

UNIVERSIDAD DE LAS AMÉRICAS

FACULTAD DE CIENCIAS ECONÓMICAS Y ADMINISTRATIVAS

INFLUENCIA DE LA DOLARIZACIÓN EN EL SECTOR PRODUCTIVO ECUATORIANO

**TRABAJO DE TITULACIÓN PRESENTADO EN CONFORMIDAD A LOS
REQUISITOS PARA OBTENER EL TÍTULO DE INGENIERO COMERCIAL
MENCION ADMINISTRACIÓN DE EMPRESAS Y DE ECONOMÍA Y
FINANZAS**

PROFESOR GUÍA: Ec. SANTIAGO PÉREZ

**AUTORES: ANDRÉS AGUILAR
HENRY ROMERO.**

2003

AGRADECIMIENTOS

Agradecemos a nuestro señor DIOS por guiarnos en nuestro caminar a través de años de estudio y sacrificio, y permitirnos compartir esta experiencia formando una noble amistad.

A la Universidad de las Americas, funcionarios, y profesores, que de una u otra manera han incidido en nuestro desarrollo académico y profesional.

En especial a nuestro amigo y maestro, Econ. Santiago Pérez Romoleroux, quien con sus conocimientos nos ha brindado la ayuda necesaria para el desarrollo de esta tesis.

DEDICATORIA.

A Dios, mi amigo quien me ha dado la fuerza constante para alcanzar mis objetivos, a mis padres, HUMBERTO AGUILAR y YOLANDA VITERI, por el amor, apoyo y confianza, en el sendero de mi educación, y a mis hermanos HUMBERTO JAVIER y JUAN FRANCISCO AGUILAR VITERI, por ser siempre mis amigos y permitirme ser parte de su vida.

ANDRÉS AGUILAR VITERI

A DIOS por haber guiado mi vida con su infinita sabiduría, a mi madre GUADALUPE NIETO que impulso mi carrera desde su inicio hasta su finalización, por su amor y cariño. A mi padre HECTOR ROMERO por que siempre estuvo pendiente del alcance de mis objetivos, a mis hermanos SANTIAGO ROMERO Y CAROLINA ROMERO por su apoyo incondicional y por servirme de inspiración. A NELLY FERNANDA BACA por haber compartido estos 6 años de carrera universitaria y brindarme siempre su ayuda.

HENRY ROMERO NIETO

ÍNDICE

	Páginas
RESUMEN EJECUTIVO	1
INTRODUCCION	3
<u>CAPÍTULO 1: LA EVOLUCIÓN DE LA COMPETITIVIDAD EN EL SECTOR PRODUCTIVO ECUATORIANO EN LA ÚLTIMA DÉCADA HASTA LA ACTUALIDAD.</u>	5
1.1. MARCO CONCEPTUAL.	5
1.2. INDICADORES SECTORIALES DE PRODUCTIVIDAD Y COMPETITIVIDAD.	6
1.2.1. INDICADORES DE PRODUCTIVIDAD SECTORIAL.	6
1.2.1.1. Contribución de la productividad total de los factores al crecimiento.	7
1.2.2. INDICADORES DE COMPETITIVIDAD POR PRODUCTO.	7
1.2.2.1. La Contribución del Comercio Exterior.	7
1.2.2.2. La Tasa de Cobertura.	8
1.2.2.3. La Balanza Comercial Relativa (BCR).	8
1.3. MODELOS PARA EL DESARROLLO DE LA COMPETITIVIDAD DE UN PAÍS.	8
1.3.1. MODELO DE LAS ETAPAS DE LA COMPETITIVIDAD NACIONAL.	8
1.3.1.1. Etapa impulsada por los factores.	9
1.3.1.2. Etapa impulsada por la inversión.	9
1.3.1.3. Etapa impulsada por la innovación	9
1.3.2. ROMBO DE LA VENTAJA NACIONAL.	9
1.3.2.1. Condiciones de los factores.	9
1.3.2.2. Condiciones de la demanda.	10
1.3.2.3. Sectores afines y auxiliares.	10
1.3.2.4. Estrategia estructura y rivalidad de las empresas.	10
1.3.3. MATRIZ	11

1.4. ANÁLISIS DE LA ACTIVIDAD ECONÓMICA DEL ECUADOR 1994-2002.	12
1.5. ECUADOR Y LA ASIMILACIÓN DE LA DOLARIZACIÓN	13
1.6. DOLARIZACIÓN Y EL SECTOR EXTERNO.	16
1.7. ANÁLISIS HISTÓRICOS DE SALARIOS EN EL ECUADOR (2000-2002)	18
1.8. ANÁLISIS DEL SECTOR ENERGÉTICO ECUATORIANO.	19
1.9. ANÁLISIS DE LOS INDICADORES DE PRODUCTIVIDAD POR SECTOR.	19
1.9.1. Análisis de la Productividad Total de los Factores.	20
1.10. ANÁLISIS DE LOS INDICADORES DE COMPETITIVIDAD POR SECTOR.	22
1.10.1. Análisis de la contribución del comercio exterior.	23
1.10.2. Análisis de la tasa de cobertura.	25
1.10.3. Análisis de la balanza comercial relativa de los productos.	26
1.10.4. Análisis de la tasa de cobertura interna.	27
1.10.5. Análisis del índice orientador exportador.	28
CONCLUSIONES.	29
<u>CAPITULO 2: LA INFLUENCIA Y LOS CAMBIOS QUE LA DOLARIZACIÓN HA PRODUCIDO EN LA COMPETITIVIDAD MACROECONÓMICA.</u>	32
2.1 MARCO CONCEPTUAL.	32
2.1.1. Diamante de la Macroeconomía Competitiva.	32
2.1.1.1 Visión a Largo Plazo.	32
2.1.1.2 Señales Adecuadas.	32
2.1.1.3 Creación para la base para la Eficiencia	32
2.1.1.4. Plataforma de Recursos.	33
2.2. CAMBIOS PRODUCIDOS EN LA COMPETITIVIDAD MACROECONÓMICA CON LA DOLARIZACIÓN.	34
2.2.1. Visión a Largo Plazo.	34
2.2.1.1. Estabilidad macroeconómica.	34

2.2.1.1.1. Inflación.	34
2.2.2. Señales Adecuadas.	34
2.2.2.1. Política cambiaria.	35
2.2.2.2. Política Tributaria	35
2.2.3. Bases para Eficiencia.	35
2.2.3.1. Confianza y certidumbre.	36
2.2.3.2.1. Riesgo País.	36
2.3. LA INFLUENCIA QUE SE HA PRODUCIDO CON LOS CAMBIOS DE LA DOLARIZACIÓN EN LA COMPETITIVIDAD MACROECONÓMICA.	36
2.3.1. Gasto Público.	37
2.4. AMENAZAS QUE AFECTAN AL ENTORNO MACROECONÓMICO COMPETITIVO Y LA DOLARIZACIÓN	37
2.4.1. Estabilidad Política e Institucional.	37
2.4.2. Tasas de Interés.	37
2.4.3 Política Tributaria	39
2.4.4 Acuerdo con el FMI.	39
2.5. ESTRATEGIAS QUE MEJORAN EL DESARROLLO DEL ENTORNO MACROECONÓMICO COMPETITIVO EN BASE AL COMERCIO	39
CONCLUSIONES	40
<u>CAPÍTULO 3: LA COMPETITIVIDAD DEL SECTOR PRODUCTIVO ECUATORIANO COMO SE HA VISTO AFECTADA BAJO LAS TENDENCIAS DE APERTURA ECONÓMICA CON COLOMBIA.</u>	42
3.1. ÍNDICE DE CRECIMIENTO DE COMPETITIVIDAD (GCI).	42
3.1.1. Instituciones Públicas y Entorno Macroeconómico.	43
3.1.2. Tecnología.	44
3.2. ANÁLISIS COMPARATIVO ENTRE ECUADOR Y COLOMBIA BAJO EL ÍNDICE DE CRECIMIENTO DE COMPETITIVIDAD.	45
3.2.1. Entorno Macroeconómico.	45

3.2.1.1. Estabilidad macroeconómica.	45
3.2.1.2 Clasificación de Crédito	47
3.2.1.3 Gasto General de Gobierno	48
3.2.2. Instituciones Públicas.	49
3.2.2.1. Ley y Contratos	49
3.2.2.2. Corrupción	50
3.2.3. Tecnología	51
3.2.3.1. Subíndice de Innovación.	51
3.2.3.2. Transferencia Tecnológica.	53
3.2.3.3. Información y Comunicación Tecnológica (ICT).	54
3.3. POLÍTICAS DE ORIENTACIÓN HACIA AFUERA.	57
3.4. TIPO DE CAMBIO REAL.	58
3.4.1. Relación del Tipo de Cambio Real Ecuador – Colombia (1990-2003)	59
3.5. ANÁLISIS DE SUELDOS Y SALARIOS ECUADOR - COLOMBIA	61
3.6. ANÁLISIS COMPARATIVO DEL SECTOR ELÉCTRICO ECUADOR-COLOMBIA.	62
3.7. ANÁLISIS DEL PRECIO DE COMBUSTIBLES ECUADOR – COLOMBIA.	63
3.8. ANÁLISIS COMPARATIVO DE TASAS DE INTERESES ECUADOR - COLOMBIA	64
CONCLUSIONES	65
RECOMENDACIONES	66
BIBLIOGRAFÍA	67

RESUMEN EJECUTIVO

El siguiente estudio e investigación tiene como iniciativa el proporcionar un análisis sobre la competitividad actual del sector productivo ecuatoriano.

Debido a esto se pone énfasis en el estudio de indicadores económicos que miden la competitividad y productividad del sector productivo, sus progresos y el mejoramiento de los factores de producción en la última década.

De igual manera, se analiza los cambios e influencias que la dolarización ha generado a nivel macroeconómico.

Para el mejor entendimiento nos basamos en el modelo de Mundell-Fleming, el cual nos habla sobre los flujos de capitales internacionales deben conducir a un arbitraje entre las tasas de interés internas y externas¹.

Esta es la razón, por la cual el origen del aumento en el ingreso de divisas a través de las inversiones directas al país y las remesas de inmigrantes se debe a la atracción de las altas tasas de intereses locales y una disminución del riesgo país, las que permiten un impulso en la balanza de pagos y el incremento de los pasivos monetarios.

Esto originó que exista un aumento de la M_1 provocando un incremento en la demanda agregada, contribuyendo al incremento de las importaciones, al crecimiento de los precios y salarios en la economía por parte de los empresarios ecuatorianos, y del gobierno, el alza de las tarifas de servicios públicos y combustibles.

Además, con los resultados obtenidos en los indicadores se logro determinar que el Ecuador no es competitivo y productivo en la mayoría de sus productos,

¹ Macroeconomía, Sachs – Larrain, Capítulo 9: Políticas macroeconómicas en una economía abierta.

sin embargo esto se puede incentivar a los sectores a través de políticas de orientación hacia fuera y aumento en la productividad.

Adicionalmente, se observa como la dolarización ha hecho evolucionar positivamente a las distintas variables para el éxito de una macroeconomía estable, sin embargo, el gobierno debe centrarse en mejorar el marco jurídico, la reducción de costos de los servicios básicos, estabilidad política e institucional entre otras.

Finalmente, se ve que el crecimiento de las exportaciones Colombianas hacia el Ecuador; se debe a cuatro factores que son: mejores perspectivas de crecimiento, políticas de orientación hacia afuera, política cambiaria, y costos productivos menores que el Ecuador.

INTRODUCCION

El sector productivo ecuatoriano debe adaptarse a los rápidos cambios a los que esta sujeto el mundo actual, puesto que se dispone de grandes avances en tecnologías de información, comunicaciones, biotecnología, robóticas, etc., las cuales desafían a la sociedad en general y a la estructura productiva de otros países a nivel mundial.

Así países que no logren adaptarse en las transformaciones guiadas por nuevas tecnologías en ámbitos como la salud, medio ambiente, energía, educación, industria y otros sectores pueden ir rezagándose en factores como desarrollo y bienestar.

Pero particularmente de aquellos países en desarrollo que tienen una gran brecha tecnológica que los diferencia del mundo industrializado.

Económicamente la clave de esto es la importancia que ha adquirido la tecnología como un factor de producción, por los cambios que ha producido en la competitividad mundial, mercados internacionales y producción de bienes.

Los cambios tecnológicos se definen en la mejora de procesos y la combinación de materias primas, haciendo una fuerza básica y esencial para el crecimiento económico.

Cuando hay una nueva tecnología en la producción existen características particulares que se diferencian en oferta y demanda.

El progreso tecnológico permite que los procesos en las empresas de producción permiten la obtención de eficiencia, la cual nos brinda como resultado costos menores y la elaboración de mejores y nuevos productos.

La tecnología se encuentra aliada con el Know How, esto es destrezas y habilidades de las personas buscando el desarrollo de nuevos productos y servicios o un nuevo sistema de producción.

Realmente las tecnologías no tratan de estar paralelas sino que se cruzan en forma constante, en cada momento ocurre que una industria y su tecnología sufren una revolución dado por un innovador avance tecnológico, a cada momento tales tecnologías externas hacen que nuestra industria se obligue a aprender, adquirir las mismas y adaptar, logrando así transformar su propia mentalidad junto con sus conocimientos.

Es importante resaltar que no hay una tecnología exclusiva de una industria sino que todas las tecnologías pueden influir de manera importante en cualquier industria.

Cuando se cumplen estándares a nivel internacional de calidad, precio, oportunidad, y competitividad son elementos que resultan ser indispensables para asegurar el crecimiento sostenido y diversificado en las exportaciones.

Se puede tomar como análisis del mercado mundial a través de una plataforma de inteligencia de mercados, esto se convierte en una herramienta básica en la actividad exportadora, esto es a medida que permite obtener información oportuna y relevante en nuevas oportunidades de negocios.

El gobierno debe promover el desarrollo de la tecnología en todos los sectores productivo, además del sector exportador, ya que no se puede olvidar que en un país dolarizado no se puede incurrir en devaluaciones para promover las exportaciones. El único camino que se tiene es mejorar la productividad y competitividad del sector exportador.

Capítulo 1: La evolución de la competitividad en el sector productivo Ecuatoriano en la última década hasta la actualidad.

1.1.- MARCO CONCEPTUAL.

La prosperidad nacional no surge de una competitividad espúrea que es la base en producir bienes y servicios con ventajas comparativas estáticas, las mismas que vienen dadas por bajos costos laborales, costos de materia prima y costos de fabricación o permanentes ajustes cambiarios.¹

La competitividad efectiva de una nación depende de la capacidad para sostener e incrementar la participación en los mercados internacionales con una elevación paralela del nivel de vida de la población, esto se logra bajo un aumento de la productividad.²

Este concepto abarca cuatro ideas fundamentales³ que son:

- La productividad determina la competitividad.
- La única medida adecuada de competitividad es la productividad.
- La competitividad se genera en las empresas y no en los países.
- La productividad es el determinante fundamental del nivel de vida de una nación a largo plazo: es la causa fundamental en la renta per capita nacional.

Aunque la productividad se ve afectada por distintos factores, ésta se puede medir por el incremento de su producto eficiente en el proceso de producción y la forma como se utilizan o combinan dichos factores (capital y trabajo) la cual se conoce como Productividad Total de Factores (PTF).

¹ Banco Central del Ecuador (2002) Una propuesta de plan estratégico de desarrollo de largo plazo para el Ecuador.

² Porter, Michael E (1999), Ser competitivo: nuevas aportaciones y conclusiones.

³ INCAE, (1999) Diagnóstico Integral de la Situación de Competitividad del Ecuador

Al haber asumido la dolarización el estado ecuatoriano debe propender a elevar la competitividad efectiva por medio del mejoramiento de sus políticas, infraestructura, tecnología, instituciones, mercado laboral, etc., y así estimular a un entorno más dinámico y progresivo.

Los factores enumerados con anterioridad son importantes para determinar la atracción del sector industrial, sin embargo, también debe considerarse el aumento de la competitividad de las empresas la cual se basa en reducciones de costos, estrategias competitivas, diferenciaciones de productos, mejoramientos en procesos, aprovechamiento de curvas de experiencia, economías de localización y de escala, los cuales permitan llevar un producto de calidad a un precio menor con relación al de la competencia.

En otras palabras, las empresas ecuatorianas deben invertir en tecnología para luego innovar, es decir nuevas técnicas o nuevos métodos de hacer las cosas y lograr una ventaja competitiva con respecto a sus rivales, preparándose a los cambios en el sector o la economía.

De acuerdo a lo revisado con anterioridad debemos poner nuestra atención en los sectores y sub-sectores de la economía para apuntar un aumento de la productividad nacional y adquirir ventajas competitivas respecto a nuestros rivales comerciales.

1.2. INDICADORES SECTORIALES DE PRODUCTIVIDAD Y COMPETITIVIDAD⁴.

1.2.1. INDICADORES DE PRODUCTIVIDAD SECTORIAL.

Una base fundamental para que las empresas puedan acceder y mantenerse en los mercados altamente competitivos a nivel internacional, es que sean capaces de generar constantes mejoras en la productividad.

⁴ Banco Central del Ecuador, Dirección General de Estudios. (2003), Boletín de Indicadores Sectoriales de Competitividad y Productividad

Estas innovaciones les permite reducir costos y como consecuencia competir en el mercado en base a disminuciones de precios de venta.

En un círculo virtuoso, los aumentos de productividad no solo permiten bajar los precios de venta sino que también hacen factible elevar la tasa de ganancia de los dueños del capital, así como los salarios de los trabajadores mejorando la calidad de vida de los integrantes de una sociedad y generando fondos para nuevas inversiones productivas.

1.2.1.1. Contribución de la productividad total de los factores al crecimiento.

La Productividad Total de los Factores (PTF) es aquella parte del crecimiento económico que no puede ser explicada por aumentos en la cantidad de factores de la producción (capital y trabajo) utilizados en el proceso de producción, sino que es producto de un incremento en la eficiencia con la que se utilizan o se combinan dichos factores.

Por ello, aumentos en la PTF se denominan reducciones "reales de costos, ya que permiten reducir los costos por unidad producida sin necesidad de caídas en los precios de contratación de los factores de la producción o insumos.

1.2.2. INDICADORES DE COMPETITIVIDAD POR PRODUCTO.

Los indicadores de competitividad por producto están basados por el desempeño en el comercio exterior con el objeto de poder caracterizar desde ópticas diferentes la competitividad de cada producto, los cuales son:

1.2.2.1. La Contribución del Comercio Exterior.

La contribución del comercio exterior permite evaluar la contribución de cada producto al crecimiento de las exportaciones y las importaciones.

1.2.2.2. La Tasa de Cobertura.

La tasa de cobertura permite apreciar en que medida las exportaciones de un producto(o del conjunto de exportaciones del país logran compensar los gastos de importaciones del mismo producto).

1.2.2.3. La Balanza Comercial Relativa (BCR).

La balanza comercial relativa (BCR) mide la tendencia importadora o exportadora a nivel intrasectorial, ya que se calcula como la balanza comercial (exportaciones netas) de un producto en relación al comercio total del mismo (exportaciones más importaciones).

1.3. MODELOS PARA EL DESARROLLO DE LA COMPETITIVIDAD DE UN PAÍS.

Existen 4 modelos para el desarrollo de la competitividad de un país y son:

- Modelo de las Etapas de la Competitividad Nacional.
- Rombo de Ventaja Nacional.
- Cúmulos o Clusters competitivos.
- La Cadena de Valor.

En nuestro estudio nos centraremos en los modelos de las etapas de la competitividad nacional y el rombo de ventaja nacional, puesto que se ajustan a los tipos de competitividad que puede tomar una economía.

1.3.1. MODELO DE LAS ETAPAS DE LA COMPETITIVIDAD NACIONAL.⁵

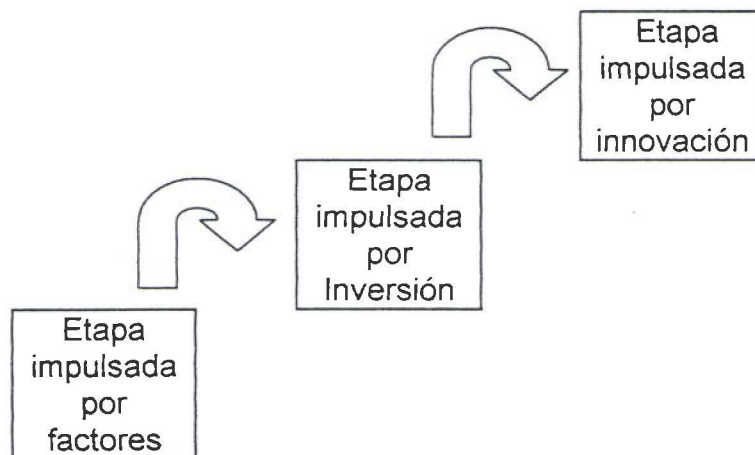
Este modelo nos permite comprender los factores y atributos que permiten el desarrollo de la competitividad de una nación que se desarrolla en tres etapas:

⁵ Porter, Michael E. (1991). La Ventaja Competitiva de las Naciones

1.3.1.1. Etapa impulsada por los factores. En esta etapa todas las industrias mantienen una ventaja de forma exclusiva de los factores básicos de la producción, recursos naturales o condiciones climáticas favorables, etc.

1.3.1.2. Etapa impulsada por la inversión. Mantienen los factores básicos pero amplían las ventajas incluyendo factores más especializados y avanzados.

1.3.1.3. Etapa impulsada por la innovación. Las industrias no sólo asimilan y mejoran tecnología de otros países, también la crean llegando a obtener ventajas competitivas por productos, procesos, etc.



1.3.2. ROMBO DE LA VENTAJA NACIONAL. ⁶

Indica los atributos amplios que cada nación establece para sus sectores y está determinada por cuatro variables:

1.3.2.1. Condiciones de los factores.

Se encuentra determinada por factores de producción para poder competir en un sector determinado.

⁶ Porter, Michael E. (1999) Ser competitivo: Nuevas Aportaciones y conclusiones

1.3.2.2. Condiciones de la demanda.

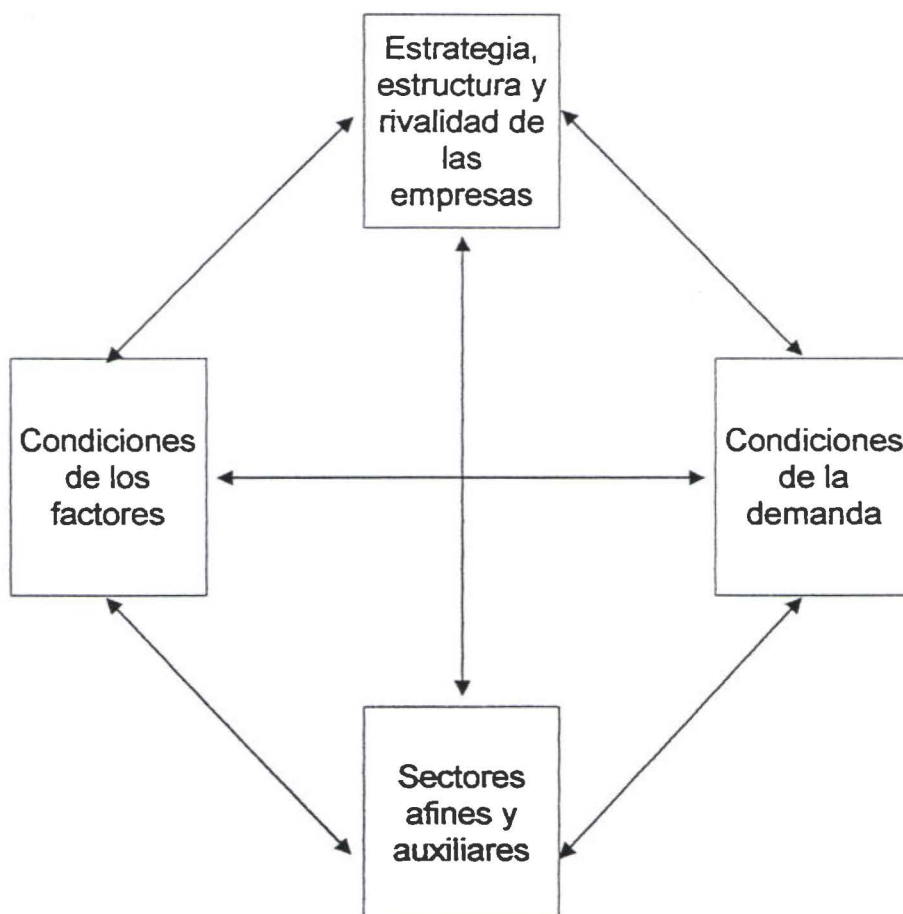
Naturaleza de la demanda del producto o sector en el mercado interior.

1.3.2.3. Sectores afines y auxiliares.

Presencia o ausencia en la nación de sectores proveedores y afines que sean internacionalmente competitivos.

1.3.2.4. Estrategia estructura y rivalidad de las empresas.

Las condiciones en la nación que rigen el modo con que las empresas se crean, organizan y gestionan, así como la naturaleza de competencia interna.



MATRIZ

Correspondencia entre los elementos básicos de la ventaja competitiva y las etapas del desarrollo de la competitividad de una nación ⁷

	Etapa impulsada por los factores	Etapa impulsada por la inversión	Etapa impulsada por la innovación
Condiciones de Factores	<ul style="list-style-type: none"> Los factores básicos (recursos naturales, clima, mano de obra semicalificada abundante y barata) son la fuente esencial y generalizada de ventaja competitiva. Prevalece el uso de tecnologías poco costosas y de amplio acceso, que a menudo se adquieren mediante inversión pasiva en bienes de capital y plantas "llave en mano". 	<ul style="list-style-type: none"> Los factores continúan siendo una ventaja. Una intensa inversión origina factores más avanzados y especializados. Importante habilidad para asimilar adaptar y modificar las tecnologías foráneas. Mayor y creciente dotación de personal técnico calificado. 	<ul style="list-style-type: none"> Importancia esencial de los factores especializados para generar ventajas Fuerte dinamismo en creación y mejora de factores especializados. Altos y crecientes grados de sofisticación en los factores especializados (universidades, centros de I&D, servicios de logística, etc.) Las desventajas en costos de factores aceleran la innovación y la mejora. Las empresas no solo incorporan y mejoran la tecnología foránea, sino que la crean y empujan el "estado del arte" mundial.
Estrategia estructura y rivalidad de las industrias	<ul style="list-style-type: none"> Las empresas que compiten internacionalmente lo hacen únicamente sobre la base del precio de los factores. 	<ul style="list-style-type: none"> Fuerte voluntad y capacidad para invertir agresivamente. La rivalidad doméstica intensa en industrias con ventajas internacionales fuerza la inversión continua. 	<ul style="list-style-type: none"> Las firmas desarrollan estrategias globales. Hay una vibrante rivalidad doméstica en industrias con ventajas de clase mundial, estimulada por entrada de nuevas empresas.
Condiciones de la Demanda	<ul style="list-style-type: none"> En los sectores con competitividad internacional, o no hay demanda interna o no es significativa para generar ventajas. 	<ul style="list-style-type: none"> Prevalecen demandas locales poco sofisticadas porque el estándar de vida aún es modesto y la base de industrias sofisticadas es aún estrecha. Sin embargo, el tamaño y el crecimiento de la demanda local es una ventaja en industrias con competitividad internacional. 	<ul style="list-style-type: none"> Las demandas de los consumidores locales son crecientemente sofisticadas y llegan a constituir una ventaja debido al aumento en los salarios, los altos niveles de educación y la alta rivalidad doméstica. En algunas industrias hay clientes sofisticados locales. La demanda doméstica se empieza a internacionalizar mediante las empresas multinacionales.
Industrias afines y de apoyo	<ul style="list-style-type: none"> Las industrias afines o de apoyo están pobremente desarrolladas y no son significativas para generar ventajas competitivas. 	<ul style="list-style-type: none"> Las industrias afines y de apoyo están bastante subdesarrolladas; persiste la dependencia de tecnología y equipo extranjeros. 	<ul style="list-style-type: none"> Las industrias afines y de apoyo están bien desarrolladas en los clusters de clase mundial.

⁷ INCAE Doryan, E Sánchez, JA (2000), Diagnóstico integral de la situación de competitividad del Ecuador. Basado en Porter, Michael. La Ventaja Competitiva de las Naciones

1.4. ANÁLISIS DE LA ACTIVIDAD ECONÓMICA DEL ECUADOR 1994-2002.

Analizando la tasa de crecimiento del PIB (Anexo 1.1) en los distintos sectores productivos podemos darnos cuenta que el Ecuador creció en promedio un 2,2% en los últimos 8 años, siendo una tasa baja para el desempeño de la región, si bien es cierto, el Fenómeno del Niño 1998 repercutió en una baja del 5.0% a la agricultura, caza y silvicultura, la economía aumenta su PIB en 2.1%. La crisis bancaria del 1999 contribuye a un decrecimiento de la economía en 6.3%.

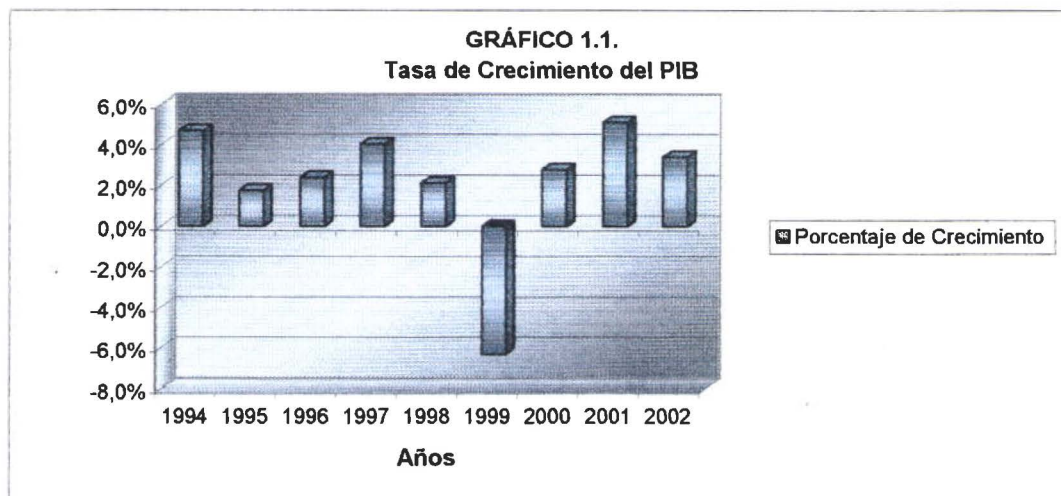
Sin duda los sectores más afectados por estos acontecimientos en los años 1998 y 1999 son: intermediación financiera y servicios de intermediación financiera medidos indirectamente los cuales decrecen en promedio 32.10% y 24.14%, correspondientemente.

En cambio, después de la crisis bancaria los sectores que no han tenido una recuperación adecuada han sido el de pesca, industrias manufactureras, hoteles y restaurantes, los cuales no han podido asimilar los mismos valores que tenían antes de la crisis con crecimientos del 3.8%, 2.6%, 1.8%, respectivamente en los últimos 8 años.

Sin embargo, los sectores que registraron las tasas más altas de crecimiento fueron el agrícola que creció en 47.8 % un promedio de 9.6% anual y tan solo se vio afectado en 1998 por el Fenómeno del Niño; otras actividades de servicios comunitarios sociales y personales en 9.6%, otros elementos del PIB 8.8%, el de electricidad y agua en un promedio del 9.0% un total de 44.8%, y el de transportes y comunicaciones en promedio de 7.1% anual.

Los sectores que tuvieron una tasa aceptable de desarrollo fueron el de la construcción que alcanzó un promedio de 4.6% anual, la misma que se vio afectada por la crisis bancaria y una recuperación por la construcción del Oleoducto de Crudos Pesados (OCP), explotación y minas en un promedio

3.8%, comercio al por mayor y al por menor 3.3%, actividades inmobiliarias empresariales y de alquiler 3.9%, enseñanza 4.0%, Servicios sociales y de Salud 5.1% , y hogares privados con servicio doméstico 4.9%.



Fuente: Banco Central del Ecuador.

1.5. ECUADOR Y LA ASIMILACIÓN DE LA DOLARIZACIÓN

Para el año 2000 la economía ecuatoriana se introduce en un nuevo sistema (dolarización), la cual conlleva cuatro grandes problemas: un tipo de cambio elevado para entrar a la dolarización que es de 25000 sucres por cada dólar, una enorme inflación (cuadro 1.1), altas tasas de interés y la fuga de capitales e inversión extranjera.

CUADRO 1.1
INFLACIÓN (PROMEDIO ANUAL)
Año Base 1995 = 100

Período	IPCU	IPP
1999	52,2	102,7
2000	96,1	164,3
2001	37,7	-0,2
2002	12,5	6,8

Fuente: Banco Central del Ecuador

En el cuadro 1.1 observamos la trayectoria del promedio anual de inflación para el índice de precios al consumidor (IPCU) y el índice de precios al productor (IPP), la cual se encuentra a inicios de la dolarización año 2000 en 96.1% y 164.3% respectivamente.

Con la dolarización el Ecuador comienza a dar un nuevo giro económico el cual nos permite una estabilidad económica y un apoyo al sistema por parte de organismos internacionales como el Fondo Monetario Internacional, Banco Mundial entre otros.

El riesgo país baja de alto a moderado (Anexo 1.2). Vuelve la confianza al sistema financiero, tanto así que los sectores de intermediación financiera y los servicios de intermediación financiera medidos indirectamente para el año 2001 (Anexo 1.1) aumenta en 37.6% y 33.2% respectivamente.

Las altas tasas de intereses locales, (tasa pasiva operacional bancaria 28.4% y la activa operacional bancaria 59.1%) y bajas tasas de interese internacionales (cuadro 1.2), permiten la atracción del dinero de los ecuatorianos y extranjeros que disponían sus depósitos en la banca del exterior, la misma que se encontraba pagando en promedio el 6.02% de interés, y las cuales descienden al 2% y 3%, esto originó un aumento en el ingreso de divisas (inversiones directas al país y las remesas de inmigrantes).

**CUADRO 1.2.
TASAS DE INTERÉS
OPERACIONES DE LIBRE CONTRATACIÓN DE BANCOS PRIVADOS**

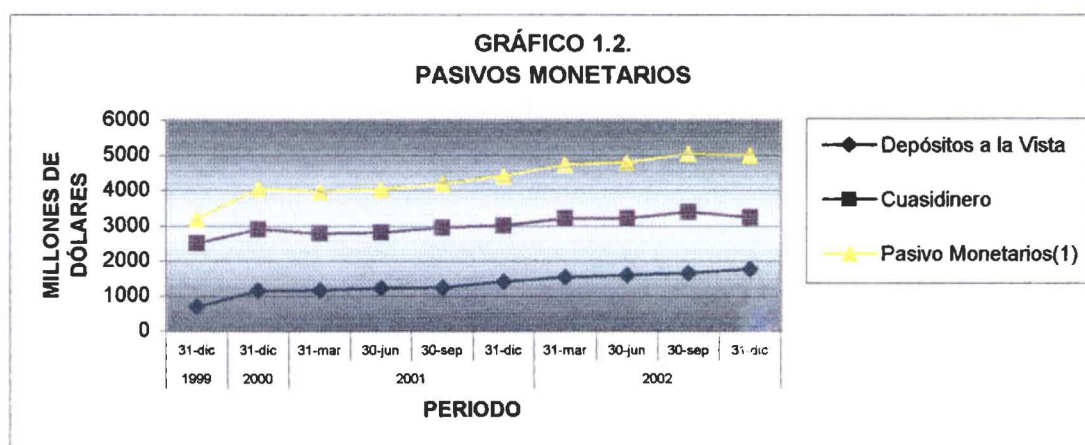
Período	OPERACIONES EN SUCRES DE 84 a 91 DÍAS		OPERACIONES EN DÓLARES DE 84 A 91 DÍAS		TASAS DE ESTADOS UNIDOS		
	Pasiva	Activa	Pasiva	Activa	Fondos Federales	PRIME	
2000	Enero	28,4	59,1	9,2	17	5,8	8,5
	Febrero	11,4	24,7	10	15,3	5,9	8,8
	Marzo	11,6	28	10,1	17,1	6,3	9
	Abril			10	16,6	6,1	9

Fuente: Dolarización II, Serie Económica y Social.

Las tasas de intereses operacionales bancarias después del decreto del 10 de Enero del 2000 y al entrar al sistema de dolarización no descendieron en forma inmediata.

Las inversiones directas al país y las remesas de inmigrantes (Anexo 1.3) son los rubros que dieron un impulso a la balanza de pagos y a la economía del país, las mismas que crecen entre 1999 al 2002 en 100% y 24.28% correspondientemente.

Es por esto que, los pasivos monetarios del sistema financiero ecuatoriano como observamos en el gráfico 1.2 de a continuación se incrementaron de casi 3200 millones de dólares en 1999 a 5009 millones de dólares para el primer trimestre del 2003.



Fuente: Banco Central del Ecuador

La evolución ha sido positiva tanto para los depósitos a la vista y el cuasidinero (Cuadro 1.3) que aumentaron en 153.32% y 29.84% respectivamente.

Lo que originó que exista un aumento de la M_1 ($M_1 = \text{Efectivo} + \text{Depósitos a la Vista}$) provocando así una inflación en la demanda agregada ($DA = V_0 * M_1$) puesto que esta es directamente proporcional con M_1 y la velocidad (V_0) es la constante de variación.

A continuación en el cuadro 1.3 se observa la evolución de los componentes de los pasivos monetarios.

**CUADRO 1.3
PASIVOS MONETARIOS**

Período	Depósitos a la Vista	Cuasidinero	Pasivo Monetarios(1)
1999 31-dic	696,6	2499	3195,6
2000 31-dic	1152,1	2893,8	4045,9
2001 31-mar	1167,5	2784,5	3952
30-jun	1225,7	2803,3	4029
30-sep	1244,2	2948,6	4192,8
31-dic	1417,4	3007	4424,4
2002 31-mar	1535,1	3207,5	4742,6
30-jun	1597,7	3213	4810,7
30-sep	1657,6	3385,8	5043,4
31-dic	1764,6	3244,7	5009,3

Fuente: Banco Central del Ecuador

La demanda agregada (Anexo 1.4) para 1999 decrece en 12.5% por la crisis en el sector financiero, mientras que para los siguientes tres años aumenta en promedio 6.85%, esto se debe al motivo de la ampliación originado en M_1 , contribuyendo así, al incremento de las importaciones, al crecimiento de los precios y salarios en la economía por parte de los empresarios ecuatorianos, y del gobierno, el alza de las tarifas de servicios públicos y combustibles.

1.6. DOLARIZACIÓN Y EL SECTOR EXTERNO.

El comportamiento del sector externo 1993-2002 (Anexo 1.5) ha sido muy variable por la existencia de distintos factores que lo afectaron, los cuales se analizan a continuación:

La balanza comercial fue favorable desde 1993 hasta 1997, sin embargo, el Fenómeno del Niño (1998) afectó a las exportaciones teniendo como déficit 906 millones de dólares, en cambio la crisis bancaria y la disminución del poder adquisitivo de las familias por las constantes devaluaciones del sucre

(1999) perjudicó a las importaciones, y a una recuperación adecuada de las exportaciones, teniendo como saldo favorable 1714 millones de dólares.

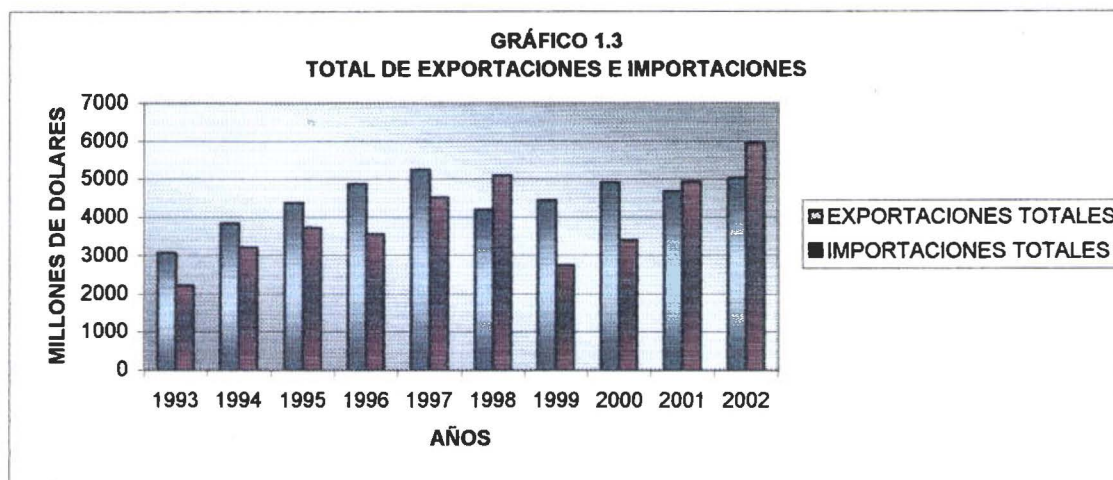
En el año 2000, al asumir la dolarización se tuvo un superávit comercial de 1526 millones de dólares, y se debe a los estragos que dejó dicha crisis en las importaciones, sin embargo, para el 2001 y 2002 las importaciones evolucionan de mejor manera en su crecimiento, debido a un aumento de la demanda agregada producida por el incremento del M_1 , por lo que la balanza comercial se encuentra con déficits de 257 millones de dólares y 924 millones respectivamente esos años.

Debemos recalcar que las exportaciones de los últimos cinco años no han podido alcanzar las mismas variaciones de crecimiento promedio anual de 8.35% desde 1993 hasta 1997 y tampoco poder igualar o superar el valor que generaron en 1997 que fue de 5264 millones de dólares.

De la misma forma, las exportaciones tradicionales no han tenido una recuperación adecuada por diferentes impedimentos como: la mancha blanca en el camarón, las cuotas impuestas por la Unión Europea en el sector bananero y el Fenómeno del Niño, las cuales decrecen en 73.91% desde 1997 hasta el 2002.

Este rubro paso de contribuir a las exportaciones totales en 1997 del 48.72% a 29.32% para el año 2002.

Sin embargo, las exportaciones no tradicionales se han expandido en 65.48% equivaliendo actualmente el 29.69% del total de las exportaciones en el 2002.



Fuente: Banco Central del Ecuador.

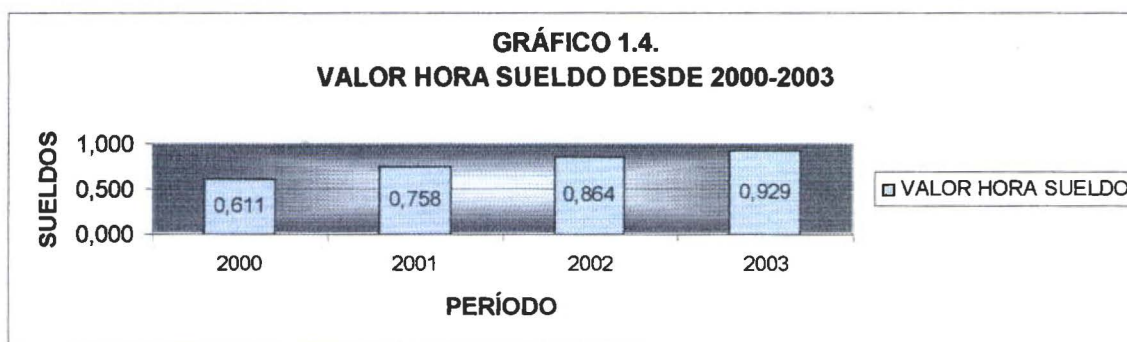
1.7. ANÁLISIS DE SALARIOS EN EL ECUADOR (2000-2002)

Como observamos el cuadro 1.4 el valor hora y el sueldo subió en 34.25% y se debe a tres motivos: la incorporación anual y gradual al Salario Único Unificado de 8 dólares al inicio de cada año, y que se hará efectivo en su totalidad hasta el 2005, las decisiones gubernamentales, y las presiones sindicales y de trabajadores a través de huelgas y paralizaciones, para así, poder compensar la pérdida del poder adquisitivo provocado por el alza de los precios.

CUADRO 1.4		
VALOR NOMINAL PROMEDIO		
AÑO	SUELDO	VALOR HORA
2000	97,7	0,611
2001	121,3	0,758
2002	138,2	0,864
2003	148,6	0,929

Fuente: Banco Central del Ecuador

El valor hora que se pagaba a inicios de la dolarización era de 0.611 mientras que para el 2003 es de 0.929. Como se observa en el gráfico los promedios anuales del valor hora por cada año.



Fuente: Banco Central del Ecuador

1.8. ANÁLISIS DEL SECTOR ENERGÉTICO ECUATORIANO.

En la actualidad, los altos costos de la energía eléctrica, pone en riesgo la competitividad ecuatoriana, puesto que en esta no se presenta soluciones con proyectos a corto plazo, la política que el gobierno ha puesto en marcha es subsidiar el combustible para las empresas eléctricas, y así poder reducir su costo.

Los principales proyectos concesionados (Anexo 1.6), entraran en vigencia dentro cuatro años, los mismos que dispondrán de un potencia de 872 Mw., la misma que se producirá por energía hidráulica 420 Mw. y por energía térmica 452 Mw.

La demanda actual del Ecuador es de 2100 Mw. y su potencia instalada es 3300 Mw., la cual es utilizada en el 60% de su total (1980 Mw.) por lo que es necesario la compra de energía eléctrica a Colombia, la cual nos ofrece 200 Mw., y permite abaratar costo, esto se produce porque gran parte de generación de energía es térmica, y sus costos de operación son más elevados por la utilización de búnker y diesel

1.9. ANÁLISIS DE LOS INDICADORES DE PRODUCTIVIDAD POR SECTOR.

A continuación vamos a realizar el análisis de los indicadores de productividad por sector.

Este análisis tiene como objetivo observar el desempeño indicadores de productividad sectorial en el Ecuador, ya que permiten cuantificar el impacto de las políticas de fomento a la competitividad.⁸

El período del análisis de los indicadores de productividad sectorial que a continuación presentamos se encuentra desde 1994 hasta 1999.

1.9.1. Análisis de la Productividad Total de los Factores. (Anexo 1.7)

Los sectores que tuvieron mas incidencia en el año 94 fueron: los cultivos y cereales con un 10,5%, intermediación financiera excepto seguros con el 28.8%, financiamiento de planes de seguros y pensiones, excepto seguridad social de afiliación obligatoria el 47.1%, fabricación de papel y productos de papel el 19.5%, elaboración y conservación de pescado y productos de pescado el 14.9%.

En cambio, los sectores que tuvieron una baja repercusión fueron: los Servicios Sociales y de Salud -191.6%, Otros servicios Sociales y personales el -85.3%.

En 1995 los productos y servicios que mas crecimiento a la Productividad Total de los Factores fueron la Elaboración y conservación de pescado y productos de pescado el 48.8%, el Financiamiento de planes de seguros y de pensiones excepto seguridad social de afiliación obligatoria 37.2%, Correos y Telecomunicaciones 23.1%, Producción de madera y fabricación de productos de madera 23.5%, elaboración de bebidas 19.2%.

Observándose como los productos y servicios de mas baja repercusión han sido la Explotación de minas y canteras el -182.7%, Servicios Sociales y Salud -26.7%.

⁸ Banco Central del Ecuador, Dirección General de Estudios. (2003), Boletín de Indicadores Sectoriales de Competitividad y Productividad.

En 1996 los sectores mas emprendedores en el crecimiento de la PTF (productividad Total de los Factores) fueron la Fabricación de productos textiles, puntos de venta, fabricación de cuero y artículos de cuero 14.4%, correos y telecomunicaciones 14.3%, elaboración de azúcar 10.4%, elaboración productos de tabaco 9.8%, Elaboración de productos de molinera y panadería 8.8%.

Los sectores empresariales de mas baja repercusión han sido el Financiamiento de seguros y de pensiones excepto el Seguro Social de afiliación obligatoria con el -47.2%,y Otros Servicios Sociales y personales con el 22.7%.

En el año 97 tenemos al cultivo de flores con 18.1% la cría de camarón el 21.3% la elaboración de conservas de camarón el 15.6% los Correos y Telecomunicaciones el 9.2%, Cultivo de cereales el 6.6%.como los sectores empresariales de mayor crecimiento en el PTF(Productividad Total de los Factores).

Y los de menos incidencia fueron: explotación de minas y canteras -45.9% y Elaboración de azúcar -31.9%.

En el año 1998 el financiamiento de planes de seguro de pensiones excepto seguridad social de afiliación fue de 22.3%, correos y telecomunicaciones 34.0%, elaboración de azúcar 8.1%, fabricación de metales comunes y productos elaborados de metal 9.5%, comercio al por mayor y menor 6.6%, y los productos y servicio de menor incidencia fueron la elaboración y conservación de pescado y productos de pescado en un -47.4% y el cultivo de banano café y cacao en un -30.0%.

En el año 1999 se tuvo la elaboración de azúcar en un 28.0%, cultivo de banano café y cacao en 21.3%, la elaboración de productos alimenticios el 11.2%, la elaboración de productos de tabaco el 14.7%, elaboración de cacao,

chocolate y productos de confitería el 8.8% como de mayor crecimiento en el PTF.

Teniendo los dos menos representativos estuvieron los de intermediación financiera exceptuando los seguros con -47.9% y construcción con -35.4%.

Realizado el análisis de todos los productos y servicios obtuvimos que los productos y servicios con mayor porcentaje en el crecimiento sobre el PTF en este período son: la elaboración de azúcar con el 5%, correos y telecomunicaciones 13%, financiación de planes de seguro y pensiones, excepto seguridad social de afiliación obligatoria es del 9%, elaboración productos del tabaco 6%, elaboración de bebidas 3%, junto con las de casi ninguna incidencia la exportación de minas y canteras -0.44 y servicios sociales y salud con el -0.48.

Como conclusiones se obtuvo que en los promedios de los 6 años entre 1995-1999 la productividad ecuatoriana fue totalmente ineficaz e ineficiente con un promedio del -1,52% en la incidencia que han tenido los factores de producción al crecimiento del PTF (Productividad Total de los Factores).

Podemos observar como el mas relevante de los factores, al capital, cinco veces mas eficiente que el factor de trabajo con un promedio de 5.88% y 1.45% respectivamente.

1.10. ANÁLISIS DE LOS INDICADORES DE COMPETITIVIDAD POR SECTOR.

Este análisis tiene como objetivo observar el desempeño en el comercio internacional de los sectores productivos del Ecuador, la cual es una medida

del nivel de competitividad efectivamente alcanzado por las empresas en los diferentes sectores de una economía.⁸

El período del análisis de los indicadores de competitividad por producto que a continuación presentamos se encuentra desde 1994 hasta el 2001 con el objetivo de conocer los productos que tienen una alta competitividad en el exterior y los factores que determinan a ésta.

1.10.1. Análisis de la contribución del comercio exterior. (Anexo 1.8)

Las exportaciones FOB desde 1994 hasta 1997 crecieron en un total de 58.64%, en cambio, las importaciones CIF tuvieron un desarrollo de 76.7%.

Los sectores que mayor contribución promedio aportaron en este período al crecimiento de las exportaciones significando un 83.86% del total, fueron las del banano, café y cacao en 39.7%, camarón elaborado 22.37%, petróleo y gas natural 10.24%, pescado preparado o en conserva 6.96%, flores 4.59%, y productos de molinería 2.24%.

De la misma manera, los sectores que aportaron con una alta tasa para el desarrollo total de las importaciones en 74.36% esos años fueron los de productos químicos 17.94%, maquinaria, equipo y aparatos eléctricos 15.61%, aceites y grasa 6.20%, productos metálicos 6.18%, productos de caucho y productos de plástico 5.50%, productos de petróleo refinado 5.12%, cereales 4.97%, productos de textiles cuero y productos cuero 4.17%, otros productos alimenticios 2.70%, vidrio y otros productos no metálicos 2.21% otros productos manufacturados 2.16 %, y otros productos de la agricultura 2.02%.

En 1995 y 1996 el conflicto bélico de Ecuador y Perú, repercutió la participación de los equipos de transporte la cual decrece en un promedio de 79.45% dichos años, por lo que importaciones en ese último año caen a un 5.3% con respecto

⁸ Banco Central del Ecuador, Dirección General de Estudios. (2003), Boletín de Indicadores Sectoriales de Competitividad y Productividad.

al período anterior, esto se debe por el impuesto del rodaje implantado como medida necesaria para cancelar el financiamiento del conflicto.

El Fenómeno del Niño en 1998 aflige a las exportaciones, las que descienden en 20.2% con respecto a 1997, existiendo un aumento de las importaciones en 12.52%.

La caída de los productos que tuvieron más peso para la reducción de las exportaciones totales en ese año fueron las del petróleo y gas natural 58.66%, banano, café y cacao 28.05%, productos metálicos 5.56%, cacao, chocolate y productos de confitería 4.21%, cereales 2.51%, productos de molinería 2.39%, otros productos alimenticios 1.36%, camarón elaborado 1.25%, productos de petróleo refinado 1.11% llevando a decrecer en 20.16% las exportaciones con respecto al último año.

Sin embargo, las importaciones a los sectores que más favorecieron a este aumento fueron el de los equipos de transporte 34.25% maquinaria y aparatos eléctricos 30.14%, productos metálicos 14.45%, cereales 8.76%, azúcar 7.52%, otros productos de la agricultura 3.86%, pescado preparado o en conserva 3.25%.

Las líneas de crédito del comercio exterior se vieron afectadas por la crisis bancaria (1999), y la disminución del poder adquisitivo en las familias, por lo que se ven conmovidas las importaciones en un 45.9%, mientras que las exportaciones se recuperan en 5.94%.

El sector que aporta al crecimiento de las exportaciones es el del petróleo o gas natural 210.98%, debiéndose esto a un aumento en el precio del petróleo, sin embargo, el sector bananero se ve perjudicado por las cuotas implantadas por la Unión Europea decreciendo en 28.55% y el de camarón elaborado por la mancha blanca el que cae en 106.91%.

En cambio, los sectores de importación que se ven menoscabados por la crisis son los de maquinaria, equipo y aparatos eléctricos 30.47%, equipos de transporte 18.65%, productos metálicos 11.99%, productos químicos 8.69%, productos de petróleo refinado 3.37%, productos de caucho y productos de plástico 3.33%, azúcar 3.02%.

Los últimos tres años, al encontramos dolarizados el poder adquisitivo de las familias ha aumentado a un 75% de la cobertura de la canasta básica, por lo que la demanda de bienes importados creció.

Otro factor que favorece a las importaciones es la construcción de la OCP por demandar material de construcción de acuerdo a las normas técnicas, las mismas que no se encuentran en el país, con lo que nos hemos visto en déficits comerciales.

En el 2000 las exportaciones totales se ven beneficiadas con un crecimiento del 10.69%, el sector petrolero crece en 174.90%, sin embargo, el sector bananero cae en el 33.40% de la misma forma el camarón elaborado en 67.59%, por los factores antes mencionados en el análisis de las exportaciones de 1999.

Sin embargo, el sector petrolero y gas natural se vio afectado en el 2001 por la falta de inversión, la misma que desciende en 169.89%, por lo que las exportaciones totales decrecen en 5.02%, pero existe una recuperación en el banano, café y cacao 24.23% y además un incremento en el pescado preparado o en conserva 24.84%.

Las importaciones tienen un crecimiento promedio de 33.72% en el 2000 y 2001 los sectores que favorecen a esta variación en este período son: los de equipo y aparatos eléctricos 25.64%, equipo de transporte 23.98%, productos químicos 16.33%, productos de textiles cuero y productos de cuero 5.88 y productos de petróleo refinado 3.94%

1.10.2. Análisis de la tasa de cobertura. (Anexo 1.9)

Los productos que han logrado compensar los gastos de importaciones con mayor tasa de cobertura han sido el banano café y cacao, petróleo y gas natural, y camarón elaborado.

Los sectores que tienen una tasa de cobertura media y baja para compensar los gastos de importaciones son los de flores, pescado vivo, fresco y refrigerado, pescado preparado o en conserva, cacao, chocolate, productos de confitería, productos de madera (excepto muebles) y productos alimenticios.

En los sectores que tienen una tasa de cobertura entre 0 y 0.99 significa que las exportaciones son bajas, o no existen si se aproximan hacia el 0, y además que esos productos se importa por ser más competitivos en precio y calidad o porque los productos nacionales no abarcan en su totalidad al mercado ecuatoriano.

Finalmente, los productos que se encuentran en estos parámetros de tasa de cobertura son los de cereales, otros productos de la agricultura, ganado y otros productos de origen animal, productos de sivilcutura, minerales, carne y productos de carne, aceites y grasas, electricidad, productos lácteos elaborados, productos de petróleo refinado, bebidas, productos textiles, cuero y productos de cuero, papel y cartón, productos químicos, productos de plástico y productos caucho, vidrios y otros productos no metálicos, productos metálicos, maquinaria, equipo y aparatos eléctricos, equipo de transporte, otros productos manufacturados.

1.10.3. Análisis de la balanza comercial relativa de los productos. (Anexo 1.10)

Los productos con una alta tendencia exportadora en la balanza comercial relativa igual a 1 han sido el de banano café y cacao, petróleo y gas natural, y camarón elaborado.

Los sectores con tendencia exportadora media y baja que se encuentra en la balanza comercial relativa es decir entre 0.01 y 0.99 son los de flores, pescado vivo, fresco y refrigerado, pescado preparado o en conserva, cacao, chocolate y productos de confitería, productos de madera (excepto muebles), y el de otros productos alimenticios.

Los productos que tienen una tendencia importadora baja sobre la balanza comercial relativa, es decir entre -0.01 y -0.29, son los de productos de silvicultura, carne y productos de carne y productos de petróleo refinado.

En cambio, los sectores con una tendencia importadora media (-0.30 y -0.60) en la balanza comercial relativa son los de ganado y otros productos de origen animal, aceites y de grasas, bebidas, productos lácteos y elaborados, bebidas, productos textiles, cuero y productos de cuero, productos de caucho y productos de plástico, vidrios y otros productos no metálicos y otros productos manufacturados.

Los sectores que se encuentran en la balanza comercial relativa con una tendencia importadora alta son cereales, minerales, electricidad, papel y cartón, productos químicos, productos metálicos, maquinaria, equipo, y aparatos eléctricos y equipo de transporte.

1.10.4. Análisis de la tasa de cobertura interna. (Anexo 1.11)

Este análisis nos permite conocer la cobertura o alcance de los distintos productos dentro del mercado nacional.

Los sectores que mayor cobertura promedio tienen en el período de análisis son los de banano, café y cacao 100%, otros productos de la agricultura 90%, ganado y otros productos de origen animal 99%, productos de silvicultura 97%, camarón y larvas de camarón 100%, pescado fresco, y refrigerado 100%, petróleo y gas natural 100%, minerales 100%, electricidad, gas y agua 100%, carne y productos de carne 99%, camarón elaborado 100%, pescado preparado o en conserva 92%, productos de molinería 98%, productos lácteos y elaborados 98%, bebidas 94%, productos de tabaco 96%, y productos de madera (excepto muebles) 99%.

En tanto, los sectores que disponen de un promedio de cobertura media son el de flores 71%, cereales 74%, aceites y grasas 86%, azúcar 89%, cacao, chocolate y otros productos de confitería 83%, otros productos alimenticios 86%, azúcar 89%, productos de textiles, cuero y otros productos de cuero 85%, papel y cartón 68%, productos de petróleo refinado 63%, productos de caucho y productos de plástico 67%, vidrio y otros productos no metálicos 52%, y otros productos manufacturados 88%.

Por último, los sectores que reflejan un promedio de alcance bajo son los de productos químicos 31%, productos metálicos 52%, maquinaria, equipo y aparatos eléctricos 7%, y equipos de transporte 24%.

1.10.5. Análisis del índice orientador exportador. (Anexo 1.12)

El índice orientador exportador nos permite conocer el porcentaje que destinan los productos a su exportación.

Los productos con mayor índice son los de banano, café y cacao 88%, flores 72%, camarón elaborado 91%, pescado preparado o en conserva 62%.

Mientras los sectores con índice medio son los de cacao elaborado, chocolates y productos de confitería 54%, otros productos alimenticios 40%, maquinaria, equipo y aparatos eléctricos 32%, y equipo de transporte 31%.

En cambio, los sectores con índice exportador bajo son los cereales 4%, otros productos agrícolas 9%, productos de silvicultura 3%, pescado vivo y refrigerado 11%, minerales 1%, carne y productos de carnes 1%, aceites y grasas 5%, productos lácteos elaborados 1%, productos de molinería 3%, azúcar 8%, bebidas 2%, productos de tabaco 4%, productos textiles cuero y productos de cuero 8%, productos de madera 14%, productos químicos 15%, productos de cauchos y productos de plástico 13%, vidrios y otros productos no metálicos 7%, producto metálico 17%, y otros productos manufacturados 5%.

CONCLUSIONES:

El Ecuador en estos momentos mantiene sus tasas de interés pasivas a niveles del 5% por lo que se puede apreciar que los pasivos monetarios no han aumentado de la misma forma que en los dos primeros años de dolarización, por lo cual la M1, la demanda agregada y la inflación se han estabilizados.

Actualmente nuestro país mantiene costos de producción altos desde sueldos hasta servicios básicos.

Lo mas lógico sería disminuir el precio a los servicios básicos como luz, agua y teléfono o aumentar el número de horas por trabajador dentro de la semana.

Una vez analizados los indicadores de competitividad podemos decir que los productos que contribuyen con una alta competitividad al sector externo son: banano café y cacao, pescado vivo fresco y refrigerado, pescado preparado y en conserva, camarón elaborado, productos de madera (excepto muebles).

En tanto, los sectores que favorecen con una competitividad media al sector externo son los de flores, cacao elaborado, chocolate y productos de confitería, y otros productos alimenticios.

Los sectores que disponen de una competitividad baja en el sector externo son los cereales, minerales, productos de textiles, cuero y productos de cuero, papel y cartón, productos químicos, productos de caucho y productos de plástico, vidrio y otros productos no metálicos, productos metálicos, maquinaria, equipo y aparatos eléctricos, equipo de transporte y otros productos de manufacturas.

Sin embargo, los sectores que han mejorado en su evolución de competitividad en el sector externo disminuyendo la dependencia de sus importaciones son los de otros productos de la agricultura, ganados y otros productos de origen animal, productos de silvicultura, carne y productos de carne, aceites y grasas, productos lácteos y elaborados, azúcar, bebidas.

Finalmente, los sectores que disminuyeron su progreso en la competitividad dentro del sector externo son los productos de tabaco y los productos de molinería.

Más de la mitad de los sectores analizados en el índice de cobertura interna tienen un porcentaje medio y bajo de participación en el mercado interno, esto se debe a su demanda interna que no es significativa para generar ventajas, o porque las industrias de apoyo son pobres en su desarrollo, además de la no existencia de mano de obra calificada, y la falta de inversión por los empresarios.

En la actualidad, el Ecuador se encuentra en una etapa impulsada por factores puesto que los productos con mayor productividad son aquellos recursos naturales disponibles, los cuales son aprovechados por el clima y la mano de obra barata como el banano, café y cacao, flores, etc.

El Ecuador debe someterse a un proceso de cambio en todos los componentes del diamante de la macroeconomía competitiva analizada en el capítulo 2, la que permita llegar a una etapa impulsada por inversión y luego a una etapa impulsada por innovación.

CAPITULO 2: LA INFLUENCIA Y LOS CAMBIOS QUE LA DOLARIZACIÓN HA PRODUCIDO EN LA COMPETITIVIDAD MACROECONÓMICA

2.1 MARCO CONCEPTUAL.

Se debe considerar que la productividad, la eficacia y la eficiencia de una economía hacen que su moneda sea fuerte. Estos factores tienen una relación directa con la moneda, por lo que sin duda, en la dolarización se necesita una producción elevada y de alta calidad a través de la expansión en el mercado internacional, pero para lograr este objetivo además es necesario también una macroeconomía competitiva, la cual es representada por distintos factores y busca identificar necesidades e impactos en los niveles de decisiones y condiciones que favorecen la competitividad microeconómica.

2.1.1. Diamante de la Macroeconomía Competitiva¹.

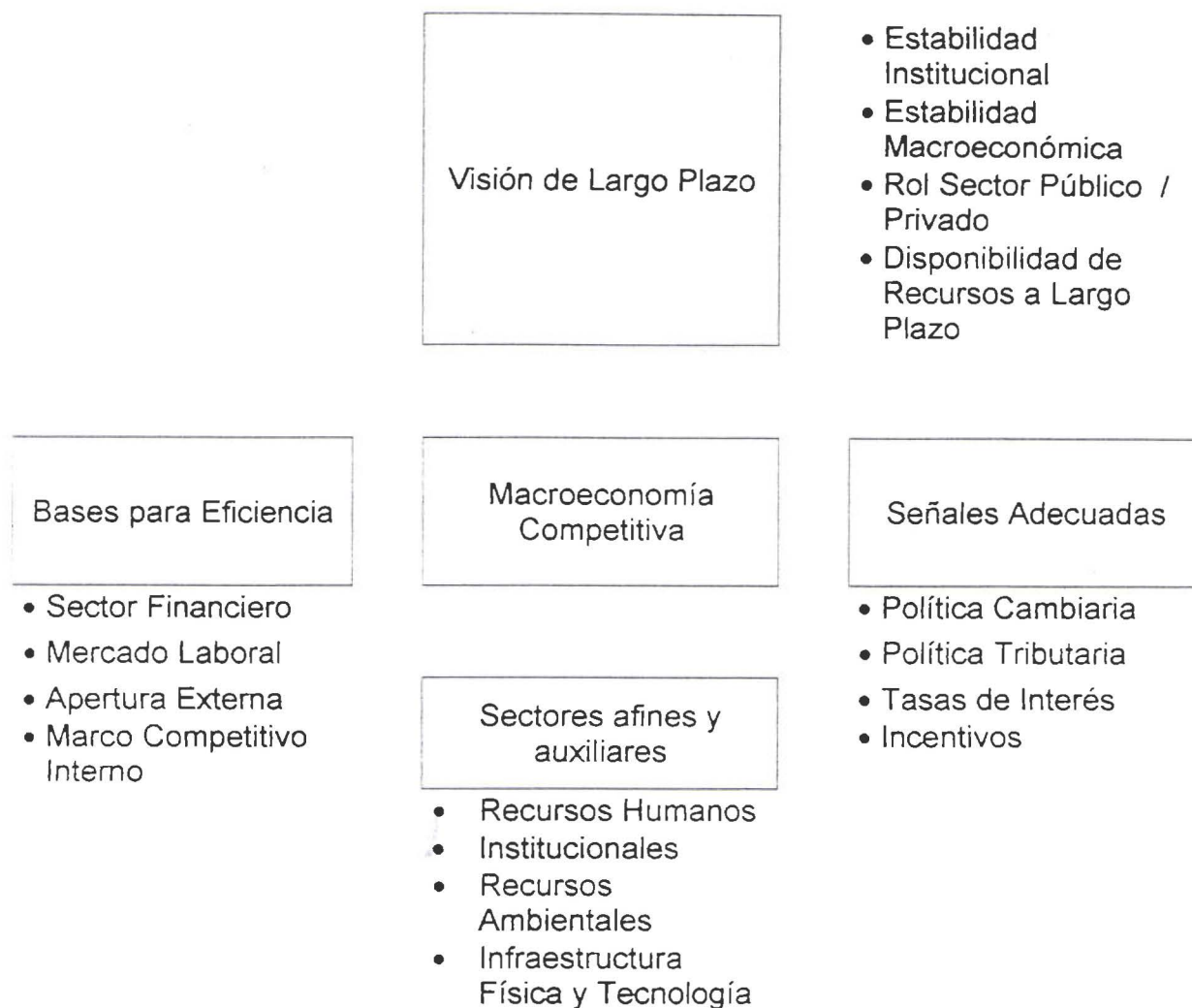
2.1.1.1 Visión a Largo Plazo. Nos ayuda a indicar los distintos agentes económicos a donde se quiere llegar.

2.1.1.2 Señales Adecuadas. Se refiere a la utilización de los recursos en forma correcta y con transparencia.

2.1.1.3 Creación para la base para la Eficiencia. Permite el desarrollo de condiciones adecuada para que las organizaciones se desenvuelvan en un medio competitivo y adecuado.

2.1.1.4. Plataforma de Recursos. Sirve para desarrollar estrategias competitivas para el aprovechamiento y ampliación de los recursos.

¹ INCAE, Hilda María Miño (1999) Macroeconomía y Competitividad , Situación Actual del Ecuador.



Las cuatro áreas están interconectadas y se retroalimentan, buscando a su vez crear mejores condiciones para que los recursos productivos se utilicen de mejor manera en el largo plazo, las cuales a su vez tienen componentes que las definen y que se refieren a las principales características.

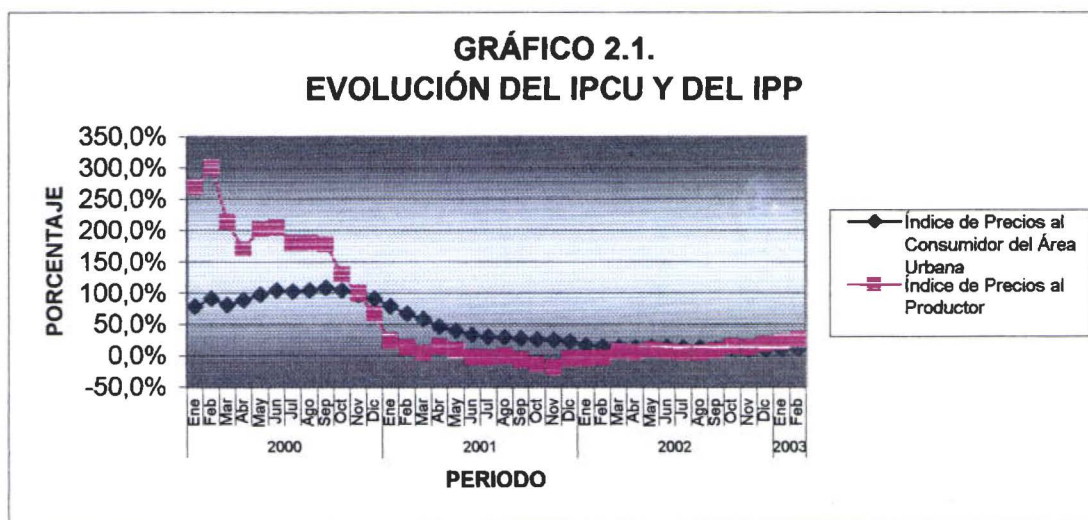
Sin duda la dolarización ha producido efectos positivos sobre la macroeconomía competitiva, pero sin embargo, existen problemas en estas cuatro áreas y que el modelo nos resolverá, como por ejemplo: una mejora en el papel del sector privado y el estado, disponibilidad de recursos a largo plazo, mercado laboral, marco competitivo interno, sistema financiero, infraestructura física y tecnología, recursos institucionales y recursos humanos. ya que estos factores son los más importantes para ser atracción en los inversionistas.

2.2. CAMBIOS PRODUCIDOS EN LA COMPETITIVIDAD MACROECONÓMICA CON LA DOLARIZACIÓN.

2.2.1. Visión a Largo Plazo.

2.2.1.1. Estabilidad macroeconómica. La evolución positiva en las distintas variables macroeconómicas en estos tres primeros años de la dolarización ha permitido un entorno dinámico y confiable, pero que sin duda puede convertirse en amenaza si no se aplican o toman medidas necesarias para fortalecer este modelo.

2.2.1.1.1. Inflación. (Anexo 2.1) Uno de los logros importantes de la dolarización es la reducción de la inflación desde el 96% en el año 2000 hasta el 9.20% a marzo del 2003 siendo el nivel más bajo en los últimos veinte años.



Fuente: Banco Central del Ecuador

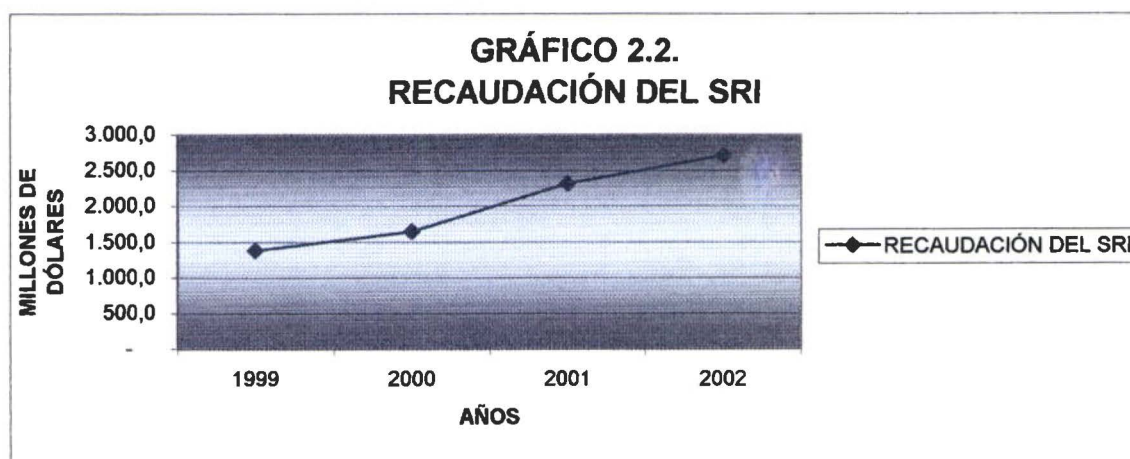
2.2.2. Señales Adecuadas.

2.2.2.1. Política cambiaria. La eliminación de la devaluación por emisión monetaria y la baja inflación, permite no causar una pérdida en el poder adquisitivo del ingreso familiar, para abaratar costos, y estimula nuevas

políticas como inversión de capital y recursos humanos que busquen fomento en la actividad productiva.

2.2.2.2. Política Tributaria. (Anexo 2.2) La recaudación tributaria ha subido de 1300 millones de dólares en 1999 a 2300 millones de dólares al 2002 y tiene una programación de 3300 millones de dólares para este año, en el cual el primer trimestre se cumplió este objetivo en 95% por lo que podemos decir que se deben a tres factores² importantes:

- La dolarización ha permitido que el valor adquisitivo de las familias, se vea afectada por la inflación, la misma que ha permitido un aumento.
- Se ha mejorado la eficiencia de la administración tributaria por lo que ha permitido combatir la evasión.
- Uno de los factores que reflejan la recuperación de la economía es por el crecimiento de la recaudación tributaria.



Fuente: Servicio de Rentas Internas

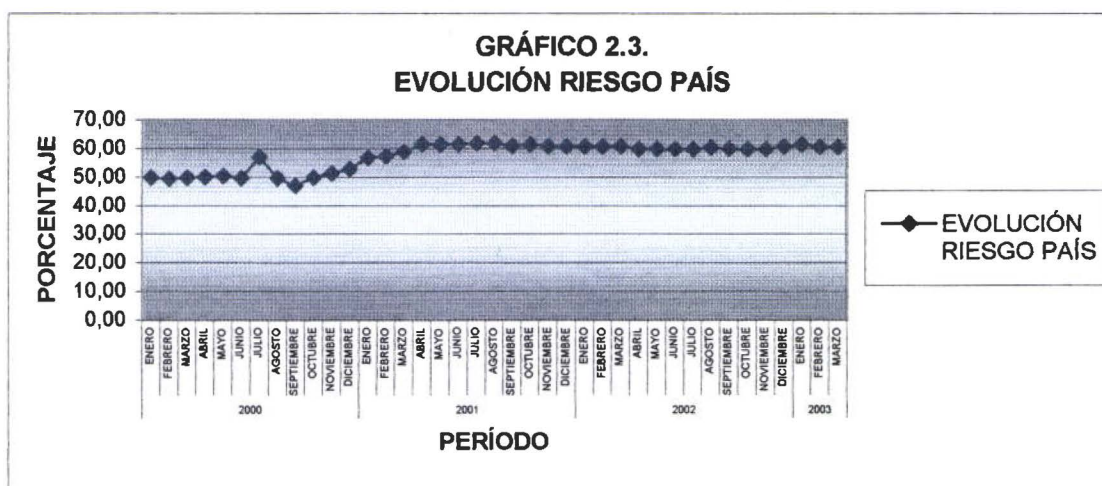
2.2.3. Bases para Eficiencia.

2.2.3.1. Confianza y certidumbre. La dolarización ha generado una recuperación paulatina del sistema financiero y una disminución del riesgo país,

² Carlos Julio Emanuel, (2002). Agenda para la Reactivación Económica, filosofía y Lineamientos de una Visión de Futuro

esto se debe por la estabilidad y la perspectiva de crecimiento a futuro del Ecuador.

2.2.3.2.1. Riesgo País. (Anexo 1.2) En los mercados internacionales aumentó la confianza con respecto al modelo de dolarización implementado por el Ecuador, por lo que el riesgo ha disminuido pasando a ser de muy alto riesgo en Enero del 2000 a riesgo moderado en el 2001, la cual se ha encontrado actualmente en el último nivel indicado, esto se debe a la falta de políticas en visión a largo plazo, bases para la eficiencia, y sectores afines y auxiliares, la evolución del riesgo país se presente en el siguiente gráfico:



Fuente: Banco Central del Ecuador

2.3. LA INFLUENCIA QUE SE HA PRODUCIDO CON LOS CAMBIOS DE LA DOLARIZACIÓN EN LA COMPETITIVIDAD MACROECONÓMICA.

El gobierno central se ha visto en la necesidad de fortalecer el modelo, aprobando distintas leyes, lo cual ha ayudado al mismo tiempo una mejora del entorno macroeconómico competitivo, sin embargo, no en todos los componentes se han desarrollado medidas o políticas.

2.3.1. Gasto Público. La medida que el Ministerio de Economía y Finanzas tomó para la reducción del gasto público esta vigente en la Ley de

Responsabilidad Estabilización y Transparencia Fiscal puesto que en el pasado éste fue influenciado políticamente y con un elevado endeudamiento e inflexibilidad en la administración del gasto, por lo que el Ecuador no ha podido responder a los choques externos e internos, con el proyecto de ley se ha limitado al gasto primario (gasto total – gasto que se destina a pago de deuda pública) de la misma forma se evita que el gasto adicional sea financiado por nuevas tasas impositivas o endeudamiento, y el incremento real del gasto se ha fijado en un 3.5% que es la previsión del incremento esperado real del PIB.

2.4. AMENAZAS QUE AFECTAN AL ENTORNO MACROECONÓMICO COMPETITIVO Y LA DOLARIZACIÓN

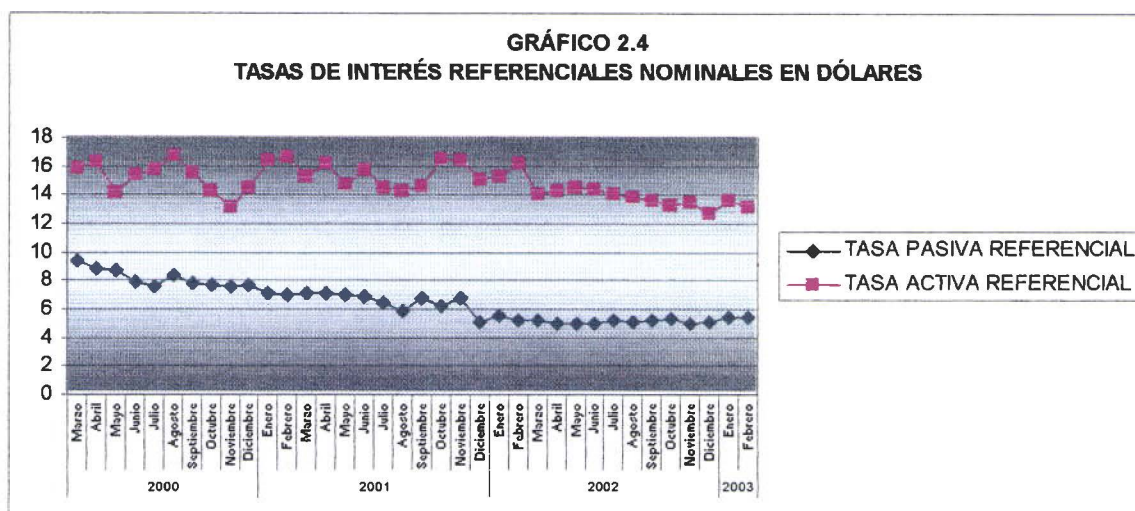
2.4.1. Estabilidad Política e Institucional. El Ecuador actualmente se encuentra en un punto crítico por la ineficiencia de las empresas del estado, sindicatos que buscan favoritismo de sus propios sectores mientras no velan los intereses del país.

Otro punto que hay que recalcar es la inestabilidad política que existe en los tres poderes del estado, las que se encuentra con leyes que no permiten un claro desenvolvimiento.

2.4.2. Tasas de Interés (Anexo 2.3). Estas han tenido comportamientos diferentes, mientras que la tasa activa referencial se encontró por una variación muy inestable debido a distintas oscilaciones en el 2000 y 2001, para el segundo trimestre del 2002 disminuyó y se estabilizó, actualmente bordea el 12.80%, en cambio la tasa pasiva descendió en forma inmediata los dos primeros años de la dolarización y en el último año no ha tenido fluctuaciones encontrándose en un nivel del 5% al 6%.

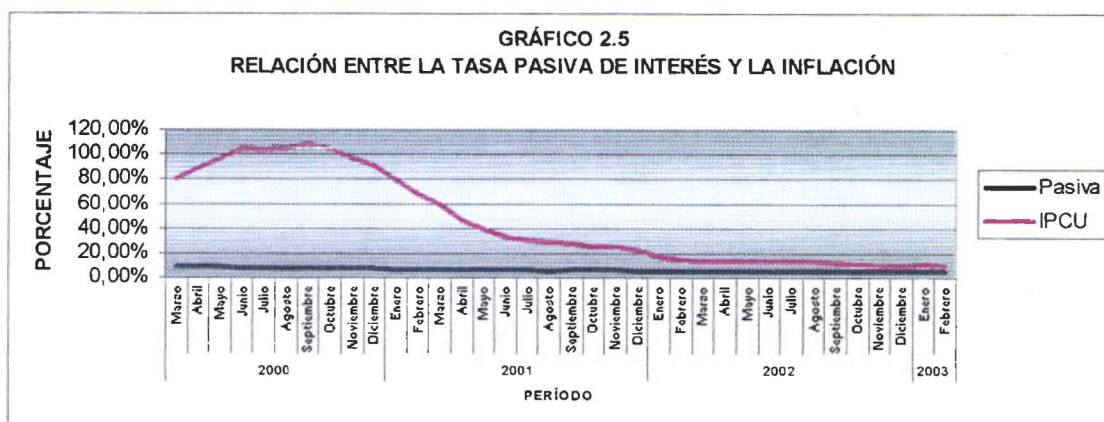
Sin embargo el spread financiero (diferencia entre la tasa activa referencial y la tasa pasiva referencial) se mantiene alrededor del 7%, esta es la ganancia del

sector financiero por conceder préstamos, nos preguntamos ¿por qué las tasas de interés del sector financiero y su spread se mantienen altas, mientras que estas han caído en los Estados Unidos y el mundo? Sin duda existen varias repuestas entre las cuales se encuentra el riesgo país del Ecuador se mantiene alto (Anexo 1.2), o la ineficiencia operativa de las entidades financieras, o la falta de accesibilidad de préstamos internacionales, o el de tener el riesgo de no pago en las carteras préstamos la que se encuentra actualmente en 11.92% (Anexo 2.4), o la falta de servicios que les permitan nuevos ingresos a estas instituciones, ya que la relación entre ingresos por servicios con ingresos totales es de 3.9% porcentaje bajo para un país que se encuentra en dolarización.



Fuente: Banco Central del Ecuador.

Otro punto importante de analizar es el de la tasa pasiva referencial, la cual se encontraba por debajo de la inflación (gráfico 2.5), según la teoría de Fischer, una persona buscará un rendimiento que sea mayor que la inflación puesto que si este se encuentra por debajo su valor adquisitivo no será igual dentro de determinado plazo, pero ¿cuál es el motivo para que los ecuatorianos hayan incrementado sus depósitos en casi 2000 millones de dólares? La repuesta, sin duda, es por la falta de canalización y orientación de estos recursos en actividades productivas a corto plazo.



Fuente: Banco Central del Ecuador.

2.4.3 Política Tributaria. Se puede decir que no se han tomado las políticas necesarias para solucionar los principales problemas que atraviesa el sistema tributario del Ecuador, como por ejemplo: en aumentar el alcance del impuesto a la renta a las personas físicas, siendo este rubro cuatro veces mayor en los países desarrollados, o del impuesto al valor agregado, ya que gran parte de la población se encuentra en el sector informal y agrícola, o una mejora en lo que se refiere al sistema aduanero para disminuir el contrabando. Además de futuras amenazas como la liberalización de las economías, que causará una reducción en el rubro de aranceles, y un aumento en la competitividad de las empresas extranjeras.

2.4.4 Acuerdo con el FMI. Los diferentes objetivos que persigue el gobierno actual de acuerdo al memorando de política económica, presentada el 10 de febrero de 2003 la aprobación de un acuerdo de derecho de giro de 151 millones, se verá perjudicado si no se cumple con los planteamientos necesarios en dicho memorando, por lo que también se volverá más difícil en la obtención de nuevos créditos con diferentes organismos.

2.5. ESTRATEGIAS QUE MEJORAN EL DESARROLLO DEL ENTORNO MACROECONÓMICO COMPETITIVO EN BASE AL COMERCIO INTERNACIONAL.

Se podría decir que existen dos patrones de desarrollo en base al comercio internacional, y es a través de la orientación hacia fuera, en el cual un país abre sus mercados al resto del mundo, y promueve las exportaciones, o una orientación hacia adentro, en el que el país brinda apoyo para desarrollar la industria local para satisfacer el mercado doméstico, esto se logra por imponer barreras en el comercio internacional, también se conoce como sustitución de importaciones.

Sin embargo, hay varios problemas en esta última estrategia, de los que podemos nombrar: la pérdida de oportunidad del aprovechamiento de economías de escala, por la reducción del alcance de las operaciones de la industria, una falta creciente de competencia, y la pérdida de tiempo y energía a gestionar por parte del empresario mayor proteccionismo.

La estrategia de orientación hacia afuera permite las siguientes ventajas: conduce a una competencia exigente y creciente en el exterior, accediendo un aumento en la productividad, induce al gobierno a aplicar mejores políticas macroeconómicas, la última razón es que permite una mejor relación con firmas extranjeras y así están en mejores condiciones para recibir avances tecnológicos del extranjero.

CONCLUSIONES

Se debe tomar en prioridad medidas que al Ecuador le permitan alcanzar un crecimiento sostenido, sin duda las distintas políticas de orientación hacia afuera puede llegar a un incremento en la productividad y competitividad produciendo así altas tasas de crecimiento hasta la estabilización de la misma.

La dolarización en sí ha permitido que variables del entorno macroeconómico competitivo tengan una evolución adecuada y positiva, sin embargo se debe aumentar la productividad de los distintos sectores productivos y mejorar otros variables que no se han visto afectadas por el modelo como: marco jurídico,

marco competitivo interno, mercados laborales, etc., las mismas que permiten el desarrollo de organizaciones económicas eficientes.

Al estar expuestos a shocks externos en la dolarización, se debe fortalecer el entorno macroeconómico competitivo, caso contrario nos veremos afectados en mayor medida.

El proteccionismo del Estado perjudica el desenvolvimiento eficiente de los distintos sectores, por lo que es necesario buscar acuerdos bilaterales de adquisición de tecnología con distintos países pioneros, además el desarrollo humano a través de la capacitación de empleados, con una reforma educacional, las mismas que permiten reforzar el trabajo y un aumento de la calidad en los productos.

Capítulo 3: La competitividad del sector productivo ecuatoriano como se ha visto afectada bajo las tendencias de apertura económica con Colombia.

El aumento de las exportaciones Colombianas se debe a tres factores: por ventajas que Colombia ha desarrollado con relación al Ecuador, las cuales se encuentra medida en el Índice de Crecimiento de Competitividad (GCI), presentado por el World Economic Forum; la tenencia de política cambiaria, permitiendo abaratar costos en el corto plazo y hacer competitivos a sus distintos productos por medio de devaluaciones; y por la aplicación de políticas de orientación hacia afuera.

3.1. ÍNDICE DE CRECIMIENTO DE COMPETITIVIDAD (GCI).¹

El reporte presentado para el año 2002-2003 abarca 80 países, en el cual se presenta seis nuevos países: Bostwana, Croacia, Haití, Marruecos, Namibia y Tunes, se excluye a Egipto, siendo el GCI una representación de la mejor estimación de las proyecciones de crecimiento sobre los próximos cinco a ocho años.

El GCI se basa en tres categorías: tecnología, instituciones públicas y entorno macroeconómico las que se encuentran en el manejo del crecimiento económico a mediano y a largo plazo.

Cada uno de estos factores son importantes para el desarrollo de un crecimiento económico alto, por ejemplo el progreso tecnológico permite reforzar el trabajo y abaratar costos, las instituciones públicas tienen un rol de asegurar los derechos de propiedad, ser el objeto de resolución de contratos y otras disputas legales, eficiencia del gasto y transparencia en todos los niveles del gobierno. En cambio el entorno macroeconómico se basa en la aplicación de políticas monetarias y fiscales, y estabilidad de instituciones financieras ya

¹ World Economic Forum, The Growth Competitiveness Index, and the Microeconomic Competitiveness Index, Executive Summary, (2002). Peter K Cornelius

que tienen efectos en el corto plazo en la dinámica de la economía, además son las que permiten la capacidad de crecimiento en el largo plazo.

Estos factores son calculados sobre bases de "datos de investigación" y "datos fuentes", los datos de investigación son las respuestas de una investigación ejecutiva y se encuentran calificadas entre 1 a 7 (siendo 1 la peor y 7 la mejor calificación), en cambio los segundos fueron recolectados por varias fuentes fiables. Para la conversión de los datos fuentes al sistema de calificación entre 1 a 7 expuesta en los datos de investigación se toma en cuenta la siguiente fórmula:

$$6 \times \frac{(\text{puntaje del respectivo país} - \text{puntaje mínimo})}{(\text{puntaje máximo} - \text{puntaje mínimo})} + 1$$

Los puntajes mínimos y máximos se determinan por la más baja y alta valoración en cada uno de los ejemplos, en algunos de ellos se realizan ajustes extremos en los datos.

3.1.1. Instituciones Públicas y Entorno Macroeconómico.

La composición del índice de instituciones públicas se basa en dos subíndices: el primero refleja el grado de corrupción que se percibe y el otro se enfoca sobre el rol de leyes y contratos, estos subíndices disponen de un peso del 50%.

El índice de entorno macroeconómico incluye subíndices de la estabilidad macroeconómica (inflación, política cambiaria, ahorros nacionales, etc.), clasificación crediticia del país, y gasto general del gobierno.

El subíndice de estabilidad macroeconómica tiene un peso del 50%, mientras que el resto de indicadores (subíndice de clasificación crediticia del país y subíndice del gasto general del gobierno) y su ponderación es de 25% cada uno.

La medición del subíndice de estabilidad macroeconómica se calcula por medio de datos de investigación el cual tiene un peso del 28.57% y datos fuentes con un porcentaje del 71.42%, en cambio el subíndice de clasificación crediticia del país se encuentra en la clasificación de crédito del país por Inversores Institucionales, a marzo del 2002, finalmente el subíndice de gasto general de gobierno se calcula como porcentaje del PIB, al 2001.

3.1.2. Tecnología.

En los primeros pasos del desarrollo económico, la habilidad de las economías para su crecimiento depende primordialmente de la transferencia de tecnología, es decir deben tener una difusión tecnológica, adoptando y adaptando una tecnología la cual permita un impulso para el crecimiento de la nación.

Mientras más avanzado el desarrollo económico de una nación se encuentre es importante buscar la innovación de nuevas tecnologías para que la economía pueda tener un nuevo impulso en su crecimiento.

En el reporte del World Economic Forum presenta dos grupos de países: el primer grupo son los países innovadores en la cual se encuentran 24 de 80 de éstos, aquí se encuentran los que por bajo registraron 15 patentes de utilidad por millón de población, incluyendo sus compañías; mientras que el resto de países pertenecen a aquellos que carecen de innovación.

En los países que se basan en la innovación tecnológica, tienen un 50% del total del GCI, comparado con el 25% de las instituciones públicas y entorno macroeconómico, al contrario que los países que carecen de innovación tienen el mismo porcentaje en cada factor, 33.3%.

Para el caso de economías basadas en la innovación el índice tecnológico se divide en el subíndice de innovación y el subíndice de información y comunicación tecnológica. En cambio en el otro grupo, el traspaso tecnológico juega un papel más importante que la innovación, y a su vez tiene un mayor

peso siendo de tres octavos, comparado al de innovación tecnológica que representa el un octavo del total, por lo que fue necesario incluir un subíndice de traspaso tecnológico para los países que carecen de innovación.

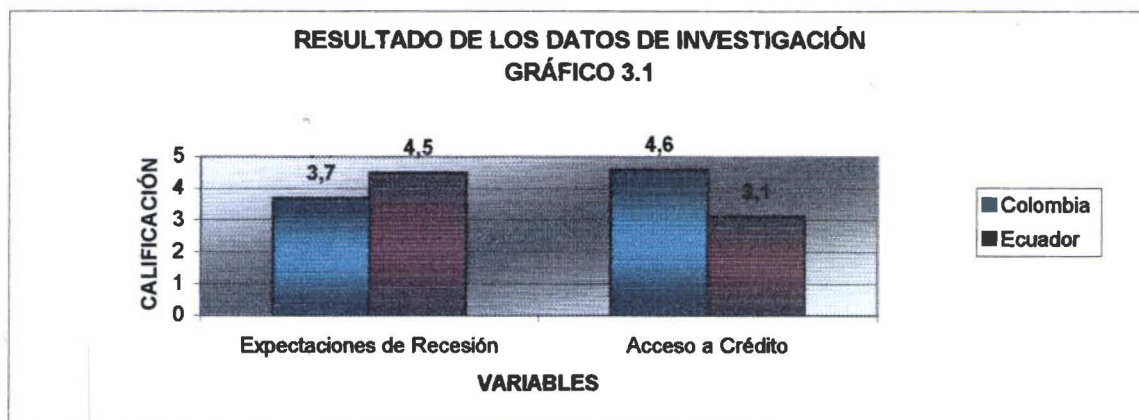
3.2. ANÁLISIS COMPARATIVO ENTRE ECUADOR Y COLOMBIA BAJO EL ÍNDICE DE CRECIMIENTO DE COMPETITIVIDAD.

El Ecuador actualmente en el GCI se encuentra en el lugar 73 con un promedio de 3.13, baja del puesto 68 al 73, y esto se debe por la inclusión en el reporte de los seis nuevos países antes nombrados, caso contrario, si se hubiera mantenido el esquema de países del año anterior nos encontraríamos en la misma posición.

En cambio Colombia situada en la posición 65 del anterior reporte 2001-2002, sube al puesto 52, si consideráramos la misma base de 74 países, actualmente se encuentra en el lugar 56 con un promedio de GCI de 3.86.

3.2.1. Entorno Macroeconómico.

3.2.1.1. Estabilidad macroeconómica. (Anexo 3.1) Los datos de la investigación realizados para esta variable se basan en dos preguntas: ¿Se encontrará la economía del país en recesión el próximo año?, y ¿Se ha vuelto más fácil o más difícil en la obtención de crédito para compañías desde el último año? Como observamos en el gráfico 3.1 Colombia en las expectativas de recesión se encuentra en la posición 68 con una calificación de 3.7, en cambio el Ecuador se sitúa en el lugar 38 y dispone de una valoración de 4.5, mientras que dentro de la accesibilidad de crédito el Ecuador tiene una puntuación de 3 y Colombia de 4.6, ubicándose en las posiciones 76 y 24 respectivamente.

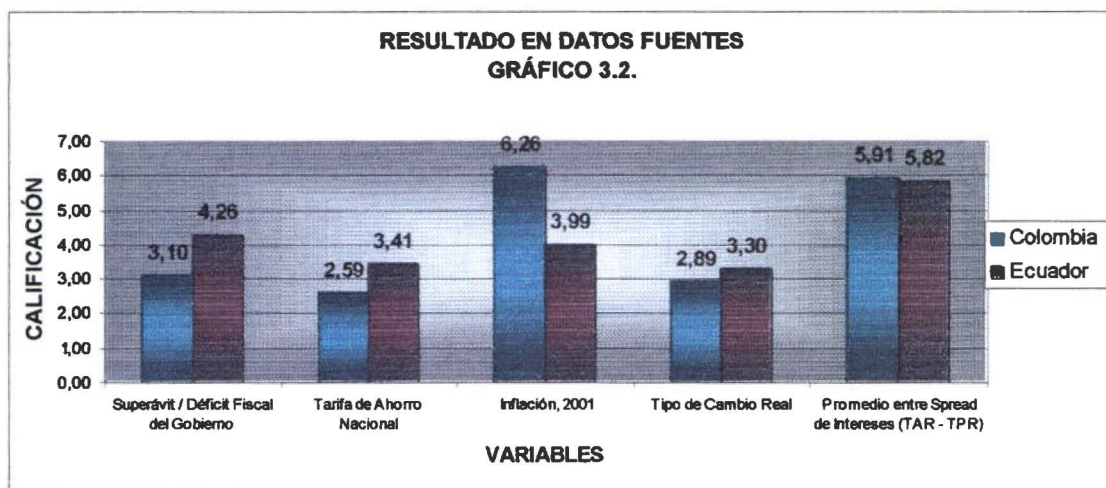


Fuente: World Economic Forum, Global Competitiveness Report, Data Table.

Estas variables tienen una representación del 28.57% de la totalidad del subíndice de estabilidad macroeconómico, Colombia dispone de un total de 1.19 y Ecuador de 1.07.

En los datos fuentes (Anexo 3.2) se toma en cuenta: superávit / déficit gubernamental con relación al PIB, tasa de ahorro nacional con relación al PIB, inflación, tipo de cambio real con relación a los Estados Unidos, spread entre las tasa activa referencial y la pasiva referencial, en todas estas variables se toma como base el año 2001.

El gráfico 3.2 demuestra el resultado de los datos fuentes con la respectiva calificación de las variables entre el rango de 1 – a – 7.



Fuente: World Economic Forum, Global Competitiveness Report, Data Table.

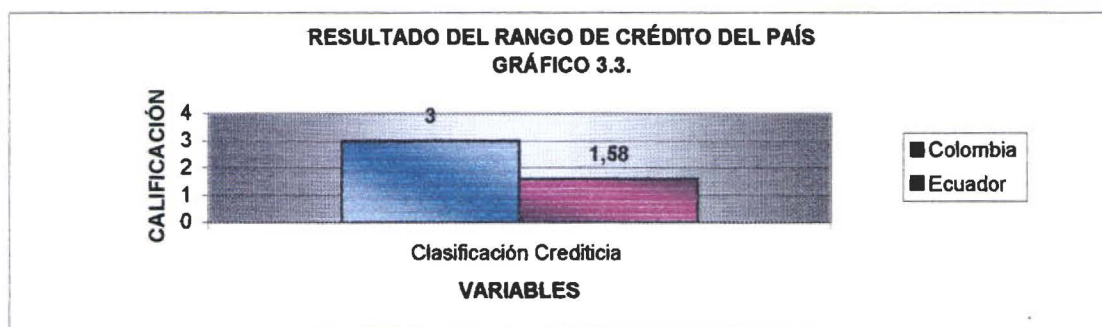
El Ecuador recibe las siguientes calificaciones en las distintas variables: superávit /déficit fiscal del gobierno 4.26, tasa de ahorro nacional 3.41, inflación 3.99 tipo de cambio real 3.30, promedio entre la diferencia de la tasa activa referencial y la tasa pasiva referencial 5.82, entre tanto Colombia dispone de 3.10, 2.59, 6.26, 2.89 y 5.91 respectivamente en las distintas variables.

El promedio total ponderado de estas variables representan el 71.43% del total del subíndice de estabilidad macroeconómica, para este caso, tanto como para Ecuador y Colombia son iguales a 2.97.

El total entre los datos investigados y los datos fuentes que representan el subíndice de estabilidad macroeconómica para el Ecuador es de 4.04 y de Colombia es 4.16, pero al mismo tiempo se ven afectados por otras variables como: el costo a negocios del terrorismo, inestabilidad política, promedio de tarifa arancelaria, entre otras, reduciendo la calificación del índice para los dos países.

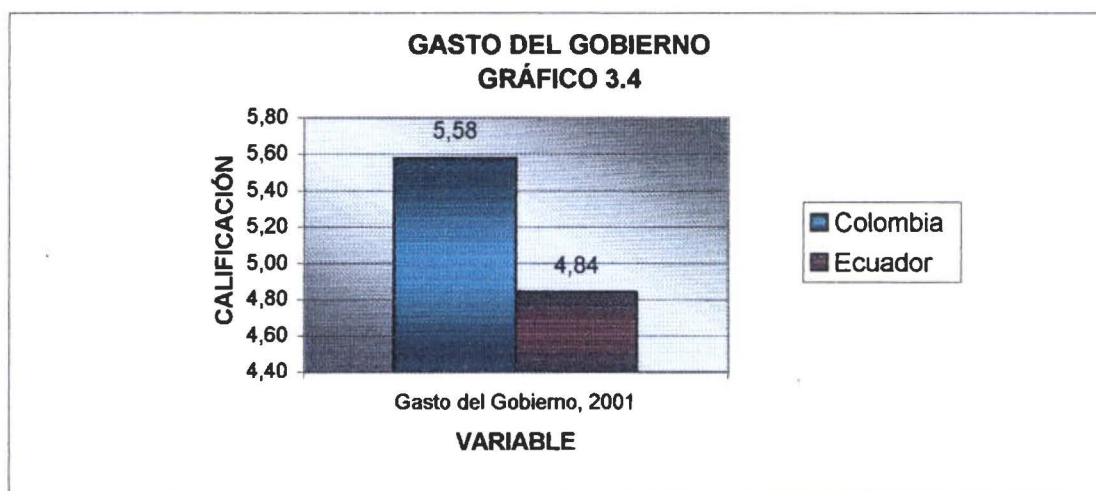
La calificación que da el Reporte Global de Competitividad para el Ecuador fue de 3.64 ocupando la posición 63, y Colombia 3.60 ubicada en el lugar 66.

3.2.1.2. Clasificación de Crédito (Anexo 3.3). Esta variable se encuentra en base a la clasificación crediticia a los distintos países por los Inversores Institucionales. EL Ecuador se encuentra en la posición 76 con una valoración de 1.58, y Colombia en el lugar 55 con una ponderación de 3.00. El gráfico 3.3 representa a la variable indicada comparada con dichos países.



Fuente: World Economic Forum, Global Competitiveness Report, Data Table.

3.2.1.3. Gasto General del Gobierno (Anexo 3.4). El gasto general del gobierno se encuentra como un porcentaje del PIB, del año 2001. En el siguiente gráfico observamos que el Ecuador tiene una puntuación de 4.84 y se encuentra en la posición 30 y Colombia con 5.58 se sitúa en el lugar 18.



Fuente: World Economic Forum, Global Competitiveness Report, Data Table.

Este subíndice tiene una ponderación de 25% sobre el total del índice del entorno macroeconómico, el resultado para Ecuador y Colombia son 1.21 y 1.40 respectivamente.

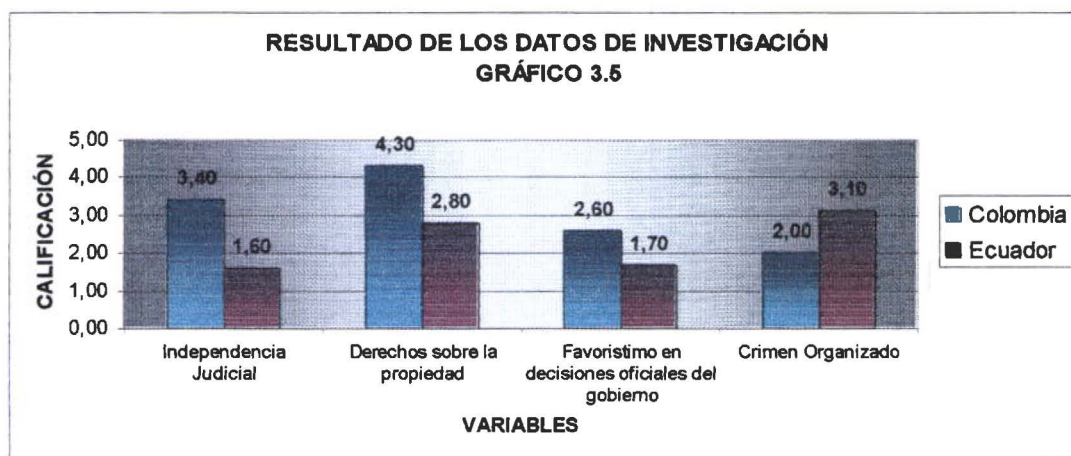
De la misma forma el subíndice de clasificación de crédito a los países tienen igual peso que el subíndice de gasto general del gobierno, y el resultado para Ecuador es de 0.39 y de Colombia 0.75

Finalmente, el subíndice de estabilidad macroeconómica sobre el índice del entorno macroeconómico tiene una calificación del 50%, y da como resultado para el Ecuador 1.82 y Colombia 1.80.

La sumatoria de los componentes del Índice del Entorno Macroeconómico (Anexo 3.5) da como resultado para Colombia 3.95 y ocupa la posición 51, y para Ecuador 3.43 situándose en el lugar 69.

3.2.2. Instituciones Públicas.

3.2.2.1. Ley y Contratos (Anexo 3.6). Las preguntas que se tomaron en cuenta para los datos investigados son: ¿Es el sistema judicial del país independiente de influencia política de miembros del gobierno, ciudadanos o compañías?, ¿Son los activos y la riqueza financiera claramente delineada y bien protegida por la ley?, ¿Es el gobierno neutral con licitaciones cuando deciden acerca de contratos públicos?, y ¿El crimen organizado impone significantes costos sobre los negocios? Los resultados se presentan en el gráfico siguiente:

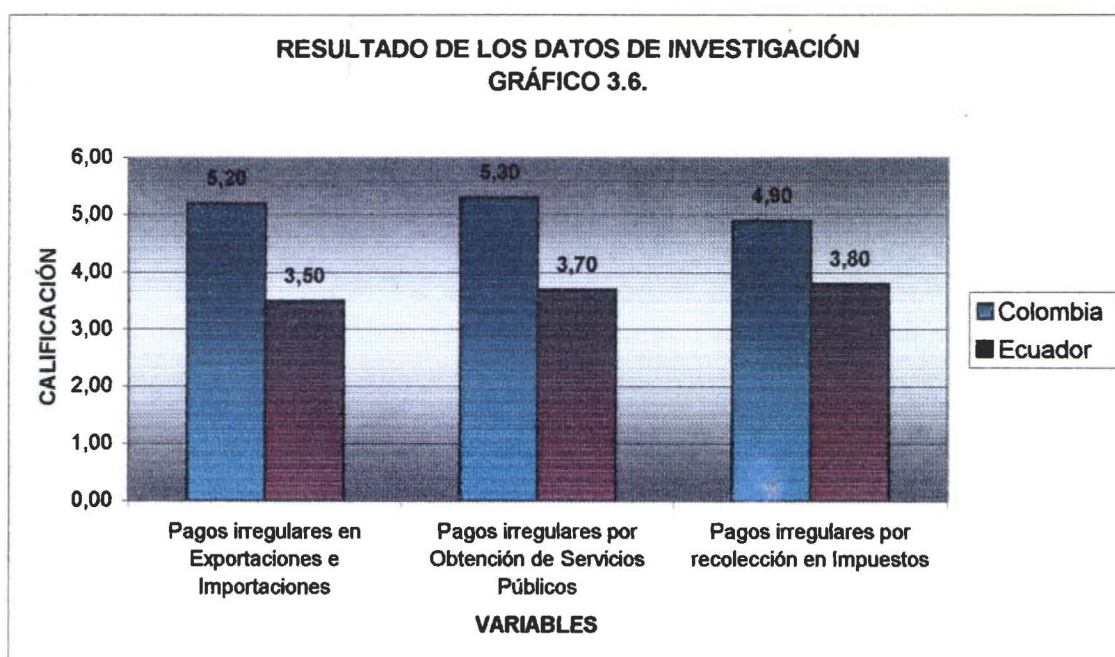


Fuente: World Economic Forum, Global Competitiveness Report, Data Table.

Colombia obtiene puntajes más altos que el Ecuador en: independencia judicial 3.40, derechos sobre la propiedad 4.30, favoritismo en decisiones oficiales del gobierno 2.00, y la más baja valoración comparada con dicho país y del reporte en crimen organizado el cual es de 2.00, además ocupa las posiciones 52, 48, 61 y 80 respectivamente, y las calificaciones del Ecuador para las mismas variables son: independencia judicial 1.60, derechos sobre la propiedad 2.80, favoritismo en decisiones oficiales del gobierno 1.70, y crimen organizado 3.10, y los lugares en el reporte que aparece esta: 78, 73, 78, 68 correspondientemente.

El promedio de estas variables que representan el subíndice de ley y contratos para Colombia es 3.05, y se sitúa en la posición 64, y Ecuador con 2.29 y se encuentra en el lugar 78.

3.2.2.2. Corrupción (Anexo 3.7). De los datos investigados se formularon las siguientes preguntas: ¿Qué tan común es el pago de sobornos en conexión con permisos de exportaciones e importaciones?, ¿Qué tan común es el pago de sobornos cuando existe relación con las entidades públicas?, y ¿Qué tan común es el pago de sobornos en relación a la cancelación de impuestos? El resultado de estas variables se encuentra representada en el gráfico posterior:



Fuente: World Economic Forum, Global Competitiveness Report, Data Table.

El puntaje de las variables (pagos irregulares en exportaciones e importaciones, pagos irregulares por obtención de servicios públicos, pagos irregulares por recolección en impuestos) de los datos investigados para Ecuador y Colombia son: 3.50, 3.70, 3.80 y 5.20, 5.30 y 4.90 respectivamente tanto el país como la variable.

El promedio de estas variables colocan al Ecuador con 3.67 y la posición 69 mientras que Colombia tiene una calificación de 5.14 y se encuentra en el lugar 41.

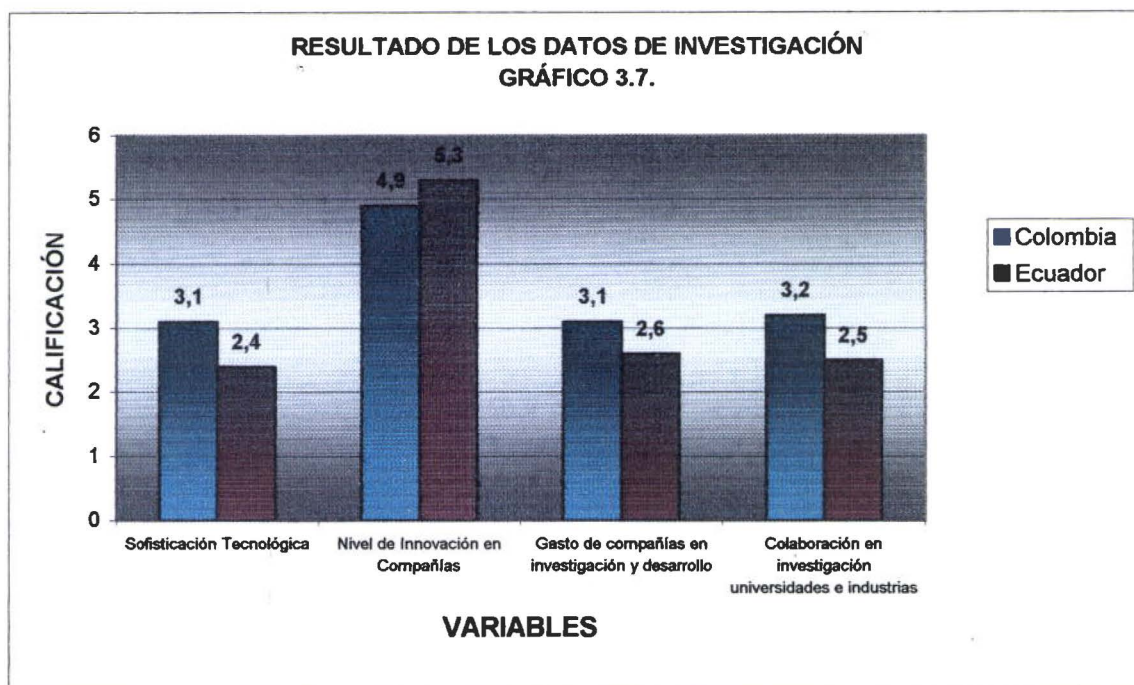
La sumatoria total de estas variables, cada una con una ponderación del 50% permite conocer el índice de instituciones públicas (Anexo 3.8), y es igual para el Ecuador 2.98 y Colombia 4.09.

3.2.3. Tecnología

3.2.3.1. Subíndice de Innovación. Para este subíndice se encuentra por: datos de investigación y datos fuentes.

Las preguntas en los datos de investigación (Anexo 3.9) que se tomaron en cuenta son: ¿Cuál es la posición del país en tecnología relacionada a los líderes mundiales?, ¿Juega un papel importante la continua innovación en la generación de renta para los negocios?, ¿Cuánto gastaron las compañías del país sobre investigación y desarrollo relacionado a otros países?, y ¿Cuál es la extensión de los negocios en la colaboración dentro de investigación y desarrollo con universidades locales?

En el gráfico 3.7 podemos observar que el Ecuador tiene las siguientes calificaciones: sofisticación tecnológica 2.4, nivel de innovación de compañías 5.3, gasto de compañías en investigación y desarrollo 2.6 y colaboración entre las universidades e industrias 2.5 y se sitúa en las posiciones 74, 48, 76 y 67 respectivamente.



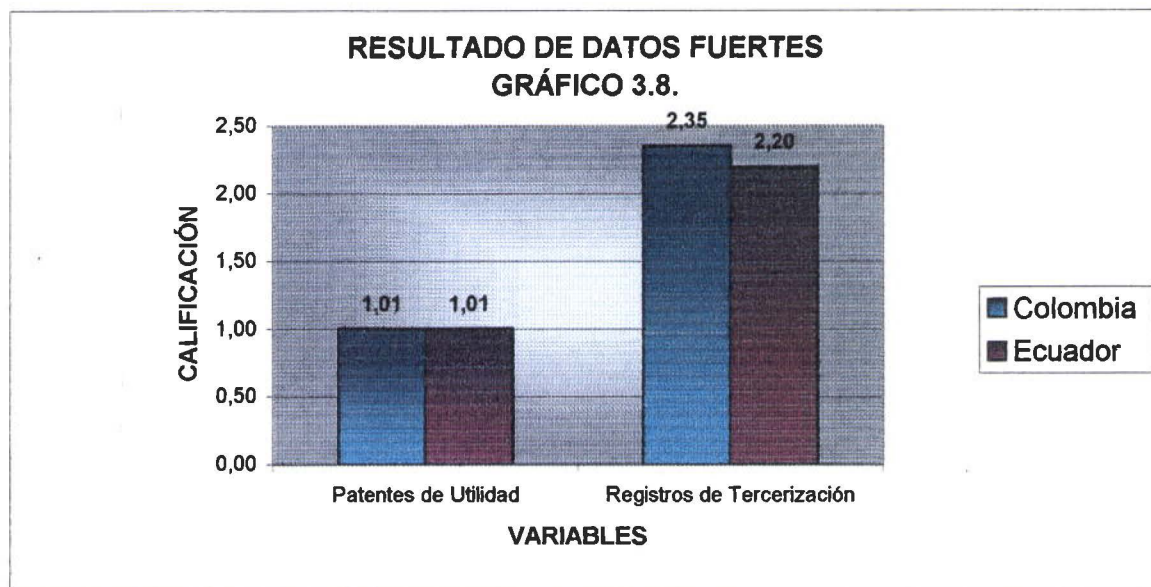
Fuente: World Economic Forum, Global Competitiveness Report, Data Table.

Mientras que Colombia dispone de las siguientes puntuaciones: sofisticación tecnológica 3.1, nivel de innovación de compañías 4.9, gasto de compañías en investigación y desarrollo 3.1 y colaboración entre las universidades e industrias 3.2 y se encuentra en los siguientes puestos 60, 68, 51 y 52 correspondientemente.

El promedio total de estas variables da como resultado para el Ecuador de 3.2, ocupando el lugar 69 y Colombia con una valoración de 3.58 se sitúa en la posición 57. dan

Estas variables representan el 25% sobre el total del subíndice de innovación siendo para el Ecuador un total de 0.80 y Colombia 0.89

Las variables utilizadas para la obtención de los datos fuentes (Anexo 3.10.) están dadas por: patentes de utilidad concedidas por cada millón de habitantes en el 2001, y el promedio del crecimiento de tercerizados registrados en 1998 o un año más reciente.



Fuente: World Economic Forum, Global Competitiveness Report, Data Table.

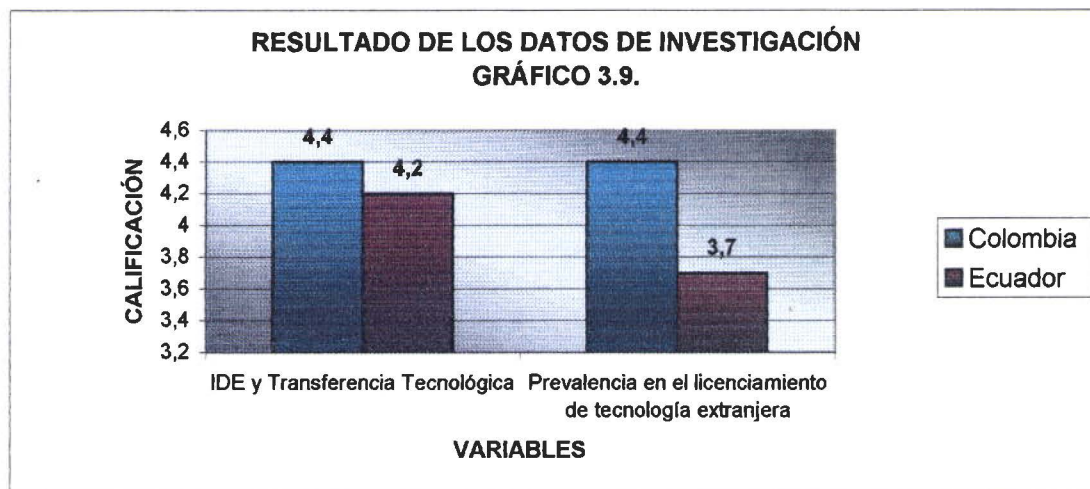
Las patentes de utilidad tanto para Ecuador y Colombia tienen la misma ponderación de 1.01 y las posiciones correspondientes son 54 y 55, mientras que en el dato fuente de registros de tercerización Colombia recibe una calificación de 2.35 y ocupa el lugar 52; y Ecuador se encuentra con una ponderación de 2.20 y se sitúa en el puesto 56.

Los datos fuentes tienen un peso del 75%, el total para el Ecuador representa 1.2 y Colombia 1.26.

La sumatoria entre las ponderaciones de los datos fuentes y los datos de investigación (subíndice de innovación) nos da como resultado para el Ecuador de 2.00 y Colombia 2.15, ocupando las posiciones 60 y 55 respectivamente.

3.2.3.2. Transferencia Tecnológica.

Este subíndice es el promedio total de las calificaciones a dos preguntas en los datos de investigación (Anexo 3.11.), las cuales son: ¿Es la inversión extranjera directa en el país una importante fuente de nueva tecnología?, y ¿Es el licenciamiento de tecnología extranjera en el país un significado común de adquisición de nueva tecnología?



Fuente: World Economic Forum, Global Competitiveness Report, Data Table.

En consecuencia el Ecuador obtuvo las siguientes valoraciones en IDE y transferencia tecnológica 4.2 y prevalecía en el licenciamiento de tecnología 3.7 mientras que Colombia 4.4 en ambas, y los lugares que ocuparon fueron para Colombia 57, 62 y para Ecuador 68, 71 en las correspondientes variables.

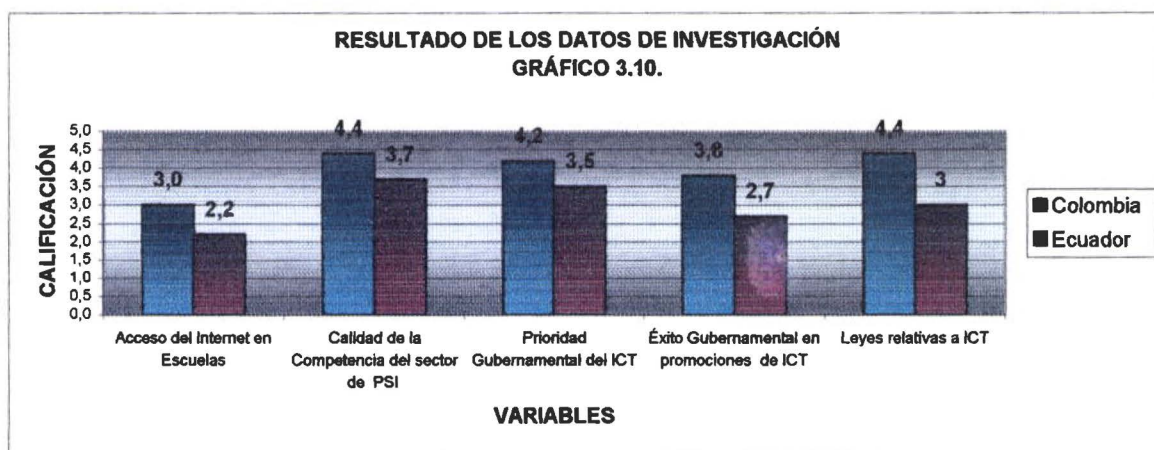
El índice de transferencia tecnológica se calculó a los 56 países que carecen innovación aunque las dos variables de los datos de investigación se tomaron en cuenta los 80 países, el Ecuador ocupa la posición 47 con un total de 3.94 y Colombia esta situada en el puesto 40 con un promedio de 4.43.

3.2.3.3. Información y Comunicación Tecnológica (ICT).

Este subíndice esta conformado por datos de investigación cuyo peso es de un tercio y datos fuentes con un porcentaje de dos tercios.

Para los datos de investigación (Anexo 3.12) se tomaron las siguientes preguntas: ¿Qué tan extensivo es acceso de Internet en las escuelas?, ¿Existe la suficiente competencia para los proveedores de servicio de Internet brindando una gran calidad, infrecuentes interrupciones y precios bajos?, ¿Es el ICT una política prioritaria para el gobierno?, ¿Son los programas de gobierno exitosos promoviendo el uso de ICT?, y ¿Están las leyes relacionadas al ICT (comercio electrónico, firmas digitales, protecciones al consumidor) bien desarrolladas y protegidas?

Las calificaciones que se presentaron para el Ecuador en las variables son: acceso del Internet en escuelas 2.2, calidad de la competencia del sector de proveedores del servicio de Internet 3.7, prioridad gubernamental del ICT 3.5, éxito gubernamental en promociones de ICT 2.7, y leyes relativas a ICT 3.0, en cambio para Colombia fueron de: 3.0, 4.4, 4.2, 3.8, y 4.4 respectivamente.



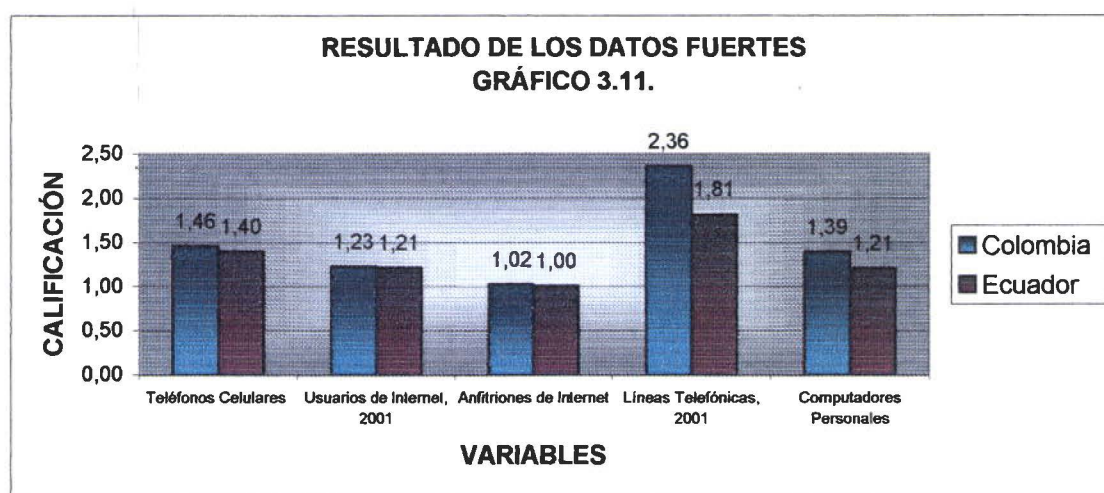
Fuente: World Economic Forum, Global Competitiveness Report, Data Table.

Las posiciones que ocupó el Ecuador y Colombia correspondientemente son: acceso del Internet en escuelas 71 y 59, calidad de la competencia del sector de proveedores del servicio de Internet 60 y 38, prioridad gubernamental del ICT 66 y 54, éxito gubernamental en promociones de ICT 71 y 41, y leyes relativas a ICT 65 y 28.

El promedio total de estas variables hacen que Colombia se ubique en el lugar 42 con 3.95 y el Ecuador en la posición 70 con 3.00

La ponderación de este promedio para Colombia es de 1.32 y Ecuador 1.01.

Mientras que los datos fuentes (Anexo 3.13) se analizaron las siguientes variables: Celulares móviles suscritos por 100 habitantes, usuarios de Internet por 10000 habitantes, anfitriones de Internet por 10000 habitantes, líneas telefónicas principales por 100 habitantes, y computadores personales por 100 habitantes, todas estas variables se toma como referencia el año 2001.



Fuente: World Economic Forum, Global Competitiveness Report, Data Table.

Como podemos observar el Ecuador se encuentra con las siguientes ponderaciones: teléfonos celulares 1.40, usuarios de Internet 1.21, proveedores de Internet 1.00, líneas telefónicas 1.81, computadores personales 1.21, mientras que Colombia obtiene 1.46, 1.23, 1.02, 2.36, 1.39 correspondientemente.

Los lugares en la clasificación de este subíndice para el Ecuador son: teléfonos celulares 65, usuarios de Internet 61, proveedores de Internet 66, líneas telefónicas 60, y computadores personales 61, y Colombia 63, 58, 54, 51 y 52 respectivamente.

El promedio total para Colombia es de 1.49 y Ecuador 1.33.

La transformación que realizamos de los datos fuentes a la ponderación de 1 a 7 se encuentran a nivel global, ya que el Reporte adecua a través de regiones el cálculo de este subíndice, para el Ecuador es de 2.27 y Colombia 2.81.

Tomamos la calificación del reporte, puesto que las calificaciones a nivel global son bajas comparadas con los países que se encuentran liderando dichas variables, y pueden causar una malversación en los datos.

La ponderación de los promedios totales es para el Ecuador 1.51 y Colombia 1.87.

El total entre los datos de investigación y los datos fuentes son para el Ecuador de 2.51, y Colombia 3.19, situándose en las posiciones 66 y 56 respectivamente.

La sumatoria de las ponderaciones de los subíndices (Anexo 3.14) nos permite conocer el Índice de Tecnología, para Colombia 3.53 y se ubica en la posición 58 y el Ecuador con 2.99 ocupando el lugar 70.

Finalmente el promedio de los tres índices nos permite conocer el Índice de Crecimiento de Competitividad (Anexo 3.15) siendo para el Ecuador de 3.13 y Colombia 3.86 y se encuentran en los puestos 70 y 58, correspondientemente.

Como se puede observar Colombia supera en forma clara en los índices pertenecientes al Índice de Crecimiento de Competitividad al Ecuador, pero a qué se debe este progreso, nuestro siguiente punto se centra en las políticas que Colombia se encuentra aplicando con una orientación hacia afuera.

3.3. POLÍTICAS DE ORIENTACIÓN HACIA AFUERA. (Anexo 3.16)

Para Julio del 2001 en Medellín se celebró el V encuentro para la productividad y competitividad de Colombia, con un plan estratégico exportador que buscan

como objetivos: aumentar y diversificar la oferta exportable de bienes y servicios en función de la demanda mundial, incentivar e incrementar la inversión extranjera para fomentar directamente o indirectamente las exportaciones, aumentar la productividad empresarial y hacer competitiva la actividad exportadora, regionalizar la oferta exportable, y desarrollar cultura exportadora.²

3.4. TIPO DE CAMBIO REAL.

Para nosotros saber si nuestros bienes se están abaratando o encareciendo en relación a los bienes extranjeros, debemos tomar en cuenta el tipo de cambio y lo que ocurrió con los precios de nuestro país y los otros países.

El tipo de cambio real es el cociente entre los precios extranjeros y los nacionales expresados en la misma moneda.

$$TCR = R = E \times P^* / P$$

E = Tipo de cambio nominal

P* = Precios de los bienes extranjeros

P = Precios nacionales

Un aumento en el tipo de cambio real (depreciación real) significa que se han encarecido los bienes extranjeros con relación a los nacionales, en cambio una disminución en el tipo de cambio real significa que se han encarecido nuestros bienes en relación a los extranjeros lo que nos da como resultado la pérdida de competitividad.

Es importante conocer que existen algunas perturbaciones en el corto plazo como que el tipo de cambio tiende a variar con bastante rapidez en relación con los precios.

² Ministerio de Comercio Exterior de Colombia, V encuentro para la productividad y la competitividad, Plan estratégico exportador.

Las devaluaciones aumentan las exportaciones y disminuyen importaciones

En nuestro análisis se toma en cuenta para el tipo de cambio efectivo real como base diciembre 1998, y se realiza con Ecuador-Colombia.

3.4.1. Relación del Tipo de Cambio Real Ecuador – Colombia (1990-2003)

En el cálculo realizado en el Anexo 3.17 se toma en cuenta el índice de precios al consumidor Colombia multiplicado por el tipo de cambio nominal del sucre con relación al peso colombiano, esto se divide para índice de precios del consumidor Ecuador.

Se puede apreciar que la relación de tipo de cambio real entre Ecuador - Colombia desde 1993 hasta 1995 los bienes producidos en el Ecuador no disponían de un amplio encarecimiento con respecto a los bienes colombianos, sin embargo las importaciones (Anexo 3.18) de dicho país hacia el Ecuador crecieron en 75.17%, las mismas aumentan su contribución de 3.8% al 9.5% del total de las importaciones en este período.

En cambio, las exportaciones del Ecuador hacia Colombia (Anexo 3.18) crecen en 41.89% y pasan a contribuir de 4.8% a 5.8%.

Los dos siguientes años existe una reevaluación pequeña en el tipo de cambio real, es decir que los bienes colombianos se encarecieron en relación a los bienes ecuatorianos por lo que el crecimiento de las importaciones colombianas caen al 18.61%, sin embargo su contribución promedio con respecto a las importaciones totales aumenta a 10.45%, mientras que las exportaciones del Ecuador a Colombia crecen en 15.05% y pasan a favorecer el 6.8% de las exportaciones totales.

La crisis bancaria del sistema ecuatoriano, afectó a la cotización del sucre, el cual se deprecia alrededor del 565% en relación al dólar desde enero de 1998 a enero del 2000.

Esto permite una amplia reevaluación del tipo de cambio real, por lo que las importaciones de Colombia hacia Ecuador disminuyen en 62.96%, sin embargo disponen de un aumento en la contribución total de las importaciones en el Ecuador del 12.0% debido a una caída de las mismas.

Las exportaciones de Ecuador hacia Colombia descienden en 56.74% y esto se debe a los estragos del Fenómeno del Niño, y la contribución de las mismas a las exportaciones totales es de 5.1%.

Una vez asumidos la dolarización el tipo de cambio se mantiene en 25000 sucres por cada dólar en el Ecuador por lo que es necesario analizar el comportamiento del tipo de cambio real de Ecuador – Estados Unidos (Anexo 3.19) y Colombia - Estados Unidos (Anexo 3.20).

La relación del tipo de cambio real de Ecuador – Estados Unidos actualmente es influenciada solo por la inflación.

El Ecuador, al estar en el modelo de dolarización, ha ido sufriendo disminuciones constantes del tipo de cambio real con relación a Colombia por efecto de las devaluaciones realizadas por dicho país, por lo que los bienes nacionales se han encarecido, lo que ha permitido un desarrollo exuberante de importaciones colombianas hacia el Ecuador creciendo en un 248,29%, desde 1999 hasta el 2002 y siendo para las importaciones totales del Ecuador un 12.0%, 13.4%, 14.4% y 14% respectivamente para los años en dicho período, además se debe tomar en cuenta la pérdida de competitividad en los distintos productos con nuestro vecino país.

Mientras que las exportaciones del Ecuador hacia Colombia desde 1999 al 2002 crecieron en 42.74% y su contribución es de 5.1%, 5.4%, 6.9%, 7.1% respecto a las exportaciones totales.

Por lo que es necesario que se apliquen políticas para desplazar la demanda en detrimento de los bienes extranjeros y a favor de los nuestros, políticas en aumento de la productividad para los distintos sectores de la economía.

Las consecuencias que puede sufrir el Ecuador es una disminución en la producción y en el empleo, puesto que Colombia puede aplicar políticas para alterar su balanza comercial provocada por depreciaciones del peso, y así crear desempleo en el Ecuador.

3.5. ANÁLISIS DE SUELDOS Y SALARIOS ECUADOR - COLOMBIA

El costo de la mano de obra en el Ecuador es de:

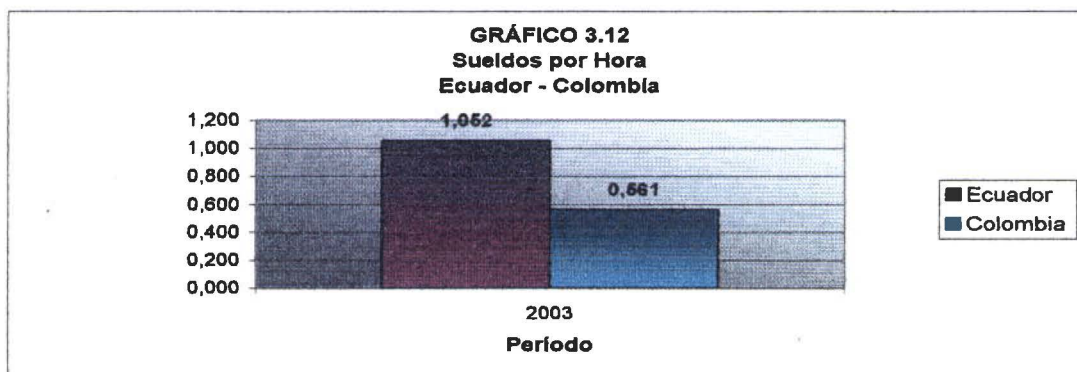
INGRESO REAL MENSUAL	USD 168.39
1. Remuneración Básica Unificada	121.91
2. Decimotercero sueldo	10.16
3. Décimo cuarto sueldo	10.16
4. Fondos Reserva	10.16
5. Componentes Salariales	16.00

Siendo en la actualidad en Colombia el salario mínimo vigente de:

INGRESO REAL MENSUAL	USD 107.80
-----------------------------	-------------------

Existe algo muy importante y es que el trabajador Colombiano trabaja 48 horas por semana y el Ecuatoriano 40 horas.

En el siguiente gráfico que a continuación presentamos podemos observar que el valor de sueldo de un trabajador ecuatoriano es de 1.052 USD por hora mientras que el del empleado colombiano se encuentra en 0.561 USD, es decir que el trabajador ecuatoriano recibe un 87,45% adicional por hora mas que un empleado de Colombia.



Fuente: Cámara de Comercio de Quito.

Con la comparación entre los sueldos actuales y vigentes podemos ver fácilmente la pérdida de competitividad en el sector ecuatoriano porque el trabajador colombiano gana menos, los costos son más bajos en Colombia,

3.6. ANÁLISIS COMPARATIVO DEL SECTOR ELÉCTRICO ECUADOR-COLOMBIA.

El cuadro 3.1 presenta una comparación entre los precios en los diferentes sectores de la electricidad tanto en Ecuador como en Colombia, en nuestra investigación la referencia más importante son los precios del sector industrial, ya que tienen como se menciona anteriormente una incidencia directa en los costos de producción.

Los costos de producción del sector eléctrico ecuatoriano son de 6 centavos el kilovatio/hora, mientras que para el consumidor final la tarifa es de 10.4 centavos el kilovatio/hora. En Colombia el costo de producción es de 3 centavos el Kilovatio/hora, por lo tanto, al productor colombiano le resulta más

económica la producción de bienes y servicios ya que en la tarifa de energía eléctrica tiene un ahorro sustancial.

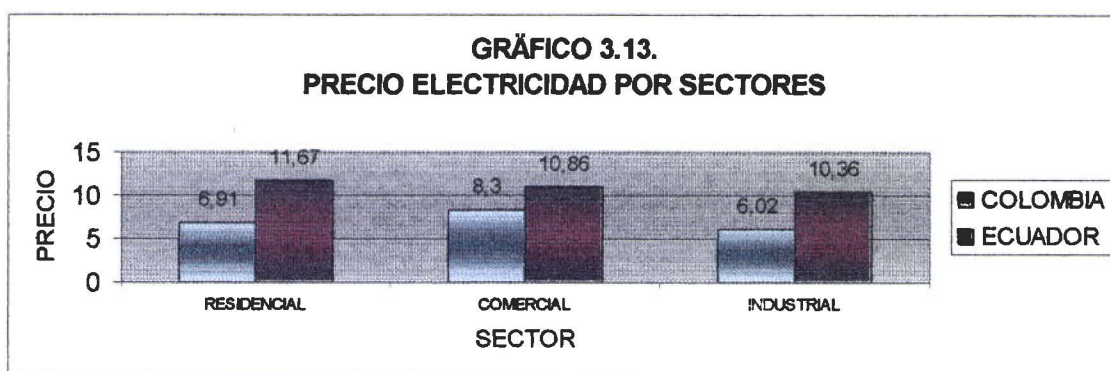
CUADRO 3.1
PRECIOS ELECTRICIDAD POR SECTORES

PAÍS / SECTOR	RESIDENCIAL	COMERCIAL	INDUSTRIAL
COLOMBIA	6,91	8,3	6,02
ECUADOR	11,67	10,86	10,36

VALOR KILOVATIO / HORA

Fuente: Cámara de Comercio de Quito.

En este análisis podemos ver que el costo en el Ecuador es del 72.09% más que el kilovatio Colombiano en el área Industrial. En el área comercial la diferencia es del 30,84% y en el sector residencial es del 68.88%.



Fuente: Cámara de Comercio de Quito.

3.7. ANÁLISIS DEL PRECIO DE COMBUSTIBLES ECUADOR – COLOMBIA.

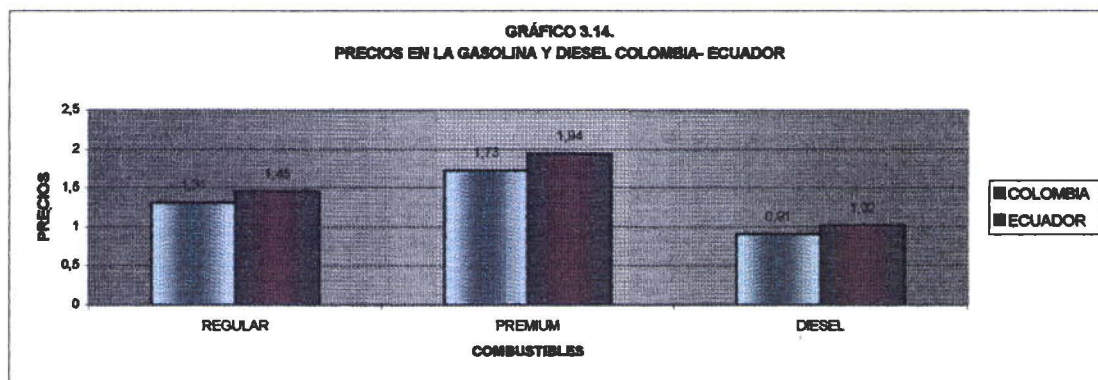
CUADRO 3.2
COMPARACION DE PRECIOS DE LOS COMBUSTIBLES

PAÍS / TIPO	REGULAR	PREMIUM	DIESEL
COLOMBIA	1,31	1,73	0,91
ECUADOR	1,45	1,94	1,02

Fuente: Cámara de Comercio de Quito.

En lo que tiene que ver con el tema de los combustibles nuevamente podemos observar una gran diferencia en cada una de las gasolinas y diesel.

Los precios de los combustibles en Colombia se encuentran por debajo que en el Ecuador, en el cual éste último ha alcanzado precios internacionales que fluctúan de 1.50 a 2 dólares, siendo un país donde las exportaciones del petróleo es el principal rubro.



Fuente: Cámara de Comercio de Quito.

El gráfico nos indica que en el Ecuador mantenemos precios mucho más altos en cuanto a gasolina regular con un porcentaje de 10.68%, premium con un 12.13% y 12.08% en el diesel.

3.8. ANÁLISIS COMPARATIVO DE TASAS DE INTERESES ECUADOR - COLOMBIA

CUADRO 3.3
TASAS DE INTERESES OPERACIONALES DE BANCOS (DÓLARES)
ECUADOR – COLOMBIA

TIPO / PAIS	TASA ACTIVA REFERENCIAL	TASA PASIVA REFERENCIAL
ECUADOR	12.23%	5.01%
COLOMBIA	22.8%	7.6%

FUENTE: Lloyd's Bank, Departamento de Tesorería, Ecuador.

Las tasas de intereses en la actualidad en el Ecuador la activa referencial se encuentra en 12.23% y la pasiva en 5.01%, mientras que en Colombia esta dada por 22.8% y 7.6%.

Por lo que es más atractivo invertir en Colombia que en el Ecuador, esto puede llevar a una salida de capitales hacia el mercado colombiano.

Sin embargo, la tasa activa referencial en Colombia es poco atractiva para la adquisición de préstamos para el sistema productivo.

CONCLUSIONES

La dolarización ha permitido alcanzar una estabilidad económica mejor que la de Colombia, sin embargo, el Ecuador debe construir políticas que permitan un mejor desempeño a las entidades públicas, tecnología, además en aumentar su apoyo a las empresas privadas para incrementar su productividad.

La dolarización se puede ver amenazada si continuamos incrementando la dependencia de los productos importados, y no se aumenta la productividad en el sector productivo, esto puede provocar un aumento en el desempleo y subempleo, falta de inversión extranjera hacia el país.

Se debe buscar políticas que castiguen a las importaciones Colombianas autorizadas por la CAN si este se mantiene con una política cambiaria de continuas depreciaciones o devaluaciones, y que perjudican al Ecuador.

Se debe tomar como ejemplo los estudios realizados por Colombia en busca de un aumento en la competitividad a través de políticas claras, que persiguen objetivos alcanzables incentivando el mejoramiento de la calidad y productividad en bienes y servicios.

Recomendaciones

El gobierno ecuatoriano debe brindar apoyo a la productividad y competitividad, y promover las exportaciones, la creación de la agenda de competitividad es un buen punto de partida para lograr este objetivo.

Adicionalmente, el gobierno debe de reducir los costos de servicios básicos (combustibles, luz, etc.), ya que estos son realmente altos y es muy difícil competir de esta manera con nuestros socios comerciales.

Los sueldos o salarios no se podrán reducir puesto que esto crearía un gran problema social, sin embargo se puede aumentar las horas de trabajo semanales de 40 a 48 como Colombia lo tiene.

Se debe buscar las mejores estrategias a través de políticas de orientación hacia afuera para ingresar a nuevos mercados internacionales y así incrementar las exportaciones.

Finalmente se debe promover nuevas fuentes de ingresos como el turismo, la biodiversidad, puesto que estas nos ayudarían a una expansión en el crecimiento y desarrollo económico.

BIBLIOGRAFÍA

Banco Central del Ecuador, Una Propuesta de Plan Estratégico de Desarrollo de Largo Plazo para el Ecuador, (2002). Págs. 9-28.

Banco Central del Ecuador, Información Estadística Mensual, (1990-2003)

Cámara de Comercio de Quito, Tablas Salariales para el año 2003.

Dr. Carlos Julio Emanuel, *Agenda para la Reactivación Económica, Filosofía y Lineamientos de una Visión de Futuro*, (2002). Págs. 15-26.

INCAE, World Bank, MICIP, *Diagnóstico Integral de la Situación de Competitividad del Ecuador, Parte I Documento III* (1999). Págs. 11-15.

MICIP, The World Bank. *Estudio de Competitividad de la Cadena Productiva de "Mango en el Ecuador"*, (1999).

Michael Porter, *Ser competitivo: Nuevas Aportaciones y conclusiones*, (1999) Págs. 203-274

Ministerio de Comercio Exterior de Colombia, *V Encuentro para la productividad y Competitividad, Política Nacional para la productividad y competitividad*, (2001).

Ministerio de Comercio Exterior de Colombia. *V Encuentro para la productividad y Competitividad, Plan Estratégico Exportador* (2001).

Ministerio de Economía y Finanzas, *Memorando de Política Económica del Ecuador al FMI*, (2003). Págs. 2-7.

Sachs y Larraín: *Macroeconomía, Capítulo 18 , Crecimiento Económico*. Págs. 572-575.

Superintendencia de Bancos de Colombia, www.superbancaria.gov.co.

Superintendencia de Bancos y Seguros del Ecuador, www.superban.gov.ec.

Vito Tonzi y Howell Zee, Fondo Monetario Internacional, *La política tributaria en los países en desarrollo*. Págs. 1-19.

World Economic Forum, (2002-2003): Executive Summary, Págs. 1-13. The Growth Competitiveness Index: Recent Economic Developments and the Prospects for a Sustained Recovery, Págs. 1-19. Country Profile and Data Presentation, Data Table.

ANEXOS CAPÍTULO 1

ANEXO 1
TASAS DE VARIACIÓN ANUAL DEL PIB

Periodo	PIB	Agricultura Ganadería Caza y Silvicultura	Pesca	Explotación de Minas y Canteras	Industrias Manufactureras	Fabricación de Productos de Refinación de Petróleo	Suministro de Electricidad y Agua	Construcción	Comercio al por mayor y al por menor	Hoteles y Restaurantes	Transporte Almacenamiento y Comunicaciones	Intermediación Financiera	Actividades Inmobiliarias empresariales y de alquiler	Administración Pública y Defensa, Planes de seguridad social y afiliación obligatoria	Educación	Servicios Sociales y de Salud	Otras Actividades de Servicios Comunitarios sociales y personales	Hogares privados con servicio doméstico	Servicio de intermediación financiera medidos indirectamente	Otros Elementos del PIB
1994	4.7%	7.7%	4.7%	11.7%	2.9%	1.3%	3.8%	7.0%	4.7%	2.7%	-0.5%	21.1%	-0.4%	-6.5%	-3.7%	4.5%	12.0%	1.9%	16.0%	3.9%
1995	1.7%	2.6%	8.6%	2.1%	2.6%	11.0%	-18.8%	0.4%	-0.1%	4.2%	4.6%	17.6%	4.7%	-7.8%	2.5%	4.2%	28.2%	3.1%	4.0%	1.9%
1996	2.4%	8.3%	4.7%	0.8%	5.0%	19.8%	11.9%	1.3%	5.4%	3.0%	3.2%	11.2%	3.7%	-0.9%	6.0%	4.2%	-10.7%	1.8%	18.5%	3.5%
1997	4.1%	9.1%	14.6%	-1.9%	5.5%	1.0%	6.8%	2.7%	4.5%	3.9%	8.2%	-2.2%	4.3%	2.8%	3.5%	2.7%	9.0%	4.4%	-0.5%	4.9%
1998	2.1%	-5.0%	6.1%	-1.6%	5.5%	0.9%	8.5%	-0.2%	0.7%	6.1%	9.4%	-16.9%	2.9%	6.0%	3.0%	3.5%	11.9%	3.0%	-15.3%	2.7%
1999	-6.3%	13.0%	-6.7%	1.4%	-5.2%	26.8%	23.0%	-24.9%	-11.2%	-13.3%	-0.3%	-47.3%	-6.3%	-5.6%	5.0%	0.8%	-4.4%	3.4%	-33.0%	-4.5%
2000	2.8%	4.3%	-21.6%	8.0%	-6.8%	20.1%	2.6%	18.3%	3.8%	3.1%	7.7%	2.2%	2.3%	9.3%	2.3%	4.4%	2.9%	2.4%	1.3%	3.2%
2001	5.1%	0.4%	2.8%	1.7%	2.9%	-7.8%	4.6%	4.0%	4.7%	-0.4%	1.7%	37.6%	8.2%	1.7%	0.7%	3.7%	-0.7%	2.8%	33.2%	17.5%
2002	3.4%	7.5%	5.7%	-3.5%	0.7%	1.4%	2.4%	14.7%	4.0%	-0.2%	1.3%	9.7%	0.0%	3.3%	0.5%	-2.6%	-0.2%	1.7%	0.4%	11.1%

Fuente: Banco Central del Ecuador

ANEXO 1.2

CALIFICACIÓN RIESGO PAÍS -ECUADOR-

	PERÍODO	CALIFICACIÓN
2000	ENERO	49,80
	FEBRERO	49,30
	MARZO	49,80
	ABRIL	50,00
	MAYO	50,30
	JUNIO	49,50
	JULIO	57,00
	AGOSTO	49,50
	SEPTIEMBRE	47,00
	OCTUBRE	49,80
	NOVIEMBRE	51,30
	DICIEMBRE	52,80
2001	ENERO	56,80
	FEBRERO	57,30
	MARZO	58,80
	ABRIL	61,50
	MAYO	61,50
	JUNIO	61,50
	JULIO	61,80
	AGOSTO	61,80
	SEPTIEMBRE	61,00
	OCTUBRE	61,50
	NOVIEMBRE	60,80
	DICIEMBRE	60,80
2002	ENERO	60,80
	FEBRERO	60,80
	MARZO	60,80
	ABRIL	59,80
	MAYO	59,80
	JUNIO	59,80
	JULIO	59,80
	AGOSTO	60,30
	SEPTIEMBRE	60,00
	OCTUBRE	59,80
	NOVIEMBRE	59,80
	DICIEMBRE	60,80
2003	ENERO	61,50
	FEBRERO	60,50
	MARZO	60,50

Puntaje	
Muy Bajo Riesgo	80.0 a 100 pts
Bajo Riesgo	70.00 a 79.9 pts
Riesgo Moderado	60.0 a 69.9 pts
Alto Riesgo	50.0 a 59.9 pts
Muy Alto Riesgo	0.00 a 49.9 pts

Fuente: International Country Risk Guide

**ANEXO 1.3
BALANZA DE PAGOS (1)**

TRANSACCIONES / PERIODO	1999	2000	2001	2002
Exportaciones de Bienes	4516,5	5056,7	4781,5	5191,9
Importaciones de Bienes	-2971,3	-3657,4	-5178,7	-6196
(A) Saldo Balanza Comercial	1545,2	1399,3	-397,2	-1004,1
Servicios Prestados	729,5	849,3	911,4	980,7
Servicios Recibidos	-1180,6	-1269,3	-1434,1	-1546,2
(B) Saldo Balanza Servicios	-451,1	-420	-522,7	-565,5
Rentas Recibidas	75,2	70,5	47,5	29,9
Rentas Pagadas	-1381,9	-1481	-1316,3	-1292
(C) Saldo Rentas	-1306,7	-1410,5	-1268,8	-1262,1
Remesas Emigrantes	1084,3	1316,7	1414,5	1432
Otras transferencias netas	5,2	35,1	224,3	221,8
(D) Saldo Transferencias cte	1089,5	1351,8	1638,8	1653,8
(1) SALDO CTA CTE (A+B+C+D)	876,9	920,6	-549,9	-1177,9
(E) Cuenta de Capital	2,1	-1,4	-62,6	19,8
(F) Inversión directa en el país	648,4	720	1329,8	1275,3
(G) Inversión de cartera (neta)	-45,8	-5582,6	117,1	0,2
(H) Otras inversiones	-1946,9	-1743,3	-465,8	-294,9
(2) CTA de CAPITAL Y FINANCIERA (E+F+G+H)	-1342,2	-6607,3	918,5	1000,4
(3) ERRORES Y OMISIONES	-479,3	-20,4	-598,7	50
BALANZA DE PAGOS GLOBAL (1+2+3)	-944,6	-5707,1	-230,1	-127,5
a) Activos de reserva	491,6	-307	105,9	65,8
b) Uso del crédito del FMI	-69,5	151,2	47,5	0
c) Financiamiento excepcional	522,6	5863,1	76,8	61,7
FINANCIAMIENTO BP (a+b+c)	944,7	5707,3	230,2	127,5

Fuente: Banco Central del Ecuador -Balanza de Pagos-.

ANEXO 1.4

OFERTA Y UTILIZACIÓN FINAL DE BIENES Y SERVICIOS

Variable / Años	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002
MILES DE DÓLARES										
Producto Interno Bruto (PIB)	15056565	18572835	20195548	21267868	23635560	23255136	16674495	15933666	21024085	24310944
Importaciones de Bienes y Servicios	4018114	4893844	5706669	5124280	6077837	6594599	4161275	4938801	6608311	7644130
TOTAL OFERTA FINAL	19074679	23466679	25902217	26392148	29713397	29849735	20835770	20872467	27632396	31955074
Gasto de Consumo Final Total	12220442	14829354	16352130	16589398	18583594	18976414	13122990	11762212	16624854	19386652
Gobierno General	1766964	2237296	2524928	2567209	2901564	2856594	2088113	1563554	2133707	2549979
Hogares Residentes	10453478	12592058	13827202	14022189	15682030	16119820	11034877	10198658	14491147	16836673
Formación Bruta de Capital Fijo	2856782	3520677	3797020	3852020	4234244	4622989	2826478	3264681	4541056	5548728
Variación de Existencias	219309	540421	556945	338253	838016	1253272	-370803	-60036	853638	1190938
Exportaciones de Bienes y Servicios	3778146	4576227	5196122	5612477	6057543	4997060	5257105	5905610	5612848	5828756
TOTAL DEMANDA FINAL	19074679	23466679	25902217	26392148	29713397	29849735	20835770	20872467	27632396	31955074

Variable / Años	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002
MILES DE DÓLARES DE 2000										
Producto Interno Bruto (PIB)	14270247	14941494	15202731	15567905	16198551	16541248	15499239	15933666	16749124	17320610
Importaciones de Bienes y Servicios	4407544	5052646	5454273	4898523	5651241	6046043	4265326	4938801	5789489	6786378
TOTAL OFERTA FINAL	18677791	19994140	20657004	20466428	21849792	22587291	19764565	20872467	22538613	24106988
Gobierno General	1540656	1556688	1626991	1543046	1615555	1580737	1493247	1563554	1571381	1621303
Hogares Residentes	9048954	9389100	9561267	9694425	10102808	10561612	9822194	10198658	10753933	11266835
Formación Bruta de Capital Fijo	3773927	4023889	3941681	3773777	3875345	4027764	2913276	3264681	3659963	4302354
Variación de Existencias	66140	279990	248368	47381	425346	882669	-429293	-60036	725396	1038123
Exportaciones de Bienes y Servicios	4248114	4744473	5278697	5407799	5830738	5535109	5965141	5905610	5827940	5878373
TOTAL DEMANDA FINAL	18677791	19994140	20657004	20466428	21849792	22587891	19764565	20872467	22538613	24106988

TASA DE VARIACIÓN ANUAL (miles de dólares de 2000)

TOTAL DEMANDA FINAL		7,05%	3,32%	-0,92%	6,76%	3,38%	-12,50%	5,61%	7,98%	6,96%
----------------------------	--	-------	-------	--------	-------	-------	---------	-------	-------	-------

FUENTE: Banco Central del Ecuador

ANEXO 1.5

IMPORTACIONES POR USO O DESTINO ECONOMICO
Miles de Dólares FOB

Período	TOTAL DE IMPORTACIONES	BIENES DE CONSUMO				MATERIAS PRIMAS				BIENES DE CAPITAL				Diversos
		Total	No Duraderos	Duraderos	Combustibles y Lubricantes	Total	Agrícolas	Industriales	Materiales de Construcción	Total	Agrícolas	Industriales	Equipos de Transporte	
1993	2223091	468978	211615	257363	59098	824580	72355	686398	65827	868644	25780	530047	312817	1791
1994	3209424	715072	303988	411084	78195	1156736	113669	957112	85955	1259000	30916	595898	632186	421
1995	3737209	738178	398356	339822	199683	1523287	172753	1244933	105601	1275135	40451	701386	533298	926
1996	3570890	778879	459439	319440	122357	1585746	219395	1221485	144866	1082983	34121	697654	351208	925
1997	4520051	948024	562884	385140	378618	1796370	246453	1392608	157309	1396382	43419	917642	435321	657
1998	5109933	1079743	660225	419518	273032	1990608	246702	1572463	171443	1765987	50503	1108450	607034	563
1999	2736903	572334	411978	160356	199515	1191389	179919	935397	76073	772202	17591	521436	233175	1463
2000	3400952	762385	457899	304486	255928	1491108	212385	1198956	79767	889832	25018	532568	332246	1699
2001	4936034	1321698	712341	609357	249583	1795214	228397	1407542	159275	1566937	38772	886940	641225	2602
2002	5953427	1686939	908051	778888	232409	2112599	239504	1553618	319477	1919788	29440	1164602	725746	1692

Fuente: Banco Central del Ecuador.

EXPORTACIONES POR GRUPOS DE PRODUCTOS
Miles de Dólares FOB

Período	TOTAL DE EXPORTACIONES	PETROLERAS				NO PETROLERAS TRADICIONALES						NO TRADICIONALES
		Total	Petróleo Crudo	Derivados	TOTAL	Total	Banano y Platano	Café y Elaborados	Camarón	Cacao y Elaborados	Atún y Pescado	
1993	3065615	1256653	1152144	104509	1808963	1293398	567580	117093	470630	83299	54796	515565
1994	3842683	1304827	1185033	119794	2537855	1847842	708369	413818	550921	101821	72913	690013
1995	4380706	1529937	1395480	134457	2850770	1996021	856633	243872	673494	132976	89046	854749
1996	4872648	1748674	1520815	227859	3123973	2012433	973035	159544	631469	163580	84805	1111540
1997	5264363	1557266	1411577	145689	3707098	2565201	1327177	121454	885982	131751	98837	1141897
1998	4203049	922944	788974	133970	3280104	2177119	1070129	105067	872282	47100	82541	1102985
1999	4451084	1479682	1312311	167371	2971402	1815337	954378	78102	607137	106345	69375	1156065
2000	4926627	2442424	2144009	298415	2484204	1301955	821374	45584	285434	77361	72202	1182249
2001	4678437	1899994	1722332	177662	2778442	1363913	864515	44104	281386	86610	87298	1414529
2002	5029751	2061111	1838496	222615	2968641	1474959	969222	41408	251244	126985	86100	1493682

Fuente: Banco Central del Ecuador.

ANEXO 1.6

GENERADORES CON CONTRATO

Empresa	Proyecto	Potencia (MW)	Tipo	Ubicación	Provincia	Contrato suscrito	Entrada en operación
---------	----------	---------------	------	-----------	-----------	-------------------	----------------------

CONCESIONES	Termoriente	Termoriente	270	Térmica	Shushufindi	Sucumbíos	19 Abr 99 15 Oct 01/13 Dic 02	oct-2004
	Hidropastaza	San Francisco	230	Hidráulica	San Francisco	Tungurahua	28 Mar 2000 4 Oct 2002	jul-2006
	MachalaPower	Machala	95	Térmica	Bajo Alto	El Oro	15-oct-2001	*Segunda fase. Jun 2005
	MachalaPower	Machala	87	Térmica	Bajo Alto	El Oro	15-oct-2001	^Tercera fase. Mar 2008
	Hidropaute	Mazar	190	Hidráulica	Sevilla de Oro	Azuay, Cañar, M. Stgo.	14-may-2003	dic-2006

SIN CONTRATO

	Coca Codo Sinclair	432	Hidráulica	El Chaco	Napo		
--	--------------------	-----	------------	----------	------	--	--

Demanda total de potencia del país: 2 100 MW

Potencia instalada en el país: 3 300 MW

Interconexión con Colombia: 200 MW

FUENTE: Consejo Nacional de Electrificación (CONELEC)

ANEXO 1.7.

CONTRIBUCIÓN DE LA PTF AL CRECIMIENTO DEL VALOR AGREGADO

Producto / Años	1994	1995	1996	1997	1998	1999
Cultivo de banano, café y cacao	3,1%	-2,6%	-5,1%	-4,5%	-30,0%	21,3%
Cultivo de cereales	10,5%	-4,1%	7,1%	6,6%	-28,4%	-6,1%
Cultivo de flores	-6,7%	-17,3%	-10,3%	18,1%	-9,1%	-20,9%
Otros cultivos	-5,5%	-13,3%	-0,7%	-15,5%	-5,4%	2,5%
Cría de animales	6,3%	-4,0%	4,6%	2,9%	3,3%	-0,5%
Sivicultura y extracción de madera	7,7%	-2,1%	-3,1%	5,0%	0,4%	0,1%
Cría de camarón	8,6%	0,3%	-9,7%	21,3%	-7,8%	-29,2%
Pesca	9,4%	-3,8%	1,4%	-5,5%	-7,2%	-0,3%
Explotación de minas y canteras	-3,1%	-182,7%	3,1%	-45,9%	-25,6%	-8,1%
Producción, procesamiento y conservación de carne y productos cárnicos	-0,4%	7,1%	2,5%	-0,5%	-7,4%	-9,1%
Elaboración y conservación de camarón	3,0%	12,6%	4,0%	15,6%	-18,9%	-27,5%
Elaboración y conservación de pescado y productos de pescado	14,9%	48,8%	-0,7%	-30,8%	-47,4%	-0,1%
Elaboración de aceites y grasas de origen vegetal y animal	9,0%	-8,1%	1,2%	-4,5%	7,1%	7,6%
Elaboración de productos lácteos	-3,1%	-2,6%	-2,2%	-7,7%	-1,4%	7,2%
Elaboración de productos de molinería y panadería	1,6%	-12,6%	8,8%	1,1%	5,7%	-6,0%
Elaboración de azúcar	3,5%	10,1%	10,4%	-31,9%	8,1%	28,0%
Elaboración de cacao, chocolate y productos de la confitería	-1,0%	17,5%	2,6%	-18,0%	-11,6%	8,8%
Elaboración de otros productos alimenticios n.c.p	5,2%	-8,7%	8,8%	-10,3%	1,3%	11,2%
Elaboración de bebidas	3,2%	19,2%	3,9%	-2,6%	-5,7%	-2,9%
Elaboración de productos del tabaco	0,6%	7,5%	9,8%	1,5%	4,4%	14,7%
Fabricación de productos textiles, prendas de vestir; fabricación de cuero y artículos de cuero	3,5%	5,1%	14,4%	5,8%	-3,0%	-6,7%
Producción de madera y fabricación de productos de madera	-6,5%	23,5%	2,3%	1,2%	-1,2%	-0,8%
Fabricación de papel y producto de papel	19,5%	6,7%	2,0%	-0,2%	-8,6%	-6,1%
Fabricación de sustancias y productos químicos	6,3%	3,6%	0,5%	-9,3%	6,2%	-9,4%
Fabricación de productos de caucho y plástico	-1,3%	5,7%	-9,1%	-2,0%	-4,7%	-16,0%
Fabricación de otros productos minerales no metálicos	5,2%	-13,1%	4,3%	-9,4%	0,3%	-7,1%
Fabricación de metales comunes y de productos elaborados de metal	4,1%	-2,2%	3,1%	-24,5%	9,5%	-25,3%
Fabricación de maquinaria y equipo	10,4%	7,0%	1,8%	-3,7%	-0,7%	-14,4%
Fabricación de equipo de transporte	7,3%	11,3%	-21,3%	-4,4%	-4,8%	-22,1%
Construcción	0,2%	-1,0%	-1,8%	-4,2%	-8,3%	-35,4%
Comercio al por mayor y al por menor	-4,1%	-8,5%	-0,1%	-2,5%	6,6%	-16,2%
Hoteles y restaurantes	-0,5%	-4,9%	-5,8%	-10,9%	-6,0%	-18,6%
Transporte y almacenamiento	1,3%	-1,3%	1,2%	6,1%	-1,1%	-5,6%
Correos y telecomunicaciones	0,7%	23,1%	14,3%	9,2%	34,0%	-1,8%
Intermediación financiera excepto seguros	28,8%	11,8%	8,5%	-6,8%	-24,2%	-47,9%
Financiación de planes de seguros y de pensiones, excepto seguridad social de afiliación obligatoria	47,1%	37,2%	-47,2%	-5,8%	22,3%	0,2%
Otras actividades empresariales	-2,0%	10,5%	7,6%	-7,3%	-18,2%	-22,2%
Enseñanza	-4,3%	-3,7%	-3,1%	-24,5%	-17,9%	-2,9%
Servicios sociales y de salud	-191,6%	-26,7%	-21,1%	-17,7%	-17,2%	-13,0%
Otros servicios sociales y personales	-85,3%	13,3%	-22,7%	-4,8%	-4,3%	-21,0%

FUENTE: BANCO CENTRAL DEL ECUADOR. Boletín de Indicadores Sectoriales de Competitividad y Productividad.

ANEXO 1.8.A

CONTRIBUCIÓN AL CRECIMIENTO DE LAS EXPORTACIONES DEL PRODUCTO

Producto / Años	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001
Banano, Café y Cacao	5,18	4,27	2,86	6,62	-5,65	-1,68	-3,57	1,22
Cereales	0,22	-0,07	0,25	0,29	-0,51	0,18	-0,03	0,03
Flores	0,64	0,66	0,47	0,56	0,59	0,46	0,33	0,87
Otros Productos de la Agricultura	0,23	0,26	0,48	-0,07	0,05	0,31	-0,07	0,4
Ganado y Otros Productos de Origen Animal	0,02	0,03	-0,02	-0,02	0,01	0	0,05	0,05
Productos de Silvicultura	0,07	0,18	-0,05	0,16	-0,07	-0,13	-0,03	0,06
Camarón y Larvas de Camarón	-0,01	0,02	0	0	0	0	0	0
Pescado Vivo, Fresco y Refrigerado	0,54	0,08	0	0,03	-0,01	-0,45	-0,15	-0,14
Petroleo y Gas Natural	1,07	5,48	2,86	-2,24	-11,83	12,45	18,69	-8,56
Minerales	-0,01	0,05	-0,04	-0,01	0	0,01	-0,01	0
Electricidad Gas y Agua	0	0	0	0	0	0	0	0
Carne y Productos de la Carne	0,02	0,01	0,02	-0,06	0,01	0,08	0,01	0,01
Camarón Elaborado	2,61	3,18	-0,99	5,25	-0,25	-6,31	-7,22	-0,08
Pescado Preparado o en Conserva	1,13	0,87	1,54	0,28	0,87	0,21	-0,19	1,25
Aceites y Grasas	0,16	0,06	0	-0,03	-0,02	0,52	-0,33	0,1
Productos Lácteos Elaborados	-0,01	0,03	0,04	-0,05	-0,01	0,03	0,01	-0,03
Productos de Molinería	0,51	-0,16	0,55	0,25	-0,48	-0,19	-0,12	0,47
Azucar	-0,11	0,05	0,29	-0,34	0,05	0,22	-0,13	0,27
Cacao Elaborado, Chocolate y Productos de Confitería	0,26	0,7	0,44	-0,1	-0,85	0,39	0,07	-0,11
Otros Productos Alimenticios	9,7	-4,06	-1,5	-0,46	-0,27	-0,18	-0,9	0,11
Bebidas	0,04	-0,03	0,15	-0,06	-0,04	0,06	0,02	0,02
Productos de Tabaco	-0,13	-0,02	0	0	0	0	0,03	-0,02
Productos de Textiles, Cuero y Productos de Cuero	0,46	0,12	0,11	0,22	-0,17	-0,01	0,27	0,2
Productos de Madera (Excepto Muebles)	0,25	0,38	0,38	-0,12	-0,26	0,11	-0,08	-0,02
Papael y Carton	0,08	-0,04	0,18	-0,1	0	0,02	0,03	0,05
Productos de Petróleo Refinado	0,5	0,38	2,13	-1,69	-0,22	0,8	2,94	-2,45
Productos Químicos	0,16	0,31	0,05	0,11	0,09	0,07	0,04	0,15
Productos de Caucho y Productos de Plástico	0,11	0,38	0,27	0,11	0,02	0,19	0,09	-0,05
Vidrio y Otros Productos no Metálicos	0,23	0,06	0,07	0,15	-0,07	-0,19	0,11	0,18
Productos Metálico	0,58	0,74	0,58	-1,17	-1,12	0,07	-0,03	0,1
Maquinaria, Equipo y Aparatos Eléctricos	0,02	0,17	0,34	-0,2	0,28	-0,09	0,02	0,09
Equipo de Transporte	0,59	-0,21	-0,22	0,57	-0,37	-0,76	0,79	0,67
Otros Productos Manufacturados	0,27	0,15	-0,02	0,13	0,07	-0,25	0,05	0,14
TOTAL CRECIMIENTO EXPORTACIONES	25,38	14,03	11,22	8,01	-20,16	5,94	10,69	-5,02

FUENTE: BANCO CENTRAL DEL ECUADOR. Boletín de Indicadores Sectoriales de Competitividad y Productividad.

ANEXO 1.8.B

CONTRIBUCIÓN AL CRECIMIENTO DE LAS IMPORTACIONES DEL PRODUCTO

Producto / Años	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001
Banano, Café y Cacao	0,02	-0,01	0	0	0,01	-0,01	0	0
Cereales	0,08	1,16	0,61	0,1	1,1	-1,24	-0,9	0,47
Flores	0,1	0,24	0,26	0,04	-0,18	-0,16	-0,06	0,06
Otros Productos de la Agricultura	0,03	0,52	0,08	0,78	0,48	-0,81	-0,01	0,52
Ganado y Otros Productos de Origen Animal	0,08	0,13	-0,07	-0,01	0,14	-0,16	0,04	0,13
Productos de Silvicultura	0,15	0,14	0,02	0,01	-0,05	-0,04	0,07	0,01
Camarón y Larvas de Camarón	0	-0,01	0	0	0	0	0	0
Pescado Vivo, Fresco y Refrigerado	0,01	0,01	0,01	0	0,05	-0,05	-0,01	0,01
Petroleo y Gas Natural	0	0,18	-0,14	-0,02	0	0	0	0
Minerales	0,09	0,1	-0,06	0,07	0,06	-0,1	0,16	0,07
Electricidad Gas y Agua	0	0	0	0	0	0,02	-0,04	0
Carne y Productos de la Carne	0,16	-0,07	0,03	0,06	0,07	-0,12	-0,03	0,1
Camarón Elaborado	0	0	0	0	0	0	0	0
Pescado Preparado o en Conserva	0,36	0,14	-0,18	-0,1	0,41	-0,35	-0,03	0,07
Aceites y Grasas	0,36	0,29	1,11	0,3	0,27	-0,84	0,68	0,13
Productos Lácteos Elaborados	0,13	-0,01	0,14	0,08	0,12	-0,24	-0,12	0,06
Productos de Molinería	0,34	-0,02	0,03	0,09	0,15	-0,22	0,07	0,25
Azúcar	0,56	0,38	-0,51	0,65	0,94	-1,39	-0,01	-0,07
Cacao Elaborado, Chocolate y Productos de Confitería	0,25	0,04	0,17	0,01	0,06	-0,14	-0,05	0,31
Otros Productos Alimenticios	0,97	0,39	0,22	0,44	0,22	-0,6	-0,02	1,01
Bebidas	0,47	-0,09	-0,04	0	0,07	-0,19	0,08	0,29
Productos de Tabaco	0,02	-0,01	0	0	0	0	0	0,01
Productos de Textiles, Cuero y Productos de Cuero	0,85	0,48	0,37	1,13	0,53	-1,3	1,68	2,02
Productos de Madera (Excepto Muebles)	0,04	0,04	0,02	0,03	0,04	-0,09	0,03	0,1
Papel y Carton	2,23	0,64	-0,51	-0,35	0,3	-0,99	0,5	0,83
Productos de Petróleo Refinado	0,63	3,64	-1,76	7,05	-2,24	-1,55	1,88	-0,07
Productos Químicos	7,72	3,57	0,69	3,69	-0,39	-3,99	5,75	3,53
Productos de Caucho y Productos de Plástico	1,64	0,77	0,49	0,95	0,14	-1,53	1,69	1,45
Vidrio y Otros Productos no Metálicos	1,47	0,55	0,08	0,02	0,24	-1,05	0,31	0,92
Productos Metálico	1,1	3,16	-0,21	1,15	1,81	-5,5	3,32	3,05
Maquinaria, Equipo y Aparatos Eléctricos	2,28	4,34	-0,14	7,81	3,78	-13,98	3,18	16,61
Equipo de Transporte	18,16	-6,58	-6,07	1,72	4,28	-8,56	5,39	10,97
Otros Productos Manufacturados	1,06	0,55	0,06	0,32	0,11	-0,72	-0,22	1,27
TOTAL DEL CRECIMIENTO IMPORTACIONES	41,36	14,66	-5,3	26,02	12,52	-45,9	23,33	44,11

FUENTE: BANCO CENTRAL DEL ECUADOR. Boletín de Indicadores Sectoriales de Competitividad y Productividad.

ANEXO 1.9.

TASA DE COBERTURA

Producto / Años	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001
Banano, Café y Cacao		1877,48	1222330,26	3093307,03		2265,28	95746,24	245226,37	
Cereales	0,04	0,16	0,07	0,14	0,25	0,03	0,11	0,13	0,12
Flores	6,75	7,04	4,99	3,79	4,5	7,95	15,99	20,33	20,16
Otros Productos de la Agricultura	0,61	0,86	0,73	1,11	0,64	0,52	1,15	1,1	1,08
Ganado y Otros Productos de Origen Animal	0,18	0,23	0,25	0,23	0,13	0,12	0,26	0,48	0,47
Productos de Silvicultura	0,14	0,4	0,87	0,6	1,28	1,28	0,88	0,51	0,83
Camarón y Larvas de Camarón	8,04	4,24							
Pescado Vivo, Fresco y Refrigerado	474,4	217,51	82,71	60,38	66,72	16,85	61,07	128,69	35,99
Petroleo y Gas Natural	322458,38	1834416,44	210,02	2378,04	583055,25	23155,85	289246,44	407373,84	333849,87
Minerales	0,13	0,08	0,21	0,1	0,05	0,04	0,09	0,04	0,03
Electricidad Gas y Agua	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Carne y Productos de la Carne	0,63	0,36	0,64	0,66	0,17	0,18	1	1,32	0,77
Camarón Elaborado	52026,26	84188,27			3184258,22	5530,7	3079973,19	6521,43	27272,29
Pescado Preparado o en Conserva	27,79	11,02	9,87	23,45	38,81	11,33	42,61	47,47	41,3
Aceites y Grasas	0,74	0,65	0,5	0,2	0,16	0,13	0,63	0,27	0,31
Productos Lácteos Elaborados	0,6	0,18	0,39	0,34	0,08	0,03	0,27	0,75	0,19
Productos de Molinería	0,67	1,44	1,03	2,72	2,9	0,97	1,3	0,73	1,41
Azucar	3,04	0,26	0,21	2	0,07	0,06	3,09	1,91	10,99
Cacao Elaborado, Chocolate y Productos de Confeitería	22,02	5,66	7,66	5,51	5,15	2,18	4,84	5,87	2,59
Otros Productos Alimenticios	9,95	11,17	5,35	3,55	2,51	2,05	3,11	2,44	1,53
Bebidas	0,18	0,15	0,12	0,41	0,28	0,16	0,42	0,4	0,29
Productos de Tabaco	22,74	2,43	3,79	1,09	1,17	0,93	0,93	3,29	0,77
Productos de Textiles, Cuero y Productos de Cuero	0,57	0,59	0,54	0,51	0,44	0,34	0,53	0,45	0,35
Productos de Madera (Excepto Muebles)	53,91	26,17	19,04	19,98	14,87	8,86	30,22	20,56	8,9
Papel y Carton	0,09	0,07	0,06	0,11	0,09	0,08	0,12	0,12	0,11
Productos de Petróleo Refinado	1,14	1,11	0,56	1,36	0,33	0,4	0,68	0,98	0,59
Productos Químicos	0,06	0,05	0,06	0,06	0,06	0,06	0,09	0,07	0,07
Productos de Caucho y Productos de Plástico	0,13	0,1	0,21	0,27	0,24	23	0,54	0,37	0,26
Vidrio y Otros Productos no Metálicos	0,26	0,22	0,2	0,23	0,3	0,24	0,35	0,37	0,33
Productos Metálico	0,3	0,33	0,3	0,37	0,21	0,07	0,17	0,11	0,1
Maquinaria, Equipo y Aparatos Eléctricos	0,03	0,02	0,03	0,04	0,03	0,03	0,06	0,05	0,03
Equipo de Transporte	0,11	0,08	0,09	0,12	0,16	0,09	0,12	0,16	0,12
Otros Productos Manufacturados	0,24	0,27	0,27	0,25	0,28	0,3	0,33	0,42	0,29

FUENTE: BANCO CENTRAL DEL ECUADOR. Boletín de Indicadores Sectoriales de Competitividad y Productividad.

ANEXO 1.10.

BALANZA COMERCIAL RELATIVA

Producto / Años	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001
Banano, Café y Cacao	1	1	1	1	1	1	1	1	1
Cereales	-0,92	-0,72	-0,87	-0,75	-0,6	-0,95	-0,8	-0,77	-0,78
Flores	0,74	0,75	0,67	0,58	0,64	0,78	0,88	0,91	0,91
Otros Productos de la Agricultura	-0,24	0,08	-0,16	0,05	-0,22	-0,32	0,07	0,05	0,04
Ganado y Otros Productos de Origen Animal	-2,42	-2,59	-3,11	-2,01	-1,6	-2,91	-1,5	-1,95	-2,72
Productos de Silvicultura	-0,76	-0,43	-0,07	-0,25	0,12	0,12	-0,07	-0,32	-0,09
Camarón y Larvas de Camarón	0	-0,03	0	0	0	0	0	0	0
Pescado Vivo, Fresco y Refrigerado	1	0,99	0,98	0,97	0,97	0,89	0,97	0,98	0,95
Petroleo y Gas Natural	1	1	0,99	1	1	1	1	1	1
Minerales	-0,77	-0,86	-0,65	-0,82	-0,91	-0,92	-0,84	-0,93	-0,94
Electricidad Gas y Agua	-1	-1	-1	-1	-1	-1	-1	-1	-1
Carne y Productos de la Carne	-0,23	-0,47	-0,22	-0,2	-0,71	-0,7	0	0,14	-0,13
Camarón Elaborado	1	1	1	1	1	1	1	1	1
Pescado Preparado o en Conserva	0,93	0,83	0,82	0,92	0,95	0,84	0,95	0,96	0,95
Aceites y Grasas	-0,15	-0,21	-0,33	-0,67	-0,73	-0,77	-0,23	-0,58	0,52
Productos Lácteos Elaborados	-0,25	-0,7	-0,44	-0,49	-0,85	-0,94	-0,57	-0,14	-0,68
Productos de Molinería	-0,2	0,18	0,02	0,46	0,49	-0,02	0,13	-0,16	0,17
Azucar	0,5	-0,59	-0,66	0,33	-0,87	-0,89	0,51	0,31	0,83
Cacao Elaborado, Chocolate y Productos de Confitería	0,91	0,7	0,77	0,69	0,67	0,37	0,66	0,71	0,44
Otros Productos Alimenticios	0,82	0,84	0,69	0,56	0,43	0,34	0,51	0,42	0,21
Bebidas	-0,69	-0,74	-0,78	0,42	-0,56	-0,72	-0,41	-0,43	-0,55
Productos de Tabaco	0,99	0,42	0,58	0,04	0,08	-0,04	-0,03	53	-0,13
Productos de Textiles, Cuero y Productos de Cuero	-0,27	-0,26	-0,3	-0,32	-0,39	-0,5	-0,3	-0,38	-0,48
Productos de Madera (Excepto Muebles)	0,96	0,93	0,9	0,9	0,87	0,8	0,94	0,91	0,8
Papel y Carton	-0,84	-0,86	-0,89	-0,8	-0,84	-0,85	-0,78	-0,79	-0,8
Productos de Petróleo Refinado	0,06	0,05	-0,28	15	-0,51	-0,43	-0,19	-0,01	-0,26
Productos Químicos	-0,88	-0,9	-0,89	-0,89	-0,89	-0,88	-0,84	-0,87	-0,87
Productos de Caucho y Productos de Plástico	-0,77	-0,81	-0,65	-0,58	-0,61	-0,62	-0,3	-0,46	-0,59
Vidrio y Otros Productos no Metálicos	-0,59	-0,63	-0,66	-0,63	-0,54	-0,62	-0,49	-0,46	-0,5
Productos Metálico	-0,54	-0,51	-0,53	-0,46	-0,65	-0,87	-0,71	-0,8	-0,82
Maquinaria, Equipo y Aparatos Eléctricos	-0,95	-0,95	-0,95	-0,92	-0,95	-0,94	-0,89	-0,9	-0,93
Equipo de Transporte	-0,79	-0,86	-0,83	-0,78	-0,72	-0,84	-0,78	-0,72	-0,78
Otros Productos Manufacturados	-0,61	-0,58	-0,57	-0,6	-0,56	-0,53	-0,5	-0,41	-0,55

FUENTE: BANCO CENTRAL DEL ECUADOR. Boletín de Indicadores Sectoriales de Competitividad y Productividad.

ANEXO 1.11.

TASA DE COBERTURA INTERNA

Producto / Años	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001
Banano, Café y Cacao	1	1	1	1	1	1	1	1	1
Cereales	0,84	0,8	0,76	0,74	0,73	0,63	0,7	0,74	0,69
Flores	0,66	0,69	0,51	0,32	0,7	0,8	0,9	0,91	0,88
Otros Productos de la Agricultura	0,95	0,95	0,93	0,94	0,89	0,86	0,89	0,89	0,83
Ganado y Otros Productos de Origen Animal	0,99	1	0,99	1	1	0,99	1	1	0,98
Productos de Silvicultura	0,98	0,98	0,96	0,96	0,95	0,96	0,97	0,97	0,96
Ganado y Otros Productos de Origen Animal	1	1	1	1	1	1	1	1	1
Pescado Vivo, Fresco y Refrigerado	1	1	1	1	1	0,99	1	1	1
Petroleo y Gas Natural	1	1	0,99	1	1	1	1	1	1
Minerales	0,95	0,94	0,94	0,95	0,94	0,9	0,91	0,88	0,82
Electricidad Gas y Agua	1	1	1	1	1	1	1	1	1
Carne y Productos de la Carne	1	0,99	0,99	0,99	0,99	0,99	0,99	1	0,99
Camarón Elaborado	1	1	1	1	1	1	1	1	1
Pescado Preparado o en Conserva	0,95	0,89	0,86	0,91	0,96	0,87	0,96	0,95	0,94
Aceites y Grasas	0,96	0,94	0,93	0,83	0,8	0,81	0,85	0,84	0,75
Productos Lácteos Elaborados	0,99	0,98	0,98	0,97	0,97	0,95	0,98	0,99	0,97
Productos de Molinería	0,99	0,99	0,99	0,99	0,99	0,98	0,99	0,98	0,96
Azucar	0,97	0,89	0,85	0,94	0,79	0,64	0,96	0,96	0,98
Cacao Elaborado, Chocolate y Productos de Confeitería	0,97	0,89	0,87	0,84	0,83	0,77	0,78	0,81	0,73
Otros Productos Alimenticios	0,94	0,86	0,84	0,87	0,86	0,85	0,87	0,85	0,77
Bebidas	0,95	0,92	0,93	0,94	0,95	0,95	0,96	0,96	0,9
Productos de Tabaco	1	0,92	0,85	0,99	0,99	0,98	0,99	0,99	0,96
Productos de Textiles, Cuero y Productos de Cuero	0,9	0,88	0,86	0,87	0,85	0,84	0,85	0,81	0,79
Productos de Madera (Excepto Muebles)	1	0,99	0,99	0,99	0,99	0,99	0,99	0,99	0,98
Papel y Carton	0,66	0,68	0,68	0,7	0,67	0,68	0,71	0,7	0,63
Productos de Petróleo Refinado	0,75	0,71	0,61	0,66	0,53	0,57	0,6	0,65	0,59
Productos Químicos	0,43	0,36	0,35	0,35	0,29	0,3	0,3	0,26	0,18
Productos de Caucho y Productos de Plástico	0,77	0,74	0,69	0,69	0,63	0,62	0,7	0,6	0,59
Vidrio y Otros Productos no Metálicos	0,86	0,8	0,79	0,79	0,78	0,76	0,85	0,83	0,76
Productos Metálico	0,55	0,56	0,53	0,53	0,51	0,47	0,58	0,51	0,4
Maquinaria, Equipo y Aparatos Eléctricos	0,07	0,09	0,07	0,08	0,07	0,07	0,09	0,09	0,04
Equipo de Transporte	0,27	0,18	0,23	0,28	0,29	0,27	0,28	0,18	0,15
Otros Productos Manufacturados	0,92	0,88	0,87	0,87	0,87	0,87	0,9	0,9	0,8

FUENTE: BANCO CENTRAL DEL ECUADOR. Boletín de Indicadores Sectoriales de Competitividad y Productividad.

ANEXO 1.12.

INDICE DE ORIENTACIÓN EXPORTADOR

Producto / Años	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001
Banano, Café y Cacao	0,78	0,83	0,91	0,9	0,94	0,93	0,87	0,86	0,9
Cereales	0,01	0,02	0,01	0,03	0,08	0,02	0,06	0,05	0,05
Flores	0,78	0,73	0,78	0,89	0,68	0,66	0,6	0,67	0,71
Otros Productos de la Agricultura	0,03	0,03	0,05	0,08	0,09	0,08	0,12	0,12	0,17
Ganado y Otros Productos de Origen Animal	0	0	0	0	0	0	0	0,01	0,01
Productos de Silvicultura	0,01	0,01	0,03	0,02	0,04	0,06	0,04	0,03	0,03
Camarón y Larvas de Camarón	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Pescado Vivo, Fresco y Refrigerado	0,14	0,15	0,14	0,11	0,11	0,11	0,1	0,08	0,07
Petroleo y Gas Natural	0,64	0,63	0,67	0,6	0,65	0,63	0,65	0,6	0,61
Minerales	0,01	0,01	0,02	0	0	0,01	0,01	0,01	0,01
Electricidad Gas y Agua	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Carne y Productos de la Carne	0,02	0,02	0,02	0,01	0	0	0,01	0,01	0,01
Camarón Elaborado	0,91	0,91	0,93	0,93	0,94	0,94	0,94	0,86	0,82
Pescado Preparado o en Conserva	0,54	0,58	0,62	0,63	0,61	0,59	0,62	0,69	0,7
Aceites y Grasas	0,03	0,04	0,04	0,04	0,04	0,03	0,11	0,07	0,09
Productos Lácteos Elaborados	0,03	0,03	0,03	0,01	0	0	0,01	0,01	0
Productos de Molinería	0	0,04	0,02	0,04	0,05	0,02	0,02	0,02	0,05
Azucar	0,06	0,03	0,04	0,12	0,02	0,04	0,14	0,08	0,16
Cacao Elaborado, Chocolate y Productos de Confeitería	0,4	0,45	0,55	0,55	0,6	0,48	0,69	0,67	0,45
Otros Productos Alimenticios	0,41	0,47	0,44	0,39	0,38	0,37	0,41	0,43	0,32
Bebidas	0,01	0,01	0,01	0,02	0,02	0,01	0,03	0,03	0,03
Productos de Tabaco	0,18	0,04	0,02	0,01	0,01	0,02	0,02	0,07	0,03
Productos de Textiles, Cuero y Productos de Cuero	0,05	0,07	0,07	0,07	0,08	0,07	0,1	0,11	0,09
Productos de Madera (Excepto Muebles)	0,11	0,12	0,14	0,17	0,14	0,12	0,15	0,15	0,15
Papel y Carton	0,03	0,03	0,02	0,03	0,02	0,02	0,03	0,03	0,04
Productos de Petróleo Refinado	0,25	0,24	0,22	0,29	0,26	0,23	0,35	0,33	0,43
Productos Químicos	0,08	0,08	0,1	0,11	0,13	0,15	0,22	0,24	0,23
Productos de Caucho y Productos de Plástico	0,02	0,03	0,07	0,12	0,14	0,15	0,22	0,24	0,16
Vidrio y Otros Productos no Metálicos	0,04	0,05	0,06	0,07	0,09	0,08	0,08	0,1	0,09
Productos Metálico	0,17	0,18	0,21	0,24	0,19	0,12	0,15	0,13	0,14
Maquinaria, Equipo y Aparatos Eléctricos	0,2	0,18	0,22	0,34	0,26	0,37	0,45	0,44	0,46
Equipo de Transporte	0,21	0,27	0,22	0,24	0,29	0,23	0,33	0,55	0,41
Otros Productos Manufacturados	0,02	0,04	0,04	0,04	0,06	0,06	0,05	0,06	0,06

FUENTE: BANCO CENTRAL DEL ECUADOR. Boletín de Indicadores Sectoriales de Competitividad y Productividad.

ANEXOS CAPÍTULO 2

ANEXO 2.1

INFLACIÓN

Período		IPCU	IPP
2000	Enero	78,1%	268,8%
	Febrero	90,8%	301,0%
	Marzo	80,9%	213,1%
	Abril	88,9%	169,8%
	Mayo	96,9%	202,0%
	Junio	103,7%	204,6%
	Julio	102,4%	179,8%
	Agosto	104,0%	179,9%
	Septiembre	107,9%	178,0%
	Octubre	104,0%	129,1%
	Noviembre	96,8%	98,9%
	Diciembre	91,0%	64,9%
2001	Enero	78,7%	23,2%
	Febrero	67,2%	13,0%
	Marzo	58,8%	4,6%
	Abril	46,6%	13,7%
	Mayo	39,6%	8,7%
	Junio	33,2%	-2,4%
	Julio	30,4%	-3,5%
	Agosto	29,2%	-1,3%
	Septiembre	27,2%	-7,3%
	Octubre	25,3%	-13,9%
	Noviembre	24,6%	-19,1%
	Diciembre	22,4%	-5,6%
2002	Enero	16,5%	-4,2%
	Febrero	14,4%	-3,4%
	Marzo	13,3%	6,9%
	Abril	13,0%	4,8%
	Mayo	13,4%	9,5%
	Junio	13,3%	6,6%
	Julio	12,9%	5,4%
	Agosto	12,9%	4,5%
	Septiembre	11,3%	7,6%
	Octubre	10,7%	14,9%
	Noviembre	9,7%	13,0%
	Diciembre	9,4%	17,7%
2003	Enero	10,1%	21,6%
	Febrero	9,8%	25,3%

Fuente: Banco Central del Ecuador

ANEXO 2.2.

RECAUDACIÓN DEL SRI
EN MILLONES DE DOLARES

AÑOS	RENTA	CC	IVA	ICE	VEHICULOS	SALIDA DEL PAIS *	INTERESES MORA	MULTAS	OTROS	TOTAL BRUTO	NOTAS DE CREDITO	TOTAL NETO
1996	397,7		627,3	96,7	35,6	10,3	18,1	8,0	7,2	1.232,5	31,6	1.200,9
1997	417,4		756,2	147,7	35,0	12,0	18,4	4,9	31,8	1.454,9	31,5	1.423,4
1998	415,4		822,2	122,8	33,6	13,5	4,2	12,8	12,5	1.477,2	40,5	1.436,8
1999	112,6	481,3	613,1	79,9	20,2	14,0	8,4	5,1	45,6	1.404,2	24,1	1.380,1
2000	266,9	322,2	911,3	88,7	22,2	16,4	7,4	8,8	3,1	1.661,6	14,6	1.647,0
2001	583,9	7,8	1.454,2	181,5	49,0	18,4	7,1	16,0	1,5	2.353,2	33,9	2.319,3
2002	670,9		1.692,1	257,1	48,0	5,1	8,9	21,8	5,6	2.758,0	48,6	2.709,4
Ene-Abr 2003	324,9	7,6	576,0	92,9	16,0		3,2		1,7	1.044,4	22,2	1.022,2

Fuente: Servicio de Rentas Internas

Elaboración: Dirección Nacional de Estudios y Estadística

ANEXO 2.3

TASAS DE INTERÉS REFERENCIALES NOMINALES EN DOLARES

	Periodo	Pasiva	Activa
2000	Marzo	9,42	15,87
	Abril	8,79	16,31
	Mayo	8,76	14,19
	Junio	7,92	15,37
	Julio	7,54	15,75
	Agosto	8,41	16,74
	Septiembre	7,76	15,56
	Octubre	7,66	14,27
	Noviembre	7,55	13,16
	Diciembre	7,7	14,52
2001	Enero	7,12	16,42
	Febrero	7,02	16,64
	Marzo	7,17	15,27
	Abril	7,18	16,14
	Mayo	7	14,7
	Junio	6,92	15,76
	Julio	6,4	14,52
	Agosto	5,9	14,28
	Septiembre	6,74	14,57
	Octubre	6,18	16,54
	Noviembre	6,83	16,44
	Diciembre	5,05	15,1
2002	Enero	5,55	15,31
	Febrero	5,19	16,24
	Marzo	5,20	14,08
	Abril	5,01	14,24
	Mayo	4,93	14,45
	Junio	4,98	14,36
	Julio	5,20	14,00
	Agosto	5,13	13,86
	Septiembre	5,16	13,64
	Octubre	5,28	13,26
	Noviembre	5,00	13,47
	Diciembre	5,07	12,71
2003	Enero	5,45	13,57
	Febrero	5,38	13,16

Fuente: Banco Central del Ecuador.

ANEXO 2.4.A				
ESTADO DE SITUACION CONSOLIDADO Y CONDENSADO				
SISTEMA DE BANCOS				
abr-03				
	TOTAL SISTEMA	BANCOS COMERCIALES	BANCOS DE CONSUMO	BANCOS DE MICROFINANZAS Y VIVIENDA
ACTIVO	0	0	0	0
11 FONDOS DISPONIBLES	1 245 438	1 113 115	120 829	11 492
12 OPERACIONES INTERBANCARIAS	170	150	20	0
13 INVERSIONES	915 629	877 486	15 624	22 519
INVERSIONES DEL SECTOR PRIVADO	389 663	372 796	5 636	11 231
INVERSIONES DEL SECTOR PUBLICO	435 835	422 421	2 404	11 010
1307 INVERSIONES DE DISPONIB. RESTRINGIDA	120 107	111 407	7 709	991
1399 (PROVISION PARA INVERSIONES)	-29 976	-29 138	-126	-712
14 CARTERA DE CREDITOS	2 701 270	2 343 330	257 536	100 405
0 CARTERA DE CREDITOS COMERCIALES	2 003 279	1 903 946	59 043	40 291
0 CARTERA DE CREDITOS DE CONSUMO	733 050	516 372	197 688	18 990
0 CARTERA DE CREDITOS DE VIVIENDA	231 785	208 698	18 968	4 122
0 CARTERA DE CREDITOS PARA LA MICROEMPRESA	55 052	12 522	0	42 530
0 (CARTERA DE CREDITOS COMERCIAL)	-253 422	-244 278	-6 775	-2 389
0 (CARTERA DE CREDITOS DE CONSUMO)	-35 003	-23 238	-10 758	-950
0 (CARTERA DE CREDITOS DE VIVIENDA)	-8 813	-8 466	-312	-35
0 (CARTERA DE CREDITOS PARA LA MICROEMPRESA)	-3 709	-1 535	0	-2 174
0 (CARTERA DE CREDITOS REESTRUCTURADA)	-8 618	-8 410	-208	0
149930 (PROVISION GENERAL PARA CARTERA DE CREDIT	-12 331	-12 224	-107	0
1499 (PROVISIONES PARA CREDITOS INCOBRABLES)	-321 895	-298 208	-18 160	-5 528
15 DEUDORES POR ACEPTACIONES	39 132	39 105	27	0
16 CUENTAS POR COBRAR	154 905	142 534	9 242	3 130
17 BIENES REALIZABLES, ADJUD POR PAGO, DE ARREN M	102 653	96 839	5 180	634
18 PROPIEDADES Y EQUIPO	337 436	315 156	18 029	4 252
19 OTROS ACTIVOS	437 493	397 915	28 238	11 341
TOTAL	5.934.124	5.325.828	454.724	153.772
4 GASTOS	264.438	224.936	29.500	10.002
TOTAL ACTIVOS Y GASTOS	6.198.562	5.550.564	484.224	163.774
PASIVO	0	0	0	0
21 OBLIGACIONES CON EL PUBLICO	4 488 561	3 998 623	387 821	102 116
2101 DEPÓSITOS A LA VISTA	3 091 977	2 897 647	165 020	29 310
2102 OPERACIONES DE REPORTE	16 183	15 889	294	0
2103 DEPÓSITOS A PLAZO	1 379 874	1 084 564	222 504	72 806
2104 DEPÓSITOS DE GARANTIA	527	523	4	0
22 OPERACIONES INTERBANCARIAS	1 350	150	1 200	0
23 OBLIGACIONES INMEDIATAS	123 775	119 816	3 320	639
24 ACEPTACIONES EN CIRCULACION	39 244	39 217	27	0
25 CUENTAS POR PAGAR	166 945	153 031	9 892	4 023
26 OBLIGACIONES FINANCIERAS	297 331	264 694	0	32 637
2602 OBLIGACIONES CON INSTITUCIONES FINANCIERAS I	9 130	6 524	0	2 605
2603 OBLIGACIONES CON INSTITUCIONES FINANCIERAS I	191 806	168 387	0	23 419
2606 OBLIGACIONES CON ENTIDADES FINANCIERAS DEL	38 524	32 758	0	5 766
2607 OBLIGACIONES CON ORGANISMOS MULTILATERALE	11 522	10 675	0	847
27 VALORES EN CIRCULACION	4 338	4 338	0	0
28 OBLIGACIONES CONVERTIBLES EN ACCIONES Y APORT	131 566	130 673	193	700
29 OTROS PASIVOS	52 009	47 457	4 174	377
TOTAL	5.305.119	4.757.998	406.626	140.493
0 0	0	0	0	0
PATRIMONIO	0	0	0	0
31 CAPITAL SOCIAL	342 103	315 359	21 058	5 685
32 PRIMA O DESCUENTO EN COLOCACION DE ACCIONES	3 058	2 804	0	254
33 RESERVAS	137 509	115 868	15 619	6.021
34 OTROS APORTES PATRIMONIALES	378	0	0	378
35 SUPERAVIT POR VALUACIONES	76 416	71 556	4 860	0
36 RESULTADOS	32 728	32 647	81	0
3601 UTILIDADES O EXCEDENTES ACUMULADOS	32 800	32 719	81	-
3602 (PÉRDIDAS ACUMULADAS)	(72)	(72)	-	-
3603 UTILIDAD DEL EJERCICIO	-	-	-	-
3604 (PÉRDIDA DEL EJERCICIO)	-	-	-	-
0 TOTAL	582.192	538.234	41.619	12.339
5 INGRESOS	301.251	254.330	35.979	10.942
TOTAL PASIVO, PATRIMONIO E INGRESOS	6.198.562	5.550.564	484.224	163.774
6 CUENTAS CONTINGENTES	1 402 159	1 277 911	113 656	10 592
0 0	0	0	0	0
7 CUENTAS DE ORDEN	14 987 551	13 892 463	736 386	358 703

Fuente: Estado de situación remitidos por las entidades.

Elaboración: Dirección Nacional de Estudios y Estadísticas / Dirección de Estadísticas

Notas: Agrupación de entidades metodología de percentiles (de acuerdo con los datos a julio del 2002) esta clasificación se mantendrá para el semestre julio - diciembre 2002. La agrupación por línea de negocio ha sido ajustada en base a los indicadores de cartera por actividad.

Fecha de consolidación: 13 de mayo de 2003

Reproducción autorizada siempre y cuando se mencione fuente y elaboración.

prueba de liquidez	0	0	0	0
prueba de liquidez LAR/Car	0	0	0	0
prueba de liquidez de regulaciones	0	0	0	0
prueba cuadro resultados	0	0	0	0
prueba cuadro resultados registrados en patrimonio	0	0	0	0

ANEXO 2.4.B

ESTADO DE PERDIDAS Y GANANCIAS
SISTEMA DE BANCOS
Ene-Abr 2003
(en miles de dólares norteamericanos)

	TOTAL SISTEMA	BANCOS COMERCIALES	BANCOS DE CONSUMO	BANCOS DE MICROFINANZAS Y VIVIENDA
TOTAL INGRESOS	301.251	254.330	35.979	10.942
51 INTERESES Y DESCUENTOS GANADOS	167.312	144.149	17.482	5.680
5101 DEPÓSITOS	2.549	2.243	304	2
5102 OPERACIONES INTERBANCARIAS	87	75	11	1
5103 INTERESES Y DESCUENTOS DE INVERSIONE:	18.262	17.615	329	318
5104 INTERESES DE CARTERA DE CRÉDITOS	142.928	120.734	16.837	5.358
5190 OTROS INTERESES Y DESCUENTOS	3.486	3.483	1	2
41 INTERESES CAUSADOS	49.329	39.544	6.802	2.984
4101 OBLIGACIONES CON EL PÚBLICO	40.982	31.990	6.760	2.231
4102 OPERACIONES INTERBANCARIAS	31	25	1	5
4103 OBLIGACIONES FINANCIERAS	7.323	6.586	7	731
4104 VALORES EN CIRCULACIÓN Y OBLIGACIONES C	945	928	-	17
4105 OTROS INTERESES	48	15	34	-
MARGEN NETO INTERESES	117.983	104.606	10.680	2.697
52 COMISIONES GANADAS	39.447	27.124	10.973	1.350
54 INGRESOS POR SERVICIOS	11.810	4.386	4.688	2.735
42 COMISIONES CAUSADAS	7.117	6.503	351	263
53 UTILIDADES FINANCIERAS	13.474	12.965	105	405
43 PERDIDAS FINANCIERAS	3.439	2.931	13	495
MARGEN BRUTO FINANCIERO	172.158	139.646	26.083	6.429
44 PROVISIONES	36.412	33.023	3.383	6
MARGEN NETO FINANCIERO	135.746	106.624	22.699	6.423
45 GASTOS DE OPERACION	150.837	126.325	18.379	6.133
4501 GASTOS DE PERSONAL	54.381	44.813	6.870	2.699
4502 HONORARIOS	4.302	3.194	558	550
4503 SERVICIOS VARIOS	46.385	37.936	7.058	1.392
4504 IMPUESTOS, CONTRIBUCIONES Y MULTAS	13.819	11.712	1.452	656
4505 DEPRECIACIONES	10.572	9.427	925	220
4506 AMORTIZACIONES	5.775	5.189	271	315
MARGEN DE INTERMEDIACION	(15.091)	(19.701)	4.320	290
55 OTROS INGRESOS OPERACIONALES	42.748	40.464	1.923	362
46 OTRAS PERDIDAS OPERACIONALES	8.553	8.378	115	60
MARGEN OPERACIONAL	19.104	12.384	6.128	592
56 OTROS INGRESOS	26.460	25.242	808	409
47 OTROS GASTOS Y PERDIDAS	6.650	6.514	75	61
GANANCIA O PERDIDA ANTES DE IMPUESTOS	38.913	31.112	6.861	940
48 IMPUESTOS Y PARTICIPACION A EMPLEADOS	2.101	1.719	382	0
GANANCIA O PERDIDA DEL EJERCICIO	36.813	29.394	6.479	940

Fuente: Estado de situación remitidos por las entidades.

Elaboración: Dirección Nacional de Estudios y Estadísticas / Dirección de Estadísticas

Notas: Agrupación de entidades metodología de percentiles.

Las cuentas de ingresos y gastos corresponden a los valores acumulados desde enero a marzo de 2003.

Fecha de consolidación: 13 de mayo de 2003

Reproducción autorizada siempre y cuando se mencione fuente y elaboración.

ANEXO 2.4.B

COMPOSICION PORCENTUAL DEL ESTADO DE PERDIDAS Y GANANCIAS
SISTEMA DE BANCOS

Ene-Abr 2003

(en porcentajes)

	TOTAL SISTEMA	BANCOS COMERCIALES	BANCOS DE CONSUMO	BANCOS DE MICROFINANZAS Y VIVIENDA
TOTAL INGRESOS	100,00%	100,00%	100,00%	100,00%
51 INTERESES Y DESCUENTOS GANADOS	55,54%	56,68%	48,59%	51,92%
5101 DEPÓSITOS	0,85%	0,88%	0,84%	0,02%
5102 OPERACIONES INTERBANCARIAS	0,03%	0,03%	0,03%	0,01%
5103 INTERESES Y DESCUENTOS DE INVERSIONES E	6,06%	6,93%	0,91%	2,91%
5104 INTERESES DE CARTERA DE CRÉDITOS	47,44%	47,47%	46,80%	48,97%
5190 OTROS INTERESES Y DESCUENTOS	1,16%	1,37%	0,00%	0,02%
41 INTERESES CAUSADOS	16,37%	15,55%	18,91%	27,27%
4101 OBLIGACIONES CON EL PÚBLICO	13,60%	12,58%	18,79%	20,39%
4102 OPERACIONES INTERBANCARIAS	0,01%	0,01%	0,00%	0,04%
4103 OBLIGACIONES FINANCIERAS	2,43%	2,59%	0,02%	6,68%
4104 VALORES EN CIRCULACIÓN Y OBLIGACIONES C	0,31%	0,36%	0,00%	0,16%
4105 OTROS INTERESES	0,02%	0,01%	0,09%	0,00%
MARGEN NETO INTERESES	39,16%	41,13%	29,68%	24,66%
52 COMISIONES GANADAS	13,09%	10,66%	30,50%	12,34%
54 INGRESOS POR SERVICIOS	3,92%	1,72%	13,03%	25,00%
42 COMISIONES CAUSADAS	2,36%	2,56%	0,98%	2,40%
53 UTILIDADES FINANCIERAS	4,47%	5,10%	0,29%	3,70%
43 PERDIDAS FINANCIERAS	1,14%	1,15%	0,04%	4,53%
MARGEN BRUTO FINANCIERO	57,15%	54,91%	72,49%	58,76%
44 PROVISIONES	12,09%	12,98%	9,40%	0,05%
MARGEN NETO FINANCIERO	45,06%	41,92%	63,09%	58,71%
45 GASTOS DE OPERACION	50,07%	49,67%	51,08%	56,05%
4501 GASTOS DE PERSONAL	18,05%	17,62%	19,09%	24,66%
4502 HONORARIOS	1,43%	1,26%	1,55%	5,03%
4503 SERVICIOS VARIOS	15,40%	14,92%	19,62%	12,72%
4504 IMPUESTOS, CONTRIBUCIONES Y MULTAS	4,59%	4,60%	4,03%	5,99%
4505 DEPRECIACIONES	3,51%	3,71%	2,57%	2,01%
4506 AMORTIZACIONES	1,92%	2,04%	0,75%	2,88%
MARGEN DE INTERMEDIACION	-5,01%	-7,75%	12,01%	2,65%
55 OTROS INGRESOS OPERACIONALES	14,19%	15,91%	5,34%	3,31%
46 OTRAS PERDIDAS OPERACIONALES	2,84%	3,29%	0,32%	0,55%
MARGEN OPERACIONAL	6,34%	4,87%	17,03%	5,41%
56 OTROS INGRESOS	8,78%	9,92%	2,25%	3,74%
47 OTROS GASTOS Y PERDIDAS	2,21%	2,56%	0,21%	0,56%
GANANCIA O PERDIDA ANTES DE IMPUESTOS	12,92%	12,23%	19,07%	8,59%
48 IMPUESTOS Y PARTICIPACION A EMPLEADOS	0,70%	0,68%	1,06%	0,00%
	0,00%	0,00%	0,00%	0,00%
GANANCIA O PERDIDA DEL EJERCICIO	12,22%	11,56%	18,01%	8,59%

Fuente: Estado de situación remitidos por las entidades.

Elaboración: Dirección Nacional de Estudios y Estadísticas / Dirección de Estadísticas

Notas: Agrupación de entidades metodología de percentiles de acuerdo con los datos a diciembre del 2002

Las cuentas de ingresos y gastos corresponden a los valores acumulados desde enero a marzo de 2003.

Fecha de consolidación: 13 de mayo de 2003.

Reproducción autorizada siempre y cuando se mencione fuente y elaboración.

ANEXOS CAPÍTULO 3

ANEXO 3.1.

ÍNDICE DEL ENTORNO MACROECONÓMICO, SUBÍNDICE DE ESTABILIDAD MACROECONÓMICA

DATOS DE INVESTIGACIÓN

Pais / Variable	Expectaciones de Recesión	Acceso a Crédito
Colombia	3,7	4,6
Ecuador	4,5	3,1

UBICACIÓN DE COLOMBIA Y ECUADOR EN EL REPORTE

Colombia	65	24
Ecuador	38	76

Fuente: World Economic Forum, Global Competitiveness Report, Data Table.

ANEXO 3.2.

ÍNDICE DEL ENTORNO MACROECONÓMICO, SUBÍNDICE DE ESTABILIDAD MACROECONÓMICA

DATOS FUERTES

Pais / Variable	Superávit / Déficit Fiscal del Gobierno	Tarifa de Ahorro Nacional	Inflación, 2001	Tasa de intercambio real	Tasa promedio entre spread intereses
Colombia	-5,20%	13,80%	8%	105,9	8,30%
Ecuador	1,22%	20,84%	37,68%	115,2	8,88%

UBICACIÓN DE COLOMBIA Y ECUADOR EN EL REPORTE

Colombia	62	72	61	50	56
Ecuador	11	44	78	60	61

PUNTAJE MÍNIMOS Y MÁXIMOS DE LAS VARIABLES

Variable / Puntaje	Superávit / Déficit Fiscal del Gobierno	Tarifa de Ahorro Nacional	Inflación, 2001	Tasa de intercambio real	Tasa promedio entre spread intereses
Puntaje Mínimo	-16,80%	0,20%	-1,60%	62,20	1,34%
Puntaje Máximo	16,40%	51,50%	76,70%	200,70	39,76%

TRANSFORMACIÓN DE DATOS FUERTES AL SISTEMA DE CALIFICACIÓN 1- a - 7

Variable / Pais	Superávit / Déficit Fiscal del Gobierno	Tarifa de Ahorro Nacional	Inflación, 2001	Tasa de Intercambio Real	Tasa Promedio entre Spread Intereses (TAR y TPR)
Colombia	3,10	2,59	6,26	2,89	5,91
Ecuador	4,26	3,41	3,99	3,30	5,82

PONDERACIÓN DE 5/7 A LAS VARIABLES

Variable / Pais	Superávit / Déficit Fiscal del Gobierno	Tarifa de Ahorro Nacional	Inflación, 2001	Tasa de intercambio real	Tasa promedio entre spread intereses
Colombia	2,21	1,85	4,47	2,07	4,22
Ecuador	3,04	2,44	2,85	2,35	4,16

Fuente: World Economic Forum, Global Competitiveness Report, Data Table.

ANEXO 3.4.

ÍNDICE DEL ENTORNO MACROECONÓMICO, SUBÍNDICE DEL GASTO DEL GOBIERNO

DATOS FUERTES

Pais / Variable	Gasto del Gobierno, 2001
Colombia	20,3
Ecuador	25,64

UBICACIÓN DE COLOMBIA Y ECUADOR EN EL REPORTE

Colombia	18
Ecuador	30

PUNTAJE MÍNIMOS Y MÁXIMOS DE LAS VARIABLES

Variable / Puntaje	Gasto del Gobierno, 2001
Puntaje Mínimo	53,42
Puntaje Máximo	10,05

TRANSFORMACIÓN DE DATOS FUERTES AL SISTEMA DE CALIFICACIÓN 1- a - 7

Variable / País	Gasto del Gobierno, 2001
Colombia	5,58
Ecuador	4,84

PONDERACIÓN DE 5/7 A LAS VARIABLES

Variable / País	Gasto del Gobierno, 2001
Colombia	1,40
Ecuador	1,21

Fuente: World Economic Forum, Global Competitiveness Report, Data Table.

ANEXO 3.5.

ÍNDICE DEL ENTORNO MACROECONÓMICO

COMPONENTES

Pais / Variable	Estabilidad Macroeconómica	Gasto Gubernamental	Clasificación Crediticia
Colombia	1,8	0,75	1,40
Ecuador	1,82	0,395	1,21

UBICACIÓN DE COLOMBIA Y ECUADOR EN EL REPORTE

Colombia	66	18	55
Ecuador	63	30	76

Fuente: World Economic Forum, Global Competitiveness Report, Data Table.

ANEXO 3.6.

ÍNDICE DE LAS ENTIDADES PÚBLICAS, SUBÍNDICE DE LEY Y CONTRATOS

DATOS DE INVESTIGACIÓN

País / Variable	Independencia Judicial	Derechos sobre la propiedad	Favorismo en decisiones oficiales del gobierno	Crimen Organizado
Colombia	3,40	4,30	2,60	2,00
Ecuador	1,60	2,80	1,70	3,10

UBICACIÓN DE COLOMBIA Y ECUADOR EN EL REPORTE

Colombia	52	48	61	80
Ecuador	78	73	78	68

Fuente: World Economic Forum, Global Competitiveness Report, Data Table.

ANEXO 3.7.

ÍNDICE DE LAS INSTITUCIONES PÚBLICAS, SUBÍNDICE DE CORRUPCIÓN

DATOS DE INVESTIGACIÓN

País / Variable	Pagos irregulares en Exportaciones e Importaciones	Pagos irregulares por Obtención de Servicios Públicos	Pagos irregulares por recolección en Impuestos
Colombia	5,20	5,30	4,90
Ecuador	3,50	3,70	3,80

UBICACIÓN DE COLOMBIA Y ECUADOR EN EL REPORTE

Colombia	35	44	41
Ecuador	68	73	66

Fuente: World Economic Forum, Global Competitiveness Report, Data Table.

ANEXO 3.8.

ÍNDICE DE LAS ENTIDADES PÚBLICAS

COMPONENTES

Pais / Variable	Leyes y Contratos	Corrupción
Colombia	1,53	2,57
Ecuador	1,15	1,83

UBICACIÓN DE COLOMBIA Y ECUADOR EN EL REPORTE

Colombia	64	41
Ecuador	78	69

Fuente: World Economic Forum, Global Competitiveness Report, Data Table.

ANEXO 3.9.

ÍNDICE TECNOLÓGICO, SUBÍNDICE DE INNOVACIÓN

DATOS DE INVESTIGACIÓN

País / Variable	Sofisticación Tecnológica	Nivel de Innovación en Compañías	Gasto de compañías en investigación y desarrollo	Colaboración en investigación universidades e industrias
Colombia	3,1	4,9	3,1	3,2
Ecuador	2,4	5,3	2,6	2,5

UBICACIÓN DE COLOMBIA Y ECUADOR EN EL REPORTE

Colombia	60	68	51	52
Ecuador	74	48	76	67

Fuente: World Economic Forum, Global Competitiveness Report, Data Table.

ANEXO 3.10.

ÍNDICE TECNOLÓGICO, SUBÍNDICE DE INNOVACIÓN

DATOS FUERTES

Pais / Variable	Patentes de Utilidad	Enlistamiento de Tercerización
Colombia	0,28	19,75
Ecuador	0,3	17,61

UBICACIÓN DE COLOMBIA Y ECUADOR EN EL REPORTE

Colombia	55	52
Ecuador	54	56

PUNTAJE MÍNIMOS Y MÁXIMOS DE LAS VARIABLES

Variable / Puntaje	Patentes de Utilidad	Enlistamiento de Tercerización
Puntaje Mínimo	0	1,24
Puntaje Máximo	314,43	83,31

TRANSFORMACIÓN DE DATOS FUERTES AL SISTEMA DE CALIFICACIÓN 1- a - 7

Variable / País	Patentes de Utilidad	Enlistamiento de Tercerización
Colombia	1,005	2,353
Ecuador	1,006	2,197

PONDERACIÓN DE 3/4 A LAS VARIABLES

Variable / País	Patentes de Utilidad	Enlistamiento de Tercerización
Colombia	0,75	1,76
Ecuador	0,75	1,65

Fuente: World Economic Forum, Global Competitiveness Report, Data Table.

ANEXO 3.11.

**ÍNDICE TECNOLÓGICO, SUBÍNDICE DE TRANSFERENCIA
TECNOLÓGICA**

DATOS DE INVESTIGACIÓN

País / Variable	IDE y Transferencia Tecnológica	Prevalencia en el licenciamiento de tecnología extranjera
Colombia	4,4	4,4
Ecuador	4,2	3,7

UBICACIÓN DE COLOMBIA Y ECUADOR EN EL REPORTE

Colombia	57	62
Ecuador	68	71

Fuente: World Economic Forum, Global Competitiveness Report, Data Table.

ANEXO 3.12.

ÍNDICE TECNOLÓGICO, SUBÍNDICE DE COMUNICACIÓN Y INFORMACIÓN TECNOLÓGICA

DATOS DE INVESTIGACIÓN

País / Variable	Acceso del Internet en Escuelas	Calidad de la Competencia del sector de PSI	Prioridad Gubernamental del ICT	Éxito Gubernamental en promociones de ICT	Leyes relativas a ICT
Colombia	3,0	4,4	4,2	3,8	4,4
Ecuador	2,2	3,7	3,5	2,7	3

UBICACIÓN DE COLOMBIA Y ECUADOR EN EL REPORTE

Colombia	59	38	54	41	28
Ecuador	71	60	66	71	65

Fuente: World Economic Forum, Global Competitiveness Report, Data Table.

ANEXO 3.13.

ÍNDICE TECNOLÓGICO, SUBÍNDICE DE COMUNICACIÓN Y INFORMACIÓN TECNOLÓGICA

DATOS FUERTES

Pais / Variable	Teléfonos Celulares	Usuarios de Internet, 2001	Anfitriones de Internet	Líneas Telefónicas, 2001	Computadores Personales
Colombia	7,63	269,61	13,41	17,05	4,21
Ecuador	6,67	254,43	2,63	10,37	2,33

UBICACIÓN DE COLOMBIA Y ECUADOR EN EL REPORTE

Colombia	63	58	54	51	52
Ecuador	65	61	66	60	61

PUNTAJE MÍNIMOS Y MÁXIMOS DE LAS VARIABLES

Pais / Variable	Teléfonos Celulares	Usuarios de Internet, 2001	Anfitriones de Internet	Líneas Telefónicas, 2001	Computadores Personales
Puntaje Mínimo	0,28	11,43	0,06	0,39	0,19
Puntaje Máximo	96,55	6794,43	3714,01	73,91	62,25

TRANSFORMACIÓN DE DATOS FUERTES AL SISTEMA DE CALIFICACIÓN 1- a - 7

Pais / Variable	Teléfonos Celulares	Usuarios de Internet, 2001	Anfitriones de Internet	Líneas Telefónicas, 2001	Computadores Personales
Colombia	1,46	1,23	1,02	2,36	1,39
Ecuador	1,40	1,21	1,00	1,81	1,21

PONDERACIÓN DE 2/3 A LAS VARIABLES

Pais / Variable	Teléfonos Celulares	Usuarios de Internet, 2001	Anfitriones de Internet	Líneas Telefónicas, 2001	Computadores Personales
Colombia	0,97	0,82	0,68	1,57	0,93
Ecuador	0,93	0,81	0,67	1,21	0,80

Fuente: World Economic Forum, Global Competitiveness Report, Data Table.

ANEXO 3.14.

ÍNDICE DE TECNOLOGÍA

País / Variable	Subíndice de Innovación	Subíndice de Transferencia Tecnológica	Subíndice ICT
Colombia	2,15	4,43	3,19
Ecuador	2,00	3,95	2,52

UBICACIÓN DE COLOMBIA Y ECUADOR EN EL REPORTE

Colombia	55	40	56
Ecuador	60	47	66

PONDERACIÓN DE LOS SUBÍNDICES

País / Variable	Subíndice de Innovación	Subíndice de Transferencia Tecnológica	Subíndice ICT
Colombia	0,27	1,66	1,60
Ecuador	0,25	1,48	1,26

UBICACIÓN DE COLOMBIA Y ECUADOR EN EL REPORTE

Colombia	55	40	56
Ecuador	60	47	66

Fuente: World Economic Forum, Global Competitiveness Report, Data Table.

ANEXO 3.15

ÍNDICE DE CRECIMIENTO DE COMPETITIVIDAD

Pais / Variable	Índice de Tecnología	Índice de Instituciones Públicas	Índice del Entorno Macroeconómico	Promedio Total
Colombia	3,53	4,1	3,95	3,86
Ecuador	2,99	2,98	3,43	3,13

UBICACIÓN DE COLOMBIA Y ECUADOR EN EL REPORTE

Colombia	58	54	51	55
Ecuador	70	75	69	73

Fuente: World Economic Forum, Global Competitiveness Report, Data Table.

ANEXO 3.16

Aumentar y diversificar la oferta exportable de Bienes y Servicios en función de la demanda mundial.

Las estrategias que se han tomado en cuenta para alcanzar este objetivo son:

Desarrollar una agresiva inteligencia comercial en función de la demanda mundial y la oferta interna a través del:

- Sistema de Información de Inteligencia de Mercados.
- Sistema de Registro de Empresas Exportadoras.

Adecuar, reorientar y promocionar los instrumentos para incentivar el comercio exterior, los proyectos que se están realizando son:

- Evaluación y/o revisión del impacto de los instrumentos.
- Análisis del entorno Internacional de los diferentes instrumentos.
- Diseño y adaptación de los instrumentos.
- Divulgación y promoción de los instrumentos.
- Promotoras de Comercio Internacional.
- Comercio Electrónico.

Plan estratégico de negociaciones internacionales.

Articular las políticas sectoriales con la política de Comercio Exterior, por medio de:

- Promoción y coordinación del funcionamiento del Comité de Articulación de políticas sectoriales de bienes y servicios.
- Planes individuales y especiales de Exportación.
- Concertación, celebración y ejecución de convenios de competitividad exportadora de cadenas de bienes entre el Gobierno y el sector privado.

- Hacer seguimiento a los convenios de competitividad exportadora de las cadenas de bienes y servicios.

Apoyar la calidad, la educación e innovación tecnológica, a través de:

- Articulación y adecuación de la política tecnológica para el desarrollo de las empresas exportadoras.
- Desarrollo empresarial para las PYMES exportadoras EXPOPYME.
- Certificación de empresas colombianas con normas internacionales de calidad.

Incentivar e Incrementar la Inversión Extranjera para fomentar directa o indirectamente las exportaciones.

Se han realizado seis estrategias con sus respectivos proyectos a seguirse que permita el cumplimiento total de este objetivo, a continuación las enumeramos:

Crear un ambiente de negocios más atractivo para la inversión extranjera, por medio de:

- Identificación de obstáculos a la Inversión extranjera e implementación de estrategias.

Unificar y adecuar la normatividad vigente para generar un entorno jurídico estable y transparente, las políticas que se están tomando en cuenta son:

- Negociación y suscripción de acuerdos internacionales de inversión.
- Desarrollo de normativa para asegurar la estabilidad jurídica.
- Diseño de la política de Negociaciones de Inversión Extranjera en Colombia.
- Prestar otros servicios jurídicos.
- Participación en el diseño de Política de Negociación en medio ambiente.

Generar estímulos para la inversión extranjera, a través de:

- Seguimiento al desarrollo mundial de mecanismos de promoción de inversión extranjera.
- Alianzas estratégicas para la inversión extranjera en Colombia.

Adelantar un esfuerzo sistemático y permanente de promoción a la inversión extranjera, dentro del cual se han desarrollado tres proyectos afines a esta estrategia, los cuales son:

- Difusión y promoción de alternativas y ventajas para la inversión extranjera en Colombia.
- Actualización permanente página Web y Red internacionalización en tema de Inversión Extranjera.
- Aprovechar recursos de Cooperación Técnica Internacional

Divulgar y concienciar sobre la importancia de la inversión extranjera, por medio de:

- Campaña educativa de inversión extranjera.

La última estrategia es priorizar los países estratégicos para Colombia como inversión extranjera, a través de:

- Estudios para identificar países nuevos y/o estratégicos para Inversión Estratégica en Colombia y desarrollo de instrumentos de promoción con cada uno.
- Desarrollo Base de Datos sobre Inversión Extranjera.

Aumentar la productividad empresarial y hacer competitiva la actividad exportadora.

Las estrategias que buscan alcanzar este objetivo estratégico son:

Suprimir, agilizar y asegurar la calidad de los trámites de comercio exterior promoviendo la conectividad, se han puesto en marcha cinco proyectos:

- Modernización de la Legislación Aduanera y seguimiento a su aplicación (Régimen Aduanero).
- Sistematización de procedimientos.
- Apoyo y coordinación para la simplificación de vistos buenos y permisos de importación y exportación de bienes y servicios.
- Diagnóstico, elaboración de propuestas y seguimiento a la eliminación de barreras al comercio exterior.
- Diseño e implementación de la política de calidad en procedimientos de comercio exterior, certificación, control y seguimiento de Sistemas Especiales.

Diseñar nuevos instrumentos y divulgar las alternativas de acceso a recursos financieros para empresas exportadoras, por medio de:

- Conformación y puesta en marcha el Programa Nacional de Productividad y Competitividad.
- Fortalecerle proceso de capacitación de los intermediarios financieros y exportadores.
- Capacitación de garantías semiautomáticas.
- Implementación de Red Comercial de Financiación (Alianzas Estratégicas).
- Gestión para lograr que los dividendos de Bancoidex se queden en el sector de Comercio Exterior.
- Garantías para apoyar proyectos de exportación.
- Modernización de Bienes y servicios.
- Sinergia entre los servicios de las entidades financieras del Sector Comercio Exterior (Fiducoides, Segurexpo)

Comprometer a los trabajadores en la Política de Productividad Exportadora, a través de:

- Elaboración conjunta de una propuesta sobre el mejoramiento de la productividad laboral en Colombia.

Cuantificación y seguimiento a los indicadores de competitividad, para lo cual los proyectos a seguir son:

- Análisis y seguimiento a los indicadores de competitividad.
- Estudios de sobrecostos.
- Encuentros de Competitividad.

Consolidación de la Red Colombia Compite, para lo cual se han tomado en cuenta los siguientes proyectos:

- Organización Estratégica de la Red Colombia Compite.
- Desarrollo de la herramienta informática en Internet.
- Creación de subredes especializadas y hacer seguimiento de su desarrollo.
- Articulación del trabajo de Cadenas.
- Articulación con trabajo de los Comités Asesores Regionales de Comercio Exterior (CARCE)s.

Regionalizar la actividad exportadora.

Para lograr este objetivo se ha decidido seguir las siguientes estrategias:

Crear e institucionalizar los Comités Asesores Regionales de Comercio Exterior (CARCEs), por medio de:

- Creación y asesoría de CARCEs con cobertura regional.
- Consolidación de los CARCEs.

- Desarrollar convenios con las Cámaras de Comercio.
- Diseño de un esquema de información que permita compartir conocimiento entre CARCEs para potenciar su gestión.

Asesorar en la identificación de las ventajas competitivas regionales y su potencialización, a través de:

- Asesoría para la identificación de Clusters.
- Estructuración y firmas de convenios de competitividad exportadora de bienes y servicios regionales.
- Desarrollo de perfiles regionales.

Establecer un sistema de estructuración de proyectos de la oferta exportable, los proyectos a seguirse son:

- Asesoría para la estructuración de proyectos de bienes y servicios.
- Acompañamiento y seguimiento en la promoción comercial de los proyectos de bienes y servicios.

Asesorar en la formulación y hacer seguimiento al desarrollo del Plan Estratégico Exportador Regional (PEER), para lo cual se han adoptado los siguientes proyectos:

- Diseño y transferencia de una metodología para los PEER.
- Estructurar un sistema de seguimiento a los PEER.

Promoción de la cultura exportadora, por medio de:

- Creación y apoyo a los consultorios empresariales de negocios internacionales.
- Estructurar y consolidar Mesas de Cultura Exportadora.

Desarrollar una cultura exportadora.

Se han desarrollado las siguientes estrategias para lograr en su totalidad este objetivo:

Definir la cultura exportadora y sus indicadores de gestión, a través de:

- Elaboración del marco conceptual sobre definición y segmentación del mensaje exportador.
- Construcción e implementación de Indicadores de Gestión.

Diseñar y hacer seguimiento al Plan Nacional de la formación y la capacitación para promover la creación y la gestión de empresas competitivas con vocación exportadora, los proyectos a seguirse son:

- Cátedra de Negocios Internacionales.
- Semana de Exportador.
- Formación a Formadores.
- Apoyar en la capacitación del personal del comercio exterior y otras entidades del estado.
- Apoyar en la realización de eventos puntuales de capacitación.

Comunicar e informar permanentemente sobre temas relacionados con negocios internacionales y comercio exterior, por medio de:

- Sostenimiento y actualización de campañas publicitarias en medios masivos.
- Difusión en medios de las actividades y acontecimientos de Comercio Exterior de Colombia.
- Unificación de publicaciones especializadas de comercio exterior.
- Consolidación del Centro de Información de Comercio Exterior (CISCE).
- Diseño, desarrollo y actualización de la comunicación a través de medios electrónicos (Página Internet).

Fomentar la creación de empresas exportadoras, en el cual se emplea el siguiente proyecto:

- Jóvenes Emprendedores Exportadores.

Reconocer la Excelencia y esfuerzo en la actividad exportadora, a través de:

- Generación de estímulos a la actividad exportadora.
- Generación de estímulos a los gestores de empresas con vocación exportadora.
- Generación de estímulos a la actividad de formación y capacitación de comercio exterior.
- Generación de estímulos a empresas que generan innovación tecnológica.

FUENTE: Plan Estratégico Exportador, V Encuentro para la Productividad y Competitividad. Colombia Compite.

ANEXO 3.17

**TIPO DE CAMBIO REAL
ECUADOR - COLOMBIA
1990 - 2003**

Base Diciembre de 1998 = 100,00

Año	IPC COLOMBIA	IPC ECUADOR	ECUADOR SUCRES
1993	38,19	24,76	2469,19
1994	46,89	31,68	2628,72
1995	56,64	39,01	2798,76
1996	68,38	48,53	3078,95
1997	80,97	63,37	3488,60
1998	96,05	86,23	3820,64
1999	106,48	131,54	6729,46
2000	116,30	258,12	11921,87
2001	125,57	355,72	10882,08
2002	133,57	400,19	9940,00

**TIPO DE CAMBIO REAL
ECUADOR -COLOMBIA
1990-2003**

Base Diciembre de 1998 = 100,00

Año	R = (T*P')/P	VARIACIÓN ANUAL	TIPO DE CAMBIO REAL
1993	3809,51		89,51
1994	3890,81	2,13%	91,42
1995	4064,29	4,46%	95,50
1996	4338,43	6,75%	101,94
1997	4457,71	2,75%	104,74
1998	4255,80	-4,53%	100
1999	5447,27	28,00%	128,00
2000	5371,71	-1,39%	126,22
2001	3841,55	-28,49%	90,27
2002	3317,79	-13,63%	77,96

Fuentes: Banco Central del Ecuador

Business Colombia, www.businesscol.com, <http://www.businesscol.com/economia/precios.htm>

ANEXO 3.18
EXPORTACIONES E IMPORTACIONES
ECUADOR - COLOMBIA
 Millones de Dólares

País / Año	EXPORTACIONES FOB									
	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002
Colombia	147,2	225,8	253,3	302	355,5	282,6	227,2	267,9	324,3	361
TOTAL EXPORTACIONES	3065,6	3842,7	4380,7	4872,6	5264,4	4203,0	4451,1	4926,6	4678,4	5029,8

CONTRIBUCIÓN DE LAS EXPORTACIONES HACIA COLOMBIA CON RELACIÓN A LAS EXPORTACIONES TOTALES

País / Año	EXPORTACIONES FOB									
	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002
Colombia	4,8%	5,9%	5,8%	6,2%	6,8%	6,7%	5,1%	5,4%	6,9%	7,2%

País / Año	IMPORTACIONES CIF									
	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002
Colombia	97,6	293,9	393,1	416	511,1	592,2	363,4	500,3	770,4	902,3
TOTAL IMPORTACIONES	2562,2	3622,1	4152,7	3931,7	4954,8	5575,6	3017,2	3721,2	5362,8	6431,0

CONTRIBUCIÓN DE LAS IMPORTACIONES DESDE COLOMBIA EN RELACIÓN A LAS IMPORTACIONES TOTALES

País / Año	IMPORTACIONES CIF									
	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002
Colombia	3,8%	8,1%	9,5%	10,6%	10,3%	10,6%	12,0%	13,4%	14,4%	14,0%

FUENTE: Banco Central del Ecuador.

ANEXO 3.19

**TIPO DE CAMBIO REAL
ECUADOR - ESTADOS UNIDOS
1993 - 2003**

Base Diciembre de 1998 = 100,00

Año	IPC ESTADOS UNIDOS	IPC ECUADOR	Ecuador Sucre
1993	88,14	24,76	1878,33
1994	90,44	31,68	2173,17
1995	92,97	39,01	2573,42
1996	95,70	48,53	3185,58
1997	97,94	63,37	3985,17
1998	99,46	86,23	5482,17
1999	101,63	131,54	12007,58
2000	105,06	258,12	25000,00
2001	108,03	355,72	25000,00
2002	109,75	400,19	25000,00

**TIPO DE CAMBIO REAL
ECUADOR - ESTADOS UNIDOS
1993-2003**

Base Diciembre de 1998 = 100,00

Año	R = (T*P')/P	VARIACIÓN ANUAL	TIPO DE CAMBIO REAL
1993	6687,22		
1994	6203,58	-7,23%	98,11
1995	6133,79	-1,12%	97,01
1996	6281,57	2,41%	99,34
1997	6159,04	-1,95%	97,41
1998	6323,00	2,66%	100
1999	9277,43	46,73%	146,73
2000	10175,95	9,68%	160,94
2001	7592,65	-25,39%	120,08
2002	6855,99	-9,70%	108,43

Fuentes: Banco Central del Ecuador

Bureau of Labor Statistics, [www.bls.gov,http://data.bls.gov/cgi-bin/surveymost](http://data.bls.gov/cgi-bin/surveymost).

ANEXO 3.20

**TIPO DE CAMBIO REAL
COLOMBIA - ESTADOS UNIDOS
1993 - 2003**

Base Diciembre de 1998 = 100,00

Año	IPC ESTADOS UNIDOS	IPC COLOMBIA	PESO COLOMBIA
1993	88,14	38,19	761,99
1994	90,44	46,89	826,72
1995	92,97	56,64	919,56
1996	95,70	68,38	1036,29
1997	97,94	80,97	1145,93
1998	99,46	96,05	1429,23
1999	101,63	106,48	1765,56
2000	105,06	116,30	2102,30
2001	108,03	125,57	2297,69
2002	109,75	133,57	2537,79

**TIPO DE CAMBIO REAL
COLOMBIA - ESTADOS UNIDOS
1993-2003**

Base Diciembre de 1998 = 100,00

Año	$R = (T \cdot P') / P$	VARIACIÓN ANUAL	TIPO DE CAMBIO REAL
1993	1758,35		118,82
1994	1594,46	-9,32%	107,74
1995	1509,31	-5,34%	101,99
1996	1450,20	-3,92%	97,99
1997	1386,00	-4,43%	93,66
1998	1479,88	6,77%	100,00
1999	1685,22	13,88%	113,88
2000	1899,16	12,70%	128,33
2001	1976,74	4,09%	133,57
2002	2085,08	5,48%	140,90

Fuentes: Bureau of Labor Statistics www.bls.gov

Business Colombia, www.businesscol.com, <http://www.businesscol.com/economia/precios.htm>