DE ORIGEM ANIMAL OU VEGETAL.
 1511 - ÓLEO DE DENDÉ E RESPECTIVAS FRAÇÕES, MESMO REFINADOS, MAS NÃO QUIMICAMENTE MODIFICADOS.
 151110 - Óleo em bruto

Item Arancelario	Glosa	Descripción Gravamen	Ad-Valorem	Específico	Moneda	Unidad
15111000	Óleo em bruto	Impuesto de Importación	10.00	-	-	-

Figura 5. Subpartida arancelaria Brasil.
 Tomado de. www.aladi.org

Tabla 3. Subpartida arancelaria Brasil

CAPITULO:	15 - GORDURAS E ÓLEOS ANIMAIS OU VEGETAIS; PRODUTOS DA SUA DISSOCIAÇÃO; GORDURAS ALIMENTARES ELABORADAS; CERAS DE ORIGEM ANIMAL OU VEGETAL.
Partida:	1511 - óleo de palma e respectivas frações, mesmo refinados, mas nãoquimicamente modificados.
Subpartida:	1511100000 - Óleo em bruto

Tomado de. www.aladi.org

2.3 Producción del aceite de palma africana en el Ecuador

2.3.1 Producción nacional de aceite de palma africana.

Tabla 4. Producción nacional de aceite de palma africana en Ecuador

AÑO	PRODUCCIÓN Tm	CONSUMO Tm	EXCEDENTE Tm
1993	152.537	152.537	-
1994	174.413	168.011	6.402
1995	185.206	167.972	17.234
1996	180.337	156.354	23.983
1997	203.308	185.584	17.724
1998	198.495	179.799	18.696
1999	267.246	198.088	69.158
2000	222.195	197.540	24.655
2001	224.195	198.815	25.380
2002	238.798	199.508	39.290
2003	261.932	200.203	61.729
2004	282.152	200.798	81.354
2005	339.952	201.258	138.694
2006	352.120	204.039	148.081
2007	396.301	211.277	185.024
2008	418.380	209.675	208.705
2009	428.594	210.485	218.109
2010	380.301	209.840	170.461
2011	472.988	211.949	261.039
2012*	480.000	210.000	270.000

Tomado de. www.fedapal.com

Ecuador al ser favorecido por tener un clima perfecto para el desarrollo y crecimiento de la planta de la planta de la cual se extrae el aceite, su producción ha aumentado cada vez más. Ubicando así a Ecuador entre los principales productores de aceite de palma africana.

Esto se debe también por el apoyo de los gobiernos en fomentar el cultivo de la planta, se ha visto como un producto con potencial de crecimiento muy fuerte.

2.3.2 Estacionalidad del producto.

Entre los meses de marzo y junio podemos observar que existe incremento en la producción del aceite de palma africana lo cual es recomendable tomar para planificar los embarques.

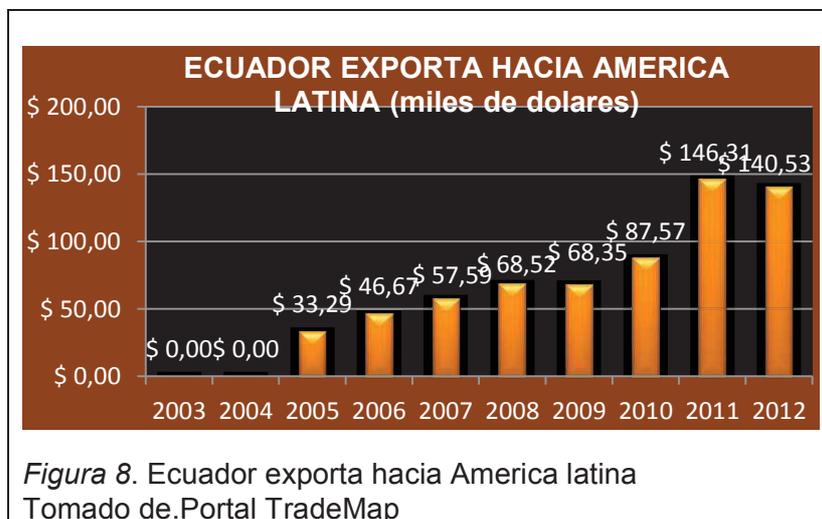
2.4 Exportación del aceite de palma africana desde Ecuador

2.4.1 Exportación 10 últimos años del aceite de palma desde Ecuador al mundo.



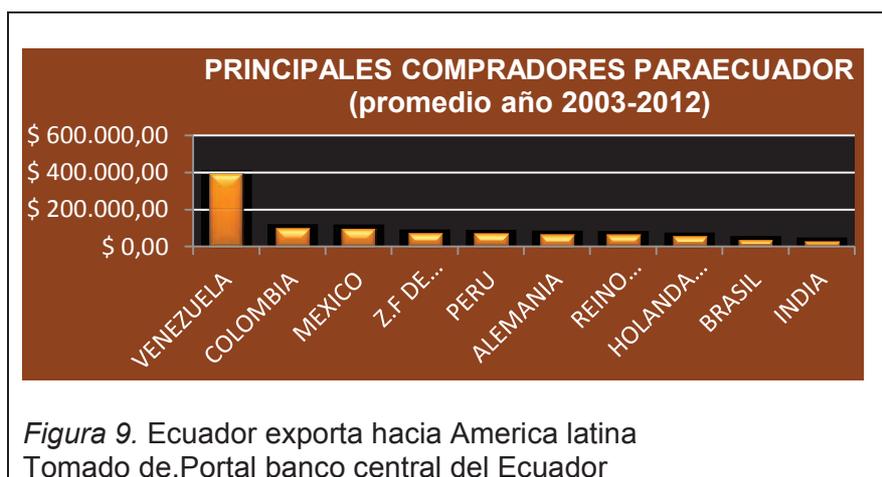
Las exportaciones de aceite de palma en el Ecuador se ha incrementado de manera muy rápida en los últimos años, ya que es un producto muy solicitado en todo el mundo.

2.4.2 Exportación del aceite de palma africana desde Ecuador para América latina.



Ecuador se mantenido exportando aceite de palma a todo el mundo, sin embargo habido preferencia para Latinoamérica debido que mantenemos convenios comerciales con la mayoría de los países de esa zona, y también porque en esos países se ha incrementado la demanda de este producto.

2.4.3 Exportación del aceite de palma africana desde Ecuador hacia principales mercados internacionales.



El principal comprador de aceite de palma africana es Venezuela, sin embargo seguido por Colombia y México, sin embargo Brasil al ser un país muy

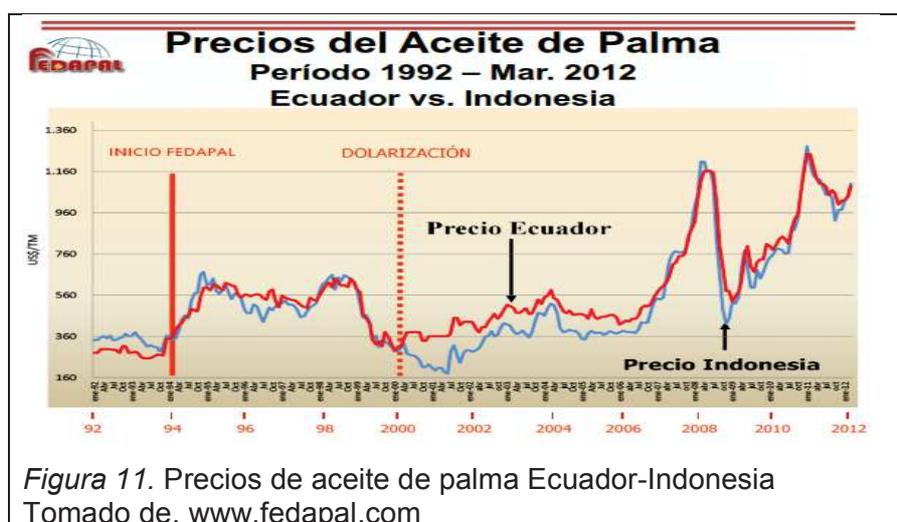
industrializado es una excelente oportunidad para intensificar el comercio del aceite de palma africana.

2.4.4 Exportación del aceite de palma africana desde Ecuador para Brasil.



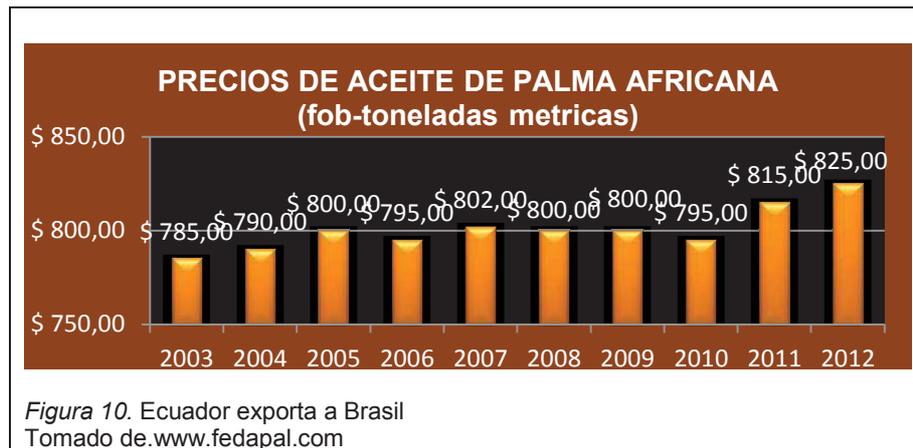
Podemos considerar que anteriormente Brasil no tenía una demanda considerable de este producto, sin embargo en el año 2012 tuvo un despunte impresionante lo cual ha conllevado que se aumente la producción en Ecuador para poder satisfacer al mercado.

2.5 Precios de exportación del aceite de palma africana a Brasil.



En comparación con el país Indonesia que es uno de los principales productores de aceite de palma en el mundo, podemos analizar que estamos muy a la par, es decir los precios en los últimos años ha sido muy estable.

Esto tiene mucho que ver con el tipo de producto y con las políticas y facilidades que se ha otorgado para el favorable desarrollo de este producto que ya es muy firme en el mercado.



En los últimos 10 años podemos analizar que el precio del aceite de palma no ha sido muy variable, de hecho se ha mantenido muy estable, lo cual nos asegura que es un producto muy estable para comercializar.

2.6 Principales exportadores de aceite de palma africana en el Ecuador.

Tabla 5. Principales exportadores de aceite de palma africana en el Ecuador

EXPORTADOR	RUC	DIRECCION
ADMECUADOR CIA. LTDA.	1792267749001	Av. Rodríguez Chávez González - Gye
AGROCOMODITIES S.A.	491511125001	Calle Pichincha y 235 y Colon - Gye
ALESPALMA	890051405001	Vía San Lorenzo km 5 - San Lorenzo - 062780001
ASOCIACION ECUATORIANA DE EXTRACTORAS DE ACEITE DE PALMA	1792367956001	Republica del Salvador N36- 110 y Naciones Unidas- Gye
COMERCIALIZADORA INTERNACIONAL CIECOPALMA S.A	1792362172001	Valle hermoso kl 21 viaQuininde - Gye
EXPORTSUSTENT S.A.	1792291224001	gye /av. amazonas n35- 43- y juan pablo sanz
EXTRACTORA QUEVEPALMA S.A.	1290067126001	gyeviasto. domingo km 5 /09413192

Tomado de. Portal banco central del Ecuador.

2.7 Determinación del proveedor para la exportación a Brasil

El proveedor que se ha elegido para abastecer de aceite de palma africana es la empresa ALESPALMA S.A, ubicada en San Lorenzo vía San Lorenzo km 5 ½ vía a San Lorenzo S/N Esmeraldas-Ecuador.

Se ha seleccionado esta empresa por su gran capacidad de almacenamiento, infraestructura y tecnología de última generación, lo cual facilita el cumplimiento de los tiempos de entrega del producto.

2.8 Ubicación del proveedor



La ubicación del proveedor de aceite de palma africana de donde realizaremos el retiro del aceite de palma africana, es en San Lorenzo Provincia Esmeraldas-Ecuador

CAPITULO III

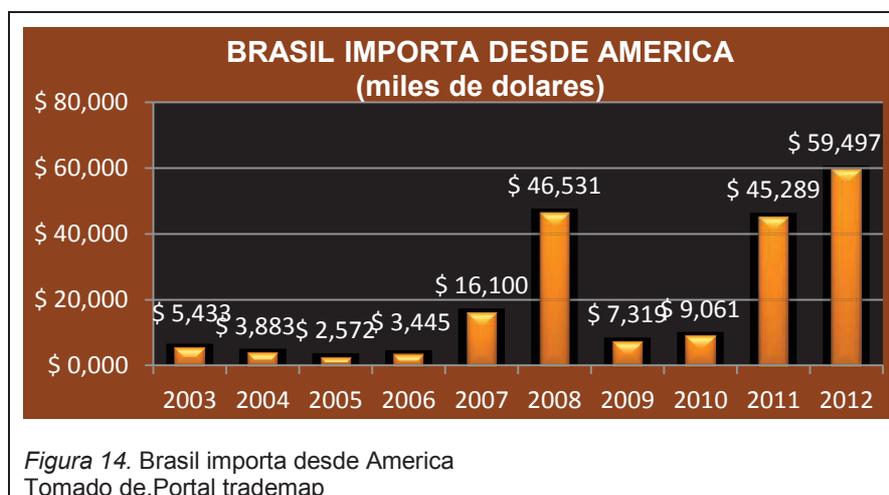
3. Análisis del mercado Brasileiro

3.1 Importación de aceite de palma africana desde el mundo a Brasil



Como podemos mirar en las barras estadísticas, Brasil esta con un crecimiento constante de sus importaciones de aceite de palma africana, por lo que se convierte en un comprador potencial excelente.

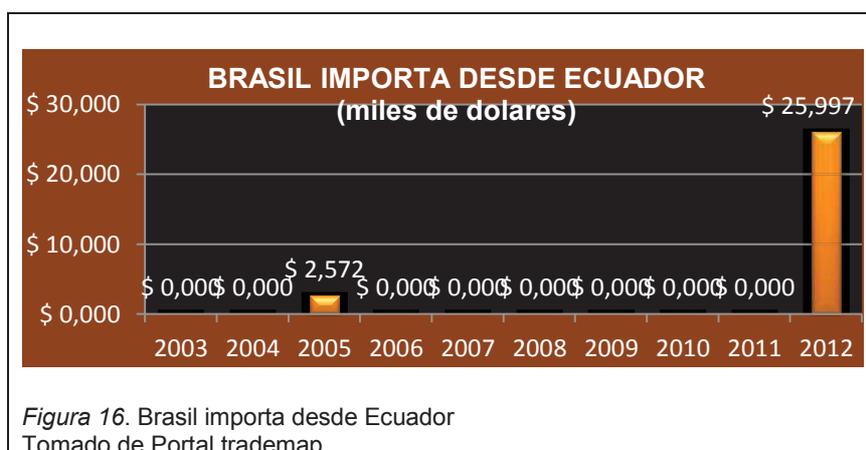
3.2 Importación de aceite de palma africana desde el continente Americano a Brasil



3.3 Importación del aceite de palma africana desde Brasil de los principales mercados internacionales.



3.3.1 Importaciones de aceite de palma africana desde Ecuador a Brasil



3.4 Acuerdos preferenciales entre Ecuador y Brasil.

En la actualidad Ecuador y Brasil mantienen los siguientes acuerdos comerciales tanto de manera individual, como de manera grupal respectivamente.

	<ul style="list-style-type: none"> * ALADI : Asosicacion Latinoamericana de Integracion. * CAN : Mercado Comun del Sur. * SGP : Sistema Global de Prefencias Comerciales * SPG Y ATPDEA CON E.E.U.U Ley de Promocion de Preferencias Arancelarias Andinas y Erradicacion de Drogas. * ALBA : Alternativa Bolivariana para las Americas. * UNASUR : Union de Naciones Suramericanas. * ASOCIADO DE MERCOSUR : Asosicado Mercado Comun del Sur.
	<ul style="list-style-type: none"> * ALADI : Asosicacion Latinoamericana de Integracion. * MERCOSUR : Mercado Comun del Sur. * MERCOSUR -INDIA : Asosicado Mercado Comun del Sur - India * PTN : Protocolo Relativo a las negociaciones comerciales entre paises en desarrollo. * SGPC : Sistema Global de Prefencias Comerciales entre paises de desarrollo.
	<ul style="list-style-type: none"> * CAN-MERCOSUR (Acuerdo de complementacion economica N 59) Se firmo el acuero de 16 de Diciembre del 2003 donde se establece la eliminacion de los aranceles aduaneros de las partes involucradas mediante un proceso gradual y automatico en un tiempo maximo de 15 años.
	<ul style="list-style-type: none"> * Aladi (Acuerdo de complementacion economica AAP.CE N° 59) Se firmo el acuero de 12 de Agosto del 1980 por el tratado de montevideo, actualmente cuenta con 13 miembros, y cualquier estado de latinoamerica puede solicitar su adhesión.

Figura 17. Acuerdos preferenciales entre Ecuador y Brasil
Tomado de <http://www.wto.org/>

Brasil otorga a Ecuador los beneficios arancelarios con el “acuerdo de alcance parcial N-59 (APP.CE)” y el acuerdo, de “apertura regional de aperturas de mercados (AR.AM.N-2) N° 2). Mediante el Octavo Protocolo Adicional, la

República Federativa del Brasil otorga a la República del Ecuador 100% de preferencia a los ítems NALADISA 96 identificados en el Anexo a este Protocolo, que abarcan más de 3,000 partidas arancelarias. Para hacer uso de estas preferencias es necesario cumplir con los procedimientos internos de ratificación e implementación en el Ecuador.

3.5 Barreras arancelarias y no arancelarias en Brasil

3.5.1 Barreras arancelarias

Brasil para la clasificación arancelaria de las mercancías tanto de exportación como de importación van clasificadas de acuerdo con la Nomenclatura Común del Sur (NCM), que también es utilizada por los países de Argentina, Paraguay y Uruguay.

Los códigos de la partida arancelaria se componen de 8 dígitos, la cual a su vez es compatible con la clasificación mundial estandarizada, Sistema Armonizado (SA).

Simulação do Tratamento Tributário e Administrativo das Importações		CIDE: Antidumping e Medidas Compensatórias	
Código NCM	1511.10.00	Não há incidência de Antidumping.	
Descrição NCM	ÓLEO DENDÊ BRUTO, NÃO QUÍMICAM. MODIFICADO	Não há incidência de Cide.	
Taxa de Câmbio do Dia 4/7/2013	R\$ 2,2412	Não há incidência de Medidas Compensatórias.	
Valor Aduaneiro Convertido	R\$0,00		
Aliquota II (%)	<input type="text" value="10,00"/>	Tributo II	R\$ 0,00
Aliquota IPI (%)	<input type="text" value="0,00"/>	Tributo IPI	R\$ 0,00
Aliquota PIS (%)	<input type="text" value="1,65"/>	Tributo PIS	R\$ 0,00
Aliquota COFINS (%)	<input type="text" value="7,60"/>	Tributo COFINS	R\$ 0,00
As alíquotas podem ser preenchidas manualmente e os tributos recalculados			
<input type="button" value="Recalcular Tributos"/>		<input type="button" value="Efetuar Nova Consulta"/>	
		Tratamentos Administrativos 1) MATERIAL USADO Mercadoria impedida de ser importada. 2) DESTAQUE DE MERCADORIA Se o destaque de NCM for igual a 1 (PARA USO NA AGROPECUARIA), mercadoria sujeita à anuência do MINISTERIO DA AGRICULTURA, PECUARIA E	

Figura 18. Barreras arancelarias en Brasil
Tomado de www.receita.fazenda.gov.br

Gravámenes de importación vigentes				
Item Arancelario	Glosa	Descripción Gravamen	Ad-Valorem	Condiciones Especiales
15111000	Óleo em bruto	Impuesto de importación	10.00	

Preferencias Vigentes otorgadas por Brasil a Ecuador				
Acuerdo	País Beneficiario	Tipo de Preferencia	Valor	Observaciones
NALADISA - 1996 - 15111000 - Aceite en bruto				
AAP/CE N° 59	Ecuador	Preferencia Ad-Valorem	100.00	Sin Observaciones
AR/AM N° 2	Ecuador	Gravamen Preferencial Acordado Ad-Valorem	0.00	Sin Observaciones

Figura 19. Brasil importa desde Ecuador
Tomado de:Portal trademap

3.5.2 Barreras no arancelarias

Para la importación de productos a Brasil, generalmente la aduana de control de este país no es muy exigente en cuanto a autorizaciones o licencias previas se refiere, debiendo el importador o su representante solo gestionar el registro de la declaración de importación (DI), llamada así en Brasil; sin embargo para ciertos productos es obligatorio presentar licencias o autorizaciones previas de organismos específicos de la administración pública brasileña.

Existen dos categorías de licencias, las cuales pueden gestionarse antes o después del embarque de la mercadería respectivamente, esto depende del tipo o clase de la misma.

Importaciones con licencia automática.-

Las mercancías detalladas a continuación, la respectiva licencia podrá ser tramitada después del embarque de la mercancía en el exterior, pero antes del despacho aduanero.

- ❖ Los productos listados en el Tratamiento Administrativo del Siscomex;
- ❖ Las efectuadas al amparo del régimen aduanero especial de drawback;
- ❖ Sujetas a la anuencia previa del Consejo Nacional de Desarrollo Científico y Tecnológico (CNPq).

Importaciones con licencia no automática.-

- ❖ Productos listados en el Tratamiento Administrativo del Siscomex y disponibles en la dirección electrónica del MDIC, donde se indican los órganos responsables por el análisis previo de la licencia no automática por producto;

Las efectuadas en las situaciones enumeradas a continuación:

- ❖ Sujetas a la obtención de cupos arancelarios y no arancelarios;
- ❖ Al amparo de los beneficios de la Zona Franca de Manaus y de las Áreas de libre Comercio; sujetas a anuencia del "Conselho Nacional de Desenvolvimento Científico e Tecnológico" CNPq (Consejo Nacional de desarrollo Científico y Tecnológico);
- ❖ Sujetas a examen de similitud
- ❖ De material usado;
- ❖ Originarias de países con restricciones que constan en Resoluciones de la ONU;
- ❖ Sustitución de mercadería, en los términos de la portaría MF nº 150 de 26/06/82.
- ❖ Sujetas a medidas de defensa comercial.
- ❖ Partes piezas y accesorios reconstituidos; unidades fabriles/líneas de producción; containers para utilización como unidad de carga, bienes destinados a la reconstrucción en el país; importaciones sin cobertura cambiaria. Productos listados en el Tratamiento Administrativo del Siscomex disponibles en la dirección electrónica del MDIC.
- ❖ Importaciones de los productos sujetos a certificación de conformidad obligatoria y a metrología legal, de conformidad con lo indicado por el

Instituto Nacional de Metrología, Normalización y Calidad Industrial - INMETRO.

También existen otros productos que están sujetos a la autorización previa emitida por organismos especializados.

Control sanitario.-

- ❖ Productos: medicamentos, cosméticos, perfumes, productos de higiene, Alimentos, desinfectantes, productos médicos o productos de diagnósticos in Vitro.órgano regulador: Agencia Nacional de Vigilancia Sanitaria (Anvisa).<http://www.anvisa.gov.br/paf/controle/index.htm>.

Control fitosanitario.-

- ❖ Productos: plantas, productos derivados de origen vegetal y materiales de uso agrícola, órgano regulador: Departamento de Sanidad Vegetal (DSV) del Ministerio de Agricultura, Pecuaria y Abastecimiento (MAPA) <http://www.agricultura.gov.br/><<http://extranet.agricultura.gov.br/sislegisconsulta/consultarLegislacao.do?operacao=visualizar&id=18879>>.

Control zoonosanitario.-

- ❖ Productos: productos de origen animal, organo regulador: Servicio de Inspección Federal (SIF) del Ministerio de Agricultura, Pecuaria y Abastecimiento (MAPA).
<http://www.agricultura.gov.br/>>.<http://extranet.agricultura.gov.br/sislegisconsulta/consultarLegislacao.do?operacao=visualizar&id=18879>.

3.6 Normas de etiquetado, empaque, embalaje

3.6.1 Etiquetado

El Ministerio de Desarrollo, Industria y Comercio Exterior (MDIC), es organismo encargado para formular, promulgar y controlar las normas de calidad

Industrial y a su vez de etiquetado empaque y embalaje, conjuntamente con otros organismos vinculados al área, generan políticas a favor de la protección del consumidor.

Para el caso de etiquetado de los productos que ingresen a territorio brasileño, según la ley N° 8078/90 la legislación de ese país tiene requisitos generales, y requisitos específicos dependiendo del tipo de mercancía que va ingresar.

Para el caso del aceite de palma africana, se tendrá en cuenta la siguiente información en la etiqueta para el producto, estas leyendas tendrán que estar escritas en el idioma oficial Portugues, y también si se desea en el idioma oficial del país vendedor, para este caso, en idioma castellano.

Tabla 6. Etiquetado

Cantidad	Quantidade
Composición	Composição
Precio	Preço
Garantía	Garantia
Vida útil	Vida
País de Origen	País de origem
Riesgos para la salud	Riscos para a Saúde

Tomado de. Portal aduana de Brasil

3.6.2 Empaque

Para el caso de empaque y embalaje de los productos que ingresen a territorio brasileño, según la ley N° 8078/90, para el producto que se va exportar no hay ningún requisito específico que se deba cumplir.

Sin embargo para este caso, se va utilizar un envase plástico flexible (polipropileno) debido que el aceite de palma africana por su composición no es conveniente ir encerrado en envases de metal, por la acidez del aceite, el metal aceleraría el óxido al producto. El envase de vidrio es muy factible para este producto, ya que es muy rígido y limpio, pero a sí mismo es muy delicado para el manipuleo, por esa razón se ha elegido el envase plástico para su traslado tanto interno como internacional.

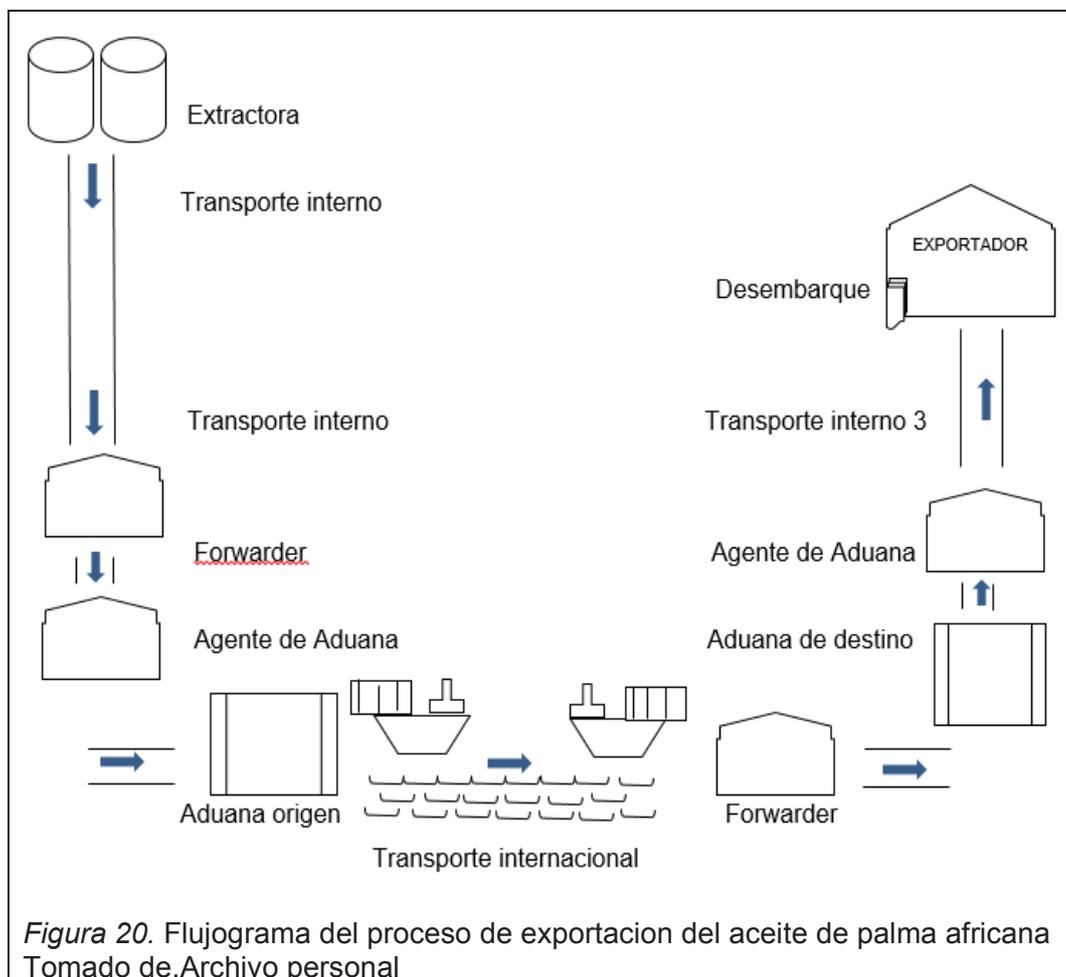
3.6.3 Embalaje

Debido al empaque que se va utilizar para la exportación de aceite de palma africana, no se utilizara pallets de madera, que generalmente son los embalajes de la mayoría de exportaciones.

CAPITULO IV

4. LA LOGÍSTICA DE EXPORTACIONES

4.1 Flujograma del proceso de exportación del aceite de palma africana.



El proceso de exportación tiene su inicio, en el momento que se cierra una negociación entre un vendedor y un comprador y que está ligado por documentos internacionalmente legalizados.

El aceite de palma es recolectado de la extractora y es trasladada hasta las bodegas del vendedor-exportador, para realizar su respectivo control.

Posteriormente y de manera simultánea se contrata los servicios de un agente de aduana, y de un Forwarder, para realizar el trámite de exportación ante la

aduana del Ecuador y para el traslado de la mercadería a bodegas de Aduana. Una vez concluido la declaración de exportación se entrega la carga a la Naviera para que realice la transportación internacional de la carga.

Una vez que el buque llega a destino, el exportador o su representante es notificado para que pueda empezar los tramites de desaduanización.

El importador contrata los servicios de un agente de aduana para proceder con los trámites de importación en destino, y de esa manera pueda liberarse la carga cumpliendo con todos los requisitos legales, y como último paso ser entregada al comprador-importador.

4.1.1 Flujograma de la declaración de la exportación en el nuevo sistema de Aduana del Ecuador “Ecuapass”.

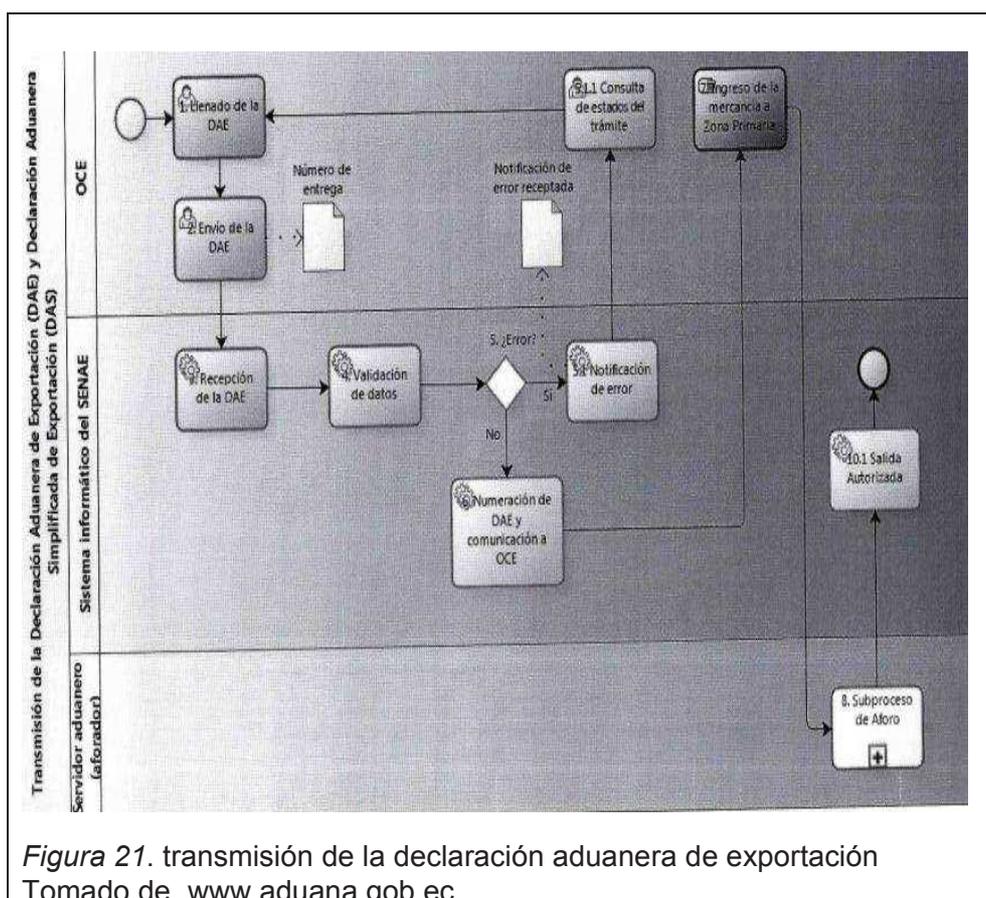


Figura 21. transmisión de la declaración aduanera de exportación
Tomado de. www.aduana.gob.ec

Para proceder a embarcar la carga, operativamente hay que realizar el trámite formal ante aduana del Ecuador que va de la siguiente manera.

Se inicia con la transmisión electrónica de una Declaración Aduanera de Exportación (DAE) en el nuevo sistema ECUAPASS, la misma que podrá ser acompañado de una factura o proforma y documentación con la que se cuente previo al embarque, dicha declaración no es una simple intención de embarque sino una declaración que crea un vínculo legal y obligaciones a cumplir con el Servicio Nacional de Aduana del Ecuador por parte del exportador o declarante.

Los datos que se consignarán en la DAE son:

Datos del exportador o declarante

Descripción de mercancía por ítem de factura

Datos del consignante

Destino de la carga

Cantidades

Peso; y demás datos relativos a la mercancía.

Una vez aceptada la DAE, la mercancía ingresa a Zona Primaria del distrito en donde se embarca, producto de lo cual el depósito temporal la registra y almacena previo a su exportación.

Al exportar se le notificará el canal de aforo asignado, los mismos que pueden ser:

Canal de Aforo Documental

Canal de Aforo Físico Intrusivo

Canal de Aforo Automático

Para el caso del Canal de Aforo Automático, la autorización de salida, entiéndase con ello la autorización para que se embarque, será automático al momento del ingreso de la carga a los depósitos temporales o zonas primarias.

En el caso del Canal de Aforo Documental se designará al funcionario a cargo del trámite, al momento del ingreso de la carga, luego de lo cual procederá a la revisión de los datos electrónicos y documentación digitalizada; y procederá al cierre si no existieren novedades. En lo cual cualquier observación será registrada mediante el esquema de notificación electrónico previsto en el nuevo sistema. Una vez cerrada la Declaración Aduanera de Exportación (DAE) cambiará su estado a salida autorizada y la carga podrá ser embarcada.

En el caso del Canal de Aforo Físico Intrusivo se procede según lo descrito anteriormente adicional al proceso la inspección física de la carga y su corroboración con la documentación electrónica y digitalizada.

Adaptado de http://www.aduana.gob.ec/pro/to_export.action

4.2 Documentos necesarios para la exportación de aceite de palma africana.

Como lo indica el art 154 del código orgánico de la producción comercio e inversiones (29 diciembre del 2010). La exportación definitiva es el régimen aduanero que permite la salida definitiva de mercancías en libre circulación, fuera del territorio aduanero comunitario o a una Zona Especial de desarrollo económico ubicada dentro del territorio aduanero ecuatoriano, con sujeción a las disposiciones establecidas en el presente código y en las demás normas aplicables

Según el boletín del Senae 222-2012 (22 Octubre del 2012) http://www.aduana.gob.ec/contents/nov/news_letters_view.jsp?pg=19&anio=2012&codigo=222&proceso=&estado=&boletinNum=&ano=2012&desc=&fromFecha=&toFecha, informa sobre la implementación de un nuevo sistema interactivo de aduana al Ecuador llamado “ Ecuapass” y sustituir al Sistema interactivo de comercio exterior SICE , y tiene como finalidad acelerar y mejorar todos los procesos, formalidades requeridas para el despacho de mercancías tanto de importación como de exportación.

Según el art. 71 reglamento del Código orgánico de la producción comercio e inversiones (29 diciembre del 2010), indica que los documentos que acompañan para la declaración aduanera son:

- a) Documentos de acompañamiento.
- b) Documentos de soporte.

Documentos de acompañamiento.- Constituyen documentos de acompañamiento aquellos que denominados de control previo deben tramitarse y aprobarse antes del embarque de la mercancía.

Esta exigencia deberá constar en las disposiciones legales que el organismo regulador del comercio exterior establezca para el efecto.

Los documentos de acompañamiento deben presentarse física o electrónicamente, en conjunto con la declaración aduanera, cuando estos sean exigidos.

Documentos de soporte.- Los documentos de soporte constituirán la base de la información de la declaración aduanera a cualquier régimen. Estos documentos originales, ya sea en físico o electrónico, deberán reposar en el archivo del declarante o su agente de aduanas al momento de la presentación o transmisión de la declaración aduanera, y estarán bajo su responsabilidad conforme a lo determinado en la ley.

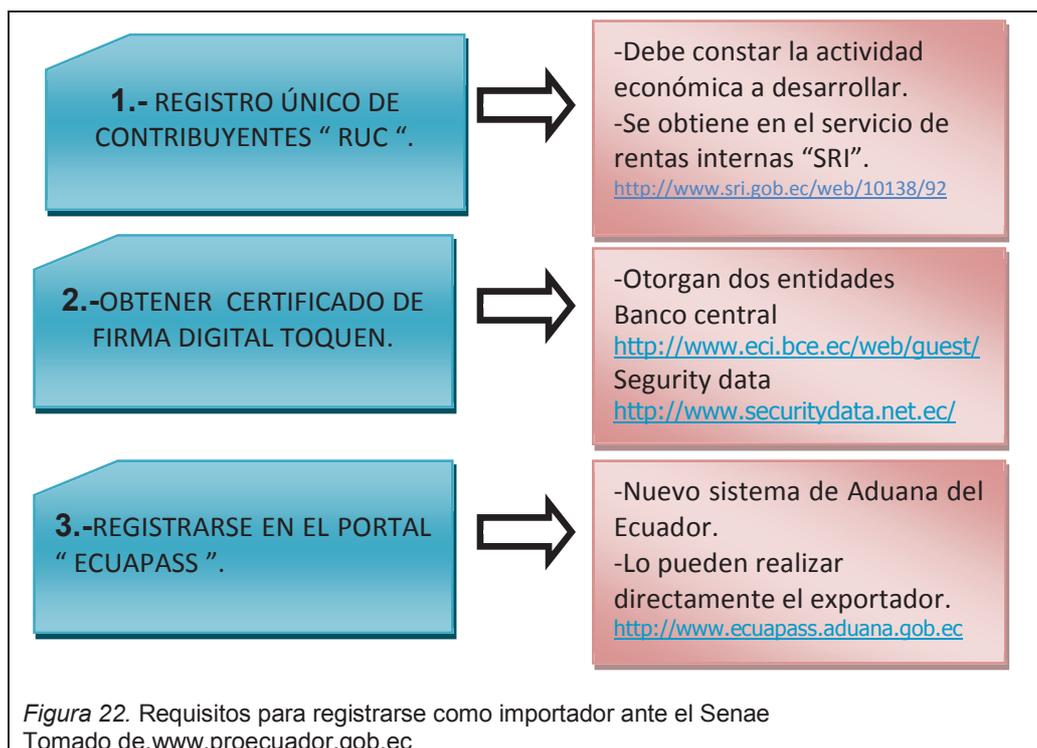
Los documentos de soporte son:

- a) Documento de transporte.
- b) Factura comercial o documento que acredite la transacción comercial.
- c) Certificado de origen.
- d) Póliza de seguro como parte de la declaración.

Para proceder con la exportación del aceite de palma se va adjuntar los siguientes documentos.

4.2.1 Requisitos para registrarse como exportador en el nuevo sistema “ECUAPASS”.

A continuación se detalla los documentos necesarios para obtener el registro con importador/exportador ante la Aduana del Ecuador.



Es importante recalcar que no es necesario presentarse personalmente ante el Senae, ni presentar ningún documento físico, esto debido que actualmente rige una política bajo el nombre de “Ventanilla Única de comercio exterior” la cual 285 cuyo objetivo principal es integrar, optimizar y sistematizar los procesos y servicios de las instituciones del Estado relacionadas con el comercio exterior, asegurando el cumplimiento y el control eficiente de las operaciones, brindándole al usuario final (importadores/exportadores) un mejor y más rápido servicio al facilitarle realizar todos los trámites previos a una importación/exportación a través de un único portal.(decretoejecutivo No. 285 suscrito el 18 de Marzo de 2010 y el Decreto Ejecutivo 953 del 30 de Noviembre de 2011).

4.3 Permisos para la exportación de aceite de palma africana.

Para la exportación del aceite de palma africana se necesita los siguientes permisos.

- ❖ Registro en agrocalidad de operador de ornamentales u otros productos vegetales de exportación.
- ❖ Certificado fitosanitario de exportación.

Requisitos para obtener el registro en agrocalidad de operador de ornamentales u otros productos vegetales de exportación.

- ❖ Solicitud de registro de operador para exportación de plantas, productos vegetales y artículos reglamentados formatos que se encuentra en el siguiente
link.<http://www.agrocalidad.gov.ec/agrocalidad/index.php/es/sanidad-vegetal/exportaciones?start=3>
- ❖ Copia del RUC actualizado.
- ❖ Copia del nombramiento del representante legal de la empresa, inscrito en el registro mercantil (para personas jurídicas).
- ❖ Copia de la constitución legal de la empresa (para personas jurídicas).
- ❖ Copia de la cédula de identidad del representante legal.
- ❖ Croquis de ubicación del lugar de producción (finca) o centro de acopio
- ❖ Reporte favorable de inspección del lugar de producción o centro de acopio (obtenido en las coordinaciones provinciales de AGROCALIDAD).
- ❖ Comprobante personalizado de pago original de acuerdo a lo establecido en el tarifario vigente de AGROCALIDAD y según el producto a exporta
- ❖ Duración aproximada del trámite: 30 días.

- ❖ El registro de operador de ornamentales y de mango tiene una vigencia de 1 año y de otros productos de exportación 2 años.

(Julio-2013 Recuperado www.agrocalidad.gob.ec).

Requisitos para obtener el certificado fitosanitario.

Registro en agrocalidad de operador de ornamentales u otros productos vegetales de exportación.

Una vez obtenido el registro como operador de exportación en agrocalidad, se cancela las tarifas establecidas para la elaboración del certificado fitosanitario de exportación.

Al momento de la nacionalización de la mercadería en Brasil, se tendrá que presentar el documento “certificado fitosanitario de exportación para asegurar y dar tranquilidad sobre el producto que se está ingresando al país. (Julio-2013 Recuperado www.agrocalidad.gob.ec).

4.3.1 Determinación de la cantidad a exportar

FLEXITANK		
	TARA	2.300 kg / 5.070 lb
	CARGA MÁXIMA	28.180 kg / 62.130 lb
	PESO BRUTO	30.480 kg / 67.200 lb
	LARGO	5.898 mm / 19'4" / 5.8980 m
	ANCHO	2.352 mm / 7'9" / 2.3520 m
	ALTURA	2.393 mm / 7'10" / 2.3930
	CAPACIDAD	33,2 m ³ / 1.172 ft ³
CAPACIDAD CNT 20 '		
	CAPACIDAD PARA TRANSPORTAR ACEITE DE PALMA	21.000 LITROS
CAPACIDAD POR HECTARIA		
	ANO/HECTARIA	4 Tm
		Equivalencia
	1Tm	1,37 m3
	5 Hectarias	20 Tm
	20 Tm	Cantidad a exportar 27,40 m3
PRECIO ACEITE DE PALMA		
		Precio en planta
	1Tm	385 USD
	20 Tm	7.700 USD
		Precio de exportacion
	1 Tm	800 USD
	20 Tm	16.000 USD

Figura 23. Determinación de la cantidad a exportar
Tomado de. Archivo personal

4.3.2 Cubicaje

El cubicaje es la forma de acomodar espacialmente de manera óptima de los embalajes (unitarización) o de las tarimas (paletización), para con el fin de maximizar en espacio que se tiene para el transporte, uno de los aspectos que debe tener en cuenta es el peso máximo que soporta cada medio de transporte. El peso y volumen de la carga e deben venir aclarados en los documentos de embarque.

Un correcto cubicaje es el que garantiza que las mercancías no van a perder su calidad durante el viaje, por eso es muy importante determinar la cantidad y ubicación que las mercancías tendrán dentro de un contenedor para así mismo optimizar el espacio de los contenedores y disminuir los costos de

envío. Para lograr esto es indispensable conocer bien la mercancía que vamos a exportar, y determinar qué tipo de contenedor será el más adecuado, el embalaje que se va a emplear, y los requerimientos necesarios para conservar las características ideales de nuestros productos, como lo son temperatura, aislamiento, otros.

(Julio-2013

recuperado

<http://exportandoean.blogspot.com/2011/06/cubicaje-el-cubicaje-es-la-forma-de.html>

Tomando en cuenta las instrucciones anteriormente mencionadas, y con el tipo de producto que se va a exportar, aceite de palma africana, se ha elegido un envase moderno y que optimiza muy bien el espacio dentro del contenedor y facilita su transportación.

FLEXITANK



Características

- ❖ **Carga/descarga inferior:** en este caso la válvula está situada en la parte frontal inferior del flexitank y pasa a través del mamparo o *bulkhead*, donde es muy sencillo y seguro conectar la manguera para cargar o descargar.

¿Qué líquidos se pueden transportar en un flexitank?

En general, se puede transportar casi todo tipo de líquido no peligroso. A continuación se encuentra una lista no exhaustiva de todos los susceptibles de ser transportados en flexitank:

- ❖ aceites blancos
- ❖ **aceites de palma**
- ❖ ácido ricinoleico
- ❖ aceites de transformadores
- ❖ aceites edibles
- ❖ ácido láctico
- ❖ aceites vegetales
- ❖ aditivos
- ❖ agua potable
- ❖ ceras
- ❖ clorohidróxido de aluminio
- ❖ concentrados de frutas
- ❖ detergentes
- ❖ edulcorantes
- ❖ emulsiones
- ❖ extractos de malta
- ❖ glicerinas
- ❖ látex natural
- ❖ látex sintético
- ❖ lubricantes
- ❖ mostos
- ❖ parafinas

- ❖ polioles
- ❖ químicos no peligrosos
- ❖ sorbitol
- ❖ tinta de impresión
- ❖ vino
- ❖ y muchos más...

Flexitank vs Isotank

- ❖ **Mayor disponibilidad:** el flexitank se puede posicionar en cualquier parte del mundo en cuestión de días y, en cualquier caso, es mucho más barato mantener un stock disponible que con los isotanques. En cambio, éstos deben ser limpiados y reposicionados una vez utilizados, lo que puede hacer que no siempre estén disponibles.
- ❖ **Mejor coste:** hay muchas rutas en las que el isotanque, una vez llega a destino y es vaciado, debe ser enviado vacío a otro sitio por no existir cargas de retorno. El cliente puede no saber esto, pero en la práctica acaba pagando ese coste de retorno en vacío. Al usar el flexitank, esto no ocurre, pues siempre es mucho más fácil reutilizar un contenedor marítimo estándar.

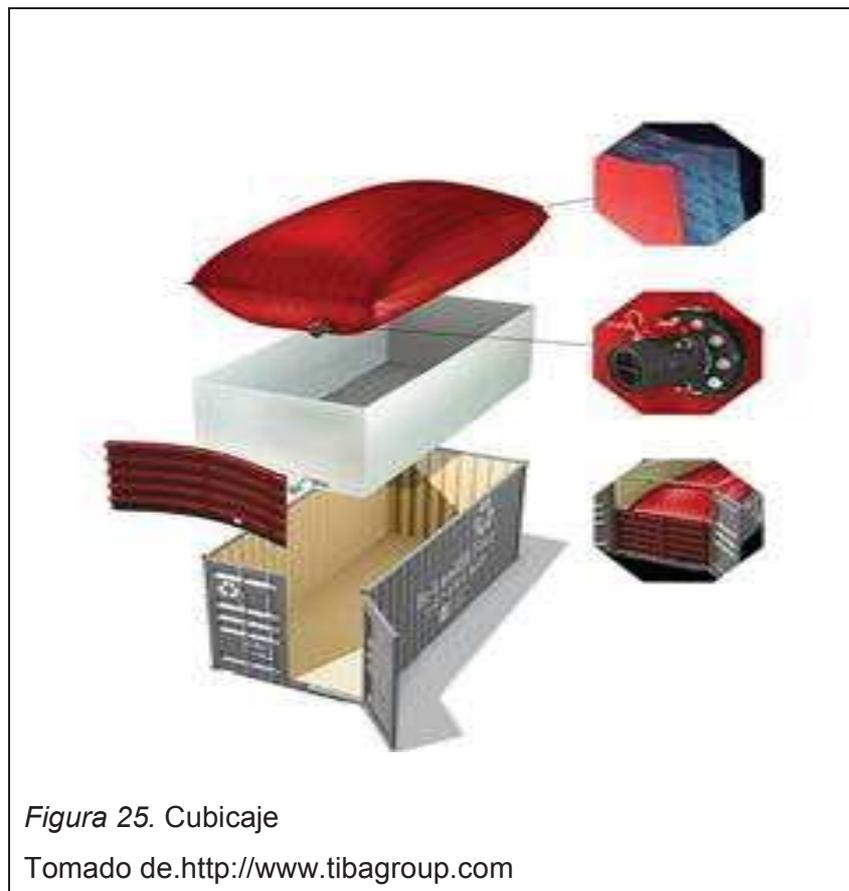
Primero el flexitank debe ser instalado en un contenedor marítimo, proceso que deber ser realizado únicamente por personal cualificado y homologado por el fabricante del flexitank. El proceso de instalación suele realizarse en almacenes o depósitos de contenedores, siendo esta última opción la más aconsejable. Conlleva verificar la idoneidad del contenedor, forrar la parte interior de material protector, colocar el flexitank y el mamparo o bulkhead y asegurarse de que todo está en perfecto estado.

A continuación el contenedor es llevado al lugar de carga, donde el proceso de llenado es muy simple, sobre todo con los flexitanks con sistema de carga inferior. Basta con abrir la puerta derecha del contenedor, colocar la bomba a la

válvula y tras unos 30 minutos (dependiendo de la capacidad de la bomba y de la viscosidad del líquido) ya estará el flexitank lleno. Es muy importante respetar los parámetros de carga y no abrir nunca la puerta izquierda del contenedor.

Una vez cargado, el transporte del contenedor es el mismo que en cualquier otro caso. No todos los fabricantes de flexitanks están homologados por todas las líneas navieras ni todos han pasado las pruebas de esfuerzo (*stress tests*) de la COA (ContainerOwnersAssociation). Por eso es importante que se asegure del flexitank elegido podrá ser transportado por vía marítima sin problemas.

Si el contenedor será en algún momento transportado por vía férrea deberá asegurarse de que fabricante del flexitank está homologado específicamente para ese sistema ferroviario.



Descarga del flexitank

Una vez llega el flexitank a destino, basta con abrir la puerta derecha, conectar la manguera a la bomba de descarga y a la válvula del flexitank y esperar a que se vacíe. El proceso puede tardar entre 30 y 60 minutos, dependiendo tanto de la capacidad de la bomba como de la viscosidad del producto.

Cuando ya quede poco y para evitar tener mermas, lo más recomendable es doblar el flexitank como si un tubo de pasta de dientes se tratara. De esta forma se va empujando el producto restante hacia la boca del flexitank y se puede descargar totalmente. (recuperado julio-2013 <http://www.tibagroup.com/es/flexitank>).

4.3.3 Medio de transporte.

El medio de transporte elegido para la exportación de aceite de palma africana es "multimodal que a través transporte fluvial unirá el puerto manabita de aguas profundas en el Pacífico con el corazón de la Amazonía brasileña y con el Océano Atlántico.

La ejecución del proyecto Eje Bioceánico Multimodal Pacífico-Atlántico Manta-Manaos, permitirá la obtención de considerables reducciones de costos al sistema de comercio exterior de los países involucrados, que vendrán en función de la reducción de tiempos en el transporte de las mercancías y por ende, reducción del capital inmovilizado, que es mucho más considerable en la movilización de mercancías de alto valor monetario.

Menores costos de transportes al utilizar una ruta de transporte alternativo al Canal de Panamá como el Corredor Logístico Manta-Manaos, brindarán los beneficios de economías de escala, especializadas y eficientes. Entre los objetivos específicos del Corredor con respecto a nuestro País se destacan los siguientes:

- ❖ Mejorar la competitividad de nuestras exportaciones en los mercados externos.
- ❖ Mejorar las condiciones de trabajo y mejores perspectivas de ingresos para una vida digna, beneficios para la propia ciudad de Manta.
- ❖ Disminuir el costo del transporte marítimo por la economía de escala que dice que mercados más amplios crean costos más bajos de producción. Además el transporte de bajo costo también permite la descentralización de los mercados y sitios de producción.
- ❖ Servir como facilitador del comercio, capaz de agregar valor a través de la logística, mediante la conformación de una comunidad portuaria profesional, que explote sus oportunidades e integre prácticas modernas de gestión portuaria. (Recuperado diciembre 2014 www.dspace.espol.edu.ec).



Figura 26. Medio de transporte
Tomado de. <http://www.skyscrapercity.com/>

4.3.4 Tiempos empleados del medio de transporte hacia Brasil

Con la ruta normal que actualmente se está utilizando para el traslado de mercaderías hacia Brasil tanto para importaciones-exportaciones, que cruza por el canal de Panamá tenemos los siguientes tiempos aproximados.



Tabla 7. Tiempo de transito ruta normal.

PUERTO DE SALIDA	PAIS DE DESTINO	PUERTO DE DESCARGA	T/T APROX
ECUADOR	BRASIL	ITAGUAI	22-24 días
ECUADOR	BRASIL	SANTOS	18-21 días
ECUADOR	BRASIL	BELEM	20-22 días
ECUADOR	BRASIL	IMBITUBA	24-26 días
ECUADOR	BRASIL	RIO GRANDES	26-28 días

Tomado de. Portal proecuador

4.3.5 Tiempos empleados del medio de transporte nueva ruta

La ruta fluvial manta manaos tiene el siguiente recorrido Puerto Providencia – San Roque – El Edén – Cáp. Augusto Rivadeneira – Santa María de Huiririma – Tiputini – Nuevo Rocafuerte. Completando un total de 152 Km. de ruta fluvial a través del río Napo.

La ruta continúa a través de los ríos, Marañón, Amazonas hasta llegar a Manaos y posteriormente al puerto de Belém en la costa este de Sudamérica. Completando así 3442Km. de ruta fluvial por territorios Peruanos y principalmente Brasileño.

Tabla 8. Tiempo de transito ruta manta manaos

PUERTO DE SALIDA	PAIS DE DESTINO	PUERTO DE DESCARGA	T/T APROX
ECUADOR	BRASIL	BELEM	15 a 18 días

Tomado de. Portal ministerio de transporte

4.3.6 Costos de transporte de exportación.

A continuación apreciaremos los costos por los fletes marítimos desde Ecuador hacia Brasil para los diferentes contenedores.

Tabla 9. Costos de transporte de exportación

COSTOS DEL TRANSPORTE MARITIMO			
ECUADOR-BRASIL			
CONTENEDOR		VALOR	
FLETE REFRIGERADO	40 PIES	USD 5.100	X
		CONT	
FLETE 40 PIES		USD 2.600	X
		CONT	
FLETE 20 PIES		USD 2.100	X
		CONT	
RECARGOS			
CARGUE		USD 250.00	
TRANSPORTE INTERNO		USD 650.00	
HANDLING POR CONTAINER		USD 145.00	X
		CONT	
DOCUMENTACION		USD 55.00	
HANDLING LOCAL		USD 55.00	X
		CONT	
PROCESAMIENTO		USD 50.00	
INGRESO ECUAPASS		USD 35.00	
SEAL		USD 10.00	X
		CONT	
TOTAL TRANSPORTE		USD 3350.00	

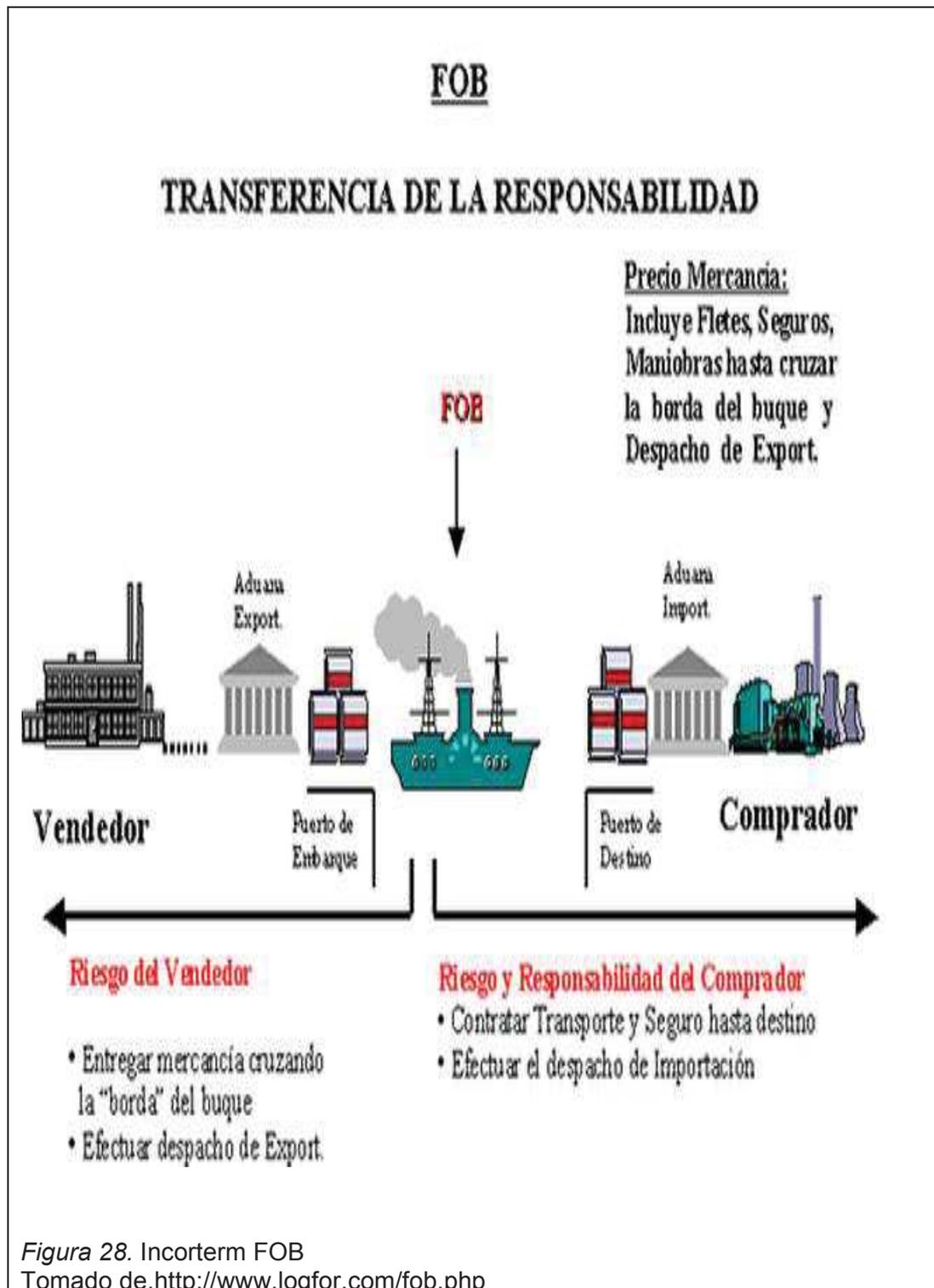
Tomado de. Archivo personal

Para la exportación de aceite de palma africana el contenedor que se utilizar el:
Contenedor simple de 20 pies

4.3.7 Incoterms

Para la exportación de aceite de palma, el término de negociación que se ha elegido es FOB, debido que la mayoría de exportaciones que Ecuador realiza hacia Brasil se lo ha manejado dentro de este término, y el mercado brasileño está ya adaptado a estas condiciones.

FOB free onBoard (franco a bordo).-El vendedor no tiene ninguna obligación con el comprador de formalizar el contrato de transporte, sin embargo, si así lo solicita el comprador, el vendedor deberá contratar el transporte pero a riesgos y expensas del comprador. Se considerará la mercancía entregada cuando el vendedor coloca la misma a bordo del buque designado por el comprador en el punto de carga, si lo hay indicado por el comprador en el puerto de embarque designado, o proporcionando la mercancía así entregada. En cualquiera de los dos casos el vendedor deberá entregar la mercancía dentro del plazo acordado. Si el comprador no ha indicado un punto de Carga específico, el vendedor podrá elegir el punto de carga que mejor le convenga en el puerto de embarque designado. El vendedor no tiene ninguna obligación ante el comprador de formalizar el contrato de seguro, sin embargo si el comprador va a contratar el mismo, el vendedor debe brindar la información necesaria para que se lleve a cabo. El vendedor debe asumir los costos del embalaje, esto incluye también en el caso de que el comprador requiera de un embalaje en específico siempre y cuando esté dentro del plazo del contrato de compraventa. El comprador deberá asumir los costos en el caso de que el buque designado por él no llega a tiempo, o no puede hacerse cargo de la mercancía, siempre y cuando la mercancía se haya declarado como mercancía objeto del contrato. El comprador deberá comunicar al vendedor el nombre del buque, el punto de carga, y cuando sea necesario el momento de entrega escogido dentro del plazo acordado (Recuperado julio-2013 <http://www.proecuador.gob.ec/exportadores/requisitos-para-exportar/incoterms/fob-franco-a-bordo/>)



4.3.8 Elección de la logística de exportación del aceite de palma africana

La logística es fundamental para el comercio conforman un sistema que es el enlace entre la producción y los mercados que están separados por el tiempo y la distancia. (recuperado julio-2013

<http://es.wikipedia.org/wiki/Log%C3%ADstica>)



Figura 29. Logística para la exportación de aceite de palma africana.

Tomado de: <http://solocquenadacbyllunao.blogspot.com/>



Figura 30. Eje vial Manta Manaos en Ecuador
Tomado de: <http://www.elcomercio.com>

A fin de generar un desarrollo logístico integral en el territorio Ecuatoriano se, impulsa el proyecto multimodal Manta – Manaos el cual una vez que esté consolidado permitirá cruzar el continente desde el puerto de Manta hasta Manaos en la Amazonía brasileña, para llegar a los puertos atlánticos de Belén y Macupa.

La consolidación de este eje vital para el comercio e integración del país, permitirá un desarrollo económico integral en dos aspectos: fortalecer el transporte multimodal de mercancías, permitiendo un aumento en la competitividad, y facilitar un desarrollo turístico al mejorar las condiciones de movilidad regional. (recuperado Julio-2013 <http://www.obraspublicas.gob.ec/ruta-manta-manaos-garantiza-y-facilita-el-intercambio-comercial-con-los-mercados-internacionales-de-asia-y-brasil/>)

Por este motivo se ha elegido para la exportación de aceite de palma, esta ruta, la cual por costos y tiempos son menores que la vía que actualmente se realiza las exportaciones de productos a Brasil, lo cual incurre en que el precio de exportación será menor y por consecuencia se logrará ventaja sobre otros proveedores de aceite de palma hacia el mercado elegido.

Actualmente esta es la vía marítima que se utiliza para la transportación de mercaderías desde Ecuador hacia Brasil y viceversa.

Con la ampliación del canal de Panamá, se han generado mayores ventajas de estas vías navegables internacionales.

4.3.9 Costos totales de exportación del aceite de palma africana

Tabla 10. Costos de exportación del aceite de palma africana

COSTOS EXPORTACION	
<i>DESCRIPCION</i>	<i>VALOR</i>
REQUISITOS PREVIOS	\$ 300,00
PERMISOS SANITARIOS	\$ 280,00
CARGUE	\$ 250,00
TRANSPORTE INTERNO	\$ 650,00
DESCARGUE	\$ 250,00

BODEGAJE	\$ 100,00
HONORARIOS ADUANA	\$ 190,00
INSPECCION ANTINARCOTICOS	\$ 200,00
GASTOS OPERACIONALES PUERTO DE ORIGEN	\$ 320,00
TOTAL COSTOS	\$ 2.540,00

VALOR FACTURA EXW	\$ 7.700,00
TOTAL COSTOS	\$ 2.540,00
UTILIDAD	\$ 5.760
TOTAL FACTURA FOB	\$ 16.000,00

Adaptado de. Archivo personal

En el costo de la exportación se toma en cuenta el valor en planta, de las toneladas de aceite de palma, mas, el costo total de gastos incurridos, más, el porcentaje de utilidad, obteniendo el valor total fob de la exportación, ya que es el término de negociación que se ha acordado.

4.3.10 Tiempos empleados para la exportación

Tabla 11. Tiempo empleado en la exportacion

TIEMPO EMPLADO EN LA EXPORTACION	
<i>DESCRIPCION</i>	<i>DIAS</i>
REQUISITOS PREVIOS	4
PERMISOS SANITARIOS	3
CARGUE	1/2
TRANSPORTE INTERNO	1
HANDLING	1/2
BODEGAJE	3
TRAMITE ADUANA	3
INSPECCION ANTINARCOTICOS	1
ENTREGA DE CARGA A LA NAVIERA	2
TOTAL DÍAS	18

Adaptado de. Archivo personal

El tiempo empleado en la exportación, empieza una vez que la factura de venta internacional es emitida, para continuar con los requisitos y permisos, posteriormente cuando está aprobado la declaración de exportación, se

transporta la carga hacia las zonas primarias aduaneras para realizar el control concurrente tanto en documentos como físicamente, para luego ser embarcado a su destino final, donde termina la responsabilidad del exportador.

CAPÍTULO V

5. CONCLUSIONES Y RECOMENDACIONES

5.1 Análisis del cumplimiento de los Objetivos planteados

Al finalizar el proyecto llegamos a determinar que el aceite de palma africana es un producto que ha tenido grandes índices de crecimiento en cuanto a su producción en Ecuador.

Existe gran demanda a nivel mundial de este producto, debido que se ha descubierto enormes bondades y usos, lo cual se ha reflejado en el incremento de las exportaciones desde Ecuador hacia algunos continentes.

Con el apoyo de la creación de nuevas políticas las cuales influyen en el proceso de exportación, se ha tratado de elegir y combinar aquellas que benefician la cadena logística para tener eficiencia en el proceso.

Se ha determinado como comprador del producto aun país que está dentro de Latinoamérica zona en la cual mantenemos la mayoría de convenios comerciales.

5.2 Comprobación de la hipótesis planteada

De acuerdo a lo investigado se ha determinado que el mercado brasileño es frecuente comprador de aceite de palma africana a nivel mundial, debido que ahí se encuentran algunas de las más grandes plantas procesadoras de biocombustible.

Adicional con el apoyo de algunos gobiernos y organizaciones que son responsables del cuidado ambiental, están fomentando una política de concientización para utilizar energías que sean amigable con la naturaleza, por lo cual la demanda del aceite de palma africana crece cada vez más.

5.3 Recomendaciones

En el proyecto de exportación del aceite de palma africana desde Ecuador hacia Brasil se realiza las siguientes recomendaciones.

Elegir el proveedor adecuado del producto para que no haya ningún retraso en el tiempo de entrega pactado.

Antes de iniciar el proceso de exportación, verificar cuales son los requisitos sanitarios previos, tanto para salida del país de exportación, y de ingreso al país importador.

Tomar muy en cuenta y hacer la mejor elección el medio para transportar la carga internacionalmente, ya que dependerá mucho de aquella decisión para conocer el tiempo y costos que se deberán emplear.

Manipular la carga con los procesos logísticos establecidos para que evitar que la carga se malogre.

Finalmente aplicar todos y cada uno de los procesos utilizados para cumplir con éxito el proceso de exportación.

REFERENCIAS

Banco central. www.bce.gob.ec

Ecuapass. www.portal.aduana.gob.ec

Fedepal. www.fedepalm.com

http://www.terra.org/data/acaba_petroleo.pdf).

<http://www.astriven.com/recursos/frecuenciadecambiodeaceiteenmotoresdiesel-ygasolina.pdf>)

<http://www.agricultura.gov.br/><<http://extranet.agricultura.gov.br/sislegisco>

<http://extranet.agricultura.gov.br/sislegisconsulta/consultarLegislacao.do?operacao=visualizar&id=18879>.

http://www.aduana.gob.ec/pro/to_export.action

http://www.aduana.gob.ec/contents/nov/news_letters_view.jsp?pg=19&anio=2012&codigo=222&proceso=&estado=&boletinNum=&ano=2012&desc=&fromFecha=&toFecha

<http://exportandoean.blogspot.com/2011/06/cubicaje-el-cubicaje-es-la-forma-de.html>

<http://www.tibagroup.com/es/flexitank>).

<http://www.proecuador.gob.ec/exportadores/requisitos-para-exportar/incoterms/fob-franco-a-bordo/>

<http://www.obraspublicas.gob.ec/ruta-manta-manaos-garantiza-y-facilita-el-intercambio-comercial-con-los-mercados-internacionales-de-asia-y-brasil/>

Proecuador.www.proecuador.gob.ec

Senae.www.aduana.gob.ec

Trademap.www.trademap.com

ANEXOS











