



UNIVERSIDAD DE LAS AMÉRICAS

FACULTAD DE CIENCIAS ECONÓMICAS Y ADMINISTRATIVAS

**Análisis de las Relaciones Comerciales entre Ecuador y Venezuela
Durante el Periodo 2003 - 2009**

Trabajo de titulación presentado por la conformidad a los requisitos
Establecidos para obtener el título de
Licenciatura en negocios internacionales

Profesor Guía
Econ. Luis Torres

**AUTOR:
JOSUÉ ANDRÉS ACHI LÓPEZ**

2010

DECLARACIÓN DEL PROFESOR GUÍA

“Declaro haber dirigido este trabajo a través de reuniones periódicas con el estudiante, orientando sus conocimientos para el adecuado desarrollo del tema escogido y dando cumplimiento a todas las disposiciones vigentes que regulan los Trabajos de Titulación”.

Luis Torres Beltrán

Economista

C.I.: 1720264462

DECLARACIÓN DE AUTORÍA DEL ESTUDIANTE

“Declaro que este trabajo es original, de mi autoría, que se han citado las fuentes correspondientes y que en su ejecución se respetaron las disposiciones legales que protegen los derechos de autor vigentes”.

Josué Andrés Achi López

C.I.: 1714809025

AGRADECIMIENTO

Al finalizar este trabajo de titulación deseo expresar un sincero agradecimiento a mis padres que fueron un apoyo constante en toda mi carrera, a toda mi familia que supo darme ánimo y aliento para culminar mi carrera universitaria, a mis maestros que dedicaron su tiempo a la enseñanza transmitiendo sus conocimientos y a mi universidad por brindarme varias oportunidades.

DEDICATORIA

El presente trabajo está dedicado a mis padres Marcelo y Lucia que estuvieron siempre conmigo durante toda mi carrera universitaria brindándome su apoyo incondicional.

A mis abuelos Gonzalo y Laura que depositaron su confianza en mí y me dieron la suficiente fuerza y aliento para poder conseguir mis metas.

RESUMEN EJECUTIVO

El presente trabajo tiene como objetivo realizar un análisis de las relaciones comerciales entre Ecuador y Venezuela durante el periodo 2003 – 2009, tomando en cuenta los cambios políticos ocurridos en el Ecuador a partir del año 2007 con la llegada a la presidencia del economista Rafael Correa. A partir de esta fecha se busca entender si el acercamiento político entre el presidente ecuatoriano Rafael Correa y el presidente venezolano Hugo Chávez ha influido en la variación de las relaciones comerciales entre Ecuador y Venezuela, tomando en cuenta la afinidad política e ideológica de ambos mandatarios y la similitud en su modelo de gobierno.

Con el gobierno de Rafael Correa se establece en el Ecuador el “Socialismo del siglo XXI” como modelo de desarrollo económico y social siguiendo la tendencia propuesta por el gobierno venezolano. El acercamiento político entre Rafael Correa y Hugo Chávez ha permitido el incremento de las relaciones comerciales entre Ecuador y Venezuela a través de proyectos comunes, en áreas de cooperación energética, de minería, turismo, agricultura y otras.

Mediante un análisis de las cifras en la balanza comercial entre Ecuador y Venezuela se han obtenido resultados que explican el comportamiento de las relaciones comerciales entre los dos países y la influencia que ha tenido el acercamiento político entre Rafael Correa y Hugo Chávez en el intercambio comercial. Luego del análisis los resultados no fueron favorables para Ecuador debido a que durante el periodo 2007 - 2009 el país incremento sus importaciones en mayor proporción que las exportaciones, generándole un constante déficit comercial.

El intercambio comercial entre Ecuador y Venezuela ha evolucionado constantemente, sin embargo el Ecuador no ha podido superar el déficit comercial que tiene con Venezuela. Por lo tanto en el país existe la necesidad de crear políticas exteriores estratégicas que permitan un mejor desenvolvimiento en el sector externo y ayuden al desarrollo comercial.

ABSTRACT

The present work has as aim realize an analysis about commercial relations between Ecuador and Venezuela during the period 2003 - 2009, in this period It's necessary to take in it counts the political changes that has happened in Ecuador from the year 2007 with the arrival to the presidency of Rafael Correa. From this date it is important to understand how the political approximation between the Ecuadoran president Rafael Correa and the Venezuelan president Hugo Chavez has influenced in the variation of the commercial relations between Ecuador and Venezuela, taking in it counts the political and ideological affinity of both presidents and the similarity in his model of government.

During the government of Rafael Correa has been established in Ecuador a new model of economic and social development called "Socialism of the 21st century" initially proposed by the Venezuelan government following the trend. The political approximation between Rafael Correa and Hugo Chávez has allowed the increase of the commercial relations between Ecuador and Venezuela on common projects, in areas of energetic cooperation, of mining industry, tourism, agriculture and others.

Through an analysis of numbers in the commercial scale between Ecuador and Venezuela results obtained explain the behavior of the commercial relations between both countries and the influence that has had the political approximation between Rafael Correa and Hugo Chávez in the commercial exchange. After the analysis the results were not favorable for Ecuador due to the fact that during the period 2007 - 2009 the country has increase imports in major proportion than exports, generating a constant trade deficit.

The commercial exchange between Ecuador and Venezuela has developed constantly nevertheless Ecuador could not have overcome the trade deficit that has with Venezuela. Also Ecuador it's necessary to create exterior strategies policies that allow a better development in the external sector and help to the development of trade.

ÍNDICE

1	INTRODUCCIÓN	1
1.1	PREGUNTA DE INVESTIGACIÓN.....	5
1.2	FORMULACIÓN DE HIPÓTESIS.....	5
1.3	OBJETIVOS.....	5
	1.3.1 Objetivo General.....	5
	1.3.2 Objetivos Específicos.....	5
2	DESARROLLO	7
2.1	RELACIONES COMERCIALES.....	7
	2.1.1 Relaciones Comerciales entre Ecuador y Venezuela, Periodo 2003 – 2006.....	7
	2.1.2 Balanza comercial Ecuador Venezuela 2003 -2006.....	9
	2.1.3 Evolución del Comercio Ecuador Venezuela 2003 – 2006.....	19
2.2	CAPITULO II.....	26
	2.2.1 Marco Teórico.....	26
	2.2.2 Teoría de la Demanda Representativa de Linder.....	27
	2.2.3 Teoría Realista de las Relaciones Internacionales.....	31
2.3	CAPITULO III.....	35
	2.3.1 Relaciones Comerciales entre Ecuador y Venezuela en el Periodo 2007 – 2009.....	35
	2.3.2 Causas de la Variación en el Comercio a partir del Mandato de Rafael Correa.....	38
	2.3.3 Evolución del Intercambio comercial Ecuador - Venezuela 2007 – 2009.....	40
2.4	CAPITULO IV.....	42
	2.4.1 Ventajas y Desventajas para el Ecuador como Socio Comercial Estratégico de Venezuela.....	42
	2.4.2 Perspectivas de las Relaciones Comerciales entre Ecuador Venezuela al 2011.....	47
3	CONCLUSIONES Y RECOMENDACIONES	50
3.1	CONCLUSIONES.....	50
3.2	RECOMENDACIONES.....	52
	BIBLIOGRAFÍA.....	54
	ANEXOS.....	57

1 INTRODUCCIÓN

Para entender la evolución de las relaciones comerciales entre Ecuador y Venezuela durante el periodo 2003 – 2009 es importante realizar un análisis que permita conocer cuáles fueron las variaciones en el intercambio comercial, qué factores influyeron en las variaciones y cuál fue el resultado e impacto de la evolución. Existen varios factores que han afectado al desarrollo de las relaciones comerciales entre Ecuador y Venezuela, uno de ellos es el cambio en el ambiente político del Ecuador con el establecimiento del “socialismo del siglo XXI” en el gobierno de Rafael Correa, la tendencia del socialismo en ciertos países de la región sudamericana, el lineamiento político entre Rafael Correa y Hugo Chávez debido a su ideología y el mayor acercamiento político entre Ecuador y Venezuela a partir del año 2007.

En este escenario se identifican dos períodos que permitirán entender cómo han evolucionado las relaciones comerciales entre Ecuador y Venezuela y cuáles han sido las variaciones a partir de la llegada al poder del economista Rafael Correa a la presidencia del Ecuador. El primer período identificado es el correspondiente a los años 2003 al 2006 donde la economía ecuatoriana sigue el modelo de desarrollo económico neoliberal, con gobiernos de derecha, enmarcados en el capitalismo.

El segundo período surge a partir del año 2007, cuando llega a la presidencia del Ecuador el economista Rafael Correa Delgado y durante su gobierno propone al socialismo como modelo de desarrollo económico para el país. Con la ideología socialista surgen en el país ideas de revolución que buscan cambiar los paradigmas de los gobiernos capitalistas anteriores, además con el protagonismo de los pueblos y el estado como principal actor en el dinamismo de la economía se formaría una patria nueva.

A partir del gobierno de Rafael Correa con un cambiante ambiente político, la propuesta de la revolución ciudadana busca implementar un nuevo desarrollo

para el país en el ámbito económico, político y social, mediante una revolución constitucional, la lucha contra la corrupción, la revolución económica, el rescate de la dignidad, soberanía y búsqueda de la integración latinoamericana, además el rechazo a la antigua partidocracia y las antiguas políticas neoliberales. Todos estos factores encajan con la propuesta de la revolución bolivariana impulsada por el gobierno venezolano de Hugo Chávez, enmarcándose a la tendencia del “socialismo del siglo XXI” a nivel de América Latina.

Con el panorama nacional totalmente enfocado al socialismo, se puede evidenciar que el gobierno de Rafael Correa busca terminar con el imperialismo norteamericano y promover la integración latinoamericana. Con la tendencia del “socialismo del siglo XXI” fuertemente marcada en la región y el objetivo de formar un fuerte bloque comercial, varios países de Sudamérica se adaptan al modelo y el panorama internacional proyecta señales favorables para la integración latinoamericana. El Ecuador busca intensificar las relaciones bilaterales con países afines a la tendencia, con el objetivo de dinamizar el comercio y formar un bloque comercial con América Latina unida.

Bajo los recientes acontecimientos de acercamiento político, las relaciones bilaterales con Venezuela a partir de la llegada de Rafael Correa a la presidencia del Ecuador se han intensificado, pero mediante un análisis se pretende determinar si la similitud en el pensamiento ideológico de Rafael Correa y Hugo Chávez y su lineamiento político han sido el eje para que se fortalezcan las relaciones bilaterales y se intensifique el intercambio comercial entre Ecuador y Venezuela.

Un análisis de la evolución de las relaciones comerciales y la balanza comercial entre Ecuador y Venezuela durante el periodo 2003 -2009, permitirá evaluar los resultados del intercambio comercial, determinar el impacto en la balanza comercial y los efectos del desarrollo en las relaciones comerciales. Con los resultados obtenidos se pretende entender cuáles son los beneficios para el

Ecuador con el desarrollo de las relaciones comerciales con Venezuela y que estrategias tomar para mejorar la situación comercial. También se pretende analizar si el fortalecimiento de las relaciones comerciales entre Ecuador y Venezuela y la tendencia del “socialismo del siglo XXI”, permitirían el desarrollo de nuevas industrias, la diversificación de productos y servicios, el fomento a la creación y exportación de productos no tradicionales e incursión en potenciales mercados de la región.

Para el análisis de las relaciones comerciales entre Ecuador y Venezuela se han identificado diversas variables que enfocan y definen claramente 2 periodos en las relaciones comerciales con Venezuela (2003-2006 y 2007-2009), entre las principales variables definiremos algunos aspectos políticos importantes que profundizan el presente estudio, resumiéndolos de la siguiente manera:

1. En el Ecuador durante el periodo 2003 – 2006 la política del gobierno ecuatoriano seguía un modelo de desarrollo típico de economía de mercado. A partir del año 2007, con el gobierno del economista Rafael Correa toma fuerza la corriente izquierdista en el país y se adopta al socialismo como modelo de desarrollo económico.
2. En vista de los últimos acontecimientos de acercamiento político, desde la llegada al poder del economista Rafael Correa a la presidencia ecuatoriana y la presidencia de Hugo Chávez en Venezuela, las relaciones internacionales del Ecuador con Venezuela muestran un mejoramiento en su desarrollo. La política del gobierno ecuatoriano se enmarca en la tendencia izquierdista impulsada por el gobierno de Venezuela y sigue el patrón del “socialismo del siglo XXI” como modelo de desarrollo económico.
3. El desarrollo de las relaciones políticas y económicas de Ecuador con Venezuela permitiría el incremento del intercambio comercial, el desarrollo

de nuevas industrias, la diversificación de productos y servicios, el fomento a la creación y exportación de productos no tradicionales, incursión en potenciales mercados de la región, etc.

El análisis de las relaciones comerciales entre Ecuador y Venezuela durante el período 2003 – 2009 busca entender el cambio en el intercambio comercial entre estos dos países a partir de acontecimientos políticos y económicos ocurridos en el Ecuador como la llegada a la presidencia del Ecuador del economista Rafael Correa, el establecimiento del “Socialismo del siglo XXI” en el país, la afinidad política de Rafael Correa con varios mandatarios de países de Latinoamérica uno de ellos el presidente de Venezuela Hugo Chávez.

Con un enfoque dentro del marco político – económico, la importancia de conocer como han variado las relaciones comerciales entre Ecuador y Venezuela es fundamental en el presente estudio, ya que se busca entender si el lineamiento y la tendencia política propuesta por los dos presidentes el “Socialismo del Siglo XXI” ha producido una mejora en las relaciones comerciales entre estos dos países.

La presente investigación pretende conocer qué influencia tiene la tendencia económica del “Socialismo del Siglo XXI”, sobre las decisiones de política exterior y particularmente sobre las relaciones comerciales entre Ecuador y Venezuela. Además se podrá analizar cuáles serían las alternativas en cuanto a política exterior para el Ecuador, buscando un socio comercial que impulse la economía del país, tomando en cuenta el costo de oportunidad que representaría enfocarnos en un solo socio comercial como es el caso de Venezuela, dejando de lado otros países con los cuales Ecuador tiene comercio.

Para el Ecuador las relaciones internacionales han sido de suma importancia para su desarrollo, ya que por medio de la interacción con otros países en distintas áreas de cooperación se han podido desarrollar los sectores

productivos y la industria. Una de las áreas de cooperación internacional con más dinamismo es el comercio, el cual se ha desarrollado gracias al intercambio de bienes y servicios con otros países.

1.1 PREGUNTA DE INVESTIGACIÓN

¿Cómo han variado comparativamente las relaciones comerciales entre Ecuador y Venezuela durante en los periodos 2003 – 2006 y 2007 - 2009 con la llegada al poder del presidente Rafael Correa?

1.2 FORMULACIÓN DE HIPÓTESIS

El acercamiento político e ideológico del gobierno de Ecuador con el gobierno Bolivariano de Venezuela, ha incrementado el intercambio comercial entre Ecuador y Venezuela de manera importante a través de proyectos comunes.

1.3 OBJETIVOS

1.3.1 Objetivo General

Analizar el comportamiento de la balanza comercial entre Ecuador y Venezuela durante el periodo 2003 – 2006 y su variación desde la llegada al poder del presidente Rafael Correa en el periodo 2007 al 2009.

1.3.2 Objetivos Específicos

- Analizar el comportamiento de la balanza comercial entre Ecuador y Venezuela a partir del 2003, hasta antes de la llegada de Rafael Correa a la presidencia del Ecuador.
- Determinar cuáles fueron las causas por las que variaron las relaciones comerciales a partir de la llegada de Rafael Correa en enero de 2007.

- Analizar las ventajas y desventajas para el Ecuador en cuanto al desarrollo de las relaciones comerciales con Venezuela, a partir de la llegada de Rafael Correa a la presidencia del Ecuador.
- Evaluar los resultados e impacto del comportamiento en las relaciones comerciales entre Ecuador y Venezuela.

2 DESARROLLO

2.1 RELACIONES COMERCIALES

2.1.1 Relaciones Comerciales entre Ecuador y Venezuela, Periodo 2003 - 2006

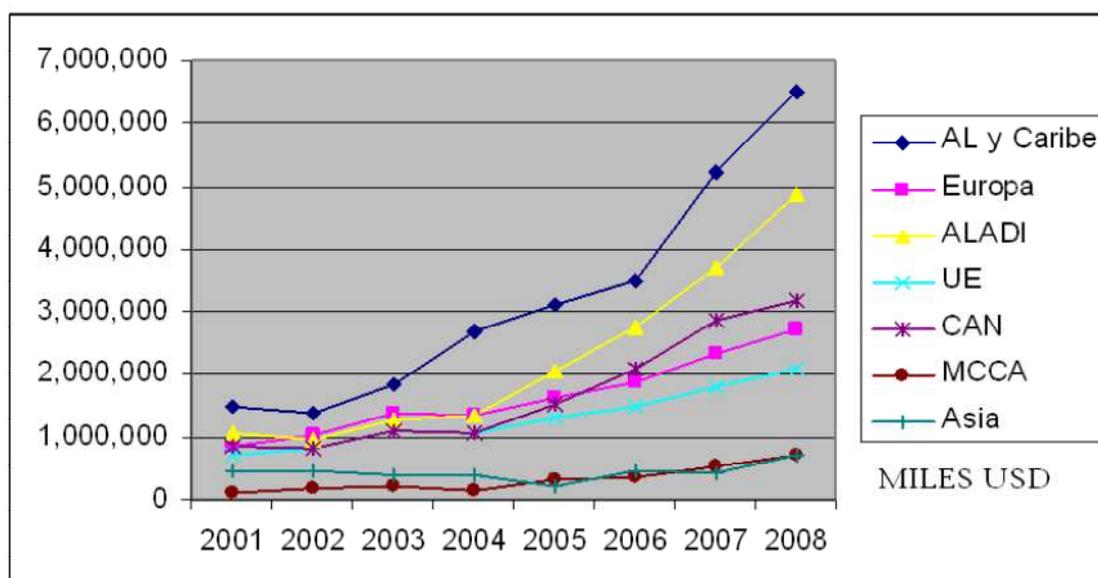
- **Antecedentes**

Las relaciones comerciales que Ecuador ha mantenido con varios países dentro y fuera de la región ha hecho que su participación y crecimiento en el mercado internacional sea muy importante para el desarrollo del país. El comercio internacional ha permitido al país diversificar mercados y productos, especializarse en los factores abundantes, expandir el comercio con mercados fuera de la región, aumentar la competitividad de la industria dando origen a un mejor desarrollo y bienestar en su territorio.

El comercio internacional ecuatoriano desde sus inicios ha sido principalmente intrarregional, debido a que ha mantenido relaciones comerciales con países vecinos como Colombia, Perú, Venezuela y Bolivia. Entre Ecuador y Venezuela, “la relación entre ambos países tiene su historia. Hace casi 200 años, Ecuador, junto a Venezuela y Colombia, fue parte de la Gran Colombia (1822-1830)” (el tiempo, 2007). Con el transcurso de los años el comercio entre Ecuador y Venezuela se ha ido fortaleciendo. Hoy en día ambos países buscan fortificar aún más sus relaciones comerciales y cooperar en ámbitos sociales. Las relaciones internacionales que Ecuador ha mantenido con Venezuela, han tomado un giro muy importante ya que “Desde la llegada de Hugo Chávez al poder, en 1998, los lazos buscan reafirmarse al calor del discurso bolivariano, bajo la bandera de la unidad regional y el rechazo a la política estadounidense”. (El tiempo, 2007)

Hoy en día el Ecuador ha logrado una importante participación en el mercado intrarregional, debido a que la mayor parte de las exportaciones ecuatorianas tienen como destino América Latina y el Caribe (Grafico # 1), lo que ha permitido el desarrollo del comercio con el transcurso del tiempo con el fortalecimiento de las relaciones internacionales con distintos países la región. Es importante también tomar en cuenta que Ecuador ha incursionado en plazas de comercio fuera de la región, como el mercado de Estados Unidos de América (Grafico # 2). El comercio con este país se ha fortalecido con el transcurso de los años, llegando a ser hoy en día nuestro principal socio comercial (Anexo # 1), debido a que un gran porcentaje de las exportaciones ecuatorianas tiene como destino Estados Unidos de América.

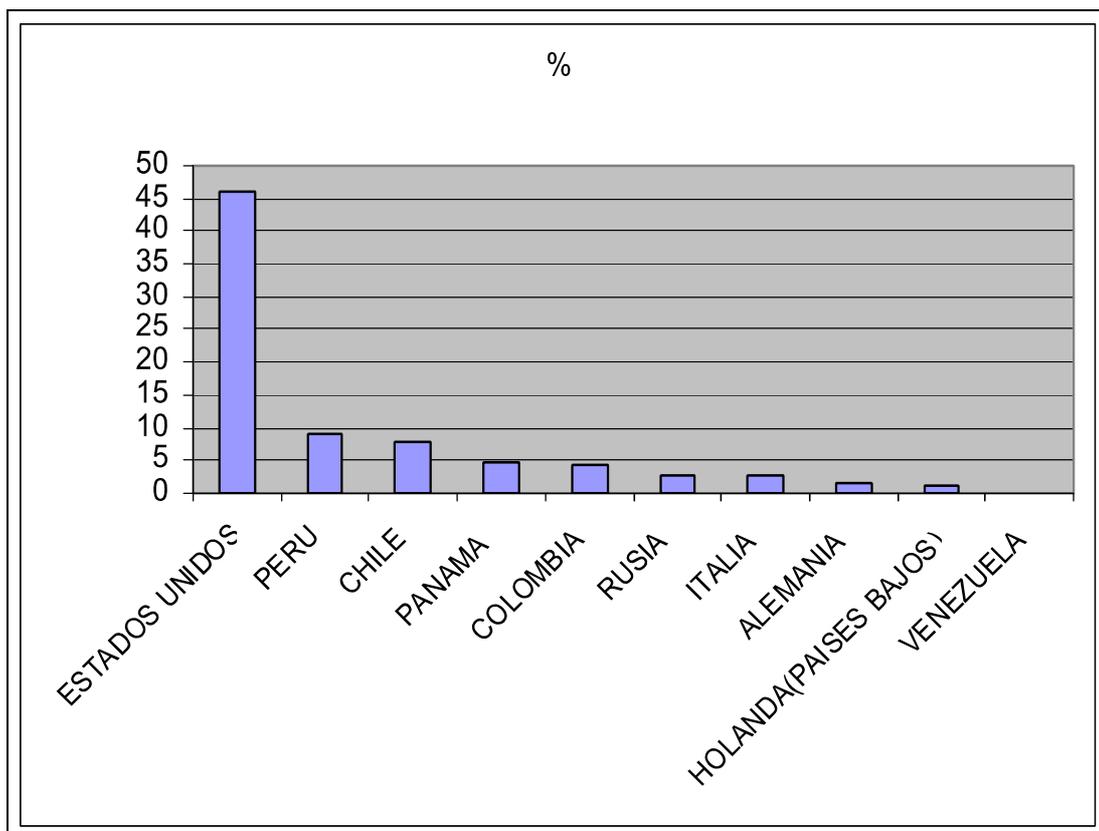
Grafico 1.1 Exportaciones por Bloques



Fuente: Banco Central del Ecuador - 2009

Elaboración: CORPEI – CICO (Ver Anexo 3)

Gráfico 1.2 Destinos – Exportaciones totales (80% en 10 países)



Fuente: Banco Central del Ecuador -2009

Elaboración: CORPEI - CICO

2.1.2 Balanza comercial Ecuador Venezuela 2003 -2006

Tabla 1.1

ACTIVIDAD	2003 (ENERO / DICIEMBRE) VALOR FOB (MILES USD)	2004 (ENERO / DICIEMBRE) VALOR FOB (MILES USD)	2005 (ENERO / DICIEMBRE) VALOR FOB (MILES USD)	2006 (ENERO / DICIEMBRE) VALOR FOB (MILES USD)	TOTAL
EXPORTACIONES	59,299.01	126,364.14	139,762.86	318,883.16	644,299.17
IMPORTACIONES	333,307.20	480,851.32	412,970.44	391,939.31	1,619,068.27
BALANZA COMERCIAL	-274,008.19	-354,497.18	-273,207.58	-73,056.15	-974,769.10

Fuente: Banco Central del Ecuador -2010

Elaboración: CORPEI – CICO

- **Análisis de la balanza comercial periodo 2003 - 2006**

La balanza comercial de Ecuador y Venezuela muestra cómo ha evolucionado el intercambio comercial. Con esta información se puede determinar que Ecuador en el año 2003 la diferencia entre las exportaciones y las importaciones fue de – 274´008.190 USD (CORPEI, 2008: P.2) con saldo negativo para Ecuador, para el año 2004 la balanza comercial cierra con – 354´497.180 USD (Ibíd. 2008), incrementando el saldo negativo en un 35 % en comparación del año 2003, en el año 2005 baja el saldo comercial continuando negativo a -273´207.580 USD (Ibíd. 2008), en el año 2006 el Ecuador toma repunte de sus exportaciones y la balanza comercial se sitúa en – 73´056.150 USD (Ibíd. 2008), a pesar de seguir negativa hay una disminución del 260%. Durante los cuatro años analizados la situación comercial para Ecuador es deficitaria, a pesar de que las exportaciones son crecientes, las importaciones han ido variando parcialmente, pero siempre superando las exportaciones. Durante el año 2006 hay un incremento en el volumen de las exportaciones en un 140% con respecto al año 2005, llegando a 318´883.160 USD, este incremento hace que disminuya el saldo comercial a pesar de que continúe siendo deficitario.

- Perfil de Venezuela

Tabla 1.1 Perfil Venezuela

PRODUCTO INTERNO BRUTO:	319,400 Millones de dólares (est. 2008)
BALANZA COMERCIAL:	45,440 Millones de dólares (est. 2008)
EXPORTACIONES:	93,540 Millones de dólares (est. 2008)
IMPORTACIONES:	48,100 Millones de dólares (est. 2008)
TIPO DE CAMBIO POR UN DÓLAR:	2,147 bolívares=1 USD (est. 2007)
PRINCIPALES PRODUCTOS DE EXPORTACIÓN:	petróleo y derivados, productos férreos, aluminio, alcoholes, acíclicos y derivados halogenados, sulfonados y nitrosados
PRINCIPALES PRODUCTOS DE IMPORTACIÓN:	medicamentos, vehículos y material de transporte, material eléctrico y aparatos emisores de telecomunicaciones, químicos y papel
DESTINO DE LAS EXPORTACIONES (%):	Estados Unidos, 40.7; Países Bajos Antillas, 7.8; China, 4.7 (2008)
FUENTE DE LAS IMPORTACIONES (%):	Estados Unidos, 26.3; Colombia, 12.7; Brasil, 10.3; China, 7; México, 4.8 (2008)
DESEMPLEO ABIERTO:	7.4 % (est. 2008)
INDICE INFLACIONARIO:	30.4% (est. 2008)

Fuente: AICO 2010

Elaboración: Josué Achi

Ubicación Geográfica

La república Bolivariana de Venezuela, se encuentra ubicada en la parte norte de América del Sur, limita al norte con el mar Caribe, al sur con la República de Colombia y Brasil, al este limita con Guyana y el océano Atlántico y al oeste limita con Colombia.

La principal actividad económica de Venezuela es la extracción y refinamiento de petróleo para exportación y consumo interno. Entre otras

actividades también se encuentra la agricultura, ganadería, pesca y minería. Durante los últimos años Venezuela ha sido parte de un proceso de cambios profundos dentro del marco político, social y económico, por tal motivo es importante analizar los acontecimientos ocurridos para entender cómo ha evolucionado la economía y el comercio durante el periodo 2003 - 2009.

El gobierno actual de la república de Venezuela tiene como presidente a Hugo Chávez, el cual adopta al socialismo como modelo de desarrollo económico e impulsa el proyecto de la revolución bolivariana. A partir de la llegada de Hugo Chávez a la presidencia de Venezuela el gobierno se propone terminar con el imperialismo norteamericano y busca unir a los países de la región Latinoamericana con el objetivo de salir del subdesarrollo. Mediante el modelo socialista Hugo Chávez pretende tener un avance en el campo social que garantice los derechos para los venezolanos como salud, educación, vivienda, entre otros.

Un análisis de la economía y las políticas exteriores de Venezuela durante el período 2003 al 2006 es de suma importancia para entender la evolución y el desarrollo del comercio en este país. Se debe tomar en cuenta que el gobierno venezolano durante este periodo ha sufrido cambios en su situación política y económica, por lo cual es importante mencionar los acontecimientos que ocurrieron.

Venezuela como país exportador de petróleo tuvo un aumento significativo del 3,4% en el PIB durante el año 2001 debido al incremento de los precios del petróleo, permitiendo recuperarse de una fuerte recesión sufrida en el año de 1999, sin embargo, para el 2002 con un sector no petrolero débil, la alta fuga de capitales y la caída de los precios del petróleo evitaron que la recuperación fuera mayor. Para abatir la recesión, el gobierno de Venezuela establece políticas cambiarias que ayuden a dinamizar la economía, determinando que el tipo de cambio sea fijo y esté a su vez controlado por el gobierno. De tal manera que el bolívar (moneda venezolana) se depreciaba

considerablemente permitiendo que se mantenga la competitividad en las exportaciones y se pueda reactivar la economía.

Año 2003

En el año 2003, debido a la inestabilidad política, diversos conflictos sociales y la baja producción de petróleo, la economía venezolana tuvo una caída de su PIB del 7,7%, con respecto al 2002. El gobierno venezolano establece un control cambiario en la compra y venta de divisas extranjeras, estableciendo el tipo de cambio fijo como estrategia para contrarrestar la crisis, de esta manera se mantenía la competitividad en las exportaciones.

Año 2004

Durante el 2004 Venezuela tiene un crecimiento del 17,9 % en su PIB, y el triunfo del presidente Chávez con el 60% de los votos permite que el ambiente político mejore y afecte positivamente a la economía.

Año 2005

En el 2005 Venezuela presentó un balance positivo en sus cuentas externas (31.000 millones de dólares), debido a que las exportaciones superan las importaciones, obteniendo un superávit de 31000 millones de dólares. Gracias a los altos precios petroleros y la nueva política petrolera que el gobierno desarrollaba, se estimaba un gran desarrollo social y económico para los siguientes años.

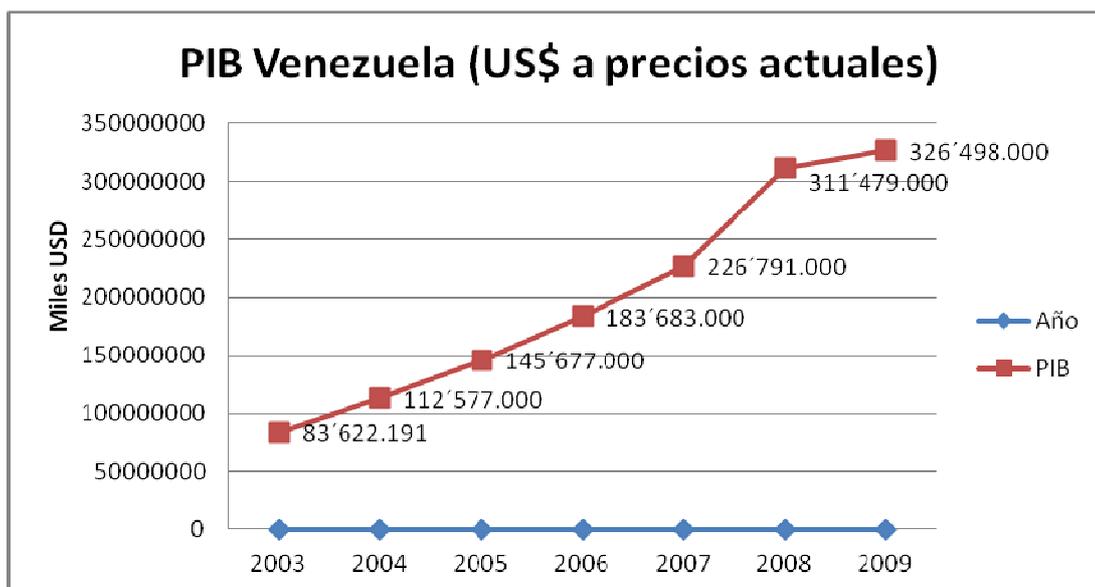
Año 2006

Para el año 2006 el PIB tuvo un incremento del 10,3%. El sector no petrolero de la economía tuvo un incremento anual de 11,4%, hubo crecimiento en las instituciones financieras y de seguros, la construcción,

comunicaciones, comercio y servicios de reparación, entre otros. La actividad manufacturera por su parte registró un aumento de 10% y las reservas internacionales alcanzaron la cifra record de 37.299 millones de dólares.

La evolución de la economía y del comercio de Venezuela ha ido en crecimiento en el periodo 2003 – 2006. Gracias a la actividad económica petrolera, los altos precios del petróleo, las estrategias de política exterior, las políticas macroeconómicas orientadas al socialismo, el desarrollo de la industria y la actividad no petrolera, Venezuela hoy en día es considerada la cuarta economía más fuerte de América Latina.

Grafico 1.3 PIB Venezuela



Fuente: Banco Mundial

Elaboración: Josué Achi

- Perfil de Ecuador

Tabla 1.2 Perfil Ecuador

PRODUCTO INTERNO BRUTO:	54,690 Millones de dólares (est. 2008)
BALANZA COMERCIAL:	1,360 Millones de dólares (est. 2008)
EXPORTACIONES:	19,150 Millones de dólares (est. 2008)
IMPORTACIONES:	17,790 Millones de dólares (est. 2008)
TIPO DE CAMBIO POR UN DÓLAR:	Es la unidad monetaria de referencia.
PRINCIPALES PRODUCTOS DE EXPORTACIÓN:	Petróleo, Plátano, flores cortadas, camarón.
PRINCIPALES PRODUCTOS DE IMPORTACIÓN:	Vehículos, productos médicos, equipo de telecomunicaciones, energía eléctrica.
DESTINO DE LAS EXPORTACIONES (%):	Estados Unidos, 45.3; Perú, 9.2; Chile, 8.1; Panamá, 4.8; Colombia, 4.2 (2008)
FUENTE DE LAS IMPORTACIONES (%):	Estados Unidos, 19.1; Venezuela, 13.8; Colombia, 9.9; China, 8.4; Brasil, 4.8; Japón, 4.1 (2008)
DESEMPLEO ABIERTO:	7.3% (est. 2008)
UNIDAD MONETARIA:	El Ecuador se dolarizó en 2000 la moneda anterior era el sucre
MIEMBRO DE:	ONU, OEA, CAN, ALBA
POBLACIÓN:	14,573,101 (est. Julio 2009)
ALFABETISMO (%):	92.5 (est. 2003)

Fuente: AICO 2010

Elaboración: Josué Achi

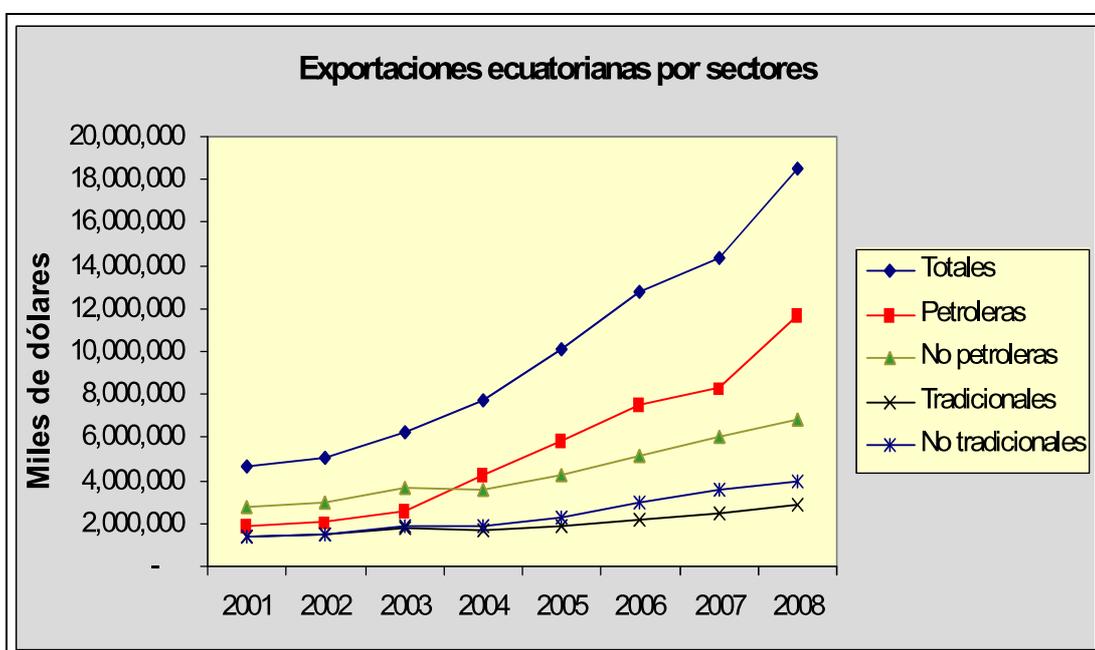
Ubicación Geográfica

La república del Ecuador se encuentra ubicada al noroeste de América del sur limita al norte con Colombia, al oeste con el océano pacífico, al este y al sur con Perú.

La principal actividad económica de Ecuador es la explotación de petróleo (Gráfico # 4) y otras actividades como la agricultura, ganadería, pesca,

floricultura, entre otras. La economía ecuatoriana se ha ido desarrollando a medida del tiempo a pesar de la crisis sufrida por la caída de la estabilidad financiera en el año 2000 y la constante inestabilidad política. El gobierno de Ecuador a partir del año 2003 ha manejado distintas políticas económicas que se adaptan al modelo de desarrollo capitalista, a pesar de los constantes cambios de gobernantes. En el año 2007 toma posesión Rafael Correa de la presidencia del Ecuador y propone al socialismo como modelo de desarrollo económico para el país.

Grafico 1.4 Exportaciones ecuatorianas por sectores



Fuente: Banco Central del Ecuador – 2009

Elaboración: CORPEI - CICO

Es importante un análisis de la evolución de la economía ecuatoriana desde el 2003 al 2006, y para esto se requiere mencionar algunos antecedentes. Desde que el Ecuador adopta el dólar como moneda local en el año 2000 debido a la inestabilidad del sucre y la constante inflación, la política económica del país permite ir afirmando la dolarización.

Al cambio de gobierno en el año 2003 el Ecuador hereda una situación fiscal muy difícil manifestada en atrasos por sobre los 750 millones de dólares con

acreedores internos, lo que crea desconfianza por parte de los acreedores internos y externos. Como medida al problema el gobierno entrante plantea nuevas medidas macroeconómicas que permitirán dar solución a la crisis y plantea en febrero del 2003 el “programa de ordenamiento económico y desarrollo humano“. “Este programa normaliza relaciones internacionales y consigue, a mediados de ese año, alrededor de 4.000 millones en líneas de financiamiento externo, tanto para el sector privado como para el sector público, es decir, la economía ecuatoriana tenía financiado su crecimiento por los 4 años del gobierno del Ing. Lucio Gutiérrez”. (dolarizacionecuador, 2006)

Los resultados de este programa generaron resultados claramente favorables: la inflación promedio del 2002 que había sido del 12.5% y del 9.4% anual a diciembre de ese año, descendió al 1.95% anual en diciembre del 2004 y al 1.2% anual a abril del 2005; el crecimiento económico que fue del 3.4% en el 2002 y del 2.7% en el 2003 pasó al 6.95% en el 2004; el saldo de la balanza comercial creció de un valor negativo de 970 millones de dólares en el 2002 a saldos positivos de 99 millones de dólares en el 2003, 445 millones de dólares en el 2004 y 912 millones de dólares en el 2005; el superávit global del sector público pasó de 4.3% del PIB en el 2002 a 4.7% en el 2003 y 4.9% del PIB en el 2005, probablemente los superávits más altos de América Latina a pesar de un precio del barril de crudo en el presupuesto de 18 dólares;(...). (dolarizacionecuador, 2006)

Para el año 2006 la situación del país empeora ya que la inflación incrementa, el crecimiento económico anual es inferior al 2% y el déficit del gobierno central se estimaba en 840 millones de dólares a pesar de un precio del petróleo de 35 dólares por barril. La situación económica del país se ve inmersa en atrasos de pago de la deuda, la credibilidad en el gobierno central decrece, por tal motivo se desata una desestabilización del gobierno y se crea un ambiente político incierto.

- **Revolución Bolivariana**

La revolución bolivariana tiene su origen en Venezuela donde el gobierno del presidente Hugo Chávez busca cambiar los paradigmas existentes en su país y en la región, basándose en que América Latina aun es gobernada por el imperio norteamericano. Mediante la revolución bolivariana el presidente venezolano Hugo Chávez busca terminar con el “imperialismo” y nace la idea de la revolución a favor de los pueblos latinoamericanos, tratando de erradicar el neoliberalismo y proponiendo al Socialismo como modelo de desarrollo económico.

A través del pensamiento de la revolución social protagonizada por el pueblo venezolano y los pueblos de Latinoamérica para combatir al imperialismo, surge la revolución bolivariana proponiendo “la construcción de un Estado de derecho eficiente, el desarrollo de las Fuerzas Productivas, la construcción del Poder popular, avanzar la teoría de la transformación desarrollista y socialista y la construcción del Bloque Regional de Poder”.

“La revolución Bolivariana puede ser definida como un proceso de transformación caracterizado por cuatro macrodinámicas:

1. La revolución antiimperialista;
2. La revolución democrática-burguesa;
3. La contrarrevolución neoliberal;
4. La pretensión de llegar a una sociedad socialista del siglo XXI. (Nodo50, 2005)

Con el “socialismo del siglo XXI” como modelo de desarrollo económico en Venezuela, la idea de una revolución social y popular ha evolucionado convirtiéndose en una tendencia para la región Latinoamericana, la cual en los últimos tiempos ha tomado fuerza en países como Ecuador, Bolivia, Paraguay, Argentina y Brasil. El socialismo del siglo XXI se trata de una

economía de mercado, orientada y dinamizada por el Estado corporativo, actualmente por un Estado más democrático.

El socialismo del siglo XXI busca fundamentalmente que haya una democracia participativa, donde la transformación del modelo capitalista al socialista a una de las formas de propiedad económica es un elemento clave para la sobrevivencia de la Revolución. Una economía es socialista, cuando opera sobre el valor, realiza intercambios de equivalencias y planea democráticamente los principales parámetros de la economía, tanto en la macroeconomía, por ejemplo, la tasa de inversión y el presupuesto nacional, como en la microeconomía, con una mayor participación del estado. (Nodo50, 2005)

Se podría asumir que para los países en vías de desarrollo uno de ellos Ecuador, el socialismo es una alternativa de desarrollo económico que desafía al neoliberalismo, y proyecta posibilidades sostenibles para salir del subdesarrollo, por lo tanto el fenómeno del “socialismo del siglo XXI” y la propuesta del presidente Hugo Chávez de unir los pueblos de Latinoamérica mediante un revolución serian una solución para sacar a la región latinoamericana del subdesarrollo.

2.1.3 Evolución del Comercio Ecuador Venezuela 2003 – 2006

Grandes expectativas se tenía para las relaciones comerciales de Ecuador con Venezuela en el periodo 2003, año en el cual llega a la presidencia del Ecuador el coronel Lucio Gutiérrez, mientras que el mandatario venezolano es Hugo Chávez.

Con la posesión del coronel Lucio Gutiérrez en la Presidencia, en enero del 2003, la alianza parecía tomar cuerpo, por las similitudes entre ambos: uniformados, golpistas, apresados, nacionalistas. Sin embargo, no fue más

que un espejismo. La ilusión acabó a los pocos meses, cuando Gutiérrez se declaró "el mejor amigo de EE.UU". (el tiempo, 2007)

Durante el periodo 2003 al 2006 las relaciones comerciales entre Ecuador y Venezuela se han desarrollado de forma continua provocando que se incremente el intercambio comercial, pero pese al incremento el beneficio para el Ecuador no ha sido óptimo. Dado que las exportaciones ecuatorianas a Venezuela son menores que las importaciones, ha provocado un déficit en la balanza comercial ecuatoriana, el cual no se ha podido superar. Sin embargo las exportaciones ecuatorianas incrementaron lo que permitió que se reduzca el déficit comercial con Venezuela.

Las relaciones comerciales con Venezuela a partir del año 2003 han ido en desarrollo debido a que el intercambio de bienes y servicios se ha diversificado y se han intensificado las relaciones diplomáticas entre ambos países con el transcurso de los años. Desafortunadamente el beneficio no ha sido exclusivamente para Ecuador, ya que durante el periodo 2003 - 2006 la balanza comercial ha sido negativa para el país, pese al incremento en el intercambio de bienes y servicios el Ecuador no ha podido dar revertir la balanza comercial. Las importaciones desde Venezuela aumentaron para el año 2003 en comparación del año 2002 de 347 millones a 377 millones aproximadamente, con un aumento continuo en cada año.

Grafico 1.5 Balanza comercial total Ecuador - Venezuela



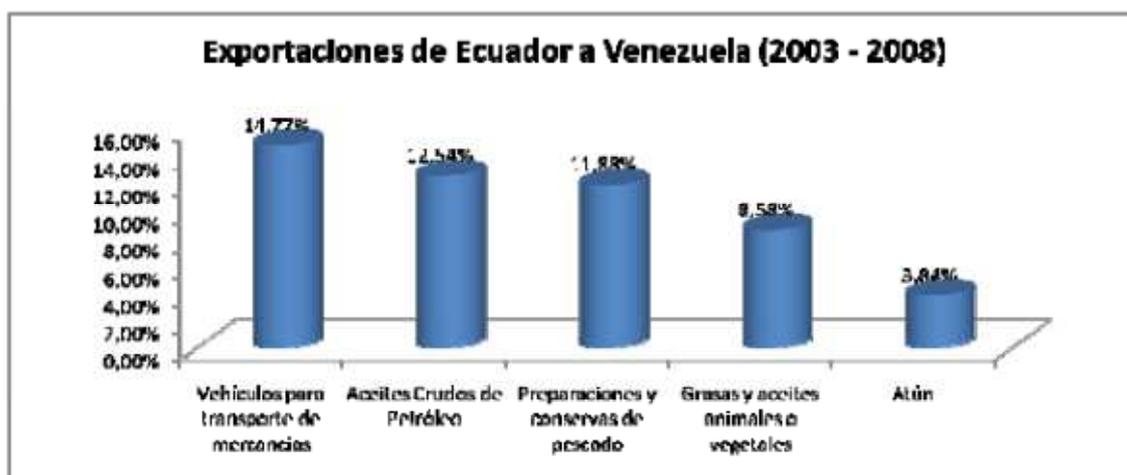
Fuente: BCE / SIM
Elaboración: CORPEI - CICO

A pesar de la infinidad de productos exportados e importados el Ecuador se ha mantenido con un cierto número de bienes de exportación que pueden ser clasificados como tradicionales y no tradicionales, fuera del principal bien de exportación que es el petróleo. Dentro de los bienes tradicionales exportados a Venezuela encontramos el camarón, el atún, hierro, plástico, entre otros. Estos han sido los bienes que no se han dejado de exportar y se seguirán exportando si son demandados. Los bienes no tradicionales que se han exportado son conservas de pescado y café, aceites vegetales y animales, vehículos de carga, flores y palmito en mínimas cantidades.

Si bien los productos no tradicionales se han diversificado y se han ido introduciendo en el mercado venezolano con rapidez, no han superado las expectativas ecuatorianas debido a una falta de desarrollo en la industria nacional y poca cultura de exportación por parte de los exportadores ecuatorianos.

En el período de análisis 2003-2006 las exportaciones hacia Venezuela representaron el 2,78% del total de exportaciones ecuatorianas, las cuales se han caracterizado por ser diversificadas, sin embargo el principal producto de exportación son los vehículos de transporte. (Senplades 2009).

Grafico 1.6 Exportaciones de Ecuador a Venezuela



Fuente: Banco Central del Ecuador – 2009

Elaboración: SEMPLADES (2009)

Teniendo en cuenta que Venezuela y Ecuador son países principalmente exportadores de petróleo es importante mencionar que con el trayecto de los años la diversificación de sus productos en su balanza comercial ha evolucionado de manera considerable. Los productos ecuatorianos exportados a Venezuela con mayor evolución son: los aceites crudos de petróleo, vehículos para transporte de mercancías, preparaciones y conservas de pescado, grasa y aceites animales y vegetales, manufacturas de hierro y plástico.

- **Balanza comercial Petrolera**

La explotación de petróleo a partir del boom petrolero ha sido la actividad económica más importante del Ecuador. Este recurso no renovable ha sido explotado y exportado convirtiéndose en la primera fuente de ingresos del país durante los años 1972 a 1982.

Del total de exportaciones a Venezuela “el 24% de las exportaciones corresponden a los aceites crudos de petróleo o de minerales bituminosos, seguido están los vehículos con una participación activa del 17% entre ellos se destacan los vehículos para el transporte de mercancías, luego con el 15% de participación en las exportaciones están las preparaciones de carnes los productos estrella dentro de este sector están las preparaciones y conservas de pescado (78%) y atunes (22%)”. (CORPEI, 2009)

- Balanza comercial no petrolera

Tabla 1.3

BALANZA COMERCIAL ECUADOR - VENEZUELA SECTOR NO PETROLERO					
	2003	2004	2005	2006	
ACTIVIDAD	(ENERO / DICIEMBRE) VALOR FOB (MILES USD)	TOTAL			
EXPORTACIONES	59,057.62	126,352.57	139,735.81	318,701.46	643,847.46
IMPORTACIONES	188,749.39	282,820.07	313,758.99	284,693.24	1,070,021.69
BALANZA COMERCIAL	-129,691.77	-156,467.50	-174,023.18	34,008.22	-426,174.23

Fuente: Banco Central del Ecuador - 2009

Elaboración: CORPEI - CICO

La balanza comercial no petrolera ecuatoriana en el periodo 2003 – 2006 ha sido deficitaria con un creciente déficit a partir del año 2003 hasta el año 2005, durante este periodo las importaciones superan casi tres veces más a las exportaciones, a pesar de eso en el año 2006 la balanza se inclina y se torna ligeramente positiva ascendiendo a los 34 millones de dólares y con una tendencia de crecimiento positiva.

Los productos con más crecimiento en este periodo fueron el calzado, el hierro y acero, químicos orgánicos, cobre, piezas de arte y pescado. Es importante tomar en cuenta que la diversificación de productos no ha sido en grandes cantidades, a pesar del crecimiento en estos productos, la industria ecuatoriana no se ha desarrollado en gran manera. La diversificación de productos y la creación de productos industrializados para exportación han sido necesarias e importantes en la cultura de exportación ecuatoriana. La balanza comercial no solo depende del sector petrolero, también depende del sector no petrolero, por tal motivo el incremento del sector no petrolero en la balanza comercial es de suma importancia para no ser dependientes del petróleo y desarrollar la industria.

El desarrollo de la exportación de productos no petroleros permitiría que no se dependa de la exportación del crudo el cual es un recurso no renovable y pueda ser una fuente de ingresos alternativa a la explotación de petróleo.

2.2 CAPITULO II

2.2.1 Marco Teórico

Para el análisis del presente tema se aplicaran distintas teorías que fundamentan la relación existente entre el comercio internacional y las relaciones internacionales. Las teorías propuestas serán herramientas determinantes que permitan analizar el tema tanto en el campo del comercio exterior, en la economía internacional y las relaciones internacionales. De esta manera el sustento teórico que se propone estará basado en fundamentos aplicados a la economía internacional, las relaciones internacionales de los países y el desarrollo del comercio exterior.

La teoría de la demanda representativa expuesta por Linder permite relacionar los principios y fundamentos teóricos del comercio internacional con el análisis de las relaciones comerciales entre Ecuador y Venezuela. Todo el análisis estará basado mediante parámetros de economía internacional que permitan entender el desarrollo del intercambio comercial. El enfoque de la teoría está dirigido desde el punto de vista de la demanda y utiliza variables económicas que sostengan los fundamentos necesarios para entender cómo se desarrolla el comercio internacional analizando las necesidades de los pueblos y la similitud en sus economías.

En el campo de las relaciones internacionales, la teoría realista permite entender, el dinamismo y el desarrollo de sector externo entre los países. Esta teoría fundamentalmente busca explicar la interacción de los países en el sistema internacional, tomando en cuenta su situación política, económica, comercial y diplomática.

Debido a que el tema central de esta investigación es el análisis de las relaciones comerciales entre Ecuador y Venezuela es necesario tomar en cuenta que la relaciones internacionales entre ambos países han permitido el

desarrollo de sus pueblos, es decir que mediante el intercambio comercial y la cooperación en distintos sectores se ha promovido el comercio y se han fortalecido las relaciones en el transcurso de los años. Cabe destacar que en los últimos años a partir del gobierno del economista Rafael Correa el acercamiento político con el Gobierno de Venezuela se ha intensificado, dado que la tendencia ideológica es similar existe un lineamiento que se enfoca en el modelo de desarrollo económico socialista, el cual da mayor participación al estado.

Mediante el supuesto de que la tendencia socialista toma fuerza en la región y Ecuador es parte de la tendencia, se busca entender qué influencia ha tenido esta tendencia en el mejoramiento de las relaciones comerciales con Venezuela. Con los fundamentos teóricos y mediante el análisis de variables económicas, políticas e internacionales, se pretende entender mejor las distintas acciones que los países realizan en el sistema internacional y las consecuencias que se obtiene por tales acciones.

2.2.2 Teoría de la Demanda Representativa de Linder

Hans Martin Staffan Burenstam Linder, nacido el 13 de septiembre 1931 en Norberg, era un economista sueco conservador. Durante su tiempo como estudiante de posgrado puso en marcha un nuevo modelo para explicar el comercio internacional basado en los patrones de demanda. La hipótesis fue propuesta por el economista Staffan Burenstam Linder en 1961 como una posible solución a la paradoja de Leontief, que cuestionó la validez empírica de la teoría de Heckscher-Ohlin. Leontief realizó un estudio empírico rechazando la teoría de Heckscher-Ohlin. Linder propuso una teoría alternativa de comercio cuya hipótesis estaba basada en las teorías de la dotación de factores planteando que en las naciones con demandas similares se desarrollan industrias similares. (etsg, 2009)

La teoría de la demanda representativa propuesta por Linder determina que es importante analizar los principios del comercio internacional desde el punto de vista de la demanda. El enfoque principal de esta teoría viene dado por la similitud en el nivel de ingresos de los consumidores representativos y su ligamiento a los gustos y preferencias de los mismos en cada país. De esta manera “los gustos de los consumidores están condicionados fuertemente por sus niveles de ingresos”. (Appleyard D., Field A., 2003: Pág. 162) Se debe tomar en cuenta que Linder en su teoría pone su enfoque en los productos industrializados y no en los productos primarios, alejándose del modelo de Heckscher-Ohlin el cual tiene orientación a la oferta y enfoca sus principios en las dotaciones factoriales, la intensidad de factores que tienen los países y la especialización en el factor más abundante.

Linder considera que el comercio internacional está ligado a ventajas comparativas. El origen de estas ventajas se encuentra en las diferentes dotaciones factoriales en el caso del comercio de productos primarios. Sin embargo, en el comercio de productos industriales la ventaja comparativa viene explicada por la importancia de la demanda interna del bien de exportación. (descargas.cervantesvirtual, 2005)

Por otra parte es fundamental entender que “en países con similitudes en el nivel de ingresos per cápita existe un elevado intercambio comercial, por lo tanto los gustos y preferencias de los consumidores generan demandas de productos, los cuales generan respuestas de producción por parte de las firmas de cada país”. (Appleyard D., Field A., 2003: Pág. 162)

Debido a la demanda de bienes industrializados, las respuestas de producción de cada país por parte de las firmas nacionales ha provocado que se desarrolle y fortalezca la industria nacional, de esta manera existen incentivos para la innovación y el crecimiento de la producción. El principio de Linder parte de que un bien es susceptible a ser exportado, si previamente ha sido objetivo de una fuerte demanda interna, de tal manera que para que tenga efecto el

intercambio comercial entre dos países y existan ganancias en el comercio, el bien de exportación tendrá que ser un bien en particular entre ambos países. Si la demanda interna es cubierta en su gran mayoría, esto significaría que genera una demanda sobrepuesta de los productos manufacturados, es decir los consumidores demandan un bien particular no solo en el mercado nacional, sino también el mercado extranjero.

“Las industrias se desarrollan en un país por la existencia de un mercado interno potencial, y la industria estará capacitada para exportar cuando el mercado interno se haya expandido a la escala suficiente como para que la industria sea competitiva en los mercados mundiales”. (comerciointernaciona, 2010)

Por otro lado, la intensidad del comercio entre dos países será mayor entre mas similares sean sus niveles de ingreso per cápita, es decir, la demanda representativa es la condición necesaria para que un bien pueda ser exportado.(descargas.cervantesvirtual, 2005) Además la importancia de fijar las ventajas comparativas en los países es fundamental ya que permite identificar en el bien con el factor más abundante se debería especializar, sino determinar ventajas comparativas en los productos no tradicionales o industrializados enfocándose en la demanda interna de cada país. Mediante la demanda interna de un país se podrá determinar si un producto es apto para ser exportado. Es importante tomar en cuenta que un producto podrá ser exportado a un país en donde se lo pueda consumir, es decir a un país con gustos e ingresos per cápita similares (descargas.cervantesvirtual, 2005) en este caso Ecuador y Venezuela.

Lo que determina Linder con su teoría es que los países con un elevado intercambio comercial y similitud en sus dotaciones factoriales están ligados a ventajas comparativas por lo tanto, “es la existencia de una fuerte demanda interna la que genera la ventaja comparativa y, entonces, las condiciones para que el producto pueda ser exportado más fácilmente, pero este será exportado

a un país que lo pueda consumir”. (Appleyard D., Field A., 2003: Pág. 162) En el caso de Ecuador y Venezuela mediante un elevado intercambio comercial y un continuo incremento de comercio desarrollado se ha considerado que el comercio internacional de estos países puede estar ligado a una ventaja comparativa debido a la similitud de los productos intercambiados, sin embargo ambos países están dotados de factores de producción similares con bienes primarios similares, lo que podría significar que el intercambio entre estos dos países no es eficiente. El factor importante de la teoría representativa de Linder es considerar los productos industrializados sin olvidar la materia prima o productos tradicionales, el cual para los productos industrializados la ventaja comparativa se viene explicada por la demanda interna del bien de exportación de cada país.

Dado que el comercio entre ambos países es similar en cuanto a productos de materia prima la ventaja comparativa no causaría un efecto directo a la aplicación de esta teoría, debido a la similitud de productos intercambiados, por otra parte es importante mencionar que el desarrollo de las industrias en distintos sectores de la producción juega un papel muy importante en el intercambio comercial de ambos países. El desarrollo de la industria y los productos industrializados ha permitido que se puedan diferenciar y diversificar los productos tradicionales de los no tradicionales, es decir que para poder desarrollar el intercambio comercial se necesita que en países tan similares en sus dotaciones factoriales, la ventaja comparativa sea tomada por la diversidad de productos industrializados.

Esta teoría podría relacionarse mucho en el caso de países industrializados cuyo comercio intraregional es muy fuerte, pero para el caso de Ecuador y Venezuela el comercio que se viene desarrollando es el intercambio de bienes tradicionales y similares como combustibles, vehículos, conservas, entre otros, en los cuales ambos países son abundantes, el beneficio de este intercambio es mínimo e ineficiente, pero si el intercambio comercial se realiza con bienes

de tipo industrializado los términos de intercambio pueden favorecer a uno de los dos países.

El comercio internacional es realmente una nueva extensión de las fronteras nacionales de los países. “Dada la dinámica hacia la expansión de su propia actividad económica, los países buscan abrir nuevos mercados y diversificar sus productos, de esta manera habrá una fuerte competitividad, el desarrollo de las industrias y el comercio exterior”. (Atarina.udlap, 2009)

Con base a la teoría de Linder llegamos a la teoría del equilibrio, la cual permite complementar la teoría de la demanda representativa, estableciendo que:

En el mercado el precio de una mercancía acabada depende no solo del precio de los factores productivo sino del precio de todas las mercancías, existe una interdependencia, por un lado entre los precios del las mercancías y de los factores productivos, y por otro lado entre las remuneraciones y la distribución del ingreso que determinan la estructura de la demanda. (mitecnologico, 2010)

De tal manera que la relación de dependencia entre el precio de los productos industrializados y los factores productivos permitiría que en países con similares gustos y preferencias el intercambio comercial sea posible en base a la estructura de la demanda, dependiendo de la similitud en el nivel de ingresos de los países, en este caso Ecuador y Venezuela.

2.2.3 Teoría Realista de las Relaciones Internacionales

La teoría realista de las relaciones internacionales busca explicar el comportamiento que siguen los países como actores internacionales del mundo al interactuar entre ellos. Es importante tener en cuenta que esta teoría permitirá entender el desarrollo en la relación bilateral entre Ecuador y Venezuela y los cambios que han ocurrido en el periodo 2007 al 2009, a partir del mandato del economista Rafael Correa en la presidencia del Ecuador.

Debido a que el tema central es el análisis de las relaciones comerciales entre Ecuador y Venezuela en el periodo 2003 al 2009, es necesario entender que dados los acontecimientos de acercamiento político entre los mandatarios de ambos países en los últimos años, se puede comprender el comportamiento de sus relaciones comerciales. Por lo tanto la teoría realista busca explicar el comportamiento de los países, la interacción entre ellos y las decisiones que toman los gobiernos en el sector externo, siendo el principal interés de los países la búsqueda de poder e influencia sobre otros estados.

Desde el punto de vista de la teoría realista, los aspectos que interesan a un Estado, son el comercio, las relaciones diplomáticas, la imagen hacia el exterior, las guerras, etc. Por tal motivo los países adoptan políticas exteriores, estas determinan y delimitan los términos en las relaciones internacionales con el resto del mundo. (Real instituto Elcano, 2010)

La política exterior del gobierno ecuatoriano a partir del mandato de Rafael Correa, “ha adoptado una serie de posiciones y alianzas basadas en la defensa de la soberanía y la integración regional, algunas muy controvertidas y de un marcado carácter ideológico, que han comprometido la imagen internacional del país”. (Real instituto Elcano, 2010)

Considerando los fundamentos de la teoría y mediante un análisis de las variaciones en relaciones internacionales se podrá determinar qué factores han influenciado en las relaciones comerciales entre Ecuador y Venezuela durante el periodo 2003 al 2009. En vista del acercamiento político que ha habido entre los mandatarios de ambos países, ha habido un incremento en el intercambio comercial de sus productos, es decir que a partir del mandato de Rafael Correa la relaciones diplomáticas han incrementado, pero también las relaciones comerciales.

Para entender la relación que tiene la teoría realista con el tema propuesto se debe partir del fundamento realista de que cada país como ente autónomo

actúa bajo sus propios intereses y la búsqueda de poder de los estados es el factor fundamental que hace que los países se vuelvan actores en el ámbito internacional. Para la consecución de sus objetivos los países establecen parámetros y utilizan herramientas que ayuden a mejorar el bienestar de sus pueblos. Las herramientas propuestas por los estados son políticas exteriores que delimitan el comportamiento de cada país con el resto del mundo al momento de interactuar entre ellos. (Atarina.udlap, 2009)

Para el caso de Ecuador y Venezuela las relaciones bilaterales entre estos dos estados han sido delimitadas por políticas exteriores impuestas por cada país, con el objetivo final de mejorar el bienestar de ambas naciones.

Las relaciones internacionales juegan un papel muy importante en el desarrollo de los países, ya que son el eje fundamental para el dinamismo en el campo económico político y social de las naciones. Entendiendo el principio de la teoría realista que afirma que los países actúan bajo sus propios intereses, sería importante entender las razones por las que los países deciden formar alianzas estratégicas y fortalecer relaciones con otros países. Partiendo de la versión realista, la cooperación entre las naciones solo sería posible debido a la búsqueda de poder de los estados, control sobre los demás e intereses propios de por medio. Si bien existe interacción e intercambio entre los países, las relaciones internacionales están condicionadas al interés de los países de querer prevalecer y dominar sobre los demás, a la influencia que puede imponer un país a otro y a la insaciable búsqueda de poder.

En el caso de Ecuador y Venezuela las relaciones internacionales se han visto afectadas en los últimos años por fuertes tendencias existentes en la región, impulsadas por el gobierno de Venezuela. Una de las tendencias es el “socialismo del siglo XXI” que propone al socialismo como modelo de desarrollo en los países con una visión democrática, participativa y protagónica de los pueblos de la región latinoamericana, bajo la tendencia de “la revolución bolivariana y alfarista” que propone liberarse del gobierno extranjero que aun

ejercen poder sobre los pueblos tercermundistas. Estas tendencias también analizadas desde el punto de vista realista nos permitirían presumir que el objetivo principal del presidente venezolano Hugo Chávez como propulsor de estas propuestas es adquirir poder, el cual le permitirá tener un control sobre la región y de alguna manera podría influir sobre las decisiones de otros países latinoamericanos.

El objetivo fundamental es entender qué motivaciones existen para fortalecer el desarrollo de las relaciones comerciales entre Ecuador y Venezuela. Por lo tanto es importante entender cuáles son las razones por las cuales los países realizan alianzas o tratados bilaterales y multilaterales. Se podría presumir que los tratados son estrategias que toman los estados con el fin primordial de satisfacer sus propios intereses y necesidades, pero también contrarrestar el poder de otro estado más poderoso. Cabe destacar que mediante la diplomacia, la política exterior y las normas internacionales se busca encontrar el equilibrio que permita regular y controlar el sistema internacional.

2.3 CAPITULO III

2.3.1 Relaciones Comerciales entre Ecuador y Venezuela en el Periodo 2007 - 2009

Las relaciones comerciales con Venezuela a partir de la llegada del economista Rafael Correa a la presidencia del Ecuador muestran una evolución progresiva en el intercambio comercial, ya que ha habido un incremento considerablemente durante el año 2007 al año 2009. Con el acercamiento político entre presidente venezolano Hugo Chávez y el presidente ecuatoriano Rafael Correa las relaciones diplomáticas entre Ecuador y Venezuela se han intensificado. Durante el gobierno del economista Rafael Correa, se pone en marcha la propuesta del “socialismo del siglo XXI” como modelo de desarrollo económico para el país, con el objetivo de eliminar al neoliberalismo (...una política económica que considera contraproducente el excesivo intervencionismo estatal en materia social o en la economía y defiende el libre mercado capitalista como mejor garante del equilibrio institucional y el crecimiento económico de un país...) (Definición, 2010), buscar la integración regional siguiendo la tendencia izquierdista de varios países latinoamericanos con afinidad al modelo socialista y permitir que el estado tenga más participación en el sector económico, político y social. Con Rafael Correa en el poder, en el primer año de gobierno, Ecuador toma una posición internacional muy regionalista y hay un mayor acercamiento con los países de América del sur, las relaciones diplomáticas con Venezuela se intensifican debido a la afinidad política y la similitud en su modelo de desarrollo económico y social.

Al final del primer año de gobierno de Rafael Correa, la balanza comercial de Ecuador con Venezuela cierra con un déficit de - 644'413.110 USD, a pesar de que el intercambio comercial con Venezuela se ha incrementado con respecto al año 2006, a finales del 2007 el saldo de la balanza comercial tenía cifras deficitarias. Pese a que se incrementaron las exportaciones a Venezuela con respecto al año 2006, el motivo de las cifras deficitarias en la balanza

comercial, fue el incremento abrupto de las importaciones, las cuales superaron las exportaciones en más del 100% y mostraban una creciente tendencia deficitaria para los siguientes periodos. Sin embargo las relaciones bilaterales con Venezuela tenían una tendencia positiva debido al acercamiento político del presidente Hugo Chávez con el gobierno del Ecuador.

- **Análisis Balanza Comercial Ecuador Venezuela 2007 – 2009**

Tabla 21 Balanza comercial Ecuador Venezuela 2007 - 2009

ACTIVIDAD	2007 (ENERO / DICIEMBRE) VALOR FOB (MILES USD)	2008 (ENERO / DICIEMBRE) VALOR FOB (MILES USD)	2009 (ENERO / DICIEMBRE) VALOR FOB (MILES USD)	TOTAL
EXPORTACIONES	591,577.68	698,366.91	539,187.62	1,829,132.21
IMPORTACIONES	1,235,990.79	2,395,211.47	914,203.15	4,545,405.41
BALANZA COMERCIAL	-644,413.11	-1,696,844.56	-375,015.53	-2,716,273.20

Fuente: Banco Central del Ecuador al 15/ENERO/2010

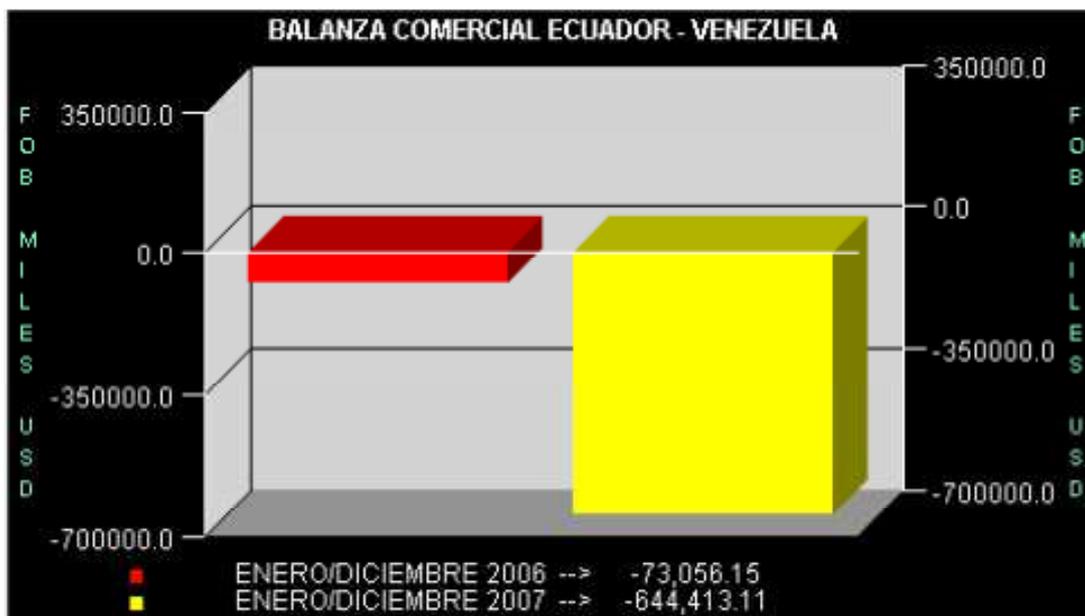
Elaboración: CORPEI - CICO

Durante el mandato de Rafael Correa en el periodo 2007 la balanza comercial continua siendo deficitaria, se puede notar que en el periodo de análisis 2007 – 2009, efectivamente entre Ecuador y Venezuela ha habido incrementos en la balanza comercial, pero a pesar de todo esto las estadísticas muestran que Ecuador tiene un constante déficit en la balanza que no ha podido superar. El motivo del déficit comercial es el incremento relativo de las importaciones ecuatorianas, a pesar de tener un incremento en las exportaciones ecuatorianas con respecto a los años anteriores 2003 - 2006, las importaciones son superiores en gran manera. En el periodo 2003 – 2006, hay una aparente estabilidad en el saldo de la balanza comercial ya que no hay mayor variación en las cifras, a pesar de que son deficitarias mantienen un tendencia similar hasta el año 2007. En el 2007, la balanza comercial registra un saldo de -644'413.110 USD (CORPEI, 2009), que en comparación del año 2006 aumento en un 700% (Ver Grafico # 7), para el año 2008 un incremento en las importaciones aumenta el déficit a - 1696'844.560 USD (CORPEI, 2009), en comparación con el 2007 fue del

260%, a pesar del incremento de las exportaciones con relación al año anterior. Finalmente en el año 2009 el déficit comercial disminuye considerablemente cerca del 500% pasando de – 1.696´844.000 USD a - 375´015.530 USD (CORPEI, 2009), debido a la disminución de las importaciones desde Venezuela con respecto al año anterior y a las medidas de política exterior que ha tomado el gobierno ecuatoriano, tales como las salvaguardas a la importaciones a ciertos productos, incremento de aranceles para otros productos, etc.

A pesar de que en el periodo 2007 - 2009 ha habido incremento del intercambio comercial, la balanza comercial continua siendo deficitaria para el país, las exportaciones con respecto al periodo 2003 – 2006 han crecido progresivamente, pero las importaciones tuvieron un crecimiento mayor. “Pese a las expectativas generadas, en el campo del intercambio comercial con Venezuela los beneficios para el Ecuador no son significativos. Desde hace varios años, nuestro país tiene una balanza comercial negativa con su par, que impone restricciones a ciertas importaciones” (eltiempo, 2007).

Gráfico 2.1 Balanza comercial Ecuador Venezuela 2006 -2007

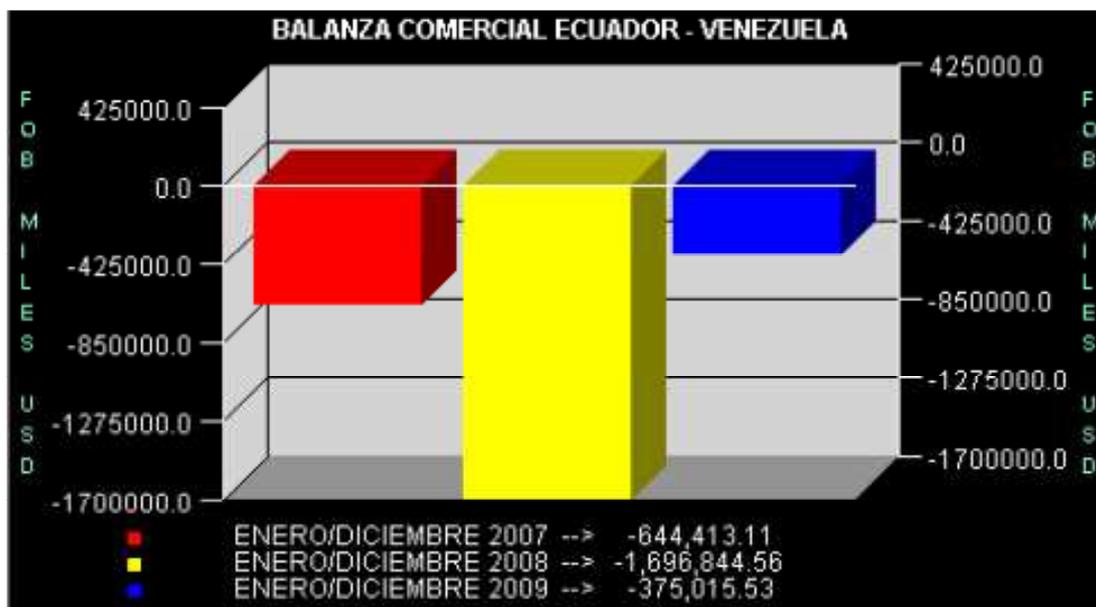


Fuente: Banco Central del Ecuador - 2010

Elaboración: CORPEI –SICO

- **Saldo de la balanza comercial Ecuador – Venezuela 2007 – 2009**

Grafico 2.2 Balanza comercial Ecuador – Venezuela 2007 - 2009



Fuente: Banco Central del Ecuador - 2010

Elaboración: CORPEI –SICO

2.3.2 Causas de la Variación en el Comercio a partir del Mandato de Rafael Correa

Dado el dinamismo en el intercambio comercial entre Ecuador y Venezuela, existen varios factores por los cuales han variado las relaciones comerciales entre ambos países.

En vista de la relación bilateral histórica que Ecuador mantiene con Venezuela, el intercambio comercial con este país ha evolucionado durante los últimos años y una de las principales causas de la variación en las relaciones comerciales entre el Ecuador y Venezuela en el periodo 2007 – 2009, es el favorable ambiente político que existe entre Rafael Correa y Hugo Chávez, además la fuerte tendencia del “socialismo del siglo XXI” como modelo de desarrollo económico en la región Latinoamericana, también los intereses energéticos y económicos por los cuales la materia petrolera juega un papel muy importante. Otro de las razones por las que ha variado el comercio con

Venezuela, son las distintas políticas exteriores que han adoptado los países con respecto a los otros, siendo estas reducción o aumento de barreras arancelarias y no arancelarias, acuerdos comerciales, niveles de integración bilateral, entre otros. Los excedentes en la demanda al tener cubierto el mercado nacional, provocan el desarrollo de la industria, la reducción de precios y la exportación de productos, también dado que los bienes de intercambio y las economías son similares, hay el impulso del sector empresarial que mantiene rondas de negociaciones constantes, entre otros factores.

Se debe tomar en cuenta que la participación del país en el mercado internacional no solo depende del sector público, también depende del sector privado el cual incursiona en el mercado internacional con rondas de negocios. “Ecuador y Venezuela prevén impulsar sus vínculos comerciales a largo plazo, según coincidieron autoridades ecuatorianas y empresarios venezolanos”. (El Universo, 2008) El objetivo de fortalecer las relaciones comerciales entre Ecuador y Venezuela es incrementar el dinamismo en el intercambio comercial, de tal manera que los beneficios obtenidos sean para ambos países. No se debe pasar por alto que la balanza comercial ecuatoriana durante los últimos años ha sido deficitaria, a pesar de que el intercambio comercial se ha incrementado.

Gracias a varios factores ya mencionados se han mejorado las relaciones bilaterales con Venezuela, a pesar de que el beneficio no ha sido para Ecuador se ha mantenido un incremento constante en las exportaciones y se han diversificado los productos, pero el constante déficit en la balanza comercial debido al incremento de las importaciones desde Venezuela no se ha podido superar.

2.3.3 Evolución del Intercambio comercial Ecuador - Venezuela 2007 - 2009

A partir del año 2007 con la llegada al poder del economista Rafael Correa a la presidencia de la República del Ecuador, las relaciones comerciales de Ecuador con Venezuela se ven enmarcadas por una tendencia política – económica de izquierda llamada “socialismo del siglo XXI”, la cual enfoca su tendencia económica a un socialismo revolucionario donde la mayor parte del sector económico es regulado por el estado, buscando una mejor distribución de la rentas, mayor dinamismo económico y participación social, etc. Los factores políticos influyen en la toma de decisiones internas y externas de cada país, de manera que la relación política entre ambos mandatarios se enfoca en el desarrollo económico, permitiendo que el comercio entre estos dos países se incremente y genere bienestar en sus pueblos.

Sin embargo la evolución del intercambio comercial entre Ecuador y Venezuela el periodo 2007 - 2009, presenta un cuadro deficitario en la balanza comercial ecuatoriana. A pesar del incremento en el intercambio comercial Ecuador no ha podido lograr que las exportaciones hacia Venezuela superen a las importaciones.

En vista de que en el periodo 2007 – 2009, Ecuador ha importado más de lo que ha exportado a Venezuela, el intercambio comercial entre ambos países ha resultado más ventajoso para Venezuela, sin embargo la evolución del intercambio comercial ha permitido que el Ecuador diversifique productos y desarrolle la industria. El principal producto de importación desde Venezuela ha sido el petróleo refinado y sus derivados, además otros productos como hierro y acero transformados, vehículos de transporte pesado, aluminio, etc. Según tabla # 1 en el Ecuador los productos que han tenido mayores tasas de crecimiento en las exportaciones hacia Venezuela son: los aceites crudos de petróleo, vehículos para el transporte de mercancías, preparaciones y conservas de pescado, manufacturas de fundiciones de hierro, “los avisadores eléctricos de protección contra robos o incendios y aparatos similares con un crecimiento

del 3275%. Otros productos con índices interesantes fueron las partes y accesorios de carrocería de vehículos, sanitarios de porcelana, maíz dulce, las demás manufacturas de plástico, entre otros”. (CORPEI, 2008)

Durante la evolución del intercambio comercial con Venezuela se han diversificado la gama de productos y se han exportado nuevos productos, “entre estos nuevos productos exportados hacia Venezuela, se destacan el calzado, jabón, polímeros de cloruro de vinilo, acumuladores eléctricos, silenciadores, hornos eléctricos, entre otros” (CORPEI, 2008). A partir del análisis de la evolución del intercambio comercial entre Ecuador y Venezuela, se espera que se promuevan nuevos acuerdos en donde se vea reflejado el incremento del intercambio comercial con una relación bilateral de ganar ganar que consiste en que los acuerdos son mutuamente beneficiosos y satisfactorios.

Tabla 2.2 Productos ecuatorianos exportados a Venezuela

PRODUCTOS ECUATORIANOS EXPORTADOS A VENEZUELA				
SECTORES PRINCIPALES	VALOR FOB 2007 Miles USD	PARTIC. EN EXPOR. TOTAL	CRECIMIENTO 2007/2006	PRINCIPALES PRODUCTOS (Participación %)
Exportaciones Totales Ecuador - Venezuela	494.000		148%	
Combustibles minerales, aceites minerales y productos de su destilación; materias bituminosas; ceras minerales	116.545	24%	54041%	Aceites crudos de petróleo o de minerales bituminosos (100%)
Vehículos automotores, tractores, velocípedos y demás vehículos terrestres, sus partes y accesorios	81.865	17%	-31%	Vehículos para el transporte de mercancías, con motor de émbolo o pistón, de encendido por chispa, de peso total con carga máxima inferior a 4,5 t (86,42%). Los demás vehículos automotores de cilindrada superior a 1000 cm ³ pero inferior o igual a 1500 cm ³ (29,06%)
Preparaciones de carnes, pescado o de crustáceos, moluscos o demás invertebrados acuáticos	73.221	15%	61%	Demás preparaciones y conservas de pescado, excepto entero o en trozos (77,68%); Atunes (22,27%)
Grasas y aceites animales o vegetales; productos de su desdoblamiento; grasas alimenticias elaboradas; ceras de origen animal o vegetal	43.876	9%	6%	Acolla de palma, en bruto (89,40%); Acolla de palma y sus fracciones, refinado, pero sin modificar químicamente (10,21%)
Manufacturas de fundición, hierro o acero	30.868	7%	44%	Cocinas de uso doméstico, de combustible gaseoso, de gas y otros combustibles, de fundición, hierro o acero (57,77%)
Plásticos y sus manufacturas	25.790	6%	46%	Sacos (bolsas), bolsitas y cucuruchos, de polímeros de etileno (28,58%); Demás placas, láminas, hojas y tiras, no celulares, de los demás plásticos (25,17%); Preformas (10%)

Fuente: BCE / SIM

Elaboración: CORPEI - CICO

2.4 CAPITULO IV

2.4.1 Ventajas y Desventajas para el Ecuador como Socio Comercial Estratégico de Venezuela

La relación comercial que Ecuador mantiene con Venezuela y con otros países del mundo debería permitir el desarrollo del país, sin embargo es necesario determinar las ventajas que el país tiene para poder lograr un desarrollo económico de primer nivel. La determinación de las ventajas y desventajas estará tomada mediante el análisis de políticas comerciales que ayuden al fortalecimiento de la industria nacional, los incentivos para incremento de las exportaciones, la regulación del flujo de importaciones, el establecimiento de estrategias comerciales y el análisis de posibles socios comerciales que permitan un mayor desarrollo comercial.

El fortalecimiento de las relaciones bilaterales con el gobierno de Venezuela debe ser analizado detenidamente, será necesario determinar cuáles son beneficios que el país puede recibir al incrementar sus relaciones comerciales y qué medidas se deberá tomar para superar el déficit en la balanza comercial. El fortalecimiento del comercio permitiría un mayor dinamismo del intercambio comercial, el desarrollo de nuevas industrias, mayor diversificación de productos, incremento de las exportaciones, incremento de los ingresos, estímulo del crecimiento económico de ambos países, incentivo para mayor producción, al mismo tiempo tendríamos incremento de las importaciones desde Venezuela las cuales podrían ser reguladas según las negociaciones, importación de derivados de petróleo, alta competitividad en el precio de los productos importados debido al tipo de cambio venezolano en razón de una constate devaluación del bolívar con respecto al dólar americano (Anexo # 2), etc. La gran cantidad de importación de productos venezolanos supera las exportaciones totales a Venezuela, provocando que en este caso Venezuela se lleve el crédito por tener una balanza comercial positiva, a pesar de todo esto el objetivo es encontrar beneficios que ayuden al desarrollo de ambas naciones.

La clave está en cómo el Ecuador lleva a cabo las negociaciones comerciales con Venezuela y establezca políticas que mejoren la situación de la balanza comercial y ayuden al beneficio del país.

A partir del año 2007 con Rafael Correa en la presidencia del Ecuador y Hugo Chávez en la presidencia de Venezuela, las relaciones bilaterales han sufrido algunas variaciones con el transcurso de los años, uno de los motivos por los cuales las se presume que las relaciones comerciales se han intensificado, es el acercamiento político que ha habido entre los mandatarios de Ecuador y Venezuela. El mejoramiento en el desarrollo de las relaciones comerciales a partir de este año se ve influenciado por la identificación y pensamiento ideológico que comparte con el mandatario venezolano Hugo Chávez en la propuesta del “socialismo del siglo XXI”, además de la política socialista propuesta en Venezuela y en otros países de la región latinoamericana y el lineamiento político de ambos mandatarios con ideas revolucionarias.

Para entender el impacto que tiene las relaciones comerciales entre Ecuador y Venezuela para el Ecuador, podemos verlo utilizando la matriz FODA como herramienta para conocer cuáles son las ventajas y desventajas que existen al fortalecer las relaciones comerciales con Venezuela. El análisis de estas ventajas y desventajas permitiría entender si el fortalecimiento de las relaciones comerciales beneficia o no al país, además se podrá determinar si Ecuador debe continuar fortaleciendo el intercambio comercial con Venezuela o debería fortalecer sus relaciones con otros países, también se podrán determinar que estrategias tomar para mejorar la balanza comercial.

- **Análisis FODA de las relaciones comerciales entre Ecuador – Venezuela desde el punto de vista del Ecuador.**

Fortalezas

Las fortalezas del Ecuador en cuanto al fortalecimiento de las relaciones comerciales con Venezuela son mayor diversificación de productos en el

mercado venezolano, fuerza de trabajo barata y abundante, variedad en la fuente de recursos naturales, buena ubicación geográfica, distintas regiones y tipos de clima.

Oportunidades

Con el fortalecimiento de las relaciones bilaterales con Venezuela, las oportunidades que tiene Ecuador son mayor dinamismo del comercio es decir desarrollo del comercio, incremento de las exportaciones, estímulo del crecimiento económico tanto en Ecuador como en Venezuela, incremento de los ingresos, incentivo para mayor producción, posibilidades de desarrollar nuevas industrias debido a que existiría mayor competitividad y mercados que satisfacer.

Debilidades

Desfase tecnológico en cuanto a materia petrolera, bajo desarrollo del sector industrial y productos industrializados, incremento en la compra de derivados del petróleo, Ecuador no puede devaluar su moneda,

Amenazas

Las amenazas de fortalecer las relaciones comerciales con Venezuela, son disminuir el intercambio con los socios comerciales tradicionales con los cuales se mantiene un mayor intercambio comercial uno de ellos es Estados Unidos lo cual provocaría un desequilibrio en la balanza comercial total ecuatoriana ya que dejaríamos un mercado grande al cual se exporta más de lo que se exporta a Venezuela, posible incremento de las importaciones desde Venezuela por malas negociaciones, continuar con la balanza comercial deficitaria.

Nuestros productos, (...) se envían a los Estados Unidos y si hay alejamiento con ese país el proceso de abrir nuevos mercados tomará mucho tiempo y tiempo es lo que menos tiene el Ecuador para resolver sus problemas de carácter social, económico y político. (Asorumi, 2009)

Si bien los gobiernos de Venezuela y Ecuador con el fortalecimiento de las relaciones comerciales han buscado fomentar e incentivar el comercio, también han buscado desarrollar otras áreas de cooperación como el área energética, minera, turística, agrícola, financiera y cultural. Se debe tomar en cuenta que al fortalecer las relaciones comerciales con Venezuela se podría dejar de lado otros países con los cuales se podrían tener mayores beneficios, pero dado que el gobierno ecuatoriano y el gobierno venezolano son socialistas, las relaciones bilaterales entre Ecuador y Venezuela se vieron afectadas demostrando un incremento en el intercambio comercial. También es importante tomar en cuenta que los países y sus gobiernos buscan satisfacer siempre sus propios intereses, por tal motivo el fortalecimiento de las relaciones comerciales entre Ecuador y Venezuela debe tener un claro objetivo que permita satisfacer los intereses de cada país.

- **Lineamientos Políticos de Ecuador con Venezuela a partir del gobierno de Rafael Correa en el año 2007.**

El 15 de Enero del 2007 llega la presidencia del Ecuador el economista Rafael Correa, con base en el modelo del “socialismo XXI”, se propone una revolución constitucional, la lucha contra la corrupción, una conducción económica justa y soberana, políticas sociales revolucionarias y mayor integración con la región sudamericana. Mediante estos ejes el economista Rafael Correa pretende darle un giro a la economía ecuatoriana y poner en marcha su plan de acción antiimperialista y de revolución ciudadana.

La política exterior ecuatoriana adquiere un enfoque integracionista, que pretende fortalecer las relaciones multilaterales con los países sudamericanos. La idea de la integración de la región sudamericana es impulsada originariamente desde el año 2000 por el gobierno de Venezuela, con el fin de contrarrestar el poder de lo que Hugo Chávez llama imperio norteamericano, el cual ha influido y dominado a los pueblos en vías de desarrollo, además la protección de los gobiernos frente a otros grupos económicos de poder, también el fortalecimiento de bloques comerciales de América del sur, etc.

El impacto que ha tenido la integración regional en el Ecuador ha sido fuerte, de tal manera que en los últimos años el país ha formado parte de bloques comerciales como la UNASUR (Unión de Naciones Suramericanas), el ALBA (Alianza Bolivariana para los Pueblos de Nuestra América), la CAN (Comunidad Andina de Naciones). La unión reciente de Ecuador a estos bloques comerciales demuestra las intenciones del gobierno central de buscar una integración de naciones socialistas unidas en un solo bloque para fortalecer sus economías.

Con lo expuesto, podríamos entender que la intención del gobierno ecuatoriano en el campo de política exterior es formar un bloque comercial regional fuerte que pueda hacer frente a economías más fuertes, además iniciar una revolución social, política y económica que permita la lucha antiimperialista, eliminando al neoliberalismo como modelo de desarrollo económico y ayudando al desarrollo de los pueblos.

Las nuevas relaciones del Ecuador con Venezuela, Irán, Rusia, con los países miembros de la ALBA... no son más que una alianza ideológica y no responden a los verdaderos intereses comerciales y económicos del Ecuador. Los gobiernos de esos Estados tienen una tendencia ideológica que comparte el actual Gobierno ecuatoriano. (Asorumi, 2009)

Sin embargo los lineamientos políticos entre Ecuador y Venezuela, indican un incremento en el intercambio comercial reflejado en los volúmenes de la balanza comercial.

2.4.2 Perspectivas de las Relaciones Comerciales entre Ecuador Venezuela al 2011

En el año 2011 las perspectivas de comercio de Ecuador con Venezuela muestran un marco aparentemente integracionista el cual podría significar un aumento del comercio bilateral entre Ecuador y Venezuela, dada la tendencia en los últimos años en el marco político, social y económico, de fortalecimiento de las relaciones bilaterales y el incremento del intercambio comercial, se estima que para el año 2011, Ecuador y Venezuela fortalezcan sus relaciones comerciales aun más, teniendo grandes prioridades como el fomento de las empresas multinacionales propugnadas por la Alianza Bolivariana para los Pueblos de Nuestra América (ALBA), fundadas sobre los principios de la equidad y complementariedad, el sector petrolero de Ecuador avanzará con el intercambio de crudo nacional por derivados de hidrocarburos con el vecino país, también acuerdos para la nueva moneda del ALBA el SUCRE (Sistema único de compensación regional) que permitiría realizar transacciones entre los países miembros. Proyectos como “la construcción de la Refinería del Pacífico (...), sería una de las obras con mayor inversión en el país, ya que se estima que superará los 10.000 millones de dólares”. (Xinhuanet, 2009) Permitiendo que las relaciones bilaterales entre Ecuador y Venezuela se desarrollen y busquen aun más el fortalecimiento

Distintos proyectos de cooperación en el campo energético, minera, turismo y financiero son las prioridades que tienen los gobiernos de Ecuador y Venezuela a mediano y largo plazo. (Xinhuanet, 2009) Todos estos proyectos permitirán que el país pueda desarrollar industrias que no han sido explotadas adecuadamente como la minería y el turismo, a pesar de todo esto, el desarrollo de estos proyectos dependerá mucho de la gestión del gobierno

central con la adecuada planificación, financiamiento y también la colaboración de los productores y exportadores ecuatorianos.

El panorama internacional muestra grandes expectativas para la región latinoamericana, debido a que la unión de países con modelo económico socialista en bloques comerciales como la UNASUR y el ALBA se fortalece. Para el Ecuador las expectativas de fortalecer sus relaciones comerciales con Venezuela y con varios países de la región sudamericana, permitirán determinar políticas exteriores y estrategias que ayuden al desarrollo del país.

Partiendo de que el estado ecuatoriano debe garantizar el bienestar social, es necesario analizar si la continuidad del fortalecimiento de las relaciones comerciales con Venezuela pueda tener resultados positivos para el país. Dado que el objetivo fundamental del Ecuador es salir del subdesarrollo, es conveniente analizar el costo de oportunidad del país al fortalecer aún más las relaciones comerciales con Venezuela.

- **Resultados e impacto de las relaciones comerciales entre Ecuador y Venezuela en el periodo 2007 - 2009**

Para determinar si el fortalecimiento de las relaciones comerciales entre Ecuador y Venezuela ha tenido efectos en la economía del país es necesario evaluar los resultados y el impacto que ha tenido el intercambio comercial entre ambos países. Como resultado del fortalecimiento en las relaciones comerciales entre Ecuador y Venezuela, el intercambio comercial ha incrementado, pero si bien es cierto ha habido un incremento en el intercambio comercial, el impacto para Ecuador ha sido negativo debido a que según la balanza comercial el país ha mantenido un déficit que no ha podido superar, las importaciones han superado las exportaciones, lo que significa que el país no ha sido lo suficientemente fuerte y competitivo para incrementar las exportaciones y reducir las importaciones, además de que

existe un bajo desarrollo de las industrias ecuatorianas y poca cultura exportadora.

Si bien Ecuador cuenta con fortalezas como una situación geográfica favorable, diversidad de clima y regiones, abundante mano de obra, no ha podido superar las dificultades que impiden el desarrollo de las exportaciones ecuatorianas hacia Venezuela, siendo el gobierno central el actor principal en el dinamismo de la economía debido a los parámetros del modelo socialista, es necesario que brinde a los exportadores y productores seguridad jurídica, estabilidad política, social y económica para abatir las amenazas que dificultan las exportaciones.

El impacto que han tenido las relaciones comerciales entre Ecuador y Venezuela no ha sido totalmente favorable para Ecuador, dado que la balanza comercial es deficitaria, el Ecuador no ha podido transformar el déficit en superávit. Uno de los motivos por los cuales Ecuador no ha podido superar el déficit es que el país ha importado productos como los derivados del petróleo que son producidos aquí, pero no cubren la demanda nacional. Por el hecho de que el país no cuenta con la tecnología suficiente para producir los derivados del petróleo ha desfavorecido al Ecuador, ya que se exporta petróleo pero se importa sus derivados a mayores precios.

3 CONCLUSIONES Y RECOMENDACIONES

3.1 CONCLUSIONES

Mediante el análisis de las relaciones comerciales entre Ecuador y Venezuela durante el periodo 2003 – 2009 se ha podido entender el comportamiento del comercio ecuatoriano en el mercado venezolano y la evolución de intercambio comercial.

Para el análisis ha sido necesario subdividir dos periodos históricos que identifican claramente el panorama en la evolución de las relaciones comerciales, tomando en cuenta el tipo de gobierno que existía en el Ecuador en el periodo 2003 – 2006 y el cambio que se produjo a partir del año 2007, que ha significado una variación en las relaciones comerciales con Venezuela.

El intercambio comercial entre Ecuador y Venezuela en el periodo 2003 – 2006 se ha desarrollado progresivamente, lo cual significa que tanto las exportaciones como las importaciones han ido creciendo con el transcurso de los años, sin embargo podemos observar que el valor de las importaciones ha sido mayor que el valor exportaciones, dando como resultado un saldo deficitario para todo el periodo en la balanza comercial.

Durante el periodo 2007 -2009, con Rafael Correa en la presidencia del Ecuador las relaciones comerciales con Venezuela se intensificaron. La balanza comercial demuestra que hubo un incremento en el intercambio comercial a partir del año 2007. Sin embargo, al igual que en el periodo anterior se mantiene un saldo deficitario (exportaciones menores que importaciones). Con lo cual podemos concluir que, si bien es cierto hubo un incremento en el intercambio comercial en valores absolutos, el Ecuador no ha resultado favorecido por cuanto incluso se ha aumentado ostensiblemente el déficit de la balanza comercial.

Una de las razones por las que se fortalecieron las relaciones comerciales entre Ecuador y Venezuela fue la influencia que tuvo el acercamiento político entre Rafael Correa y Hugo Chávez, además del lineamiento político e ideológico de ambos mandatarios. De tal manera que en el periodo 2007 -2009 se han firmado 36 nuevos acuerdos comerciales especialmente en las áreas: energética, de minería, agricultura, turismo y otras.

Con el modelo del “socialismo del siglo XXI” vigente en el Ecuador a partir del año 2007, surgen similitudes con el gobierno de Venezuela y se abre un panorama integracionista que busca la unión de países Latinoamericanos con afinidad a la tendencia ideológica socialista. El Ecuador con el gobierno de Rafael Correa se vuelve entonces más participativo en el fortalecimiento del sector externo con estos países y específicamente con Venezuela. Una clara muestra de esto es la formación y fortalecimiento de bloques comerciales y financieros tales como UNASUR (Unión de naciones Suramericanas), ALBA (Alianza bolivariana para las Américas), MERCOSUR (Mercado Común Suramericano) integrado originariamente por Paraguay, Uruguay, Argentina, Brasil y Chile y que se ha visto fortalecido con el ingreso de Venezuela y Ecuador, Banco del sur como estrategia de financiación propia y la creación del SUCRE sistema único de compensación regional que en reemplazo del dólar pretende al sistema de relaciones comerciales una moneda única para la valoración y pago de las transacciones.

El panorama internacional con el fortalecimiento de los bloques comerciales de los países con tendencia socialista presenta un marco integracionista, debido a que mediante esta unidad se busca forjar un solo bloque comercial sólido que pueda competir y negociar con bloques fuertes como la Unión Europea, Estados Unidos y los emergentes mercados Asiáticos.

3.2 RECOMENDACIONES

Es necesario evaluar las ventajas comparativas y determinar estrategias que permitan transformar al déficit en superávit, de tal manera que la balanza comercial de un giro y se torne positiva. Lo que se busca lograr es que se exporte más y se reduzcan las importaciones de productos que pueden ser producidos aquí, además establecer políticas exteriores que permitan el desarrollo de la industria nacional, la competitividad de los productos ecuatorianos y el fomento a las exportaciones.

Se debería establecer estrategias internas y políticas exteriores claras que permitan mejorar la situación en la balanza comercial, aumentar la competitividad, ayude a reducir los costos, ayude al incremento de las exportaciones, permitan la reducción de las importaciones y ayuden al aumento de la competitividad de nuestros productos, para mejorar los términos de intercambio, para que de esta manera se fortalezcan los sectores aun débiles.

Para mejorar la participación del Ecuador en el sector externo y en general en sus relaciones comerciales con otros países, se sugiere realizar un mayor control que permita regular el flujo de las importaciones desde Venezuela y los distintos países, buscando un equilibrio que nos permita a futuro generar saldos superavitarios en la balanza comercial.

Se estima que para los siguientes años las relaciones comerciales entre Ecuador y Venezuela se fortalezcan aun mas si continúan los gobiernos socialistas de Hugo Chávez y Rafael Correa, se espera que los acuerdos firmados puedan concretarse en especial los suscritos en el campo energético tales como: la Refinería del Pacífico y la exploración y explotación de hidrocarburos.

Finalmente la hipótesis planteada en la presente investigación que se refiere a: “el acercamiento político e ideológico del gobierno de Ecuador con el gobierno

Bolivariano de Venezuela, ha incrementado el intercambio comercial entre Ecuador y Venezuela de manera importante a través de proyectos comunes”, resulta cierta en cuanto se refiere al crecimiento del volumen de las relaciones comerciales con Venezuela pero no tan cierta en cuanto al beneficio que estas nuevas relaciones producen para la economía ecuatoriana en razón de los considerables saldos de la balanza comercial.

BIBLIOGRAFÍA

1. CORPEI (2008): Perfil de países. URL: <http://ecuadorexporta.org/archivos/documentos/Perfil%20Venezuela%202008.pdf>
2. CORPEI (2009): Balanza comercial. URL: <http://200.101.94.59/cgi-bin/corpei2/comercio/balanza-resul.cgi>. Descargado 01/02/2010
3. Economía48 (2008): Dotación Factorial. URL: <http://www.economia48.com/spa/d/dotacion-factorial/dotacion-factorial.htm> Descargado 15/01/2010
4. El tiempo (2007): Ecuador marca distancia de Venezuela y se proyecta a toda la región. URL: <http://www.eltiempo.com/archivo/documento/CMS-3563309> Descargado 01/02/2010
5. Descargas.cervantesvirtual (2005): Teorías del comercio internacional URL: http://descargas.cervantesvirtual.com/servlet/SirveObras/23583955432369418854679/011392_3.pdf descargado el 21/07/2010
6. Comerciointernaciona (2010): Teorías del comercio internacional URL: <http://comerciointernaciona.galeon.com/aficiones1267755.html> descargado el 17/08/2010
7. Real instituto Elcano (2010): La política exterior de Ecuador: entre los intereses presidenciales y la ideología URL: http://www.realinstitutoelcano.org/wps/portal/rielcano/contenido?WCM_GLOBAL_CONTEXT=/elcano/elcano_es/zonas_es/america+latina/ari61-2009 descargado el 26/08/2010.
8. Atarina.udlap (2009): Capitulo 1 Teoría realista de las relaciones internacionales URL: atarina.udlap.mx/u_dl_a/tales/documentos/lri/franchini_h_r/capitulo1.pdf descargado el 29/08/2010
9. AICO (2010): Monografía Venezuela URL: <http://www.aico.org/aico/Default.aspx?tabid=1706> descargado el 29/08/2010
10. Nodo50 (2005): La revolución bolivariana y el socialismo del siglo XXI URL: http://www.nodo50.org/carlosmarx/spip/article.php3?id_article=51 descargado el 26/08/2010.
11. Senplades (2009): Ficha País Venezuela URL: http://www.senplades.gov.ec/c/document_library/get_file?uuid=d7c2afd

a-ac2f-464e-81bc-08772f3d7cb8&groupId=18607 descargado el 17/06/2010

12. Ecuadortrade (2010): Ecuador Exporta URL: <http://www.ecuadortrade.org/contenido.ks?seccionId=702> descargado el 06/07/2010
13. Xinhuanet (2009): Fortalecen Ecuador y Venezuela sus relaciones bilaterales URL: http://www.spanish.xinhuanet.com/spanish/2009-05/25/content_883679.htm descargado el 12/09/2010
14. Asorumi (2009): Las relaciones internacionales del Ecuador URL: <http://asorumi.over-blog.org/article-26509477.html> descargado el 16/07/2010
15. Definición (2010): Definición del neoliberalismo URL: <http://www.definicion.com.mx/neoliberalismo.html> descargado el 29/09/2010
16. Mitecnologico (2010): Teoria Equilibrio URL: <http://www.mitecnologico.com/Main/TeoriaEquilibrio> descargado el 17/08/2010
17. Etsg (2009): Introducing income distribution to the Linder hypothesis URL: <http://www.etsg.org/ETSG2006/papers/DNilsson.pdf> descargado el 19/09/2010
18. Dolarizacionecuador (2006): Economía ecuatoriana 2003 -2006 URL: http://www.dolarizacionecuador.com/index2.php?option=com_content&do_pdf=1&id=276 descargado el 12/06/2010
19. Papelymoneda (2007): Bolívar fuerte la nueva moneda de Venezuela URL: <http://www.papelymoneda.com.ar/bolivar-fuerte-la-nueva-moneda-de-venezuela/> descargado el 11/10/2010
20. El Universo (2008) Empresarios de Venezuela y Ecuador afianzan relaciones comerciales cuaderno 3. Mayo 13 2008 URL: <http://www.eluniverso.com/2008/05/13/0001/9/76440B8B7487430E9BAA44780753D17.html> descargado el 27/07/2010
21. Krugman, Paul R.; Maurice Obstfeld (2006): Economía internacional teoría y política. Pearson Education, S.A., Madrid España
22. Weber C, International Relations Theory. A Critical Introduction, 2nd edition, Taylor & Francis 2004
23. Appleyard D, Field A (2003): Economía internacional, Cuarta edición. MacGraw Hill. Bogota, Colombia

24. Explored (2010): El principal socio comercial para el país son los EEUU
URL: <http://www.explored.com.ec/noticias-ecuador/el-principal-socio-comercial-para-el-pais-son-los-eeuu-230042-230042.html> descargado el 07/10/10

25. Descargado 05/01/2010

ANEXOS

Anexo # 1

“Según un estudio de la Comunidad Andina, el principal socio comercial del Ecuador es los EE.UU. Las exportaciones ecuatorianas se destinaron en cerca de un 40% hacia ese mercado durante el último decenio, aunque ha perdido importancia frente a otros destinos. Como fuente de importaciones, Estados Unidos ha perdido relevancia también, aunque sigue siendo significativo (30% a 20).

El segundo socio comercial del Ecuador es la Comunidad Andina. En las exportaciones viene ganando participación desde mediados de la década de los ochenta cuando representaba el 2% y hoy supera el 17%”. (Explored, 2010)

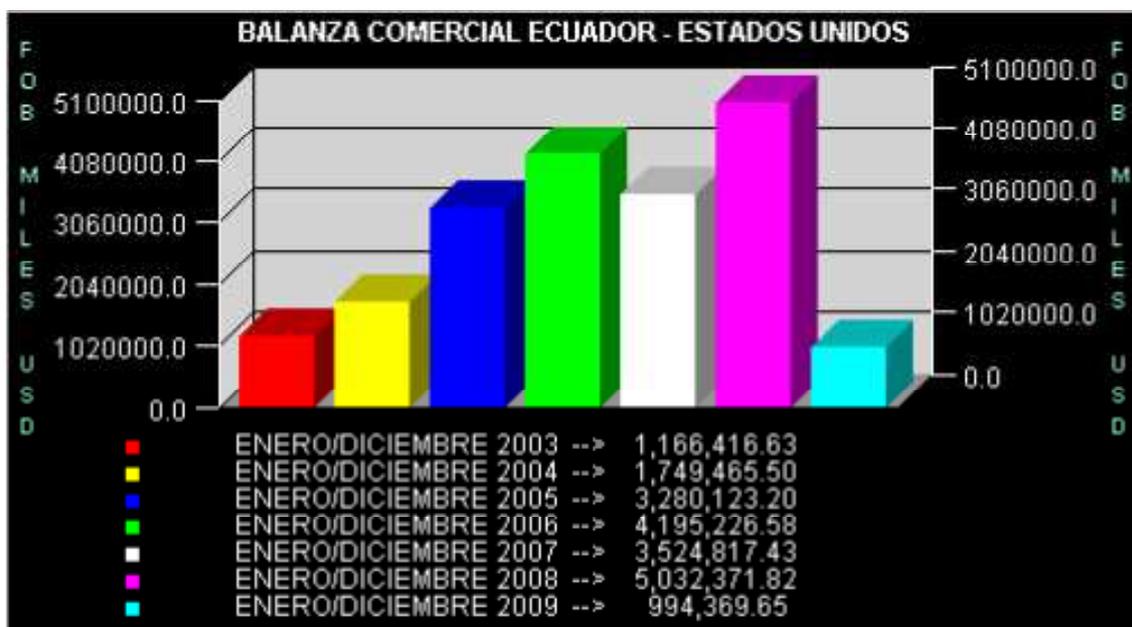
Balanza comercial Ecuador Estados Unidos 2003 - 2009

ACTIVIDAD	2003 (ENERO / DICIEMBRE) VALOR FOB (MILES USD)	2004 (ENERO / DICIEMBRE) VALOR FOB (MILES USD)	2005 (ENERO / DICIEMBRE) VALOR FOB (MILES USD)	2006 (ENERO / DICIEMBRE) VALOR FOB (MILES USD)	2007 (ENERO / DICIEMBRE) VALOR FOB (MILES USD)	2008 (ENERO / DICIEMBRE) VALOR FOB (MILES USD)	2009 (ENERO / DICIEMBRE) VALOR FOB (MILES USD)	TOTAL
EXPORTACIONES	2,481,914.08	3,273,742.47	5,016,890.37	6,791,463.67	6,142,065.73	8,350,193.45	4,571,284.78	36,627,554.
IMPORTACIONES	1,315,497.45	1,524,276.97	1,736,767.17	2,596,237.09	2,617,248.30	3,317,821.63	3,576,915.13	16,684,763.
BALANZA COMERCIAL	1,166,416.63	1,749,465.50	3,280,123.20	4,195,226.58	3,524,817.43	5,032,371.82	994,369.65	19,942,790.

Fuente: Banco Central del Ecuador – 2010

Elaboración: CORPEI-CICO

Saldo de la balanza comercial Ecuador – Estados Unidos.



Fuente: Banco Central del Ecuador – 2010

Elaboración: CORPEI-CICO

Anexo # 2

Tipo de cambio Bolívar vs Dólar Americano

El bolívar fuerte (Bs.F.) o bolívares fuertes en plural será la nueva escala monetaria de curso legal de Venezuela a partir del 1 de enero de 2008 que durante la etapa de transición monetaria circulará junto con el antiguo bolívar (Bs.) por plazo de un año, hasta lograr adecuar al público en general a su uso y realizar el canje del bolívar al bolívar fuerte. (...) Tal como lo establece el artículo 1 del Decreto con rango, valor y fuerza de ley de reconversión monetaria. Su emisión será controlada por el Banco Central de Venezuela, ente que establecería un cambio de 2,15 bolívares fuertes por dólar, lo que supone correr tres ceros (000) a la izquierda del bolívar actual que circula desde 1879. (Papelymoneda, 2007)

La nueva escala monetaria venezolana fue aprobada formalmente el 6 de marzo de 2007 con la publicación de la Gaceta Oficial N° 38.638 de la República Bolivariana de Venezuela por iniciativa del Presidente Venezolano Hugo Chávez con la intención de reducir la inflación y facilitar el sistema de pagos nacionales (...). El bolívar fuerte intenta recuperar la estabilidad que alguna vez tuvo el bolívar que mantuvo un tipo de cambio con variaciones mínimas respecto al dólar de Estados Unidos. (Papelymoneda, 2007)

TIPOS DE CAMBIO DE REFERENCIA					
(BOLIVAR/USD\$)					
		COMPRA		VENTA	
		Promedio	Ultimo	Promedio	Ultimo
	PERIODO	Del	Día	Del	Día
		Periodo	Hábil	Periodo	Hábil
Bolivar	2007	2,144.60	2,144.60	2,150.00	2,150.00
Bolivar Fuerte	2008	2.144600	2.144600	2.150000	2.150000
Bolivar Fuerte	2009	2.144600	2.144600	2.150000	2.150000

Fuente: Banco Central de Venezuela – 2010

Elaboración: Josué Achi

Anexo 3

Abreviaturas utilizadas

AL: América Latina.

ALADI: Asociación Latinoamericana de Integración.

UE: Unión Europea

CAN: Comunidad Andina de Naciones

MCCA: Mercado Común Centroamericano